

FENCING TIMES

België & Nederland

2025, Nummer 23

FOLLER

lanceert
nieuwe
hekwerklijn

Geran
breidt
magazijn uit

BAM Bormet
stelt modulaire
slagboom voor

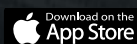
entrya®

Your home connected



Altijd in verbinding, overal

Gemakkelijk communiceren met bezoekers, dat is wat iedereen wil. Daarom hebben wij ervoor gezorgd dat onze video intercom eenvoudig vanop afstand werkt met een app. De Facila neXt app is gratis te downloaden.



De Facila neXt app kan gratis gedownload worden in de Apple App Store en Google Play Store.

De Facila neXt app en toestellen werken alleen in combinatie met het gamma Facila neXt van ENTRYA en zijn niet compatibel met het Facila-gamma van ENTRYA.

SEA BENELUX



**VOOR POORTVLEUGEL
TOT 12 METER**

*Werkt in combinatie
met Unigate Inverter
sturing*

**PERFECT VOOR
INDUSTRIE EN
GIANT POORTEN**

Uniek! Alleen bij SEA!

33.000 N KRACHT

**SIZE
MATTERS!**

**TOTALE LENGTE
MOTOR = 2,5 M**

*Een kanon op je
poort!*

ONZE STERKSTE MOTOR

**SUPER
FULL TANK**



ONTDEK ALLES HIER!

www.sea-team.be

**REGELBARE SNELHEID EN
VERTRAGING ZONDER
KRACHTVERLIES**

Doktertje spelen

rembrandt@fencingtimes.com





“Goedemiddag, meneer de hekwerker, ik ben op zoek naar een hek.” “Goedemiddag, mevrouw de klant, dat hebben wij. Ik zie het al. Dubbelstaaf zeker, net als de burens? Twee meter hoog en gedeeltelijk dichtgevlochten tegen de inkijk? Een meter of 120 lang? Met nog een schuifpoortje voor de oprit? Dat wordt dan 18.500 Euro. Wilt u de coating in zwart of in antraciet? Als u hier even tekent, komen we over een week of zes, zeven monteren.”

Dus. Helaas. Zo werkt het jammer genoeg niet. Hoewel je bij de meeste klanten al kunt zien waar ze voor komen, zodra ze uit de auto stappen, moet je toch wat tijd aan ze besteden om ze daadwerkelijk hun handtekening onder een order te laten zetten. In verkoopcursussen wordt vaak de vergelijking gemaakt met de dokter. Als je bij je huisarts binnenloopt en die zegt meteen “Ah, ik zie het al,

u heeft een hersenoperatie nodig,” dan weet je één ding heel erg zeker: niet jij, maar hij moet zijn hersenen laten nakijken.

Een goede dokter stelt eerst vooral heel veel vragen. Waar doet het pijn? Wat voor soort pijn is het? Welke symptomen zijn er nog meer? Vervolgens doet hij lichamelijk onderzoek. Als hij daarop een idee krijgt, over wat er aan de hand zou kunnen zijn, stuurt hij monsters naar het laboratorium of laat hij foto's maken, om te kijken of zijn theorie juist is. Als de foto's en de labresultaten binnen komen, worden die uitgebreid bestudeerd om uit te vinden hoe ernstig de aandoening is. Daarna volgt nog de stap waar de dokter met al zijn ervaring gaat nadenken, over wat het beste medicijn of de beste therapie is. Eventueel zoekt hij nog wat dingen op, of overlegt hij met een collega. En pas dan krijg je een recept of een verwijzing.

In de verkoop werkt het net zo. Een goede verkoper stelt eerst heel veel vragen. Wat verwacht de klant van het nieuwe hek? Moet het zijn hond en de kleinkinderen binnenhouden? Moet het indringers buitenhouden? Willen zijn dochters topless kunnen zonnebaden zonder bespied te worden?

Wees niet bang om vragen te stellen. Vraag klanten hoe hun huis en hun tuin er uit zien. Vraag hoe de hekken van de burens er uit zien. Wees ook vooral niet bang om naar het budget te vragen. Veel klanten schatten de kosten van een hek (veel) lager in, dan de werkelijke kosten. Het is zonde van je tijd om te proberen een hek te verkopen aan een klant die het niet kan betalen.

Als je vragen stelt, kun je goed advies geven. Veel klanten hebben geen idee dat er hekwerktypen zijn die geluid kunnen tegenhouden. Als je ze niet vraagt of ze langs een drukke weg wonen en of ze daar last van hebben, hadden ze nooit op het idee gekomen om daar bij het kiezen van een hek – en bij het bepalen van het budget – rekening mee te houden.

Een
willekeurige
dokter

Alleen door vragen te stellen, kom je erachter wat het beste hek is voor een klant. Dat is niet per-sé altijd het hek dat je het liefste verkoopt. Dat is even een zijspoor: Iedereen weet dat een Mercedes S-Klasse een betere auto is dan een Opel Corsa. Maar een huismoeder, die alleen een auto nodig heeft om naar de kinderopvang en naar de supermarkt te rijden, zal maar zelden voor de S-Klasse kiezen. Zelfs als ze die S-Klasse makkelijk kan betalen.

En daarmee komen we bij de volgende stap in het verkoopproces: als je de goede vragen hebt gesteld en goed hebt nagedacht over het type hek, dat volgens jou het beste bij de smaak, het budget en alle andere wensen van de klant past, wees dan vooral niet te bang om je klant te vertellen welk hek hij moet kopen.

Dat klinkt een beetje arrogant, maar dat is het niet. Als je de goede vragen gesteld hebt en ervan overtuigd bent, dat je het goede hek aanbiedt, dan ben je geen gladde verkoper die de klant iets 'aansmeert'. Dan ben je oprecht een goede verkoper.

Want wat heb je aan een dokter, die na het aanhoren van je buikpijnklachten bij je terugkomt met het advies: *"Ik heb verschillende medicijnen die je kunt proberen. Je kunt kiezen tussen een antibioticum, een maagzuurremmer of een spierverslapper. Welke wil je? De spierverslapper? Welke dosis zullen we doen? Is drie keer per dag 125 milligram genoeg?"*

De klant kwam naar jou voor advies, omdat hij zelf geen verstand van hekwerk heeft en jij de vakman bent. Die wil niet van je horen, dat hij eventueel een poortsluiter bij zijn voetgangerspoortje zou kunnen kopen, om te zorgen dat de hond nooit wegloopt en dat hij uit vier verschillende types kan kiezen. Die wil van je horen dat je een Tiger van Locinox op zijn poort monteert, omdat die het beste bij de poort past en omdat de postbode anders in de eerste week nadat het hek gezet is, de poort al een keer open laat staan en de hond dan op straat platgereden wordt.

Nou ja, je kunt het iets vriendelijker zeggen natuurlijk. Maar als je je klant de goede vragen hebt gesteld, wees dan vooral niet te bang om hem zelfverzekerd en overtuigend te vertellen wat hij moet kopen – negen van de tien keer zal je klant je advies aannemen en bestellen. ■



HOLLER

POORTEN - HEKWERK - AANDRIJVINGEN

**VERTROUW ALLEEN
HET ORIGINEEL**



Staaft
30 x 30 mm



Ronde staaft
Ø 25 mm



**Doorgestoken
Ronde staaft**
Ø 25 mm



Dubbelstaaftmat
Eenvoudig
Type 656



Dubbelstaaftmat
Moeilijk
Type 868



**Geperforeerde
plaat**
Ø 10 mm
Ø 20 mm



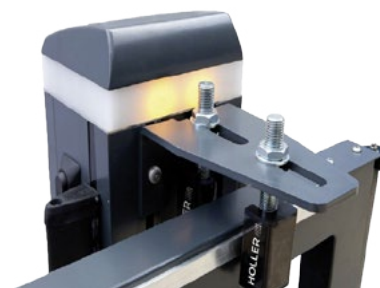
**Geperforeerde
plaat**
□ 10 mm
□ 20 mm



Glad plaatstaal
2 mm

Sinds meer dan 30 jaar zijn we jullie specialist voor hoogwaardige aluminium schuifpoorten, draai-poorten, hekwerk, vouwpoorten en slagbomen. Vooral de schuifpoort ligt ons na aan het hart – het is ons meesterwerk. We bieden hem aan in verschillende standaardmaten van 3 tot 25 meter vrijdragend – met standaardvulling of met op maat gemaakte speciale vullingen naar de wensen van de klant. Vertrouw op onze ervaring en laat je overtuigen van een duurzaam en betrouwbaar product.

Neem contact met ons op, we adviseren je graag!



Betrouwbare oplossingen voor perimeter- en objectbeveiliging

Breed standaardprogramma en individuele poort-oplossingen uit aluminium, tot 25m breedte en 5m hoogte

OOSTENRIJK 
Tel. +43 3452 86031-0

mail@holler-tore.at
www.holler-tore.at

DUITSLAND 
Tel. +49 9492 8954600

mail@holler-tore.de
www.holler-tore.de

ZWITSERLAND 
Tel. +41 71 558 47 47

office@holler-tore.ch
www.holler-tore.ch

ITALIË 
Tel. +39 0438 1693620

info@holler-italia.it
www.holler-italia.com

ROEMENIË 
Tel. +40 734350987

contact@holler.ro
www.holler.ro

FRANKRIJK 
Tel. +33 7 89 35 53 25

info@holler-france.fr
www.holler-france.fr



Technische ondersteuning van 08.00 tot 20.00 uur

- Poortaanrijvingen
- Toegangscontrole
- Intercom en videofonie
- CE Certificering
- Deskundig advies voor elke toegang
- Slagbomen
- Verkeerszuilen
- Deskundig advies voor elke parkeersituatie

Dé groothandel voor de hekwerkindustrie

GENIUS

ASD Safety
Solutions

FAAC

AIPHONE

geba
tronic

VIDEX

INTRATONE

entrya

Baltesakker 15

5625 TC Eindhoven

kiestra-toegangstechniek.nl
040-2030506

kiestra-parkeertechniek.nl
040-2021812

2025

Als je een hekwerker bent met een beetje passie voor het vak, kun je niet zonder Fencing Times.

FENCING TIMES

inhoud

Van de uitgever

Doktertje spelen

4

Branchenieuws

Bever brengt slimme driehoekcilinder op de markt

16

BAM Bormet stelt modulaire slagboom voor

21

Geran breidt magazijn uit

24

Twee nieuwe klik-profielen van Brigrx

28

Holler lanceert nieuwe hekwerklijn

34

En ook nog

Fence Post

11

Fences in the News

43

43

32

37

CONTACT

Fencing Times GmbH
Auf der Schanz 77
47652 Weeze, Germany
E-mail: team@fencingtimes.com
Phone: +49 2837 6631005

Editor-in-Chief:

Rembrandt Happel

Design & Layout:

Julia Dobrovan

Commercieel Directeur:

Kristina Khomenko

Fencing Times wordt digitaal en gedrukt uitgegeven. Meer dan 17.000 lezers in 7000 bedrijven in België, Duitsland, Frankrijk, Groot-Brittannië, Ierland, Luxemburg, Nederland, Oostenrijk en Zwitserland lezen de Fencing Times in hun eigen taal. Een extra digitale, internationale, Engelstalige editie gaat naar lezers in heel Europa.

