

FENCING TIMES

France, Belgique, Suisse

2023, Numéro 1



Fancy Fence
présente le
Portail Banana

Nouveau départ

Jusqu'en décembre, j'étais copropriétaire de la société FOBS — et le fier coéditeur du magazine FOBS. J'ai travaillé avec beaucoup de plaisir sur ce magazine pendant un peu plus de 10 ans. Nous avons écrit de très beaux articles au cours de ces 10 années. Nous avons rendu le marché plus intelligent. Nous avons diverti les pros de la clôture avec de bonnes et moins bonnes blagues et nous les avons informés de ce qui se passe dans le secteur.


Personnellement, j'ai rencontré beaucoup de personnes très sympathiques, aimables et amicales au cours des dix dernières années — et je me suis fait quelques amis pour la vie. J'ai également beaucoup appris, car je n'avais jamais eu ma propre entreprise auparavant, et je n'avais jamais publié de magazine.

Mais parfois, il est temps de changer. Voici le résultat : le Fencing Times. Un tout nouveau magazine pour le secteur de la clôture. Avec une nouvelle présentation et un nouveau style. Publié par une nouvelle société.

Dans le Fencing Times, vous lirez beaucoup de nouvelles à propos du côté fournisseur du marché. À propos de clôtures, de portails, de motorisations et de systèmes de contrôle d'accès nouveaux et améliorés. À propos de nouvelles usines et d'usines en expansion. À propos de journées portes ouvertes, d'anniversaires et bien plus encore. Nous vous tiendrons également au courant des événements du secteur et de ce qui se passe au sein des associations professionnelles.

De plus, nous voulons donner la parole à de nombreux pros de la clôture. Par conséquent, nous lançons immédiatement un appel dans ce premier numéro : Vous avez réalisé un projet dont vous êtes fier ? Dont vous avez de belles photos, ou à propos duquel vous pouvez raconter une belle histoire ? Ou bien vous avez une histoire à raconter sur une action drôle, idiote ou particulièrement intelligente d'une équipe de pose ? Faites-le-nous savoir et nous partagerons ces infos avec le secteur.





Vous avez une opinion à propos de quelque chose ? Lâchez-vous, et écrivez-nous une belle rubrique. Ou appelez-nous avec votre histoire, si vous n'êtes pas un grand écrivain, nous nous chargerons de l'écrire. Ne soyez pas trop timide — nous ne sommes pas une maison d'édition avec un bureau dans un gratte-ciel où tout le monde se promène en costume-cravate, où vous n'êtes pas pris au sérieux tant que vous ne disposez pas de 25 équipes de pose et que vous réalisez 10 millions d'euros de chiffre d'affaires. C'est plutôt l'inverse : nous sommes juste un p'tit club de passionnés de clôture. Chaque poseur de clôtures est important pour nous, qu'il soit petit ou grand. Et nous préférons être appelés simplement par notre prénom.

Le Fencing Times est gratuit, car nous voulons toucher le plus grand nombre de poseurs de clôtures. Chaque entreprise de clôture reçoit gratuitement un exemplaire imprimé dans sa boîte aux lettres chaque mois, et tous les membres de l'entreprise peuvent

s'abonner gratuitement à la version numérique. Si vous avez mis la main sur ce numéro via-via, veuillez à vous inscrire sur le site web tout de suite, avant d'oublier.

Bonne lecture de ce premier numéro — et de tous les numéros suivants.

Rembrandt Happel

PS : N'hésitez pas à nous faire savoir ce que vous pensez de ce magazine. Du style, du contenu et des sujets – nous sommes impatients de connaître votre avis.



DANS CETTE FENCING TIMES:

Article de couverture:

Fancy Fence présente Banana-Gate 21

De l'éditeur:

Nouveau départ 2

De nos lecteurs:

Fence Post 7

Photo du mois 10

Photos de la clôture de Livia 70

Par des rédacteurs invités

Raijmond sur détection périmétrique 59

Actualités de la branche

Six lauréats reçoivent des Fencing Awards 13

Nouveau directeur commercial chez Gardenode 18

Lamelles verticales en aluminium d'Effenso 29

Traumgarten actualise ses profilés de remplissage en alu 33

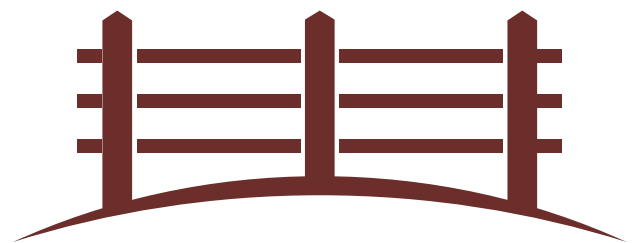
Le Perimeter Protection attire plus de visiteurs que jamais 38

Hervé Maugeais prend sa retraite après 42 ans chez Dirickx 45

Des kilomètres de clôture frontalière en Lituanie 53

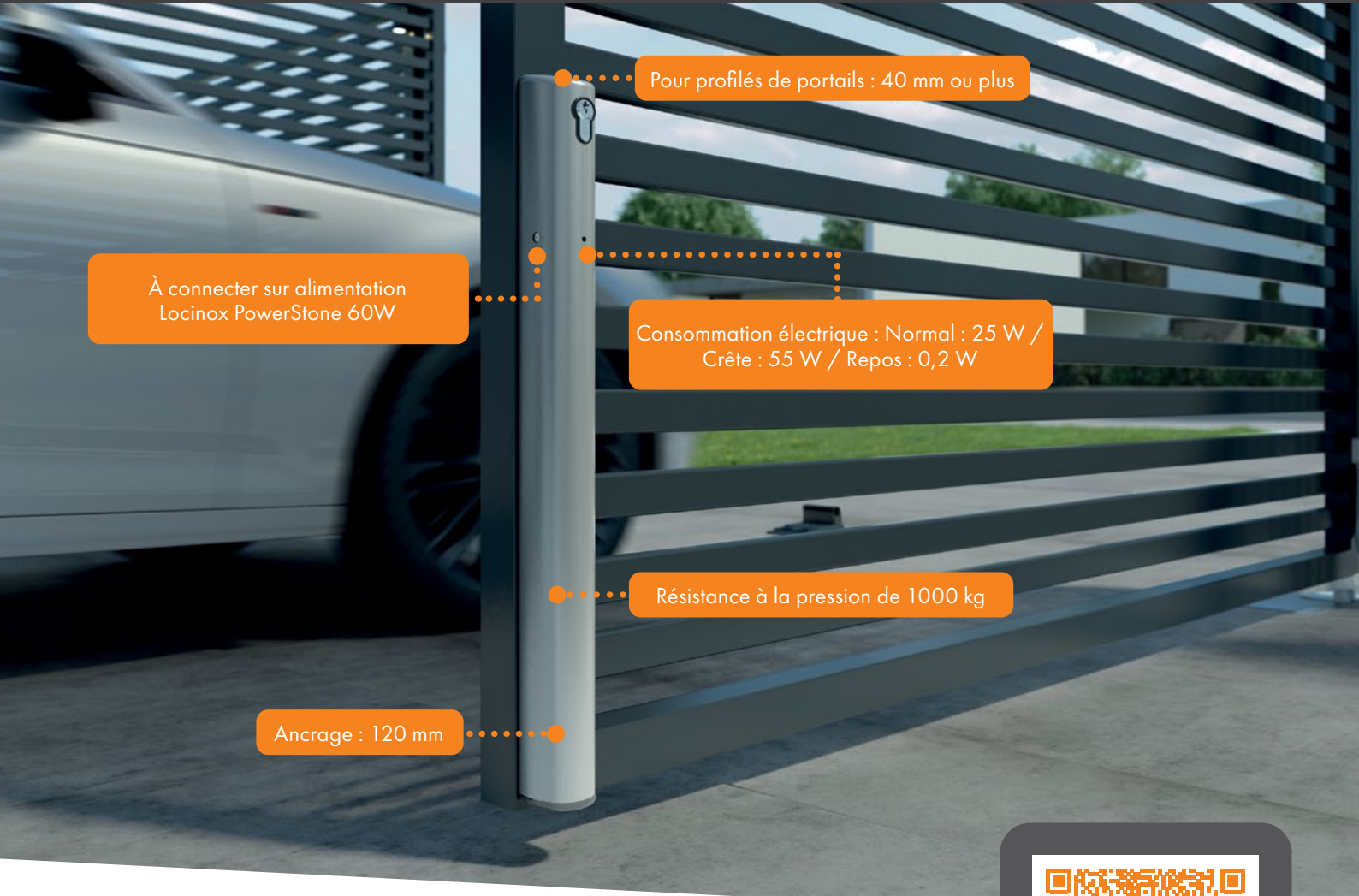
En plus

Fences in the News 73



ELECTRADROP-R

Verrou de sol électrique motorisé
avec fonctionnalité Fail Open



Pour profilés de portails : 40 mm ou plus

À connecter sur alimentation
Locinox PowerStone 60W

Consommation électrique : Normal : 25 W /
Crête : 55 W / Repos : 0,2 W

Résistance à la pression de 1000 kg

Ancrage : 120 mm

SPÉCIFICATIONS

- ✓ Fonctionnalité Fail Open grâce aux batteries de secours intégrées (durée de vie de 10 ans)
- ✓ Coffre en aluminium anodisé résistant au vandalisme
- ✓ Détection et mémorisation automatiques du signal continu ou pulsé
- ✓ Déverrouillage mécanique possible (par clé)
- ✓ Détection d'obstacle intégrée



Scannez-moi
pour plus
informations

FENCING TIMES

MAISON D'ÉDITION :

Fencing Times GmbH

ADRESSE DE LA RÉDACTION :

Viller Mühle, Viller 32
47574 Goch, Allemagne

Site internet : www.fencingtimes.com
Adresse e-mail : team@fencingtimes.com
Téléphone :  +49 2823 9453014
 +31 85 2088447
 +44 1227 919552

LE RESPONSABLE DU CONTENU :

Rembrandt Happel
rembrandt@fencingtimes.com

L'ÉQUIPE :

Rédacteur en chef & directeur général :
Rembrandt Happel
Conception & organisation : Janina Gemblar
Salle de presse & campagnes : Kristina Khomenko
Traductions : Kelly Atkinson, Janina Gemblar,
Pascale de Mari, James Duncan & Bruno Roussel

TIRAGE :

Fencing Times paraît sous forme numérique et papier. Plus de 17 000 lecteurs, dans 7000 entreprises, en Allemagne, Autriche, Belgique, France, Grande-Bretagne, Irlande, Luxembourg, Pays-Bas et Suisse, lisent Fencing Times dans leur propre langue. Une édition internationale supplémentaire, en anglais, est destinée aux lecteurs de toute l'Europe.

ABONNEMENT & SERVICE CLIENTS :

Chaque entreprise de clôture¹ reçoit gratuitement un exemplaire papier de chaque numéro. Des exemplaires supplémentaires peuvent être commandés pour 12,50 € par numéro (150 € par an). Les exemplaires numériques sont gratuits et illimités : tout le monde dans votre entreprise peut lire gratuitement l'édition numérique.

Êtes-vous un professionnel de la clôture qui ne reçoit pas (encore) Fencing Times ? Appelez-nous ou envoyez-nous un e-mail et nous y remédierons. Pour les abonnements numériques également, vous pouvez toujours nous appeler ou nous envoyer un courriel, nous serons heureux de vous ajouter à notre lectorat.

COPYRIGHT :

La diffusion et la transmission d'articles individuels ou de l'intégralité du numéro à des tiers sont expressément autorisées et très appréciées. À cet effet, si vous le souhaitez, nous vous envoyons volontiers les fichiers originaux. Il est interdit de copier des articles ou des parties d'articles sans mention de la source et de prétendre qu'il s'agit de votre propre contenu.

PETITS CARACTÈRES :

Ce magazine a été composé avec le plus grand soin. Néanmoins, nous ne pouvons pas garantir l'exhaustivité, l'exactitude ou la précision des informations. Les données présentées dans ce magazine n'ouvrent aucun droit. Les opinions exprimées dans ce numéro ne sont pas nécessairement les opinions personnelles de la rédaction ou des éditeurs.

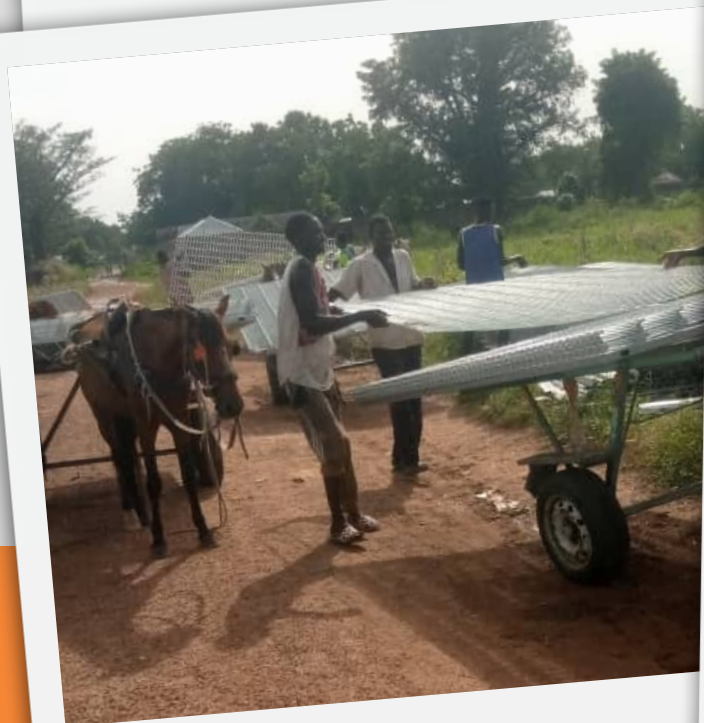
1) en Allemagne, Autriche, Belgique, France, Grande-Bretagne, Irlande, Luxembourg, Pays-Bas et Suisse

FENCE POST



Marcel @Berlemann

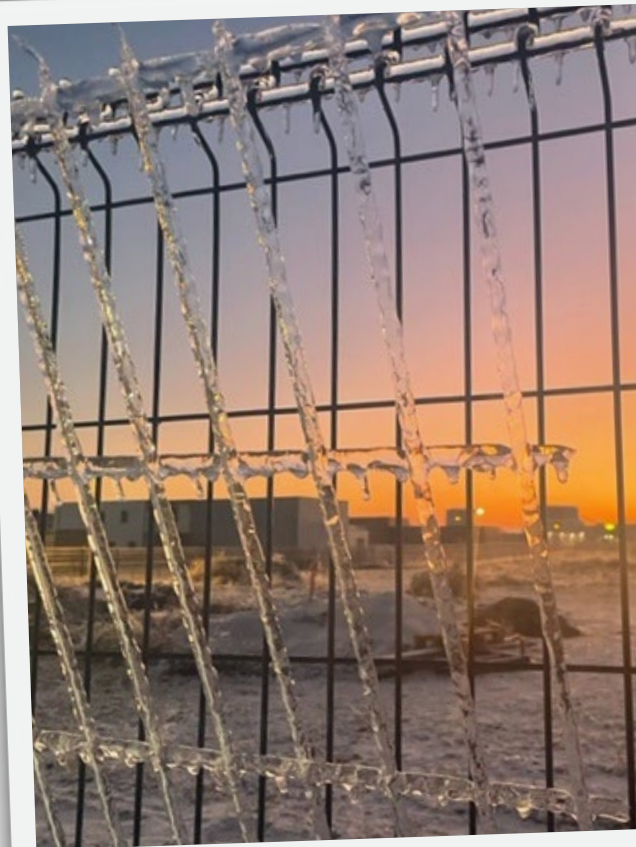
L'année dernière, le fabricant allemand de portails Berlemann a fourni des clôtures et des portails à Off-Grid Europe, une organisation qui construit des centrales solaires dans des régions reculées du Sénégal. Vous l'avez peut-être lu dans le magazine FOBS. Marcel Pfüller de Berlemann nous a envoyé ces photos du transport des composants d'une telle centrale solaire. En route vers un village excentré du Sénégal, un camion Off-Grid s'était malheureusement embourbé. « Mais les Sénégalais se révèlent être des gens pragmatiques, » a-t-il écrit. « Peut-être que ces photos donneront des idées à un professionnel de la clôture, pour le transport de matériel en terrain difficile. » En effet, Marcel. C'est autre chose que de jouer un peu avec le quad, sur le temps de travail.





Matthias @Gartenhag

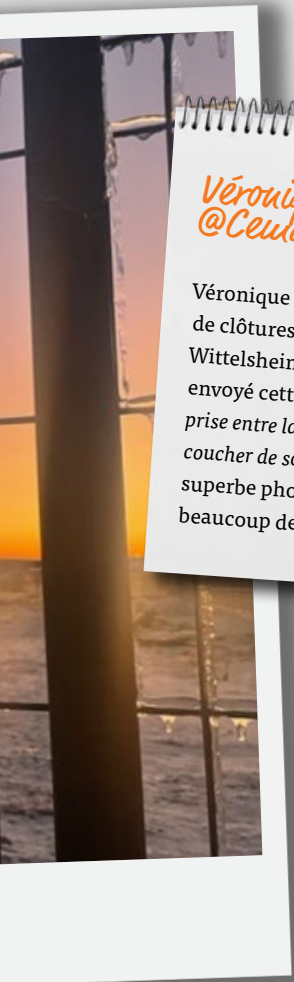
Tant que nous sommes dans les photos en relation avec le temps, en voici une, envoyée par Matthias Mosimann, de l'entreprise de clôtures Gartenhag (en dialecte suisse, Gartenhag signifie clôture de jardin) de Menziken, où un arc-en-ciel se termine juste dans sa remorque. « Au pied de l'arc-en-ciel se trouve un chaudron d'or, dit-on, » nous a-t-il écrit. « Mais il n'est jamais précisé de quel côté... » Merci pour la photo, Matthias !



Jeroen @B&G Hekwerk

Voici une autre belle photo de clôture et de soleil. Ici, ce ne sont pas les derniers, mais les premiers rayons de soleil de la journée qui brillent sur la neige encore vierge. Jeroen Huisman, de la filiale belge de B&G à Malines, a pris cette photo sur un projet à Zeebrugge, par -10 degrés. Belle photo, Jeroen ! Merci de l'envoi.





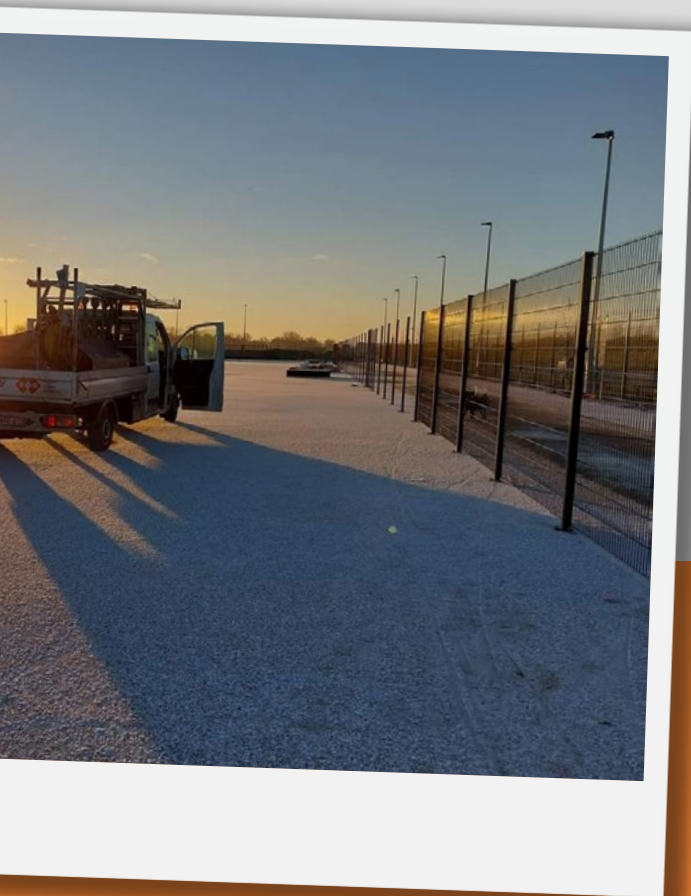
*Véronique
@Cemula Heyer*

Véronique Heyer, de l'entreprise de clôtures Cemula Heyer de Wittelsheim, en Alsace, nous a envoyé cette photo, « d'une clôture prise entre la glace et un magnifique coucher de soleil. » C'est une superbe photo, Véronique ! Merci beaucoup de nous l'avoir envoyée.



Franck @Multisepa

Franck Walravens, de l'entreprise de clôtures Multisepa, a réalisé cette extension spéciale de panneaux en fils inversés au-dessus d'une clôture en grillage autour d'un asile pour chats, afin que ceux-ci ne puissent pas s'échapper. C'est une solution créative, Franck ! Merci pour la photo !







Nidal @Marantec

Cette fois, la photo du mois nous vient de Nidal Hasan, responsable des exportations du fabricant de motorisations Marantec. Il est tombé sur ce portail colonial à Chypre. Merci pour l'envoi, Nidal ! La radio de chantier est en route !

Envoyez-nous vos photos !

Souhaitez-vous également partager une photo amusante avec vos collègues du secteur ? Il vous suffit de faire défiler les photos de votre téléphone et d'envoyer les plus belles et les plus amusantes à fencepost@fencingtimes.com. N'hésitez pas à nous en envoyer plusieurs, nous n'en avons jamais assez ! Chaque mois, l'expéditeur de la plus belle ou de la plus amusante photo gagne une radio de chantier Locinox.



FERRO BULLONI FRANCE

SYSTÈMES de CLÔTURES

pour **CHAQUE CONTEXTE**



RESPECT DE L'ENVIRONNEMENT

Tous nos produits sont fabriqués avec des matières premières certifiées, qui garantissent une haute qualité.



HAUTE DURÉE

Ils garantissent un haut degré de sécurité. Haute durée de vie, haute résistance aux agents atmosphériques et aux rayons UV.



INSTALLATION FACILE

Nos produits sont développés pour garantir une installation simple et rapide, sans besoin de maintenance.



POUR TOUT TYPE DE TERRAIN

Idéal pour clôturer les zones résidentielles, urbaines, industrielles et agricoles. Pose extrêmement facile et rapide.



www.ferrobulloni.fr



Ferro Bulloni France S.A.

Z.I. 364 Chemin de Grand Fontaine
38490 Chimilin



Six lauréats reçoivent des Fencing Awards au stade de Twickenham

Mi-octobre, l'ancien rugbyman Kyran Bracken a remis, au nom de l'association professionnelle britannique Association Of Fencing Industrie (AFI), six Fencing Awards nouvellement créés. Ces récompenses honoraient le professionnalisme et le savoir-faire de professionnels de la clôture.



Mike Mander et Sam Murphy de Topan Fencing reçoivent l'Award du projet de l'année.



Topan Fencing a remporté l'Award du projet de l'année, avec un projet de 300 000 livres sterling pour une grande école accueillant des enfants de tous âges nécessitant une éducation spécialisée et des enfants handicapés. Cela allait des clôtures de squares aux clôtures anti-bruit d'autoroute, en passant par les cages à jeux et les clôtures anti-voiture bélier.