Verdere verspreiding en het doorsturen van losse artikelen of het hele nummer aan derden is uitdrukkelijk toegestaan en wordt zeer gewaardeerd. We sturen je er graag de originele bestanden voor, als je wilt. Het is niet toegestaan om (gedeelten van) artikelen over te nemen zonder bronvermelding en te doen alsof het eigen content is.

Dit magazine is met de grootste zorg samengesteld. Desondanks kunnen we geen garantie geven voor de volledigheid, juistheid of accuraatheid van de informatie. Aan gegevens zoals die in dit magazine worden weergegeven, kunnen geen rechten worden ontleend. Meningen in dit nummer zijn niet noodzakelijkerwijs de persoonlijke meningen van de redactie of van de uitgevers.

TEAM



OPLAGE



COPYRIGHT



DE KLEINE LETTERS:



Digitale abonnementen zijn gratis. Meld je aan met je e-mailadres en we brengen je op de hoogte zodra er een nieuw nummer uit is. Elk hekwerkbedrijf in  heeft recht op één gratis printabonnement van Fencing Times.

ABONNEREN

Ontvang je je gratis exemplaar nog niet? Bel of mail ons en we regelen het. Is één gedrukt exemplaar niet genoeg? Op de website kun je zoveel exemplaren bestellen als je wilt, in je eigen taal, vanaf € 12,50 per maand. Met ieder abonnement help je ons bovendien om nog meer en nog betere content te creëren. Ga naar www.fencingtimes.com en meld je aan!

ABONNEMENT STOPZETTEN?

Geen interesse meer in Fencing Times? Geen probleem. Bel +49 2837 6631005 of mail naar team@fencingtimes.com en we zetten je abonnement stop.

Newsletter

STUUR ONS JE NIEUWS

Heb je nieuws, dat je met de hekwerkbranche wilt delen? Mail onze redactie via team@fencingtimes.com of bel +49 2837 6631005. Redactionele artikelen zijn altijd gratis, we vragen er nooit geld voor.

ADVERTEREN

Wil je adverteren in het leukste blad van de hekwerkbranche en je naam bekend maken bij alle hekwerkers? Bel +49 2837 6631005 of mail team@fencingtimes.com en we vertellen je er alles over..

FENCE

Heb je een tip voor ons? Of iets leuks meegemaakt, dat je met de markt wilt delen? Een mooi hek gezien, of een mooie poort? Of misschien juist een heel lelijk hek, maar daar een mooie foto van gemaakt? Laat het ons weten en deel het met je collega's in de branche.



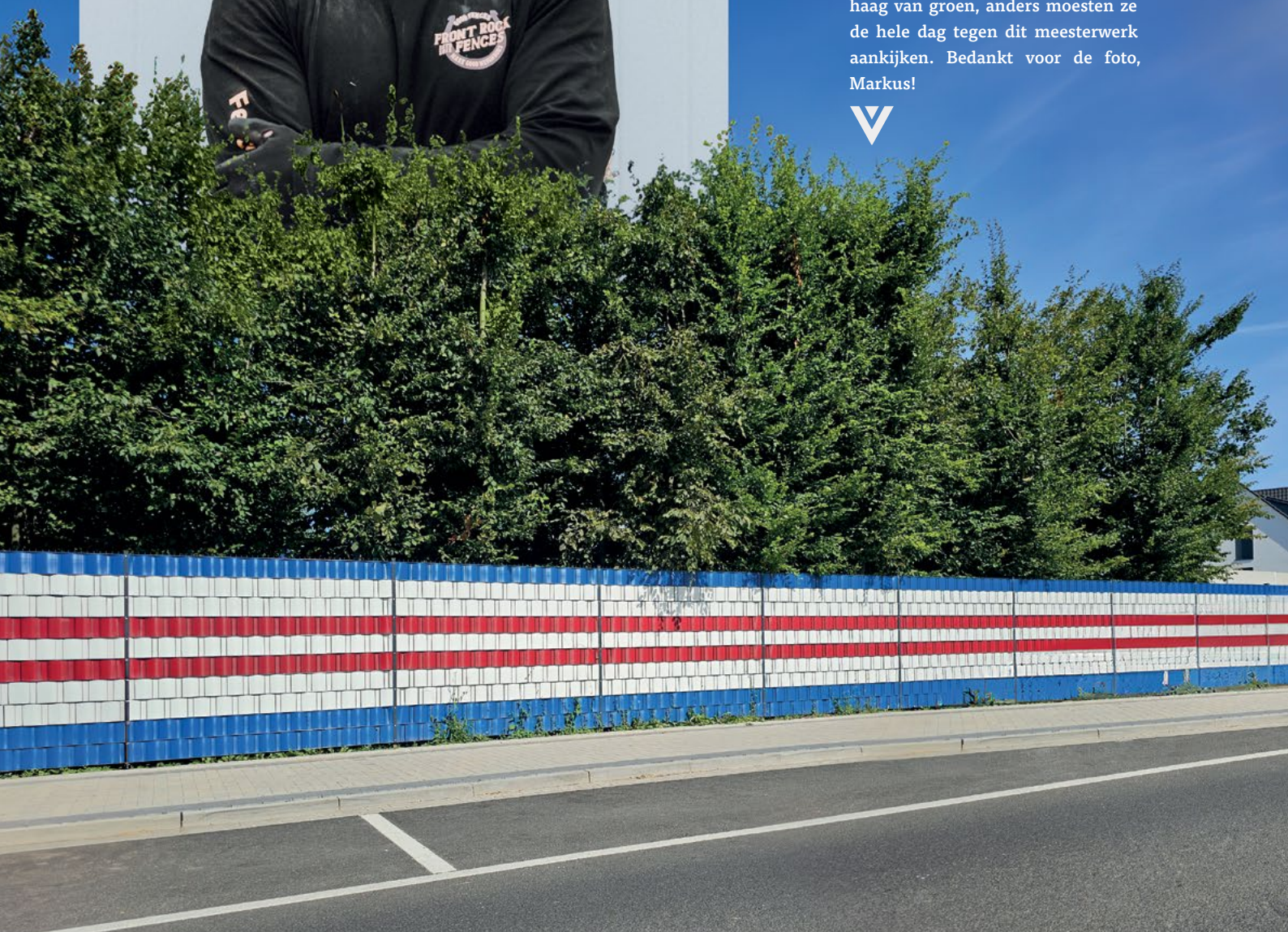
Aangenaam

Matt Wyn stuurde ons geen foto van een hek, maar één van zichzelf. Hij heeft een hekwerkbedrijf in Calgary – Front Rock Fences – en wilde even laten weten dat hij ons helemaal aan de andere kant van de plas en diep in de binnenlanden van Canada ook iedere maand met plezier leest. Bedankt voor de foto, Matt en aangenaam kennis te maken. Als we ooit in de buurt zijn, komen we een bakkie doen.



Rood-Wit-Blauw-hek

Deze foto komt van één van onze vaste inzenders, Markus Vogt van Stäblein Zaun- und Toranlagen uit Hannover. “Decent privacy-hek,” schreef hij erbij. Hier op de redactie waren we natuurlijk meteen nieuwsgierig wie zijn hek met zulke kleuren dichtvlecht, dus zochten we de coördinaten uit de meta-data bij de foto even op. Wat verwacht je achter zo’n hek aan te treffen? Een Amerikaans Hot Dog-restaurant? Of een hele foute strip-tent? Of misschien is het gewoon een woonhuis van iemand met een slechte smaak? Niets van dat al. Het is een kinderdagverblijf. Arme kindertjes. Gelukkig is er aan de andere kant van het hek eerst een haag van groen, anders moesten ze de hele dag tegen dit meesterwerk aankijken. Bedankt voor de foto, Markus!





Graffiti-hek

Nidal Hasan van aandrijvingenproducent Marantec kwam dit kunstwerk tegen. Hier heeft iemand heel veel geld uitgegeven aan spuitbussen verf, maar om nou te zeggen dat het eindresultaat zijn geld waard is... Evengoed bedankt voor de foto, Nidal.

Houten-hek

Tsja, als je bang bent dat je gasten – of je eigen kinderen – op je terras naar beneden kukelen, maar je hebt geen geld voor een hek, wat doe je dan? Dan zoek je in het bos wat dorre takken en bouw je zelf iets. Sebastian Petidier Navajas van de Spaanse vestiging van Betafence schoot dit mooie plaatje. Let vooral op de bevestiging van de palen. Ze lijken vastgezet met omgebogen en ingemetselde stukken betonijzer. Bedankt voor de foto, Sebastian!



FENCE POST



Foto van de Maand

Composiet-hek

De foto van de maand komt deze keer van Arne Langhorst, van Zaun & Co Langhorst uit Ehrenburg, een piepklein dorpje in de buurt van Bremen. Hij zette met zijn jongens dit hek van aluminium palen en dwarslijsten, met houtcomposiet-panelen ertussen. "We hebben hier het complete pakket geleverd," schreef hij ons. "De klant heeft zijn oude hek zelf gesloopt en wij hebben de rest gedaan: Palen gezet, betonnen bandjes tussen de palen gezet, grond en houtsnippers aangevuld, overbodige grond weggetransporteerd en uiteindelijk

de composietpanelen gemonteerd. Het project kostte een hoop moeite, want we konden niet over het vers aangelegde grasveld en moesten steeds met alles 60 meter lopen, gedeeltelijk door bloembedden waar we natuurlijk de bestaande beplanting moesten sparen."

Kost wat, maar dan heb je ook wat: het eindresultaat ziet er prachtig uit, Arne! Jullie hebben de Locinox bouwradio meer dan verdiend.



Wil je ook een Locinox bouwradio winnen? Stuur je mooiste hekwerkfoto's naar foto@fencingtimes.com

BEVER BRENGT SLIMME DRIEHOEKCILINDER OP DE MARKT

Bever & Klophaus, een Duitse slotenproducent uit Schwelm, aan de Zuidrand van het Ruhrgebied, brengt een terugverende driehoekcilinder op de markt. Daarmee wordt het aantal storingen aan sloten met dubbele cilinder tot nagenoeg nul gereduceerd.



“Het is een aloud probleem bij het gebruik van driekantcilinders in sloten met dubbele cilinder,” zegt Bever-verkoopleider Basri Esen. “Zulke sloten blokkeren vaak, als de driekant niet in precies de goede stand van de driekantcilinder getrokken wordt. Omdat de sloten met dubbele cilinder steeds vaker ook bij panieksloten gebruikt worden, is dat niet alleen lastig, maar nu ook gevaarlijk. Daarom brengen we nu een speciaal aangepaste cilinder op de markt.”

PROBLEEM

“Driekantcilinders zijn vooral bedacht voor toegangen, die gelegenheids-indringers tegenhouden,” legt Esen uit. “Iedereen kan in een ijzerwareenzaak een driekantsleutel kopen, maar niet iedereen heeft standaard zo’n sleutel op zak. De buitendienst van de gemeente gebruikt de driekantcilinders om paaltjes op de toegangswegen naar een park te zetten, zodat niet iedere willekeurige voorbijganger met zijn auto het park in rijdt. En de brandweeropritten tot openbare gebouwen zijn er bijvoorbeeld vaak mee afgesloten. Zo hoeven gemeentewerkers of brandweerlieden niet met enorme sleutelbossen rond te sjouwen en geen ingewikkelde sleuteladministraties bij te houden. De driekantcilinders worden ook vaak gebruikt in sloten met dubbele cilinder. Bijvoorbeeld bij de toegang tot de vuilnisverzamelplaats van een flatgebouw. De gemeente wil natuurlijk de driekantsleutels niet in grote aantallen onder de burgers verspreiden, dus de bewoners van de flat krijgen een gewone sleutel. Maar de vuilnisdienst wil niet voor iedere flat een andere sleutel moeten gebruiken, dus die kunnen dan het slot met de driekantsleutel openen.”



GEVAARLIJK

“Het probleem is dat je de driehoek op ieder moment van de driehoekcilinder kunt trekken,” gaat Esen verder. “Anders dan bij een gewone sleutel, die je alleen uit de cilinder kunt trekken als de sluitneus onderaan staat. Als de vuilnisman zijn driekant van het slot trekt, terwijl de sluitneus bovenaan staat, kan die neus het hele slot blokkeren en krijgen bewoners de poort niet meer open. Er moet dan eerst iemand met een driekant bij komen, om de neus van die cilinder naar beneden te draaien. Bij een vuilnisopslag is dat vooral heel lastig, maar als de sloten met de dubbele cilinder bij vluchtpoorten gebruikt worden, wat steeds vaker het geval is om de brandweer via die poorten snelle toegang te verlenen, is het natuurlijk ronduit gevaarlijk. Bij een vluchtpoort mag een driekantcilinder natuurlijk in geen geval het slot blokkeren. Daarom hebben we nu een cilinder die terugveert, als je de driekant eraf trekt.”

DRIEKANTCILINDER

De veer in de nieuwe driekantcilinder bevindt zich halverwege de sluitneus en de driehoek. Hij is afgedekt met een kunststof kap. De ontwikkeltijd was ongeveer een jaar. “Er kwam nog van alles bij kijken,” zegt Esen. “Je kunt met een driehoeksleutel veel meer kracht zetten dan met een gewone sleutel. Bovendien werken brandweer- en vuilnismannen bijna altijd haastig en met handschoenen aan. Ofwel: de cilinder – en dus de ingebouwde veer – krijgt heel wat krachten te verduren. En als de veer breekt, blokkeert het slot alsnog, dus dat mag nooit gebeuren. De eerste veer in het ontwerp was te licht, die is al vrij snel aangepast. De veer die er nu in zit is robuust, die heeft 200.000 testcycli ondergaan.”



SPECIFICATIES

De nieuwe cilinder is in vaktaal een halve cilinder, bedoeld voor de opening van één kant. Er is een versie van 26 en één van 30 millimeter. Verder is er een model met een driehoek van 8 millimeter en één van 17 millimeter. *“De vuilnisdiensten en de buitendienst van de gemeente en dergelijke gebruiken meestal de 8 millimeter driehoek,”* zegt Esen. *“De brandweer heeft juist liever de 17 millimeter variant. Daarom hebben we twee versies.”* De nieuwe geveerde driekantcilinders zijn ontwikkeld voor sloten met dubbele cilinder, maar ze kunnen ook in enkele sloten gebruikt worden. Ze zijn sinds januari op de markt. ■



ALLES VOOR DE VAKMAN

De snelste levering vanuit het grootste assortiment

DÉ GROOTHANDEL VOOR HEKWERKONDERDELEN EN TOEGANGSTECHNIEK

GERAN®

Exclusief verdeler van

LOCINOX®
Let's make better fences together

FAC

COMUNELLO
LIFE MADE EASY

FADINI
MECCANICA

D&D Technologies
World's most trusted gate hardware

grande forge

DEL PONTI


WKM 15.160

TIJDSBESPARENDE
PALENSTAMPER
VOOR HEKWERKERS

100% RADIOGRAFISCH TE BEDIENEN



wikam 

**2000
kg**



Wikam B.V. De Ronding 13, 8072 TB Nunspeet t (0341) 79 53 43 e info@wikam.nl i www.wikam.nl

The only way is up

10 Redenen voor een Sesampoort

Ruimtebesparend

Geen ruimte nodig voor een draaiende of schuivende vleugel.

Stil

Hydraulische aandrijving, dus geen geratel van een tandlat.

Helemaal dicht

Geen grondspeling nodig, dus dicht tot aan de bodem.

Ook op talud

De lengte van de verticale spijlen kan worden aangepast aan de ondergrond.

Reclamezuil

In open toestand is de Sesampoort een grote blikvanger die als reclamemast kan dienen.

Simpele bediening

Werkt met alle signaalgevers: afstandsbediening, uitrijlussen, kaartlezer, het maakt niet uit.

Veilig

Beveiligd met laserscanners. Voldoet aan alle Europese normen en regels.

Hoge kwaliteit

Gebouwd op de koude temperaturen en hoge wind- en sneeuwlasten van het Scandinavisch klimaat.

Plug & Play

Wordt voorgemonteerd en stekker klaar geleverd.

Opvallend

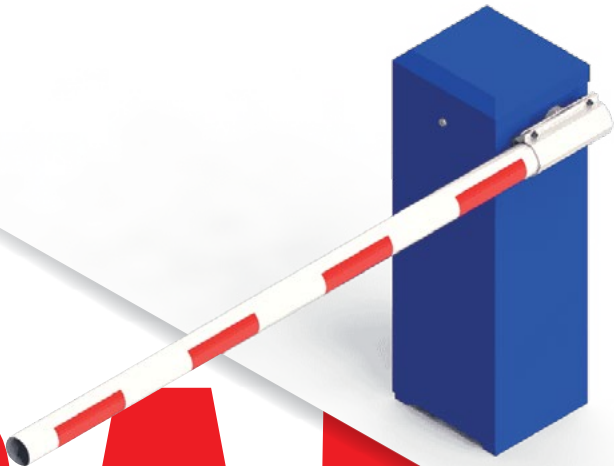
Verkoop je klant een poort die zijn buurman niet heeft.

SESAMPOORT
the surprising way of opening

Belgerenseweg 45, 5756PP Vlierden
+31(0)77 466 94 80, info@sesampoort.nl

sesampoort.nl

De Belgische slagboomproducent BAM Bormet stelde op de Perimeter Protection in Nürnberg een nieuwe slagboom voor. De MOS23 is snel, robuust, modulair en aantrekkelijker geprijsd dan zijn voorganger, de MCS25.



BAM

Bormet

STELT MODULAIRE SLAGBOOM VOOR

SERIEPRODUCTIE



“De aanleiding voor de ontwikkeling was, dat we sinds 2023 onderdeel zijn van de Picot-groep,” zegt export manager Kurt Vanleysen. “We kregen er met één klap een heel aantal partners bij, vooral in Frankrijk en Nederland, die in het verleden elders kochten. Die vroegen om een product, dat zich – vooral qua prijs – meer op het middensegment van de markt focust. Tot nu toe richtten we ons bij Bam Bormet meer op het hoge segment, waar we de nummer één willen zijn op basis van kwaliteit.”

“Bij het ontwerpen van de nieuwe slagboom wilden we niet sparen op materiaal of degelijkheid,” gaat Vanleysen verder. “Zo kunnen we ook in het middensegment de slagboom met de beste kwaliteit leveren. Het betekende dat we op andere terreinen moesten sparen. Daarom is de nieuwe boom een voorraadproduct geworden, dat we in serie produceren. Tot nu toe werden alle slagbomen op bestelling gemaakt. Die serieproductie levert schaalvoordeel op. De tweede grote besparing komt door de modulaire opbouw. Het binnenwerk met de motor, de spiraalveren en de besturing wordt eerst in elkaar gezet en dan in zijn geheel in de kast geplaatst. Dat levert tijdswinst op, want in de kast is minder vrije ruimte om makkelijk te kunnen monteren. En de derde besparing komt van de armen: die leveren we nu in standaardlengtes van 3 tot 6 meter. Ze worden niet meer op maat gezaagd, maar gewoon zo uit het schap gehaald. Met al deze besparingen kunnen we de nieuwe slagboom leveren voor een prijs in het middensegment, zonder in te moeten boeten op de kwaliteit: die is nog steeds Bam Bormet-waardig. We geven er tot vijf jaar garantie op.”

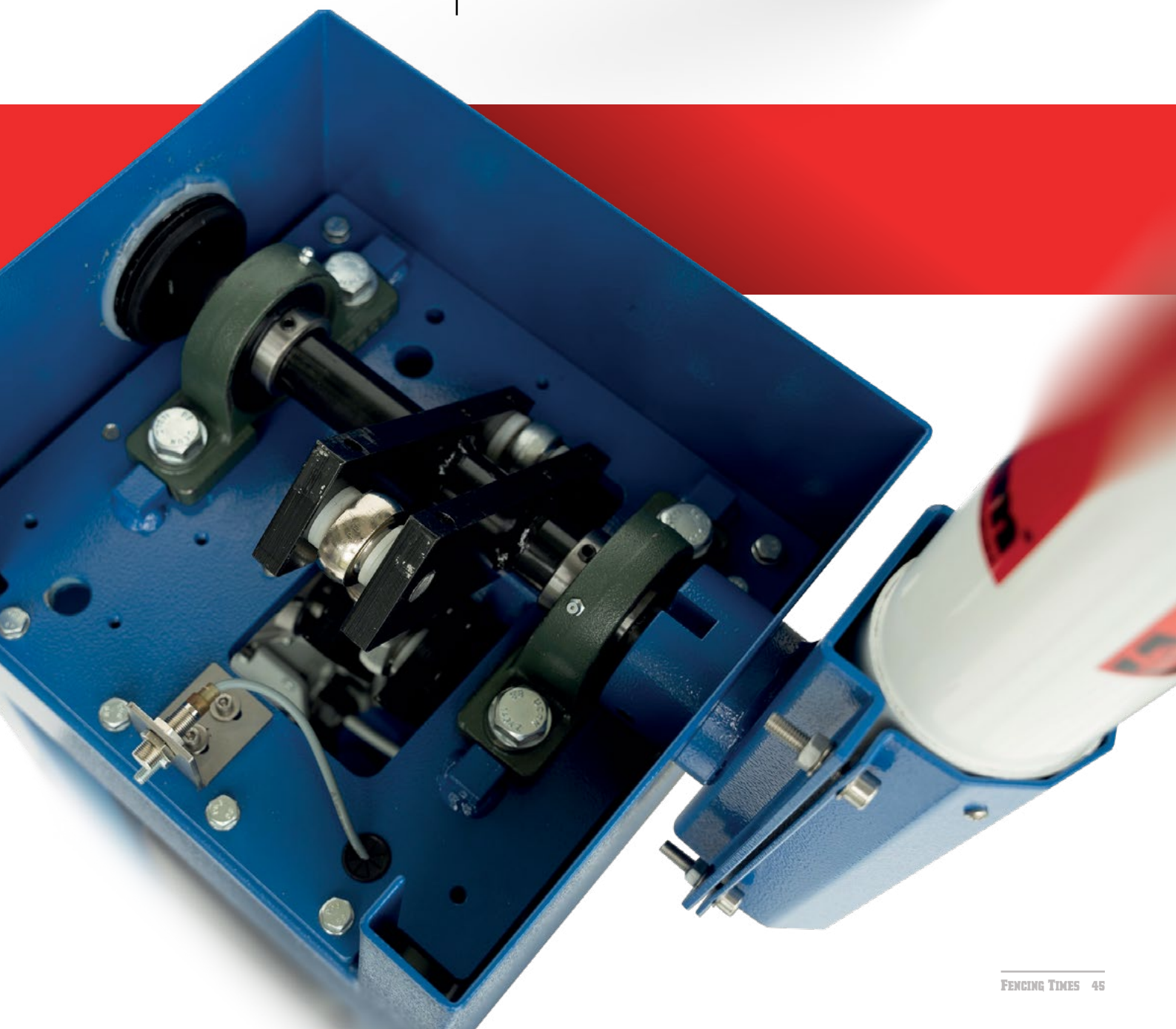
MOS23

De nieuwe slagboom heet MOS23. MOS staat voor Modulaire Slagboom, 23 is het jaar dat de ontwikkeling begon. *“We hebben er iets meer dan een jaar aan ontwikkeld,”* zegt Vanleysen. *“Hij is sinds het afgelopen najaar op de markt.”* Naast modulaire opbouw verschilt de MOS23 op nog een aantal punten van de bestaande slagbomen in Bam Bormets programma. *“Zo is de nieuwe slagboom universeel qua plaatsing. Je kunt de boom links en rechts monteren, zonder dat je dat bij bestelling al op moet geven. Een*