La cérémonie de remise des prix s'est déroulée au stade de Twickenham à Londres, deuxième plus grand stade de Grande-Bretagne après Wembley et domicile de l'équipe nationale de rugby d'Angleterre. Tous les finalistes et tous les sponsors étaient invités à un déjeuner de célébration. Nous étions également présents.

AWARDS

L'AFI a créé les UK Fencing Awards dans le cadre d'un projet visant à améliorer la popularité de l'industrie de la clôture hors du secteur, tout en faisant prendre conscience aux professionnels de la clôture de leurs compétences réelles. « *Tout le monde voit quotidiennement des clôtures,* » déclare Pete Clark, le directeur de l'AFI. « *Mais peu de personnes voient la formation et les compétences qui vont avec. Avec les Fencing Awards, nous voulions encourager les professionnels de la clôture à donner le meilleur d'eux-mêmes.* »

ENTREPRENEUR DE L'ANNÉE

En vue de la grande finale, les professionnels de la clôture pouvaient soumettre trois projets par entreprise, démontrant qu'ils comprennent leur métier. Des photos de chaque projet étaient requises, ainsi qu'une description détaillée des attentes du client à la commande et de la manière dont ces exigences ont été satisfaites. Les coordonnées du client devaient également être fournies, afin qu'il soit possible de vérifier que le client en question était effectivement satisfait. L'Award de l'entrepreneur de l'année a été décerné dans quatre catégories, en fonction du chiffre d'affaires.



Jon Hobden de Littlewood Fencing reçoit l'Award de l'entrepreneur de l'année dans la catégorie Tango, pour les professionnels de la clôture dont le chiffre d'affaires est supérieur à 3 millions de livres. Également sur la photo : Russell Wells du sponsor CLD Fencing Systems.

Littlewood Fencing a remporté l'Award de l'entrepreneur de l'année dans la catégorie Tango (pour les professionnels de la clôture dont le chiffre d'affaires est supérieur à 3 millions de livres sterling) avec des palissades, c'est-à-dire des clôtures de chantier, pour la gare d'Euston à Londres. Cette gare fait actuellement l'objet d'une rénovation majeure ; elle est le terminus de la nouvelle ligne à grande vitesse reliant Londres au Nord, la HS2.





AWARDS SUPPLÉMENTAIRES

Outre ces quatre Awards du meilleur professionnel de la clôture, deux autres récompenses pouvaient être gagnées. L'Award du projet de l'année, qui récompense un projet complexe, innovant et représentant un défi. Tous les professionnels de la clôture pouvaient concourir, y compris ceux n'étant pas membres de l'AFI. Là encore, des informations détaillées étaient demandées. Et enfin il y avait l'Award Richard Corrie pour la contribution de toute une vie. Les personnes du secteur, actives dans le domaine pendant au moins 20 ans et y ayant, d'une manière ou d'une autre, apporté une contribution significative pendant cette période, pouvaient être nominées.

Gary Wood de QAB Systems reçoit l'Award Richard Corrie au nom de Chris Johnstone. Également sur la photo : John Corrie.



Louise et Charlie Wright de Front Row Fencing, avec, derrière à droite, Chris Hambridge du sponsor McVeigh Parker. Front Row Fencing a remporté l'Award de l'entrepreneur de l'année dans la catégorie Bravo (pour les professionnels de la clôture dont le chiffre d'affaires ne dépasse pas 750 000 livres sterling), avec ce projet nécessitant l'installation de clôtures à bétail dans une zone de dunes artificielles.

LAURÉATS

Après le déjeuner, Kyran Bracken est monté sur scène, où il a d'abord raconté quelques anecdotes intéressantes et drôles sur sa carrière de rugbyman. Ensuite, il a remis les récompenses aux lauréats. Dans la catégorie Bravo, destinée aux professionnels de la clôture dont le chiffre d'affaires ne dépasse pas 750 000 livres sterling, l'Award a été décerné à Front Row Fencing de Market Rasen, une ville du Lincolnshire. Dans la catégorie Echo, destinée aux professionnels de la clôture dont le chiffre d'affaires ne dépasse pas 1,5 million de livres sterling, l'Award a été décerné à Tomley Projects, de Faringdon, une ville entre Oxford et Swindon. Harper Chalice, de Coventry, a remporté l'Award de l'entrepreneur de l'année dans la catégorie Sierra, destiné aux professionnels de la clôture dont le chiffre d'affaires ne dépasse pas 3 millions de livres sterling, et enfin, l'Award dans la catégorie Tango, pour les professionnels de la clôture dont le chiffre d'affaires dépasse 3 millions de livres sterling, a été décerné à Littlewood Fencing, de la région de Hastings, sur la côte sud de l'Angleterre.

PROJET DE L'ANNÉE

L'Award du projet de l'année a été décerné à Topan Fencing de Liskeard, une ville située à l'extrémité des Cornouailles.

L'Award Richard Corrie pour la contribution de toute une vie est revenu à Chris Johnstone de QAB-Systems. Il a reçu cette récompense pour avoir inventé un outil permettant de soulever et transporter facilement 358 panneaux sur le chantier. Chris Johnstone n'a malheureusement pas pu recevoir la récompense en mains propres et il était représenté par Gary Wood. ■



Tomley Projects a remporté l'Award de l'entrepreneur de l'année dans la catégorie Echo (pour les professionnels de la clôture dont le chiffre d'affaires est inférieur à 1,5 million de livres sterling). « Ce projet a été extrêmement passionnant, » déclare Tom Bowly. « Nous avons réalisé tout le terrassement et tout le travail de clôture de ce terrain pour chevaux. Avec une clôture occultante en bois créosoté pour une zone de quarantaine séparée, avec une clôture à chevaux Duralock en PVC et une clôture à balustrade en bois pour les entrées du manège et des pâturages. Nous avons également réalisé un mur de terre et l'avons habillé de bois. Cela peut sembler beaucoup de clôtures différentes, mais chacune avait son propre objectif et nous avons réussi à combiner les différents types et à les intégrer harmonieusement les unes avec les autres. »





Harper Chalice a remporté l'Award de l'entrepreneur de l'année dans la catégorie Sierra (pour les professionnels de la clôture dont le chiffre d'affaires est compris entre 1,5 million et 3 millions de livres sterling) avec ce projet pour Sombcorp, une société d'énergie britannique. Ici, un site de batteries a été clôturé avec des panneaux en fils et, en plus, une clôture électrique à fonction de détection et un système de détection séparé sur la clôture. Les deux systèmes de détection sont reliés à des caméras qui, en cas d'alarme, envoient immédiatement à la salle de contrôle les images du lieu de l'alarme.



Adam O'Reilly de Harper Chalice avec, à droite, Alistair Henman du sponsor Zaun Limited

UK Fencing Awards
afi
Contractor of the Year
£1.5m - 3m Turnover
Harper Chalice
Sponsored by ZAUN

ZAUN
Protect Through Innovation

Nouveau directeur commercial chez Gardenode

Gardenode, un fournisseur belge de clôtures occultantes de Mouscron, près de Courtrai, a un nouveau directeur des exportations. Bas Hendriks a rejoint cet hiver l'entreprise, qui jusqu'à présent réalise la majorité de ses ventes en France, pour étendre, dans les années à venir, l'activité au reste de l'Europe et, si possible, à l'Amérique.

« Depuis 2019, nous avons connu une croissance exponentielle, » explique David Deslypper, le directeur d'unité commerciale. « En France, au cours des 3 dernières années, nous avons créé un réseau national de grossistes et de grands professionnels de la clôture. Nous voulons maintenant disposer du même type de réseau dans le reste de l'Europe. C'est pourquoi nous avons engagé Bas. Il a de l'expérience dans le développement commercial, comme on dit si joliment, et il parle plusieurs langues. »

Jusque-là, Bas Hendriks travaillait pour un fabricant de barrières, donc le marché de la clôture n'est pas complètement nouveau pour lui. Et cela tombe bien, car « le développement commercial consiste en grande partie à faire du repérage, » dit-il. « Nous avons besoin d'entreprises qui nous correspondent bien en termes d'ambitions de croissance et d'organisation. Et nous avons besoin des personnes qui y travaillent soient sur la même longueur d'onde en ce qui concerne la mentalité, car nous souhaitons une coopération agréable. Nous préférons donc chercher un peu plus longtemps les bons partenaires, car nous aurons alors plus de chance de pouvoir entamer une coopération à long terme avec eux. À cet égard, j'ai eu beaucoup de chance avec le timing, car j'ai pu me rendre en janvier au salon Perimeter Protection à Nuremberg (Allemagne) et en février au salon Fencetech à Oklahoma (États-Unis), et je commence déjà à avoir une bonne idée de la façon dont les marchés européen et américain fonctionnent. »

Pour Gardenode, Bas Hendriks est un maillon important. « Nous intensifions nos activités dans toutes sortes de domaines, » dit David Deslypper en reprenant la conversation. « Ainsi, pendant les vacances de Noël, nous avons déménagé de Dottignies à Mouscron, où nous avons cinq fois plus d'espace de stockage. Dans le même temps, nous continuons à étoffer notre équipe de vente interne afin de pouvoir répondre à toute demande de devis dans les 4 heures et nous poursuivons l'automatisation de notre système de préparation des commandes pour pouvoir charger plus vite les camions. Tout cela n'a de sens que si le volume continue également à croître rapidement. Avec Bas aux exportations, je suis certain que cela va être le cas. » ■



Bas Hendriks

HOLLER

TORE - ZÄUNE - ANTRIEBE



Des solutions fiables en matière de protection périmétrique et des objets

Des solutions personnalisées de portails en aluminium jusqu'à 5 m de hauteur et 25 m de large

AUTRICHE



Holler Tore GmbH
Dorfstraße 31
8435 WAGNA

Tel. +43 3452 86031-0

mail@holler-tore.at
www.holler-tore.at

ALLEMAGNE



Holler Tore Deutschland GmbH
Parsberger Straße 9
92355 VELBURG

Tel. +49 9492 8954600

mail@holler-tore.de
www.holler-tore.de

SUISSE



Holler Tore Schweiz AG
Obere Au 4 / Rosental
9545 WÄNGI

Tel. +41 71 558 47 47

office@holler-tore.ch
www.holler-tore.ch

POLOGNE



Holler Polska Sp. z o.o.
Szarych Szeregów 2
33-100 TARNÓW

Tel. +48 733 791 167

info@holler.pl
www.holler.pl

SLOVÉNIE



Holler, vrata in ograjni sistemi d.o.o.
Ukmarjeva ulica 4
1000 LJUBLJANA

Tel. +38 41 973 679

prodaja@holler.si
www.holler.si

ITALIE




Holler Italia SRL
Viale Vittorio Emanuele II n.51/2
31029 VITTORIO VENETO (TV)

Tel. +39 331 270 8050

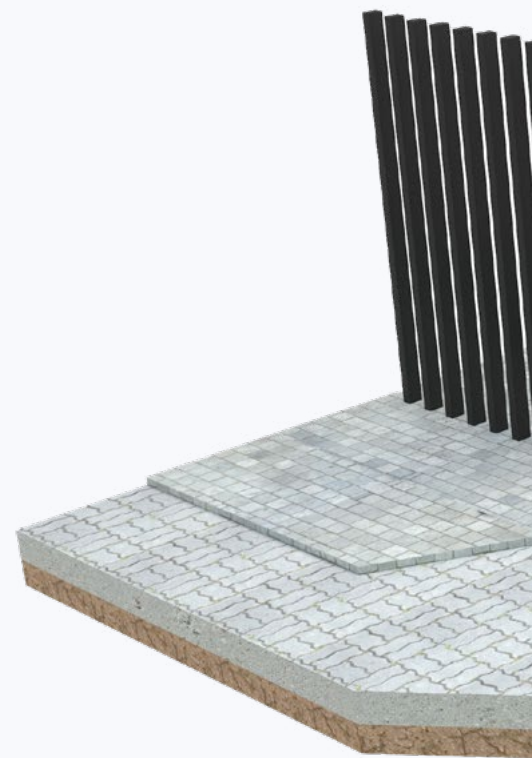
info@holler-italia.it
www.holler-italia.it

Fancy Fence présente le portail « Banana »

A photograph showing three men standing behind a curved fence made of vertical slats. The fence is installed along a curved concrete path. In the background, there is a modern building with dark vertical panels and lush green trees under a blue sky with light clouds.