centrale uitvoering, waar de arm zich recht voor de behuizing bevindt, is ook beschikbaar. Verder zit de sturing en de aansluitklemmen op een draaibare unit, die je naar buiten kunt draaien om niet in de kast te moeten zitten prutsen. En verder zijn de deksel en de deur nu één geheel. Bij andere bommen moet je eerst de deur open doen en dan nog de deksel eraf halen. Bij de MOS23 zitten de deur en de deksel aan elkaar vast. Je haalt die hele unit eraf en kunt meteen van voren en van boven aan de slagboom werken." De drukveer die de arm

op spanning houdt is niet veranderd. "Dat is nog steeds de gepatenteerde veer waar we ons mee onderscheiden in de markt. De veer zit in een buis, die hem beschermt. Hij gaat veel langer mee dan iedere andere veer op de markt." De MOS23 werkt op 230 volt en is gebouwd voor tenminste 30 miljoen cycli, op voorwaarde dat alle onderhoudsvorschriften netjes uitgevoerd worden. Hij is standaard leverbaar in antraciet, wit en blauw. Andere kleuren zijn ook op aanvraag mogelijk. ■







BREIDT MAGAZIJN UIT

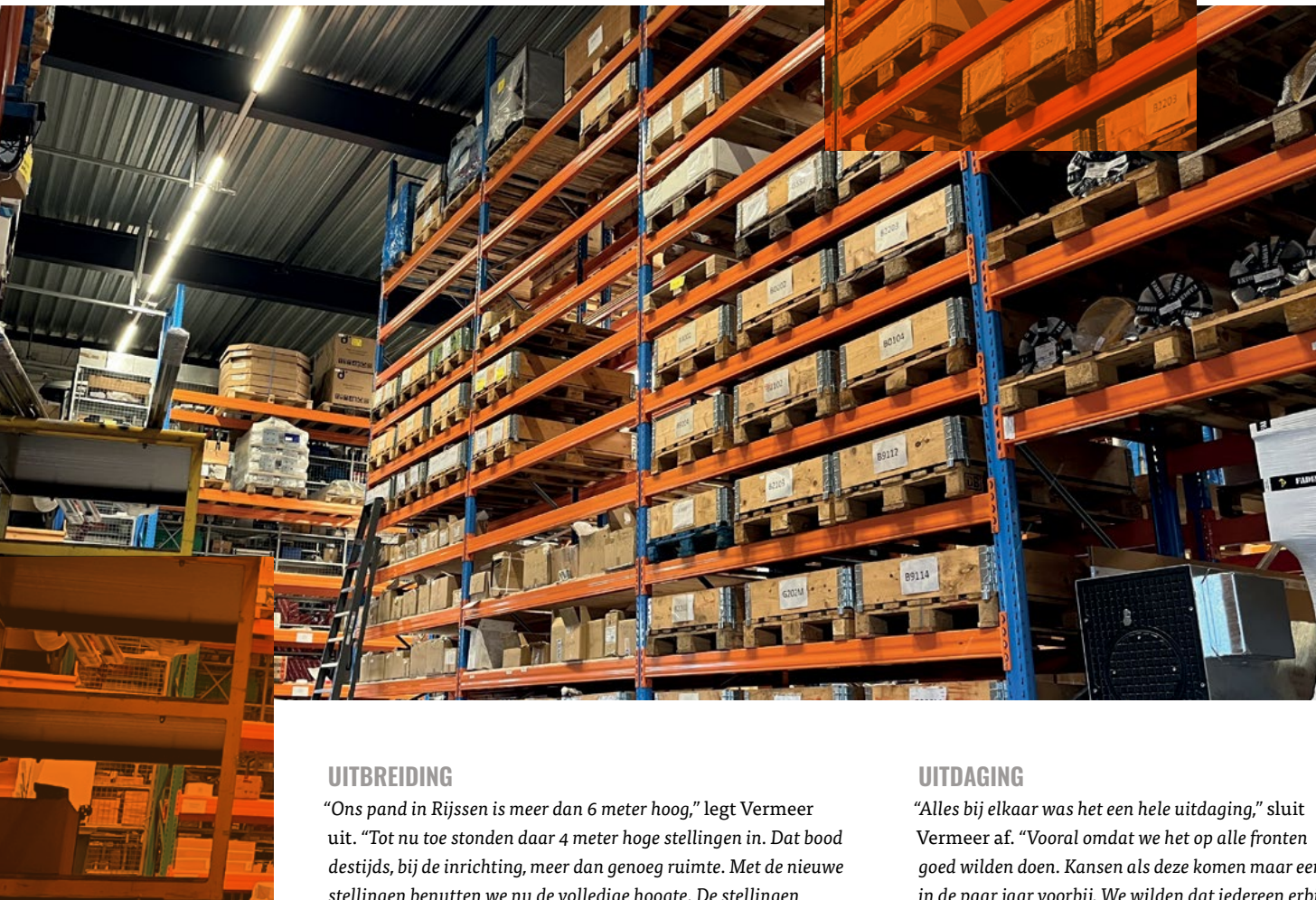
Geran, een groothandel in hekwerkonderdelen en poortautomatisering uit Rijssen in Twente heeft zijn magazijn uitgebreid. De bestaande stellingen werden vervangen door hogere en het magazijn werd efficiënter ingedeeld. Hiermee beschikt het bedrijf over ruim 40 procent meer palletplaatsen.

"We blijven groeien," zegt verkoopleider Marco Vermeer. "De vraag naar bestaande producten blijft groeien en het aantal nieuwe producten in het assortiment wordt ook steeds groter. Omdat we ook in de toekomst willen blijven groeien en nóg meer producten direct uit voorraad aan onze klanten willen kunnen leveren, hebben we het magazijn uitgebreid en efficiënter ingericht."

PROGRAMMA

Het programma van Geran bestaat uit hekwerkonderdelen als hekpunten, krullen en ringen, poort hardware voor draai- en schuifpoorten en hang- en sluitwerk, naast een uitgebreid programma aan poortautomatisering met alle toebehoren, slagbomen, bollards en verkeerspalen en een rij aan toegangscontrole-producten.

"We werken al jaren met bekende merken als Locinox, Comunello, Eurofer, Fadini, Grande Forge, Bever, IBFM, DAS Access, Tell en nog veel meer," zegt Vermeer. "Van al die merken kunnen we met de uitbreiding meer voorraad aanleggen. Ons streven is om een zo breed mogelijk assortiment direct uit voorraad te kunnen leveren, zodat we de levertijden voor onze klanten tot een minimum beperken. Met de extra ruimte kunnen we bovendien ons voorraadbeheer efficiënter organiseren."



UITBREIDING

"Ons pand in Rijssen is meer dan 6 meter hoog," legt Vermeer uit. "Tot nu toe stonden daar 4 meter hoge stellingen in. Dat bood destijds, bij de inrichting, meer dan genoeg ruimte. Met de nieuwe stellingen benutten we nu de volledige hoogte. De stellingen hebben ook een andere layout gekregen, waardoor er meer in de

hal passen." Geran trok vlak voor Kerst één volle week uit voor het herinrichten van het magazijn. "Dat was een hele logistieke uitdaging. We wilden het magazijn niet sluiten tijdens de werkzaamheden, maar gewoon blijven leveren. We hadden daarom een zorgvuldig opgesteld plan van aanpak opgesteld. We hebben het magazijn in fases leeggehaald. De oude stellingen werden verwijderd en vervangen door de hogere, met zwaardere staanders en liggers. Vervolgens werd de voorraad in de nieuwe stellingen weggepakt. We hebben veel aandacht besteed aan het maken van de nieuwe indeling. Omdat we inmiddels weten welke producten bij welke fabrikanten de hardlopers zijn, konden we het magazijn meteen zo indelen, dat die hardlopers voortaan het makkelijkst bereikbaar zijn. Tegelijk verloopt het verwerken van de binnenkomende goederen nu efficiënter. Dit alles zorgt ervoor dat bestellingen sneller worden afgehandeld en levertijden worden verkort."

UITDAGING

"Alles bij elkaar was het een hele uitdaging," sluit Vermeer af. "Vooral omdat we het op alle fronten goed wilden doen. Kansen als deze komen maar eens in de paar jaar voorbij. We wilden dat iedereen erbij wint, van onze klanten tot onze magazijntoppers. Achteraf zijn er altijd nog wensen over, maar ik denk dat we in onze opzet goed geslaagd zijn. We merken het verschil nu al." Geran beschikt met het opnieuw ingerichte magazijn over ruim 40 procent meer palletplaatsen. Het volgende grote project staat ook al klaar: het koppelen van het voorraadbeheer aan de webshop. "Daarmee kan de klant dan de voorraadstatus per product bekijken en meteen zien of iets op voorraad is." Als die nieuwe webshop klaar is, lees je erover in de Fencing Times. ■