David Stott, propriétaire de
Fancy Fence Australia avec son
fils Jack, avec collègue Michael

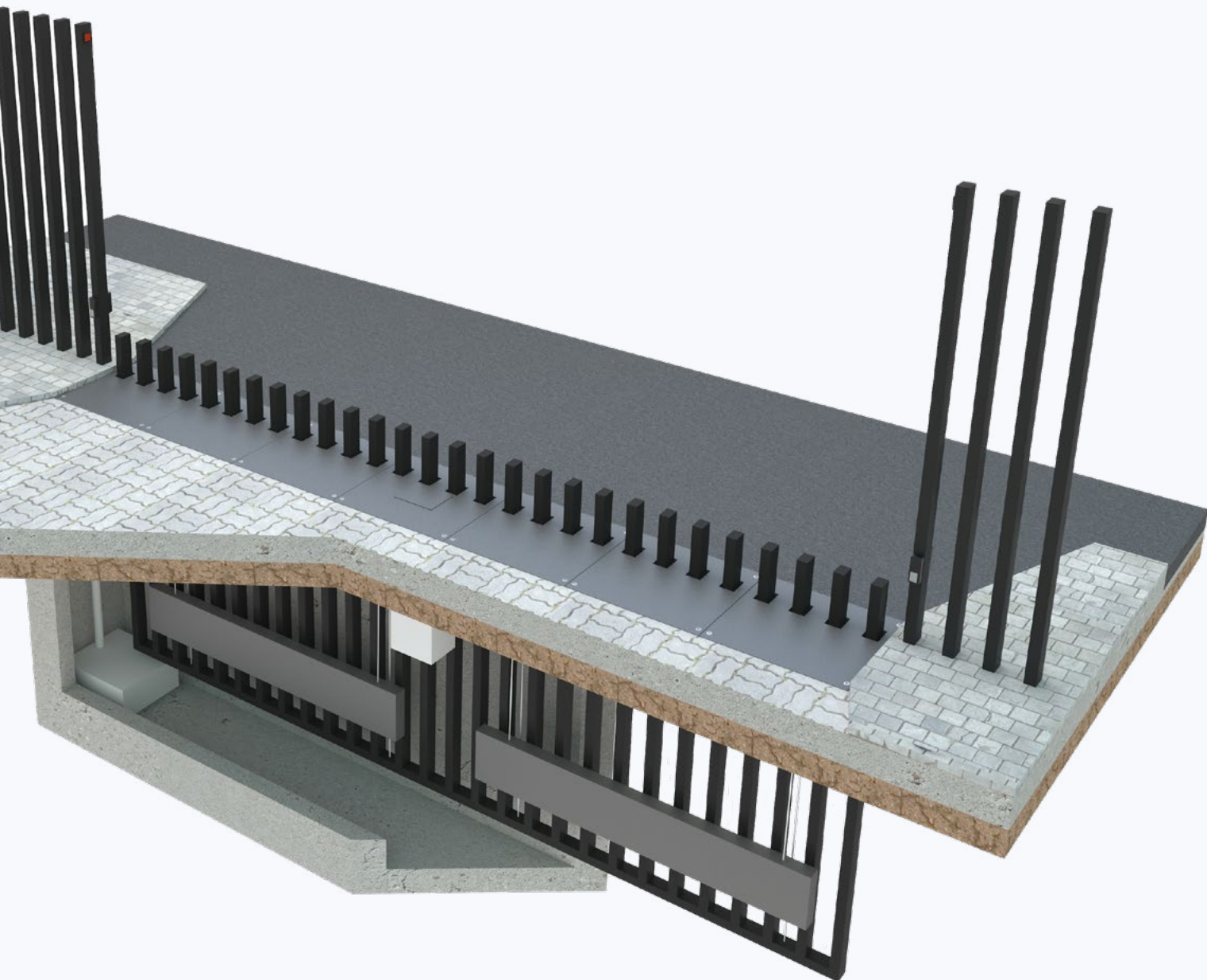
Fancy Fence, un fabricant de portails verticaux de Lublin, dans l'est de la Pologne, élargit sa gamme avec une version incurvée de son système de portail vertical. Grâce à celle-ci, il est possible de suivre presque toutes les courbes de la limite d'une propriété.



La version Banana du portail vertical de Fancy Fence a été développée pour un client en Australie. « Qui vit au bout d'un cul-de-sac, où les gens font demi-tour, » nous déclare le PDG Jacek Kühnl-Kinel. « Ce lieu présente une courbe et il voulait un portail qui suive cette courbe. En Australie, il n'a trouvé personne qui puisse lui proposer quoi que ce soit. Finalement, il a atterri chez Fancy Fence Australie. »

PROJET

« Nous n'avions jamais fabriqué de portail incurvé non plus, » poursuit-il. « Mais quand on nous a posé la question, nous ne pouvions pas vraiment penser à une raison qui rendait cela impossible. Alors, nous avons commencé le développement. Un important travail de calcul et de dessin a été nécessaire pour donner à la structure souterraine et aux fondations la bonne courbure. Et techniquement, c'était encore tout un défi d'ajuster toutes les pièces exactement selon ces dessins. Mais il y a des projets auxquels l'on s'attaque, non pas pour faire de l'argent, mais bien pour le défi en soi — et pour montrer ce qui est possible. En fin de compte, tous les efforts déployés — en particulier par notre équipe australienne — ont abouti à un excellent résultat final. Et maintenant que nous savons comment faire, nous pouvons bien sûr le faire plus souvent. »

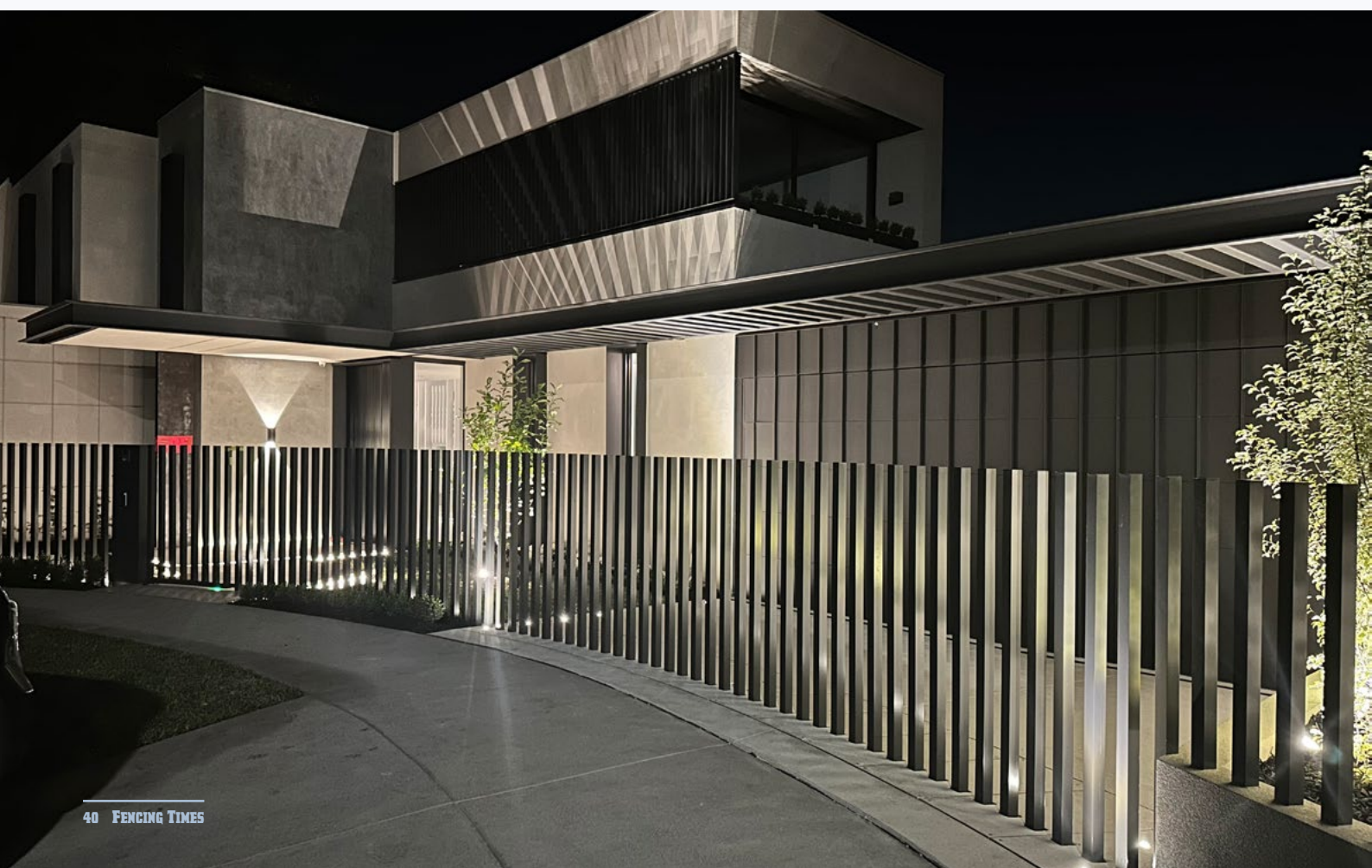


FANCY FENCE

Les Fancy Fence sont des portails qui ressemblent à des palissades fixes. En s'ouvrant, ils s'enfoncent dans un renforcement en béton dans le sol, qui sert immédiatement de fondation. Ils sont entraînés par un moteur de portail coulissant. Un contrepois souterrain, aussi lourd que le vantail, garantit que la charge sur la motorisation du portail coulissant n'est jamais trop importante et que le vantail peut également être facilement déplacé à la main en cas de panne de courant. Par rapport à un portail battant ou coulissant, un système de portail rétractable Fancy Fence présente deux avantages majeurs. « *Tout d'abord, nous ne perdons pas de place pour le retour,* » nous explique Jacek Kühnl. « *Et il n'est pas non plus nécessaire de laisser de l'espace libre pour un vantail battant. Tout l'espace disponible peut être utilisé pour d'autres choses. Ensuite, le portail s'ouvre beaucoup plus rapidement : un portail de 2 mètres de haut s'ouvre aussi vite qu'un portail coulissant avec un passage de 2 mètres, en 8 ou 10 secondes.* »

BANANA

Le nouveau portail Banana peut être livré avec presque toutes les courbures possibles. « *Les palissades verticales sont reliées sous terre par de longs profils en acier,* » nous explique Jacek Kühnl. « *Ceux-ci sont vissés contre les palissades de chaque côté. Pour la version Banana du portail, nous avons dû déformer ces profils. Le bac en béton, dans lequel s'enfonce l'ensemble de la structure, a également dû être adapté à la courbure du portail, bien entendu. Et enfin, nous avons dû ajuster la forme des couvercles. Et le plus grand défi consistait à réaliser tout cela parfaitement du premier coup. S'il s'avérait une fois sur le chantier, que nous avions mal calculé, nous devrions faire envoyer du nouveau matériel en Australie, ou improviser très fort sur place. Nous voulions évidemment éviter cela à tout prix.* »



SPÉCIFICATIONS

Par défaut, le portail, comme son frère droit, est livré avec un remplissage de profils creux de 60 par 40 par 3 millimètres, avec une hauteur de 1,8 mètre et une largeur de passage allant jusqu'à 6 mètres. « Mais en réalité, il ne s'agit que de mesures pour le dépliant », nous précise Jacek Kühnl. « Et ce sont les dimensions que nous avons utilisées pour l'homologation, pour nous conformer à la directive sur les machines, car nous devons de toute façon faire des tests. En pratique, chaque portail est un portail sur mesure, totalement adapté à la situation sur place. Techniquement, nous pouvons réaliser le portail jusqu'à 2,7 mètres de hauteur, avec un passage jusqu'à 8 mètres. Vous obtenez alors des profils de remplissage de 100 par 100 millimètres. En théorie, il n'y a même pas de limite à la largeur d'ouverture, puisque vous pouvez toujours mettre plusieurs portails en ligne. Ceux-ci s'emboîtent alors parfaitement. Nous avons récemment posé 120 mètres de Fancy Fence pour un projet au Québec, au Canada. Ce projet comporte 25 portails. Avec le nouveau portail Banana, c'est également possible — et vous pouvez aussi combiner des portails droits et incurvés. »

CONFORMITÉ

Le premier portail Fancy Fence a été installé en 2015. « Depuis lors, le système a été continuellement amélioré et perfectionné », nous déclare Jacek Kühnl-Kinel. « Nous avons utilisé des chambres climatiques pour simuler des environnements agressifs, comme les zones côtières. Nous pouvons maintenant affirmer en toute confiance que les portails fonctionnent parfaitement, même dans des températures extrêmes de -30 ou +50 degrés Celsius. Les portails sont également conformes à toutes les réglementations européennes — ils ont passé tous les tests nécessaires à la certification en vertu du règlement européen sur les produits de construction et de la directive sur les machines. »



ESPACE PUBLIC

Pour l'avenir, Jacek Kühnl prévoit de créer d'autres variantes de son Fancy Fence. « Nous voulons nous concentrer davantage sur les portails pour les espaces publics à l'avenir », nous dit-il. « Là-bas, on demande souvent des portails qui ferment hermétiquement un site la nuit, mais qui soient peu visibles le jour. Il y a deux ans, nous avons réalisé un portail pour la station d'Annemasse, dans les Alpes françaises. Il convient tellement que nous devons maintenant fabriquer des portails pour le métro de Paris et d'autres métropoles. Ces clients nous ont demandé s'ils devaient installer des bollards en plus de nos Fancy Fence, ou si nos portails arrêtaient également les véhicules — malveillants ou non ? C'est ainsi que nous avons eu l'idée de faire tester nos portails en cas de collision chez CTS à Münster, conformément à la norme IWA 14 et la norme américaine ASTM F2656. Nous pensons que nous serons en mesure d'obtenir une classification assez élevée. Nous pouvons alors combiner la fonctionnalité d'un portail, d'une clôture et d'une rangée de bollards en un seul produit. »

CADRE PLEIN

Il est également prévu de construire un portail à cadre plein qui, comme les palissades, disparaît entièrement dans le sol. « Nous avons déjà effectué les tests de certification, nous y mettons actuellement la touche finale. Et nous travaillons toujours sur un portail en gabions. Cela pose de nouveaux défis. D'abord, bien sûr, à cause de son poids important, mais aussi à cause de sa large fente d'ouverture. Si vous passez sur une rainure de 60 millimètres avec une voiture, vous ne le sentirez pas. Mais si la rainure s'élargit, vous aurez un coup dans votre jante. Nous sommes donc en train d'inventer une sorte de "couverture" pour y remédier. Mais nous aimons les défis techniques, le portail Banana en est un excellent exemple. Lorsque quelqu'un vient avec une demande spéciale, notre cœur bat plus vite et nous commençons immédiatement à chercher si nous pouvons réaliser cette demande. Vous pourrez donc certainement compter sur d'autres variantes dans un avenir proche. » ■





TOUT CE QUI MONTE NE PASSERA PAS.



Atkore™
Razor Ribbon

Leader du marché mondial et plus ancien fabricant (depuis 1979) de fil barbelé à lames de rasoir. Du fil de fer barbelé OTAN et du fil flatwrap aux systèmes rapidement déployables : nous avons tout ce qu'il vous faut.

À présent également sur le marché européen avec des stocks au Royaume-Uni.

Pour de plus amples informations, veuillez contacter: Marc Lampaert m.lampaert@telenet.be



atkore.com/razorribbon

©2020 Atkore International, Inc. All rights reserved.

VALU®

Le système de profilés
en aluminium.



Devenez un
partenaire VALU

- système enfichable facile
- montage facile
- des possibilités infinies
- délais de livraison rapides
- des formations gratuites

Un profil solide nécessite une bonne connexion!



Lamelles verticales en aluminium d'Effenso

Effenso, un fournisseur belge de clôtures occultantes de Waregem, élargit sa gamme en y incluant des lamelles verticales en aluminium pour les panneaux à doubles fils. Ce système, appelé Fensoplate Alu, est une extension de la gamme de lamelles verticales composée jusqu'à présent de lamelles en bois composite.

« **L'**aluminium est très à la mode en ce moment, » déclare Paul Reyn, le propriétaire. « Et les lamelles verticales en bois composite que nous avons lancées sur le marché il y a deux ans se portent très bien. C'est pourquoi nous souhaitons être en mesure de proposer une version en aluminium de notre système Fensoplate. »



SYSTÈME

Parallèlement à l'introduction de la version en aluminium, Effenso a revu également la fixation des lamelles. Désormais, toutes les lamelles Fensoplate sont dotées d'un trou en haut, dans lequel une tige transversale est insérée lors du montage. « Nous appelons cela un support, » explique Paul Reyn. « Ce support repose sur les fils horizontaux supérieurs du panneau à doubles fils et empêche les lamelles de s'affaisser. Jusqu'à présent, nous utilisons pour cela un profilé de base en PVC, mais l'eau de pluie pouvait y stagner et ce n'était pas toujours très beau. De toute façon, nous souhaitons dire adieu au PVC qui se décolore rapidement au soleil et qui est le moins écologique de tous les plastiques. En haut, nous avons donc maintenant un profilé en aluminium qui est cliqué sur les fils supérieurs du panneau à doubles fils. Ce profilé permet de maintenir les supports à leur place et ferme joliment le panneau en haut. » Désormais, aucun profilé de base n'est nécessaire. Lors de l'utilisation de bois composite, cela présente l'avantage que les lamelles ont suffisamment d'espace de dilatation. Effenso a protégé ce nouveau système de fixation avec un enregistrement de modèle européen.

SPÉCIFICATIONS

Les nouvelles lamelles font 43 millimètres de largeur et sont disponibles dans les hauteurs standard de doubles fils de 1 à 2 mètres. Des lamelles étroites de 35 millimètres sont disponibles pour les deux mailles extérieures. Les lamelles ne sont pas entièrement en aluminium. « Ce serait trop cher, » explique Paul Reyn. « Il s'agit de deux fines bandes en aluminium entre lesquelles se trouve une couche en polyéthylène. Nous appelons cela de l'aluminium composite. » Les deux bandes font 3 millimètres d'épaisseur, de sorte qu'elles s'insèrent facilement entre les fils d'un panneau à doubles fils. Le profilé supérieur est, quant à lui, entièrement en aluminium, et présente, à l'intérieur, des évidements à trois hauteurs pour les fils horizontaux. « Il peut donc être utilisé sur les panneaux à doubles fils de différents fabricants. Que les fils dépassent de 30 ou 25 millimètres, ou même qu'ils ne dépassent pas du tout, le profilé convient toujours. » Au lancement, les lamelles Fensoplate Alu sont disponibles en anthracite et conviennent aux panneaux en fils 8-6-8. « Mais nous travaillons également déjà sur des versions pour le panneau 6-5-6 et pour divers panneaux 3D. Et bien sûr, si la demande est suffisante, nous pouvons aussi proposer d'autres couleurs. » ■



Fabricant français de
clôtures et portails depuis 1928



Panneaux rigides



Occultations



Poteaux et accessoires



Clôtures barreaudées



Portails & portillons



Clôtures et portillons
de piscines



Clôtures en rouleaux
soudés ou tissés



Clôtures agricoles



PLACE Clôtures

FABRICANT FRANÇAIS DEPUIS 1928

📍 ZI N ° 2 - 2 rue Louis Dacquin - 59220 Rouvignies

☎ Tel: +33 (0)3 59 38 10 10

✉ info@place-clotures.fr



**Le Gas Powered Post Driver de Fast
Fencing Systems.
L'enfonceur de poteaux à essence qui
fonctionne toujours.**



FAST FENCING SYSTEMS BV
WWW.FASTFENCINGSYSTEMS.COM
CONTACTE ROGER: +31 6 50292988
OU ARNO: +31 6 52330914

Traumgarten actualise ses profilés de remplissage en alu

Le fabricant allemand de clôtures Brüggmann Traumgarten de Dortmund a actualisé ses profilés de remplissage en aluminium des clôtures encastrables. Au lieu de profilés à chambres creuses, des profilés avec remplissage en mousse polyuréthane sont désormais utilisés. Ces profilés sont ainsi plus faciles à travailler, plus légers et plus silencieux.



« Les profilés de remplissage en losange de notre gamme ont, depuis des années, un remplissage en mousse, » explique Ralf Engelhardt, le directeur général. « Cela convient parfaitement et ces profilés ont beaucoup de succès sur le marché. C'est pourquoi nous voulions que les autres profilés de notre gamme soient produits selon la même technologie. Mais les profilés en losange sont bien plus petits et un remplissage en mousse est alors plus facile. Plus le profilé est grand, plus la mousse expansive risque de déformer la coque extérieure en aluminium. Nous avons passé beaucoup de temps à développer cette technologie et nous avons eu plusieurs fois des déceptions. Je suis très fier que nous y soyons enfin parvenus. »

AVANTAGES

« Un remplissage en mousse présente de grands avantages par rapport à un profilé à chambres creuses, » continue Ralf Engelhardt. « La résistance de la paroi du profilé peut être moins épaisse, ce qui rend le profilé plus léger. Cela facilite à la fois le transport et l'installation. En outre, il est plus facile de scier ou de tailler les profilés sur mesure. Enfin, les profilés sont plus silencieux. Si la pluie ou la grêle frappent fortement une clôture, les profilés creux créent un effet d'écho. Avec un remplissage en mousse, cet effet n'existe pas. C'est un monde de différences. »







SPÉCIFICATIONS

Les nouveaux profilés sont appelés System Alu Plus et System Alu XL. Les profilés Plus font 150 millimètres de hauteur et les profilés XL font 300 millimètres. Les deux nouvelles lamelles succèdent à l'ancien System Alu des profilés à chambres creuses, qui sera retiré de la gamme. Les deux nouveaux profilés de remplissage font 20 millimètres d'épaisseur et sont disponibles en deux longueurs : 1780 et 2380 millimètres. Ils s'adaptent à la fois dans le poteau Basic et le poteau Klem de Traumgarten et ils sont disponibles en six coloris : blanc, argent, anthracite, bambou, chêne vintage et mélèze.