**De Gas Powered Post Driver
van Fast Fencing Systems.
De benzinerammer die het altijd doet.**



FAST FENCING SYSTEMS BV
WWW.FASTFENCINGSYSTEMS.COM
BEL ROGER: +31 6 50292988
OF ARNO: +31 6 52330914

PRIVACON
FENCES

**Toeleverancier
voor professionele
hekwerkbedrijven**

**Eigen productie
van stalen en
aluminium poorten
en hekwerken**

Houtzagerijstraat 22,
5451 HZ Mill
+31 (0)485 442398
www.privacon.nl

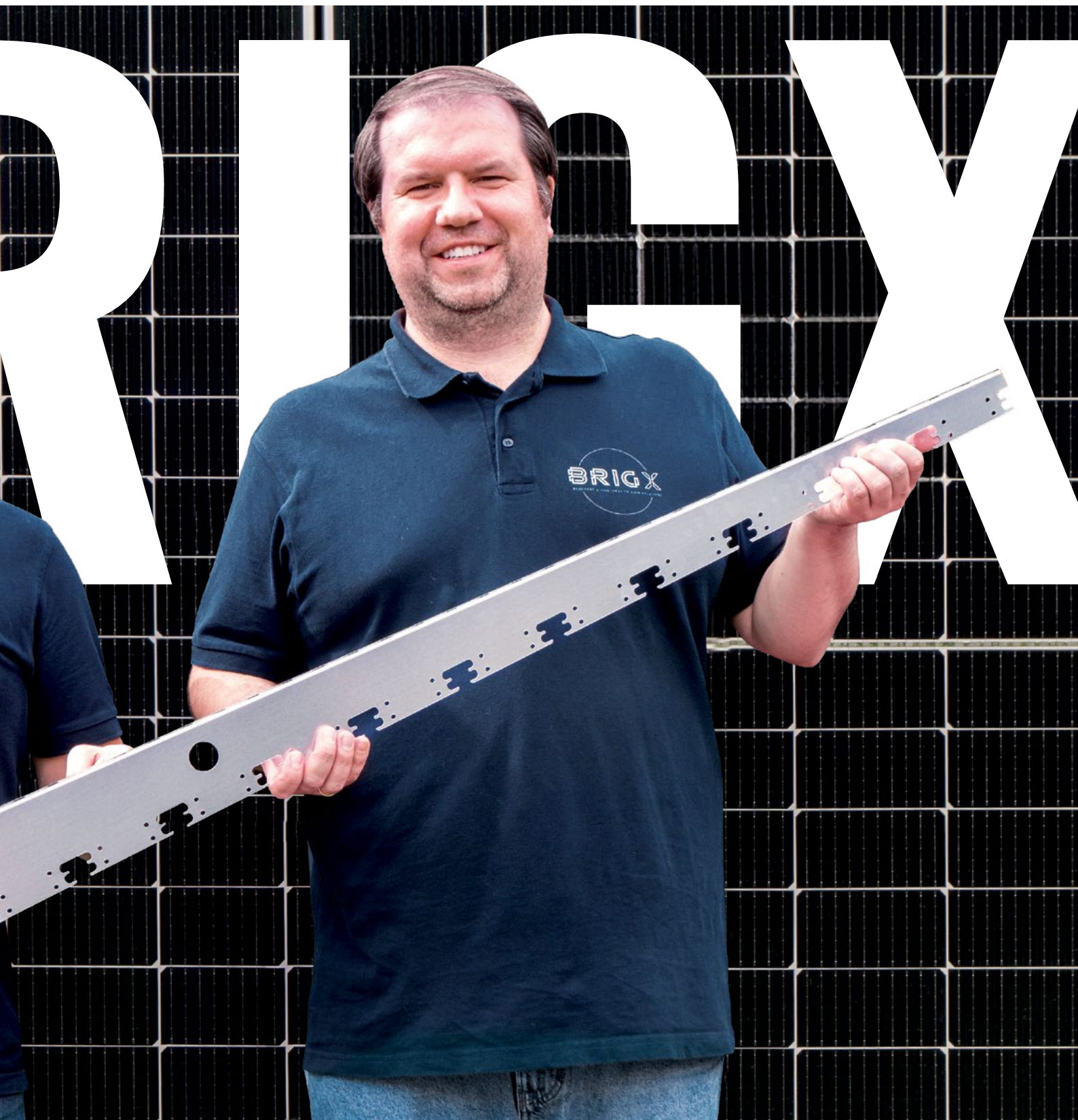


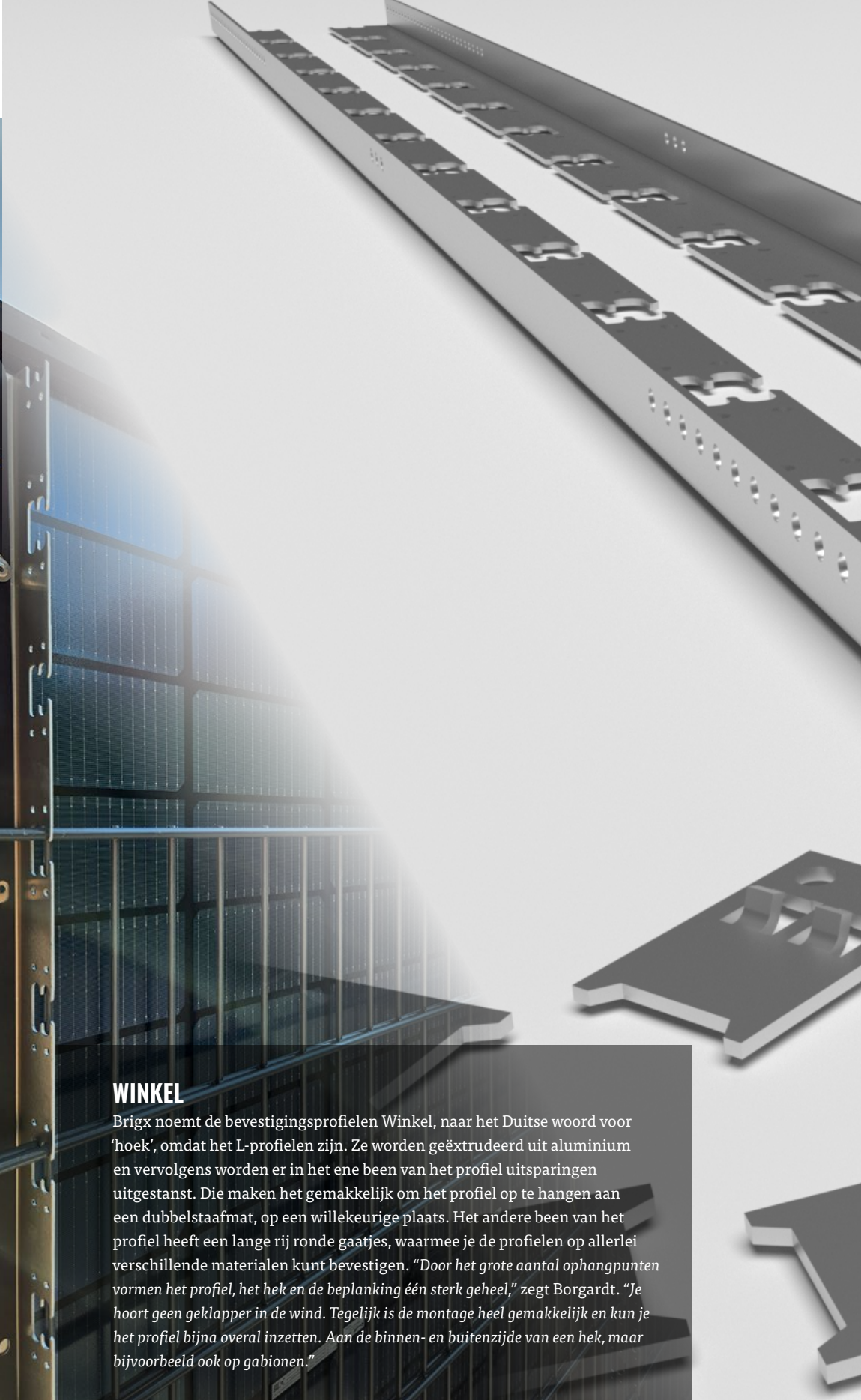
Twee nieuwe klik- profielen van

Brigx, een Duitse producent van bevestigingsprofielen voor dubbelstaafhekwerk uit het Duitse Nürnberg, brengt twee extra klikprofielen voor zonnepanelen op de markt. Daarmee gaat het monteren van zonnepanelen sneller en kunnen klanten voortaan kiezen of ze de panelen aan de voor- of achterkant monteren.

"We hebben ons eerste klikprofiel een paar jaar geleden ontworpen om planken van hout of houtcomposiet aan een dubbelstaafhek te maken," zegt Eugen Borgardt, één van de oprichters van Brigx. "Maar intussen wordt het vooral gebruikt om zonnepanelen te monteren. Niet in de laatste plaats door de mogelijkheid om zonnepanelen aan onze hoekprofielen te nieten in plaats van te schroeven, maar vooral ook omdat in het algemeen de zonnepanelen met de jaren steeds goedkoper geworden zijn – ze zijn nu goedkoper dan veel andere privacy-hekken en schuttingen – is dat echt een nieuwe trend aan het worden. Daar spelen we met de nieuwe profielen op in."







WINKEL

Brigx noemt de bevestigingsprofielen Winkel, naar het Duitse woord voor 'hoek', omdat het L-profielen zijn. Ze worden geëxtrudeerd uit aluminium en vervolgens worden er in het ene been van het profiel uitsparingen uitgestanst. Die maken het gemakkelijk om het profiel op te hangen aan een dubbelstaafmat, op een willekeurige plaats. Het andere been van het profiel heeft een lange rij ronde gaatjes, waarmee je de profielen op allerlei verschillende materialen kunt bevestigen. "Door het grote aantal ophangpunten vormen het profiel, het hek en de beplanking één sterk geheel," zegt Borgardt. "Je hoort geen geklapper in de wind. Tegelijk is de montage heel gemakkelijk en kun je het profiel bijna overal inzetten. Aan de binnen- en buitenzijde van een hek, maar bijvoorbeeld ook op gabionen."

PV-WINKEL NUL GRADEN

Beide nieuwe bevestigingsprofielen zijn 1,5 meter lang. Het eerste is een lange versie van Brigx' originele profiel, dat 60 centimeter lang is. "We hadden een handige manier om drie van zulke korte profielen aan elkaar te maken," zegt Borgardt. "Korte profielen zijn makkelijker te verpakken en te verzenden. Maar het bleek in de praktijk dat daarmee teveel tijd verloren ging. Daarom hebben we ook een versie van 1,5 meter gemaakt. Je kunt nu heel makkelijk en snel twee profielen op de achterkant van een zonnepaneel nieten, en dat paneel vervolgens aan het dubbelstaafpaneel ophangen." Brigx levert speciale uittil-beveiligingsclips mee, waar je vervolgens de profielen mee vast zet, zodat de zonnepanelen niet van het hek gepikt kunnen worden.



PV-WINKEL VOOR PALEN

Het tweede nieuwe profiel is aan één zijde verlengd, zodat je het kunt gebruiken om de zonnepanelen aan de achterkant van een hek te monteren. “Zonnepanelen zijn nooit precies 2,48 meter breed,” zegt Borgardt. “Het komt nooit uit om er precies één of twee tussen twee palen te monteren. Met het verlengde profiel staan de panelen zó ver van de dubbelstaafmat, dat ze achter de palen langs gaan. Je bent dan – net als bij de panelen die je met het standaardprofiel aan de voorkant van een hek monteert – onafhankelijk van de palen en je kunt alle panelen netjes tegen elkaar aan monteren, zodat een gladde wand van zonnepanelen ontstaat.”

SCHUIN

Brigx had al een profiel voor zonnepanelen in het programma. Met dat profiel kun je de zonnepanelen 3 graden schuin tegen het hek monteren. “Maar tegenwoordig zijn bijna alle zonnepanelen dubbelwandig,” zegt Borgardt. “Dat wil zeggen, ze zijn zo gemaakt dat dezelfde zonnecellen van twee kanten beschenen kunnen worden. Daarmee is het veel interessanter om de panelen rechtop te monteren. Vooral als het hek op een Noord-Zuid-lijn staat. Dan schijnt de zon er zowel ‘s morgens als ‘s avonds tegenaan. Op die manier leveren de panelen vaak meer op, dan de panelen die op het dak liggen. Die hebben namelijk maar één piek, als de zon hoog staat. De schuine profielen adviseren we nu alleen nog voor situaties waar er aan de achterkant van het hek alleen maar schaduw is, door begroeiing of door een gebouw.”



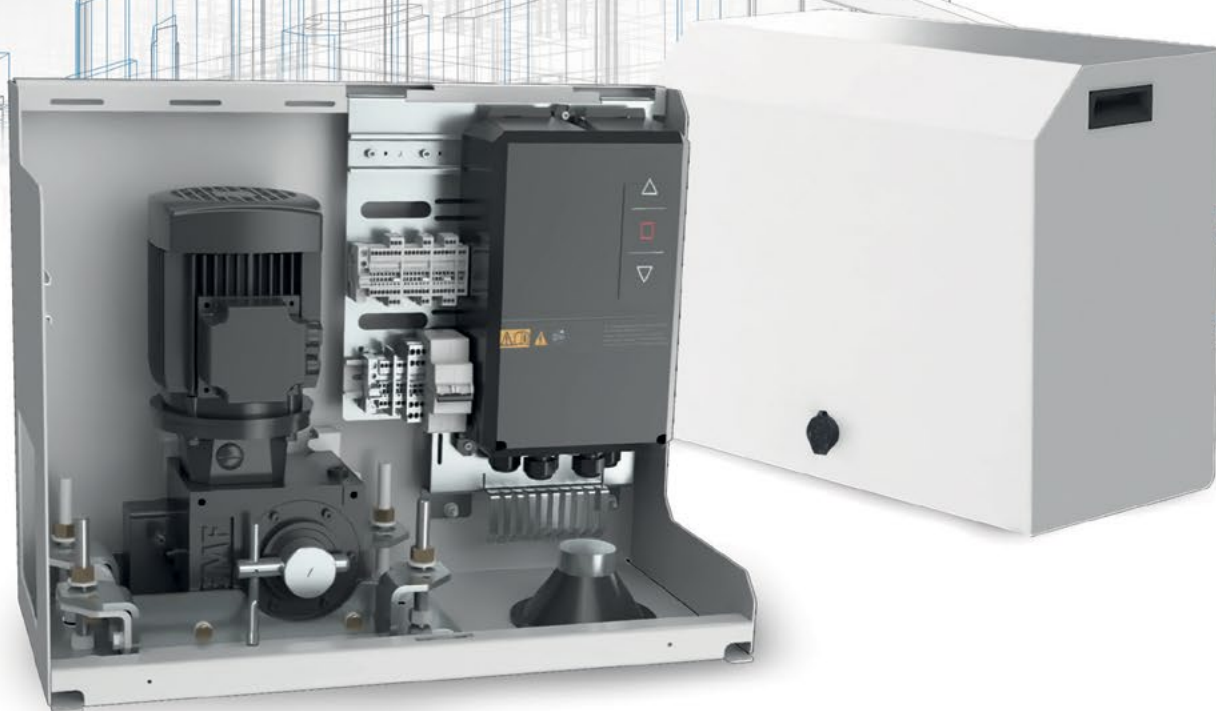
SPECIFICATIES

De nieuwe bevestigingsprofielen zijn 2 millimeter dik en 1500 millimeter lang. Brigx adviseert om het paneel niet meer dan 400 millimeter boven een bestaand hek uit te laten steken, om genoeg stevigheid te behouden. “Het profiel heeft zoveel sleufgaten, dat je altijd een schroefgat vindt en dat je het op ieder zonnepaneel van ieder merk kunt monteren,” zegt Borgardt. “Van Solarwatt, een producent van panelen uit Dresden, hebben we de goedkeuring dat je de bevestigingsprofielen op de panelen kunt nieten, waardoor je ze supersnel kunt monteren.” De twee nieuwe profielen zijn al in productie en uit voorraad leverbaar in blank aluminium. ■

DÉ INDUSTRIËLE SCHUIFHEKAANDRIJVING VAN SECULUX

ULTIMUS

80 · 120 · 80A



 **seculux**
automation systems

**DE MEEST ERVAREN
EN BETROUWBARE VERDELER
VAN AUTOMATISATIE BINNEN DE BENELUX!**

Gedreven partner in automatisatie



Gespecialiseerd in de
ontwikkeling en productie van
wormwielaandrijvingen met
hoog rendement!



Meerkensstraat 69 | 3650 Lanklaar (BE)
info@seculux.eu | www.seculux.eu

shop.seculux.be

LANCEERT NIEUWE HEKWERKLIJN

Home Essential modern en revolutionair geprijsd

HOLLER

De Oostenrijkse hekwerk- en poortproducent Holler Tore uit Wagna, een plaatsje ten Zuiden van Graz, lanceerde op de Perimeter Protection in Nürnberg een nieuwe lijn met aluminium hekwerk en poorten voor de particuliere markt. Die heet Home Essential en onderscheidt zich met extreem scherpe prijzen en moderne modellen.

"De particuliere markt had de afgelopen jaren bij ons wat minder aandacht," zegt Lisa Holler, de dochter van oprichter Ewald. "Met de opening van onze nieuwe fabriek vorig jaar en voortdurende optimalisatieprocessen hebben we de productie van de industriepoorten naar een nieuw niveau getild en kunnen we nu de hoogste kwaliteit in de kortst mogelijke tijd leveren. Daarom lag onze focus tot nu toe op de industrie. De modellen voor de particuliere markt hadden al een tijdje geen update meer gekregen. Maar nu is het perfecte moment aangebroken om ook de particuliere markt te verrijken met onze innovatieve oplossingen. Dat doet de nieuwe productlijn Home Essential."







REVOLUTIONAIRE PRIJS

Volgens Lisa Holler is de nieuwe lijn concurrerend met alle andere aluminium systemen op de markt. "Sterker nog," zegt ze, "de prijzen liggen zelfs lager dan die van sommige fabrikanten die hun modellen uit staal maken." Holler kan deze scherpe prijzen aanbieden doordat de productieprocessen extreem zijn geoptimaliseerd en de nieuwe modellen modulair zijn opgebouwd. "We hebben – dat is zeer belangrijk – absoluut niet bespaard op kwaliteit of materiaaldikte. Onze productie blijft volledig in eigen beheer – zonder outsourcing. Elk product wordt met de hoogste precisie en zorg in onze fabriek in Oostenrijk gemaakt. Dit garandeert de vertrouwde Holler-kwaliteit waarvoor we bekend staan. We hebben onze processen verbeterd door bijvoorbeeld voor bijna elk module speciale sjablonen te gebruiken. Bovendien produceren we alle onderdelen in kleine of zelfs grote series. Daarnaast zijn onze modellen zo uniform mogelijk ontworpen – alleen de vulling varieert."

LYON

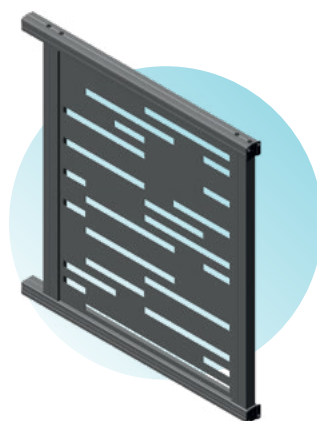
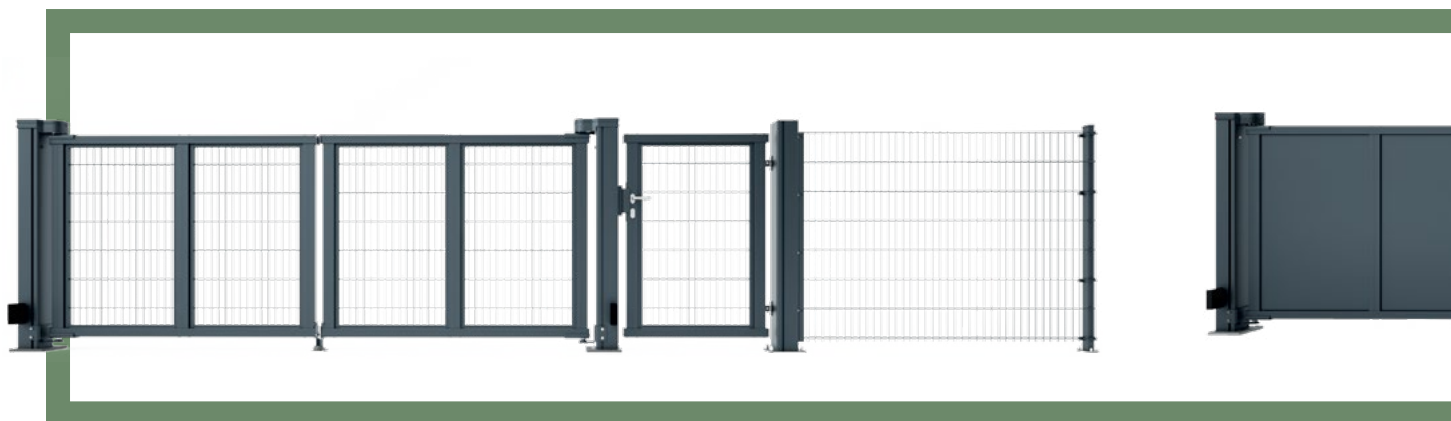
De modellen in de lijn zijn genoemd naar steden. Het model Lyon bestaat uit verticale spijlen, waarbij de klant zowel de breedte van de spijl als de tussenafstand van de spijlen kan kiezen. "De verschillende afstanden tussen de spijlen zorgen voor een speels effect en geven een lichte, open uitstraling," zegt Holler. "Vooral in een stedelijke of moderne omgeving, waar strakke lijnen en een minimalistische stijl de voorkeur hebben, komt dit goed tot zijn recht. Het model Lyon past mooi in het totaalplaatje van de buitenruimte en biedt een stijlvolle én praktische oplossing voor iedere erfafscheiding. Als je brede spijlen combineert met een smalle tussenruimte, kun je het ook als een privacy-oplossing verkopen. Lyon combineert een mooie uitstraling met slim design."