STOCK

Les profilés Plus sont vendus en lots de douze, les profilés XL en lots de six. Les deux lots comprennent également deux lattes de finition. Un seul lot permet donc de créer une clôture de 1,85 mètre de hauteur. Traumgarten a les deux lots dans toutes les tailles et dans toutes les couleurs en grandes quantités en stock. « C'est standard, chez nous, » déclare Ralf Engelhardt. « Chaque hiver, nous reconstituons le stock de tous les produits de notre gamme afin de pouvoir tout livrer de stock pendant toute la saison. Peu importe ce que vous commandez, c'est toujours livré avec le premier camion qui va vers chez vous. » ■





aring

PERIMETER PROTECTION Specialist Forum

→ 1·2

PERIMETER PROTECTION

Hall Booth 2-618

↑





Le Perimeter Protection attire plus de visiteurs que jamais

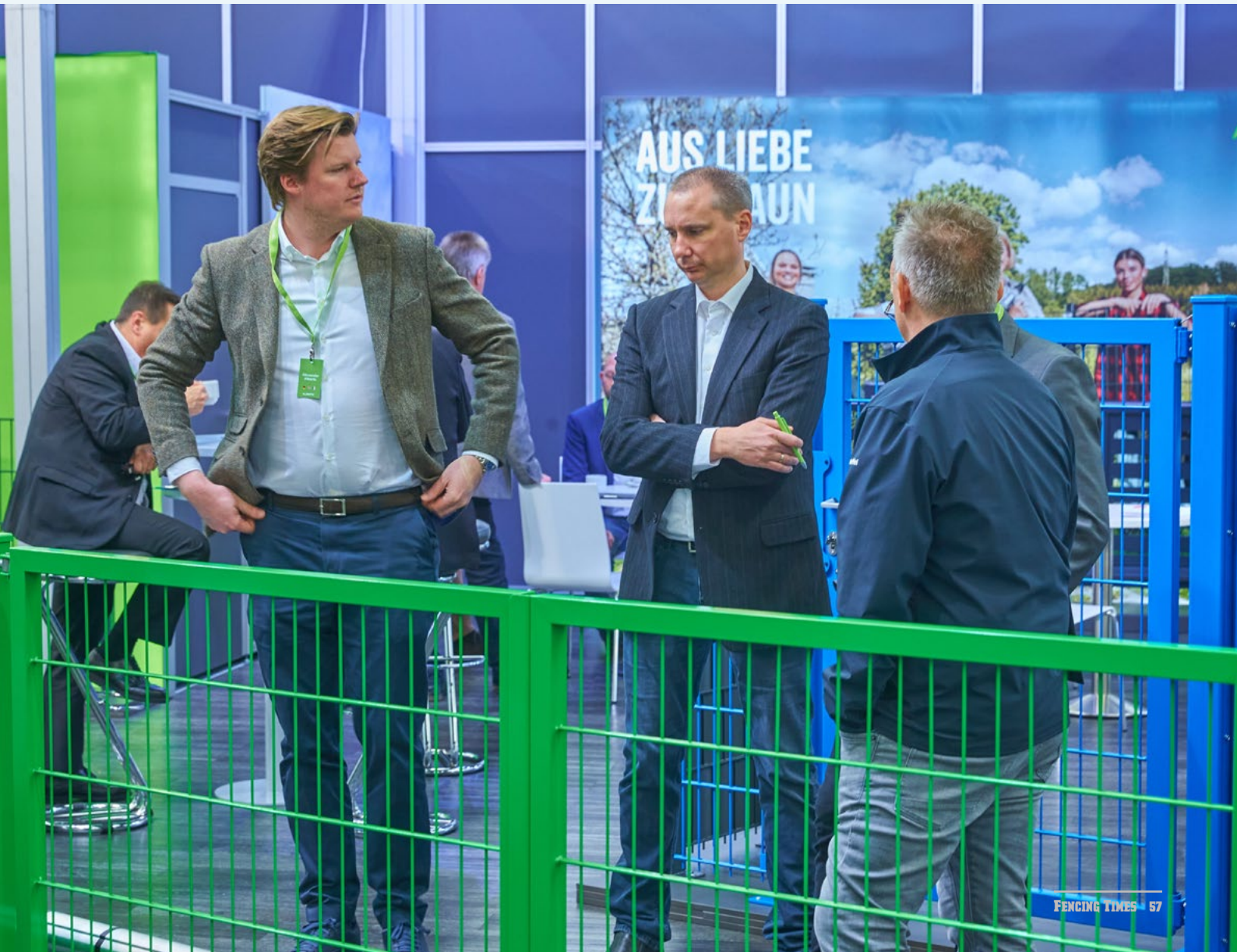
La septième édition de Perimeter Protection a bénéficié d'une grande affluence. Avec 5389 visiteurs, le salon, qui s'est tenu à Nuremberg en janvier, a attiré plus de mille visiteurs de plus que l'édition 2020.

Les visiteurs étaient également bien plus gâtés que jamais auparavant : le salon comptait 198 stands, dont la moitié exactement venait de l'étranger. La plupart de ces exposants présentaient des clôtures, des portails et des motorisations, mais nous avons également vu de nombreux fournisseurs de systèmes de détection, de contrôle d'accès et de produits antiterroristes. Ceux qui préfèrent tout fabriquer eux-mêmes pouvaient compter sur la présence de quelques constructeurs de machines et fournisseurs de composants et de produits semi-finis.

SALON

Outre la présentation de produits innovants et améliorés, l'objectif premier d'un salon professionnel, le Perimeter Protection était également l'occasion, comme toujours, de renforcer les contacts personnels. Avec les fournisseurs, avec les collègues pros de la clôture et avec d'autres connaissances du secteur. Plus que lors des éditions précédentes, nous avons rencontré des pros de la clôture qui nous ont dit qu'ils seraient à Nuremberg pendant plusieurs jours, parce qu'ils veulent passer sur tant de stands et parce que le nombre de stands est maintenant si grand qu'une seule journée ne suffit plus. Kai-Uwe Grögor, directeur général de l'association industrielle allemande Gütegemeinschaft Metallzauntechnik, nous explique : « Tant du côté des visiteurs que des exposants, nous faisons état d'un salon très animé. C'est vraiment un événement qui a fait ses preuves dans le secteur. »







BONNE AMBIANCE

Il y avait plein de choses à faire. Même en dehors des heures d'ouverture habituelles du salon. Le mardi soir, après le premier jour du salon, l'organisateur Nürnbergmesse avait organisé une fête pour les exposants afin qu'ils aient aussi l'occasion de se parler entre eux. Les stands de Van Merksteijn et Hadra étaient également animés jusque tard dans la soirée du mardi, où de la musique a retenti pour une fête sur le stand immédiatement après la fermeture du salon. Le mercredi soir, une autre fête a eu lieu sur ces stands — et le WDI s'est également associé à la fête. En outre, Flo Effertz, de l'organisation d'achat Zaunfachmann, avait organisé cette année encore la Nuit du Pro de la Clôture — une soirée bien agréable dans un restaurant pour les pros de la clôture entre eux. ■



LE PERIMETER PROTECTION EN QUELQUES CHIFFRES	2020	2023
Nombre de visiteurs	4227	5389
Nombre de pays d'origine des visiteurs	48	55
Exposants	166	198



PERIMETER PROTECTION

Internationale Fachmesse für Perimeter-Schutz, Terraschutz und Gebäudesicherheit
 International Exhibition for Perimeter Protection, Fencing and Building Security

perimeter-protection.de

UTSEC
 @Perimeter Protection

SAVE THE DATE!
14. – 16.1.2025
 Nürnberg, Germany

FENCING TIMES 89

Times are changing...

Never before
have so few produced
so many fences
for so many homes
for so little

Nos objectifs étaient les suivants

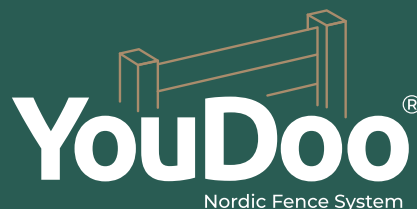
Une fabrication en acier, bois, aluminium et WPC/composite dans les pays nordiques De l'usine au client en deux étapes Le prix le plus bas d'Europe Une offre d'installation dans toute l'Europe Toujours en stock 100% recyclable et durable L'empreinte carbone la plus basse du marché Une gestion ESG documentée Un design danois Des livraisons rapides

Nous avons réussi!

Allez sur youdoo.dk

Écrivez-nous à info@youdoo.dk

+45 7060 3631



Hervé Maugeais

Hervé Maugeais prend sa retraite après 42 ans chez Dirickx

Hervé Maugeais, qui a terminé sa carrière comme directeur des ventes et du marketing du groupe Picot, la maison mère de Dirickx, a pris sa retraite. Il a passé 42 ans dans la même entreprise et donc 42 ans dans le secteur de la clôture, mais il a fait ses adieux lors d'une excursion de l'équipe en Pologne.

AVAIS-TU HÂTE D'ARRÊTER ? OU AURAS-TU VOULU CONTINUER 10 ANS DE PLUS ?

Non pas de hâte mais, lorsque, l'année dernière, j'ai annoncé mon départ à Wim¹, c'était vraiment un choix personnel d'arrêter. Durant ma carrière, je me suis toujours donné à 150 pour cent, j'ai maintenant 61 ans et je suis toujours en bonne santé. Je souhaite pouvoir profiter des années qu'il nous reste avec mon épouse.

QU'EST-CE QUI TE PLAÎT LE PLUS DANS LE SECTEUR DE LA CLÔTURE ?

Notre secteur est vraiment un petit monde. Ici en France, mais également dans toute l'Europe, il n'y a qu'un nombre limité de fabricants. Tout le monde se connaît et on se rencontre régulièrement lors des salons. Ce qui me plaît le plus, c'est imaginer et concevoir des solutions qui répondent à la demande du marché, mais surtout qui embellissent notre environnement de vie et de travail. Je suis aussi passionné par les processus de production industrielle, qui font appel à différentes technologies. Et ce qui est aussi toujours extraordinaire à voir, c'est la diversité des clients des différents pays, en fonction du mode de vie et du pouvoir d'achat des habitants, mais également en fonction de l'histoire. En Allemagne, on ne vend presque que du double fils, tandis qu'en France on voit de nombreux types de clôtures différents.

QU'EST-CE QUI VA TE MANQUER LE PLUS ?

Les clients, les contacts sur le terrain et, bien sûr, tous les collègues. En fin de compte, on travaille tous ensemble, aucun mètre de clôture n'est installé si un seul maillon de la chaîne ne coopère pas.

EN 40 ANS, QUELS CHANGEMENTS AS-TU VUS DANS LE SECTEUR ?

Ici en France, le marché que je connais le mieux, j'ai vu passer cinq générations de clôtures. Lorsque j'ai commencé, les clôtures agricoles et le grillage à simple torsion représentaient 70 pour cent des ventes de Dirickx. Vers 1985, le grillage soudé en rouleaux est arrivé, au début des années 90 ce furent les panneaux rigides avec les poteaux à clips et à encoches, puis vers 2000, les clôtures barreaudées ont débarqué des pays du nord de l'Europe. Enfin, en 2012, est apparue la clôture modulaire, qui permet de combiner différents types de remplissage. Avec les portails, nous avons aussi assisté à une importante industrialisation. Les remplissages sont venus s'harmoniser avec les clôtures et le nombre de portails motorisés a fortement augmenté. Les évolutions les plus importantes de ces dernières années ont été la personnalisation des solutions mais aussi le développement des services, tels que la fiabilité des délais de livraison, la capacité à réagir vite aux non conformités, et particulièrement celles qui touchent directement l'installation sur site, la mise en service, la maintenance et le dépannage des portails, tourniquets et barrières. Ces dernières années ont été marquées par le développement des outils numériques pour faciliter les relations commerciales : des configurateurs pour les clients, des plateformes pour le commerce électronique et la formation en ligne.