BASEL, ZÜRICH & PRAAG

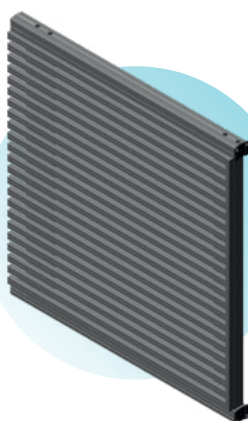
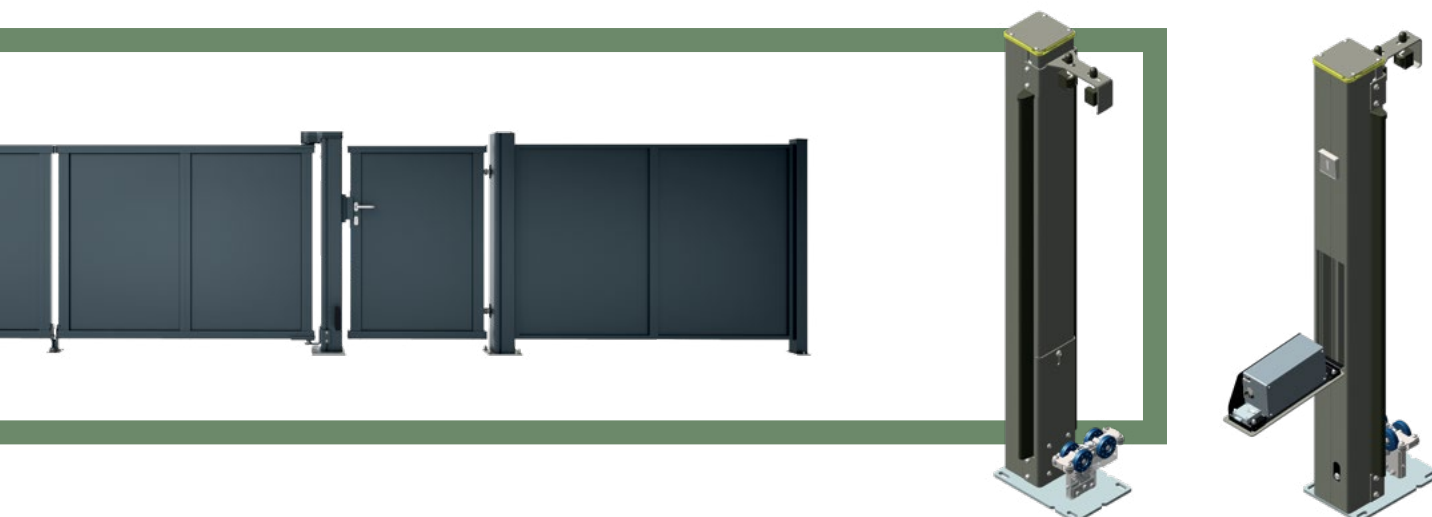
Bij de modellen Basel, Zürich en Praag bestaat de vulling uit horizontale profielen. Ook hier kan de klant de breedte van de profielen en de onderlinge tussenafstand kiezen. "Bij het model Basel zitten de profielen aan de buitenkant tegen het frame aan, wat zorgt voor een opvallende, moderne look," zegt Holler. "Dankzij deze opzet krijg je een stijlvol effect dat perfect past bij een minimalistische architectuur. Vooral

bij moderne bouwprojecten, waar strakke lijnen en een uniek ontwerp de voorkeur hebben, komt Basel helemaal tot zijn recht. Bij het model Zürich zitten de profielen juist in het frame. Dat geeft een meer klassieke look en een stabiele structuur. En bij het model Praag tot slot bestaat de vulling niet uit rechthoekige profielen, maar uit lamellen. Die maken doorkijken bijna onmogelijk, maar laten wel licht door."



MILAAN & ROME

Bij Milaan en Rome bestaat de vulling uit plaatmateriaal. Model Milaan heeft gladde plaatvulling, waarbij de klant ook hier weer kan kiezen of hij die plaat in het frame of tegen het frame aan gemonteerd wil hebben. Bij model Rome worden er motieven uit de plaat gelaserd. Standaard zijn dat een streepjesmotief of een gras-motief, maar klanten kunnen ook eigen motieven aanleveren. *“De plaatvullingen bieden een unieke combinatie van elegantie en functionaliteit,”* zegt Lisa Holler. *“Zowel de gesloten vulling als de vulling met gelaserde motieven. Bij die laatste is er iets minder privacy, hoewel je er nog steeds niet makkelijk doorheen kijkt.”*



WENEN

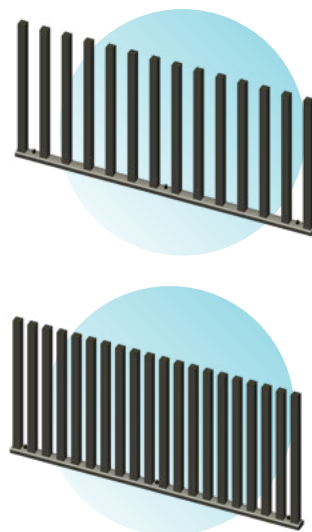
Model Wenen is helemaal nieuw in de lijn. Anders dan bij de andere modellen worden de hekwerkelementen hier niet tussen twee palen bevestigd, maar direct op de fundering. De vulling bestaat uit profielen van 50 bij 50 millimeter, die met een tussenafstand van 50 of 100 millimeter op een bodemprofiel zijn gelast. *“Omdat er geen palen zijn, ziet het hek er doorgaand en als één geheel uit,”* zegt Lisa Holler. *“De verbindingen tussen de elementen vallen nauwelijks op. Als je de fundering voor dit model wat dieper legt, kun je het bodemprofiel met grond of grind bedekken en lijkt het net of dat bodemprofiel niet bestaat, alsof alle verticale profielen apart in de grond zijn gezet.”* De poorten van het model Wenen hebben op ongeveer een halve meter hoogte een extra dwarsligger, om de vleugelframes hun stevigheid te geven. Bij de schuifpoorten is dit ook meteen het geleidingsprofiel. Vanaf een hekwerkhoogte van 1 meter worden de verticale profielen bovenaan verbonden door een verbindingstang voor extra stevigheid.

DRESDEN

Tot slot is er nog het model Dresden, waar de vulling bestaat uit lichte dubbelstaafmatten. *“Dubbelstaaf heeft weinig met sierhekwerk te maken,”* zegt Lisa Holler. *“Maar dubbelstaaf wordt zoveel verkocht, dat we natuurlijk niet zonder kunnen. Als klanten links en rechts van de poort een dubbelstaafhek hebben staan, dan is het natuurlijk het mooist om de poort ook een dubbelstaafvulling te geven. Dan ziet alles er tenminste hetzelfde uit.”*

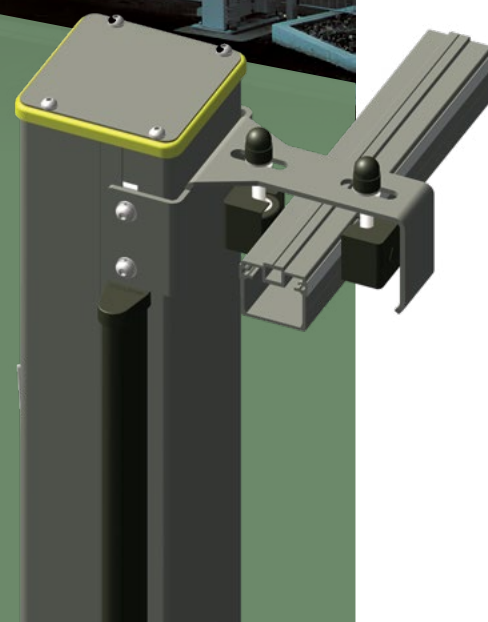
MAATWERK

De modulaire opbouw van de nieuwe lijn en de serieproductie betekenen niet, dat klanten voortaan geen poorten op maat meer kunnen laten maken. *“Juist bij designhekwerk is het belangrijk dat je de breedte van de poort precies op de breedte van de oprit van de klant kunt afstemmen,”* zegt Lisa Holler. *“Een hek van 7,2 meter wil je niet onpraktisch opdelen, met reststukken en pasvakken. Dankzij onze slimme segmentering kan zo’n hek worden opgesplitst in vier gelijkmatige elementen van 1,8 meter – voor een strakke uitstraling en optimaal gebruik. De lijn is zo ontworpen dat maatwerk altijd mogelijk is. Moet een draaipoort exact 335,5 centimeter breed zijn om perfect tussen twee bestaande muren te passen? Geen probleem – nauwkeurige productie zorgt voor een perfecte oplossing.”*



PROGRAMMA

Het nieuwe Home Essential programma bestaat uit vrijdragende schuifpoorten, railpoorten, looppoorten, enkele en dubbele draaipoorten en hekwerk. De draaipoorten zijn er met breedtes tot 5 meter, de schuifpoorten tot 6 meter. Zowel de draai- als de schuifpoorten zijn met Holler's eigen elektrische aandrijving leverbaar. Alle poorten worden in de fabriek plug-and-play voorgemonteerd, bij de montage hoef je ze alleen op hun ankers te zetten. Allerlei accessoires als een video-intercom of een pincode-paneel kunnen naar wens ingebouwd worden. Er is ook een brievenbus en pakkezuil bij. *“Ook hier hebben we weer goed opgelet dat we die zo efficiënt mogelijk produceren, met een bijbehorende prijs,”* zegt Holler. *“Alles bij elkaar brengen we met Home Essential een nieuw, heel compleet programma op de markt dat aan de hoogste eisen voldoet en dat vele verwachtingen zal overtreffen.”* ■



The new ELKA website with online shop for partners

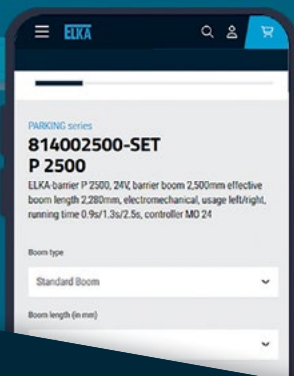
www.elka.eu

Discover our new website including online shop and configurator for ELKA partners. After registration and activation, a wide range of functions are available to you.



ELKA-Torantriebe GmbH u. Co. Betriebs KG, Dithmarscher Str.9, 25832 Tönning / Germany

✉ info@elka.eu 🌐 www.elka.eu ☎ +49 (0) 4861 - 9690 - 0 📠 +49 (0) 4861 - 9690 - 90



WELCOME
The new ELKA website



REGISTER NOW

Jouw leverancier voor
onderhoudsarme hekwerksystemen



Nieuw!

Aluminium voortuin-hek



PROFEX Kunststoffe GmbH • Rudolf-Diesel-Straße 18-20 • 31311 Uetze
Tel.: +49 51 73 / 98 36 55 • zaunbau@profex-gruppe.de

www.profex-gruppe.de



De meestvertrouwde poortgrendels, sloten en scharnieren ter wereld



Veelzijdig aanpasbare sloten voor privacy- en veiligheidsdeuren. Gemaakt van marine grade roestvrijstaal en hoogwaardig polymeer.

Zelfsluitende scharnieren voor houten- en kunststofdeuren, ideaal voor kindveiligheid of intensief gebruik. Eenvoudig te installeren en af te stellen, inclusief de sluitsnelheid. Roest niet, klemt niet, hangt niet door en verkleurt niet.