¹ Wim Deblauwe est le directeur général du groupe Picot

Hervé Maugeais avec Jacques Dirickx





COMMENT AS-TU ATTERRI CHEZ DIRICKX ? PEUX-TU NOUS PARLER DE TES PREMIÈRES ANNÉES ?

Tu vas certainement penser que je suis un dinosaure si je te parle de mes débuts. J'ai rejoint Dirickx alors que j'étais encore étudiant, pour un stage en tant que développeur informatique. J'ai eu de la chance, car immédiatement après ce stage, on m'a proposé un emploi, alors que je n'avais pas encore fait mon service militaire. C'était inhabituel à l'époque, car cela impliquait une absence plus tard d'un an. Mais à l'époque, tout comme maintenant, les informaticiens étaient rares, donc Dirickx l'a accepté. J'ai travaillé comme analyste programmeur. J'ai développé des programmes sur des cartes perforées ! Essayez d'expliquer cela à la jeune génération. Il n'y avait qu'un seul ordinateur dans l'entreprise, qui avait 64 kilo-octets de mémoire RAM et un lecteur de bande magnétique taille XXL. La salle informatique mesurait 50 mètres carrés, avait un faux plancher avec des climatiseurs pour rafraîchir la pièce. Un opérateur faisait tourner la nuit les différents programmes tout en s'exerçant à jouer du trombone.

C'était un travail passionnant, mais après environ 8 ans, j'avais envie de relever de nouveaux défis. Malheureusement, mon supérieur immédiat était bien en place, ce qui entravait mes possibilités d'avancement. Je cherchais déjà activement d'autres entreprises, lorsque ce manager, qui était jusque-là un célibataire endurci et un fêtard, s'est brusquement marié, a eu un enfant et a déménagé à Marseille. C'était le destin.

QUI ÉTAIT LE PATRON DE DIRICKX À L'ÉPOQUE ? QUEL GENRE DE PERSONNE ÉTAIT-CE ?

Quand je suis arrivé, il y avait deux patrons : Albert Dirickx, le père de Jacques, et Fernand, son frère. Albert s'occupait de la gestion et du côté commercial et Fernand de la production. Fernand était un vrai technicien, il connaissait les machines jusqu'au dernier boulon. Ensemble, ils ont inventé une machine automatisée pour tresser du grillage simple torsion en fils ondulés de gros diamètre pour les sites sécurisés, les parcs et jardins. Ils avaient beaucoup prospéré pendant les Trente Glorieuses, les trente années prospères après la guerre, mais lorsque je suis arrivé en 1981, l'économie était en récession après la crise pétrolière et Dirickx connaissait de grandes difficultés. En 1984, Jacques a repris la direction pour relancer l'entreprise. Jacques était très fort au niveau stratégique, c'était un véritable visionnaire.

À QUOI A RESSEMBLÉ TA CARRIÈRE ?

À partir de 1991, lorsque mon manager a déménagé à Marseille, j'ai réellement pu participer au développement du groupe, à toutes sortes de fonctions différentes. Tout d'abord en tant que directeur informatique, parce que j'étais l'informaticien le plus expérimenté. En 1996, je suis devenu directeur des systèmes d'information. Le groupe se développait, tant en France qu'à l'international. Jacques était convaincu que l'informatique était essentielle à cet égard et, en tant que spécialiste, j'ai donc été promu au comité de direction.





Après avoir surmonté le bogue du millénaire en 2000, nous nous étions lancés dans un projet d'automatisation qui devait accroître considérablement l'efficacité de la chaîne d'approvisionnement. Pour cela, nous avons engagé un directeur de la logistique ; j'ai beaucoup appris avec lui. Ensemble, nous avons mis en place un système de gestion des stocks et de livraison à la demande orienté besoin client. En 2002, suite à un cancer, François est décédé. Jacques m'a alors demandé si je voulais terminer le projet tout seul. J'ai donc pris le titre de directeur de la Supply Chain. C'est une de mes plus grandes réussites, l'efficacité de l'entreprise a augmenté grâce à cela.

En 2004, après ce succès, Jacques m'a convoqué un jour dans son bureau et il m'a demandé si je voulais devenir directeur de Dirickx Industries. C'était un moment particulier. Moi, l'informaticien issu du cru (la Mayenne), je suis devenu directeur de l'entreprise phare du groupe. Je pense qu'il m'a proposé ce poste en raison de mon orientation à obtenir des résultats et de mes capacités d'organisation pour diriger plusieurs projets dont les intérêts se chevauchent, voire sont contradictoires. C'est sans doute la promotion qui m'a le plus marquée au cours de ces 42 années.

En 2009, je suis devenu directeur des ventes et de la supply chain pour la France. Je gérais tous les canaux de vente en France et j'avais également pour objectif de réorganiser l'activité de pose en la régionalisant pour augmenter la rentabilité. En 2010, des projets de réorganisation ont été menés sur l'ensemble du groupe, afin de surmonter la crise consécutive à la faillite de Lehman Brothers. Dans le même temps, nous avons décidé d'investir dans le domaine de la protection périmétrique active, ce qui constituait également un défi de taille. Nous avons réalisé une acquisition en République Tchèque et une en France, cette dernière était qualifiée pour assurer le renouvellement des clôtures de toutes les centrales nucléaires françaises. En 2011, le tsunami au Japon a entraîné une réorientation de tous les budgets retardant et réduisant les projets de clôtures. Nous sommes en 2023 et l'EPR français n'a toujours pas démarré... Nous avons ensuite découvert que le produit qualifié par notre société en 2010 comportait de sérieux défauts. Ce milieu de la sûreté est très élitiste et la performance économique n'est pas toujours le centre des préoccupations.

En 2015, je suis devenu assistant du directeur général, avec pour mission principale d'aider Jacques sur des projets transversaux dans le groupe pour optimiser les performances ou préparer la cession du Groupe. J'ai fermé en 2015 l'entreprise de sûreté périmétrique. Ce fut avec la fermeture de Dirickx 42 en 2009, l'une des choses les plus difficiles de ma carrière, surtout après tout le temps, les efforts et l'argent que nous avons investis dans cette entreprise. Jacques a ensuite recherché des acheteurs pour le groupe, étudié les différentes offres avec le Comité de Direction et début 2017, il a choisi Robur Capital.

En 2017, après le rachat, Wim m'a demandé de prendre en charge le Product Management et la R&D. Nous avons reconstruit toute la politique tarifaire, mis en place un benchmark approfondi de tous les produits et travaillé au développement de nouveaux produits.

En 2020, je suis passé directeur du marketing et de la communication du groupe, et j'ai repris la direction des ventes de la division des professionnels (installateurs). Hervé Denis a pris la direction commerciale de la division distribution. Ensemble, nous avons mis en place une nouvelle organisation commerciale optimisée. J'ai aussi co-construit la stratégie commerciale du Groupe en France.

QUELLE FONCTION A ÉTÉ LA PLUS AGRÉABLE POUR TOI ?

Sans hésitation, la direction de Dirickx Industries. C'est l'entreprise dans laquelle je suis entré et j'ai toujours rêvé de pouvoir la diriger un jour. Mais à chaque fonction que j'ai occupée dans l'entreprise, j'ai trouvé des défis intéressants et des personnes passionnées et enthousiastes.

DANS TOUTES CES DIFFÉRENTES FONCTIONS, QUELLES TÂCHES AS-TU PRÉFÉRÉES ?

La gestion de projets et d'équipes. Fixer un objectif, définir les étapes nécessaires pour l'atteindre, puis motiver toutes les personnes de l'équipe à réaliser ces missions et à atteindre cet objectif. Lorsqu'il est atteint, la satisfaction est énorme et tout le monde en est fier.

QUELLE A ÉTÉ TA PLUS GRANDE CATASTROPHE ?

Ce fut la reprise des projets de sûreté périmétrique des centrales nucléaires et en particulier de l'EPR de Flamanville. Ce sont ces projets qui ont conduit à la fermeture de notre entreprise reprise en 2010.

QUELLE A ÉTÉ TA PLUS GROSSE ERREUR ?

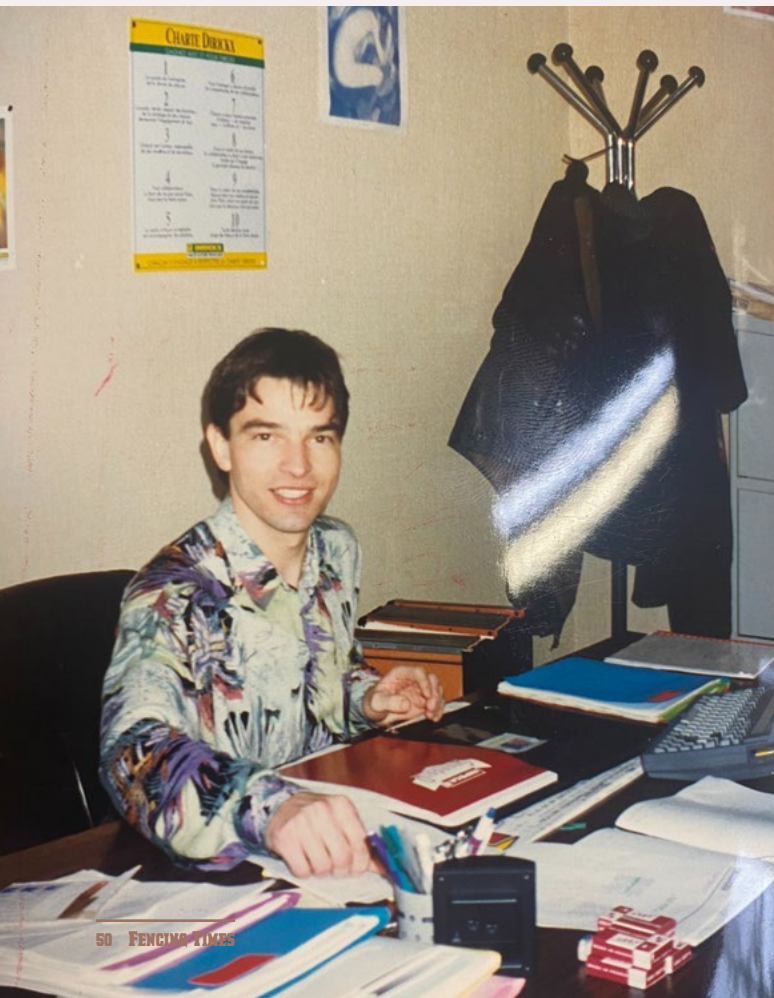
Penser que je pourrais faire de cette même entreprise de sûreté périmétrique une entreprise profitable.

QUELLE EST TA PLUS GRANDE FORCE ?

Tout au long de ma carrière, j'ai acquis de nombreuses connaissances, que j'ai pu mettre à profit en permanence. Je pense savoir m'adapter rapidement et efficacement aux changements de situations. J'ai sans doute un sens du compromis qui permet de trouver les solutions les plus efficaces. Mais je suis avant tout orienté résultats. Si tu veux atteindre quelque chose, c'est le plus important.

QUELLE EST LA PERFORMANCE DONT TU ES LE PLUS FIER ?

Je pense que c'est le fait d'atteindre 100 millions d'euros de chiffre d'affaires avec Dirickx Industries, en 2008. C'était une étape symbolique très importante.



QUEL A ÉTÉ TON PLUS CHOUETTE PROJET ?

Qu'entends-tu par chouette ? J'ai réalisé de nombreux projets, qui étaient tous, d'une manière ou d'une autre, agréables ou chouettes. L'important dans chaque projet, c'est que le plaisir que l'on en retire soit supérieur aux efforts que l'on a dû fournir. Mais bon, si je dois en mentionner un ce sera le projet e-Business que nous avons réalisé au début de l'année 2022 et qui a été vraiment passionnant.