Nu beschikbaar. Neem contact op met ons team

UK +44 (0) 1342 327280
NL +31 (0) 30 291 98 47

sales.ddtech.uk@assaabloy.com
sales.ddtech.eu@assaabloy.com

www.ddtech.com



19 MAART 2025

FENCES IN THE NEWS

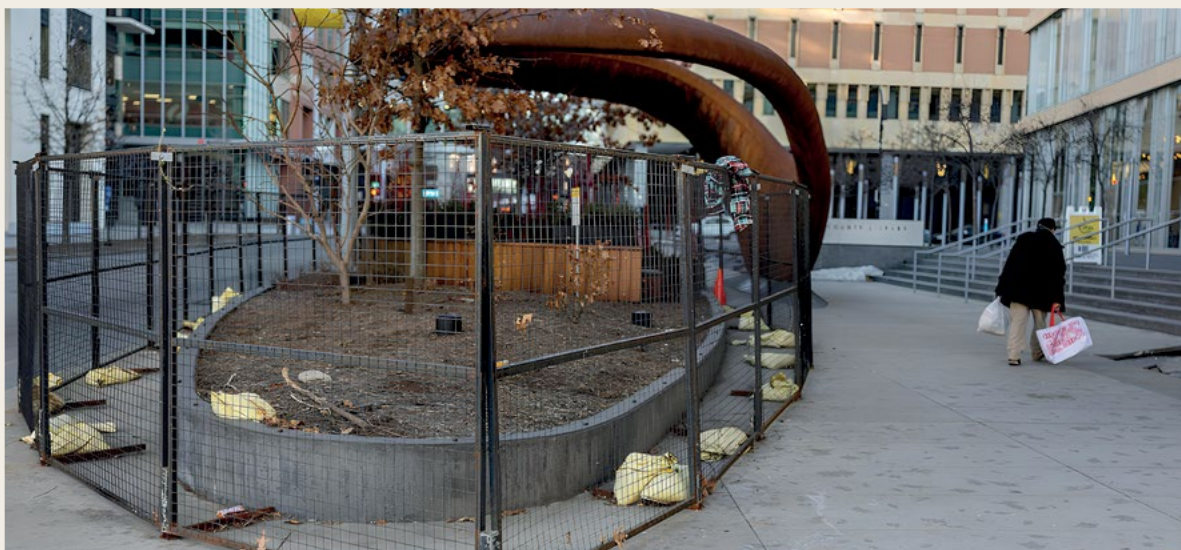
PAGE 1

HEKKEN TEGEN DAKLOZEN VERPESTEN STRAATBEELD IN SAINT PAUL

In Saint Paul, de hoofdstad van de staat Minnesota, waar Tampon Tim¹ de gouverneur van is, groeit het aantal daklozen. Net als in veel andere (vooral democratische) steden als New York en Los Angeles, trouwens. Om de overlast voor de burgers van de stad te beperken, laat de gemeente nu overal in de stad hekken zetten, die ervoor moeten zorgen dat plantsoentjes en parkjes, gezellige zitjes met parkbanken en andere plaatsen waar de daklozen graag samenkomen, niet meer bereikbaar zijn. Waardoor die gezellige zitjes en plantsoentjes ook niet meer

beschikbaar zijn voor de niet-dakloze inwoners van de stad. Op sommige plaatsen ontstaan zelfs gevaarlijke situaties, omdat trottoirs over de hele breedte zijn afgesloten en de voetgangers die geen zin hebben om het hele blok rond te lopen, nu de straat gebruiken. We zijn natuurlijk nooit tegen het plaatsen van hekken. Hoe meer hekken, hoe hoger de omzet van onze lezers. Maar hier is het stadsbestuur wel een beetje doorgeslagen. Burgemeester van Saint Louis: doe eens een andere oplossing verzinnen! ■

¹ Tim Walz is de gouverneur van Minnesota. Hij was Vice-presidentskandidaat tijdens de Amerikaanse verkiezingen van 2024 voor de Democraten naast Kamala Harris. Hij kreeg de bijnaam Tampon Tim omdat hij een nieuwe wet goedkeurde, die voorzag dat middelbare scholieren voortaan op school gratis over menstruatieproducten kunnen beschikken. Op zich een wet waar iets voor te zeggen valt en een wet die al in meerdere staten werd aangenomen. Maar in Minnesota ging het niet om de vrouwelijke leerlingen, maar nadrukkelijk om alle scholieren, met als gevolg dat de scholen ook op de herentoiletten tampons en maandverband ter beschikking moeten stellen. Tampon Tim heeft als gouverneur van de staat Minnesota niet direct iets met de daklozenproblematiek van de stad Saint Paul te maken, daar gaat eerder de burgemeester over, maar we vonden het gewoon leuk om een paar regels over de man met de beste politieke bijnaam van de laatste tien jaar te schrijven.



LEISTEENHEKWERK HERSTELD IN LAKE DISTRICT

Lake
District,
Engeland

In het Lake District in het Noorden van Engeland worden eeuwenoude hekken van leisteen in hun originele staat hersteld. Hekken van leisteen vind je overal in Engeland en misschien op nog wel meer plaatsen in de wereld, maar die van het Lake District zijn kennelijk bijzonder omdat de leistenen daar tegen elkaar aan staan of elkaar zelfs overlappen, zodat een gesloten hek ontstaat. Sommige van de stenen zijn anderhalve meter groot. Ze worden 'gemonteerd' door ze rechtop in te graven. In een eerste fase, die een paar maanden duurt, wordt 260 meter bestaand hekwerk gerepareerd en 60 meter nieuw slate fence, zoals het leisteenhekwerk ter plaatse genoemd wordt, gebouwd. Met belastinggeld natuurlijk, de beheerder van het nationaal park Lake District National Park Authority kreeg voor het project 116.707 Pond

Sterling aan subsidie van het Department for Environment, Food and Rural Affairs. Das klinkt met een slordige 360 Pond per meter als een leuke meterprijs, maar we hebben eerlijk gezegd geen idee hoeveel werk het is om zo'n Slate Fence netjes te monteren. Wat ons betreft had een simpel leunhekje van 50 Pond per meter ook prima volstaan, maar wij zijn dan ook natuurbarbaren die er absoluut geen verstand van hebben *"hoe je een hek op een dusdanige manier in de natuur integreert dat functionaliteit, erfgoed en ecologische waarde op een geweldige manier samensmelten,"* want dat is wat er hier volgens een woordvoerder van de parkbeheerder gedaan wordt. Voor de ruggen van de Engelse hekwerkers onder onze lezers hopen we dat het nu geen trend wordt hekken van leisteen in je tuin te zetten, want die zijn loodzwaar. ■



Selma,
Alabama,
USA

HEKWERK-BEAUTIFIERS MOEILIJK TE VINDEN IN SELMA

Begin januari kwamen we in de Selma Sun, de lokale krant van het stadje Selma in de staat Alabama, een kort artikelje tegen waarin de bewoners van de wijk East Selma werden opgeroepen om op de eerstvolgende donderdag en vrijdag te komen helpen bij het versieren van een hek. Allerlei buurtverenigingen zijn in East Selma al een jaar bezig om een parkje met een vijver op te knappen. Om een deel van dat parkje staat een hek van harmonicagaas en als we de gefotoshopte foto bij het artikel moeten geloven, was het dus kennelijk de bedoeling om met vereende krachten daar allerlei kleurige patronen in te breien. In februari lazen we in de Selma Sun

(hier op de redactie lezen we de Selma Sun dagelijks) dat het vernieuwde park geopend werd. Er was een foto bij van de openingsceremonie, waarbij een lint werd doorgeknijpt en er waren foto's van het mooie opgeknapt park – maar we zagen geen foto's van een opgeknapt hek. Blijkbaar hebben de opknappers van het park net op tijd ingezien, dat een hek er niet per-sé mooier op wordt, als je er allerlei kleurige draden invlecht. We hebben advies voor de buurtbewoners en parkopknappers: Als jullie nou nog even een inzamelingsactie houden om aan wat extra geld te komen, kunnen jullie een hekwerkbedrijf laten komen om een echt mooi nieuw hek te zetten. ■



OLIFANT BEVRIJDT UIT INDIAAS HEK

Chikka
Hejjuru,
India

In de vorige editie schreven we dat olifanten zich niet veel van schrikdraadhekken aantrekken, en zeker niet van schrikdraadhekken met een lage stroomsterkte. Die stelling was meer grappig dan serieus bedoeld en vooral gebaseerd op het feit dat Indiase boeren regelmatig in het nieuws zijn omdat ze 220 Volt op de hekken rond hun akkers zetten om te voorkomen dat de gewassen vertrapt worden, maar daarmee vooral buurkinderen en toevallige passanten electrocuteren. Het leverde een telefoontje op van Martin Holm van Highland Stall & Weide uit Sottrum, bij Bremen, waar ze in agrarisch hekwerk gespecialiseerd zijn. Hij stelde dat olifanten zich weldegelijk door schrikdraadhekken met lage stroomsterkte tegen laten houden. Hij leverde voor een safaripark in de buurt namelijk een schrikdraadhek dat een bronstige mannetjesolifant tegenhoudt, als die naar de vrouwtjes wil. We gokken dat dit hek professioneel gebouwd is en netjes onderhouden wordt, maar het werkt al tien jaar prima. Wat dan wel de reden is voor de Indiërs om 220 op de hekken te zetten,

moeten we nog uitzoeken. Waarschijnlijk is het gewoon alleen maar makkelijker of goedkoper dan een speciaal schrikdraadsysteem met lage stroomsterkte te kopen en te installeren. Anyway, in de Nagarhole Tiger Reserve, ook in India, koos men voor een andere oplossing. Hier werd een robuust mechanisch hek gebouwd, in plaats van op schrikdraad te vertrouwen: met palen van gegoten beton en spoorrails als dwarsliggers. Maar er werd bezuinigd op de dwarsliggers, men vond ééntje wel genoeg. Met als gevolg dat het niet lang duurde, voor er een olifant probeerde overheen te klimmen. Dit keer lukte dat niet. De olifant in kwestie kreeg wel zijn voorpoten over het hek, maar zijn achterpoten er niet achteraan en zat vervolgens vast. Een team van olifanten-redders moest eraan te pas komen om met zwaar materieel één van de betonnen palen af te breken, waardoor de rail aan één kant vrijkwam en daardoor de olifant ook. Het hek wordt evengoed gerepareerd, want ook met één rail houdt het in ieder geval het grootste deel van de olifanten tegen. ■



MODERNSTE PRODUCTIETECHNIEK

STABIELE HIGH SECURITY-SYSTEMEN

MADE IN SAUERLAND

OUR FOCUS:

DE VEILIGHEID VAN JE KLANT

Een hoge mate van veiligheid verzorg je niet 'even gauw'. Je hebt er individueel ontworpen high security-systemen voor nodig, die je niet zo van het schap pakt. Wij zorgen ervoor, dat de grootst mogelijke bescherming geboden wordt.



T&K A
Tillmann & Schroyen GmbH & Co. KG



Specksloh 6
59757 Arnsberg / Germany

Tel.: +49 2932 894 86-0
Fax: +49 2932 894 86-29

Mail: info@tka-metall.de
Web: www.tka-metall.de

highland
Stall &
Weide

HEKWERKER, EN NOG STEEDS OP ZOEK

NAAR HET OPTIMALE HOUT?

**AL EENS NAGEDACHT OVER ONZE
ROBINIA PALEN?**

duurzaam, houdbaar, natuurlijk



www.hsuw.de

LOCINOX

Volta

NIEUW



SCAN VOOR MEER
INFORMATIE



Opbouwslot met extern codeklavier op batterijen

- Weersbestendig en LED-verlicht elektronisch codeklavier
- Mogelijkheid om met verschillende in- en uitgangscodes te werken
- Waarschuwingsslampje 'batterij bijna leeg'
- Snelle en eenvoudige installatie in standaard Locinox-gatenpatroon
- Extreem robuust en vandaalvrij design

Locinox, +32 56 77 27 66, locinox.com



STAINLESS MATERIAL

150K CYCLES

VANDAL PROOF