QUELLE EST TA MEILLEURE DÉCISION PROFESSIONNELLE ?

Fonder un club de clients lorsque la crise financière a éclaté en 2009. Ce club nous a permis de renforcer la relation établie avec nos clients historiques et, surtout, de les fidéliser. Nous avons pu ainsi mener ensemble le développement de nos clients professionnels et celui de notre propre réseau.

QU'EST-CE QUI VA TE MANQUER LE PLUS ?

Les clients. Notre travail est principalement axé sur la confiance et les relations, et je pense qu'il le sera toujours. Et, bien sûr, tous les collaboratrices et collaborateurs du groupe. Ce sont les femmes et les hommes qui font le succès des entreprises.

QUEL EFFET CELA FAIT-IL DE TRANSMETTRE TOUTES LES RESPONSABILITÉS À PHILIPPE ? Y A-T-IL QUELQUE CHOSE QUE TU REGRETTERAIS VRAIMENT S'IL COMMENÇAIT À FAIRE LES CHOSSES COMPLÈTEMENT DIFFÉREMMENT ?

Pas du tout. Philippe et moi avons travaillé ensemble pendant 9 mois. Pas à temps plein, mais suffisamment pour collaborer sur des projets et construire l'avenir. Si Philippe le fait d'une manière différente, tant mieux ! Toute entreprise a besoin de se renouveler. Dans les équipes de Dirickx, il y a toujours eu un mélange entre les cadres historiques expérimentés et les nouveaux. C'est sans aucun doute un des facteurs qui ont contribué aux succès que nous avons obtenus. Je souhaite à Philippe un beau parcours et je ne doute pas de sa réussite.

ET MAINTENANT ? QUE VAS-TU FAIRE MAINTENANT ?

Tout d'abord, beaucoup de voyages, avec mon épouse, tant que nous sommes encore en bonne santé. Maintenant que nous avons plus de temps, nous rendrons visite à mes filles à Montréal et à Barcelone, ainsi qu'à mon fils à Paris, mais nous prendrons aussi des vacances et ferons de la randonnée dans des régions où nous ne sommes encore jamais allés. Je suis également président d'une association qui met des compétences en temps partagé à la disposition de petites entreprises de la région, je suis président du conseil d'administration d'une banque locale et je suis toujours actif dans une association qui aide à créer ou à reprendre d'autres entreprises. Donc je ne risque pas de m'ennuyer ! ■



Les verrous, serrures et charnières de portail les plus fiables

PROGRAMME POLYMÈRES

De la serrurerie robuste en polymère avancé et acier inoxydable, pour les portails légers à moyennement lourds



NE ROUILLE PAS • PIVOTE SOUPLEMENT • FACILE À INSTALLER ET À RÉGLER • SÉCURITÉ FIABLE

PROGRAMME SURECLOSE

Des charnières de fermeture hydrauliques puissantes, pour les portails lourds et utilisés intensivement



RÉSISTANT À LA ROUILLE • FACILE À INSTALLER ET À RÉGLER • SANS ENTRETIEN

*Warranty conditions vary according to gate or door application and usage. See full Warranty details and limitations on D&D Technologies' website.

Contactez-nous

Tel: UK +44 (0) 1342 327280 Tel: NL +31 (0) 30 291 98 47
Email: enquiries@ddtechglobal.co.uk



D&D Technologies

World's most trusted gate hardware

www.ddtech.com

Des kilomètres de clôture frontalière en Lituanie

Nous vous présentons régulièrement des projets spéciaux dans le magazine Fencing Times. Dans ce numéro, nous vous parlerons d'un projet du fabricant turc de clôtures Kösedağ, basé à Istanbul, qui a fourni le matériel pour une clôture de 123 kilomètres de long à la frontière entre la Lituanie et le Bélarus.



Projet :	Clôture frontalière
Lieu :	Lituanie
Longueur de la clôture :	123 kilomètres
Client :	État lituanien, par l'intermédiaire d'un contractant principal
Réception :	Juin 2022



Elif Köseadağ

En 2021, le gouvernement du Bélarus (également appelé Biélorussie) a tenté de faire pression sur l'UE, en aidant de grands groupes de migrants à franchir les frontières avec la Lettonie, la Lituanie et la Pologne. Les trois pays ont ensuite élaboré des plans pour renforcer leurs frontières. Parfois, la réalisation impliquait des rouleaux de fil barbelé Concertina, mais de grandes distances furent également clôturées. En 2021 encore, le gouvernement lituanien a lancé un appel d'offres pour trois sections, qui représentent un peu plus de 250 kilomètres de clôture. La plus longue section des trois, un projet de 123 kilomètres, a été remportée par un entrepreneur travaillant avec le fabricant turc de clôtures Köseadağ.

CLÔTURE

La clôture fournie par Köseadağ est une clôture de haute sécurité de 4 mètres de haut, avec 358 panneaux grillagés et des poteaux avec des crosses pour une pyramide de six rouleaux de fil barbelé Concertina. « La zone frontalière là-bas est vaste, » nous explique la directrice générale Elif Köseadağ. « Les gardes-frontières lituaniens ne peuvent pas surveiller chaque mètre en permanence. C'est pourquoi on a choisi un type de clôture sur lequel il est très difficile de grimper.

Les panneaux grillagés font 4 mètres de haut d'un seul tenant et les fixations sur le poteau se trouvent du côté lituanien de la frontière. De cette façon, l'on veut retenir les migrants le plus longtemps possible. Pour nous, il s'agissait de fabriquer 50 000 panneaux grillagés de 60 et 70 kilos et de souder 50 000 poteaux de 5 mètres de long avec des têtes en forme de Y. Ah oui, le projet comportait environ 500 portails aussi. »

TEMPS

« De plus, l'ensemble du projet était une course contre la montre, » poursuit Elif Köseadağ. « Nous avons commencé la production en janvier et en février, l'armée russe a envahi l'Ukraine. À partir de ce moment-là, le téléphone sonnait deux fois par jour pour dire que la clôture devait être terminée plus tôt. Nous sommes donc passés à une production 24/7. Nous avons affiné plusieurs étapes du processus de production et les avons rendues plus adaptées aux grandes quantités. Nous avons également prévu des étapes supplémentaires pour le contrôle de la qualité. Heureusement, notre usine dispose des meilleures machines de Turquie, d'Allemagne et de Suisse, qui peuvent produire à grande vitesse. Au final, nous avons livré 209 chargements de camions en moins de cinq mois, un temps record pour un projet de cette envergure. »





LOGISTIQUE

« En outre, la planification de la logistique constituait également un véritable défi, » nous déclare Elif Köseadağ. « 209 camions en 5 mois, cela signifie 1 ou 2 camions par jour. Et d'Istanbul à la Lituanie, il y a 2700 kilomètres, ce qui représente pour les camions un trajet de 5 à 7 jours à travers huit pays. S'assurer que chaque camion se trouvait au bon endroit au bon moment était un véritable défi. Et ça, tout en s'assurant qu'il n'y ait jamais d'équipe de pose à l'arrêt parce qu'il n'y a pas de matériel. Nous disposions d'une équipe de huit personnes pour planifier l'ensemble de l'opération logistique. Celles-ci ont fait un excellent travail. D'autant plus que les gardes-frontières découvraient parfois des points faibles à la frontière ou de nouvelles routes, qu'ils voulaient alors fermer immédiatement, ce qui nous obligeait à modifier à nouveau toute la planification. »

TRAVAIL D'ÉQUIPE

« Mais il n'y a pas que l'équipe logistique qui a travaillé dur, » ajoute immédiatement Elif Köseadağ. « En fait, il s'agit d'une performance hors du commun de la part de l'ensemble de nos 200 collaborateurs. Parce que les gars de la machine à souder et surtout l'équipe de production des poteaux étaient bien sûr extrêmement occupés, mais en conséquence, les collègues des autres départements devaient aussi travailler plus vite, pour rattraper le travail en retard. En même temps, bien sûr, nous ne voulions pas imposer à nos clients existants des délais de livraison plus longs. Je suis vraiment très fière de toute notre équipe. »

PARTENAIRE

« Au passage, je dois dire que notre partenaire lituanien a également fait un excellent travail, » ajoute Elif Köseadağ. « Il s'agit d'une entreprise de construction, leurs ouvriers n'avaient que peu ou pas d'expérience en matière de clôtures, sans parler du fait qu'ils n'avaient jamais posé de clôture de sécurité de 5 mètres de haut. Nous avons formé plusieurs de leurs équipes, après quoi ces équipes ont formé d'autres équipes. Au final, 300 poseurs ont travaillé sur le projet, réalisant près d'un kilomètre par jour, 7 jours sur 7. Et de manière professionnelle, la clôture est belle partout. La collaboration également était excellente, surtout lorsque tout le monde a appris à se connaître un peu. Dans l'ensemble, nous tirons un bilan très positif de ce projet. » ■



Nombre de panneaux grillagés :	environ 50 000
Nombre de chargements de camions :	209
Nombre d'écrous et de boulons :	500.000 jeux
Temps de transport :	5 à 7 jours, à tra
Nombre de portails :	Environ 500
Nombre de personnes dans l'équipe logistique :	8
Nombre de poseurs impliqués dans la pose :	300
Délai de réalisation de l'ensemble du projet :	5 mois



D
avers 8 pays

FORTE DEMANDE APRÈS LE SALON DES PROFESSIONNELS

Nous sommes honorés par les réactions positives et l'enthousiasme suscité par notre nouvelle clôture.

Nous sommes à votre disposition pour toutes vos questions, vos devis et vos projets de coopération.

Indication de prix (poteaux compris)

Noisecare Reflect Alu® / m² € 50 hors TVA

Noisecare Reflect WPC® / m² € 60 hors TVA

Noisecare Absorb Steel® / m² € 80 hors TVA

NOISECARE ALU POSTS

Hauteurs: Jusqu'à 4 mètres

Poids: 1 kg par ml

Matériel: Aluminium

Coloris: Alu nature, anthracite, noir et marron

NOISECARE REFLECT ALU®

Réduction du bruit: 15 dB

Matériel: Aluminium

Assemblage: système d'emboîtement – prêt pour un montage rapide

Coloris: Alu nature, anthracite, noir et marron



Dissuader, défendre et détecter

Le fil électrique et de détection



Raijmond Rondeel

Raijmond Rondeel travaille depuis plusieurs années dans la protection périmétrique. Pour le Fencing Times il écrit à propos de la sécurisation de terrains en extérieur à l'aide de systèmes de détection. Vous avez des questions ? Ou un exemple de la pratique - et vous êtes curieux de savoir ce que Raijmond aurait proposé dans ce cas ? Envoyez-lui un courriel sur raijmond@fencingtimes.com



Un panneau avertissant de la présence de haute tension doit être installé sur la clôture électrique à intervalles réguliers

Bien que je ne l'aie jamais ressenti moi-même, ce doit être une expérience très douloureuse : toucher les fils d'un système électrique qui génère des décharges électriques. Ils sont également appelés systèmes à haute tension ou à impulsion électrique. De longs profilés sont fixés à l'intérieur des poteaux d'une clôture, entre lesquels sont tendus des fils. Il y a environ 8000 volts de tension sur ces fils. Comme les profilés montés sont plus longs que la clôture existante, les fils sont également situés au-dessus de la clôture. Cela permet de lutter contre le franchissement. Des panneaux sont fixés à la clôture, avertissant clairement de la présence de très haute tension sur ces fils. Un intrus réfléchira à deux fois avant d'essayer d'escalader cette clôture ou de la traverser.



La hauteur d'une clôture électrique est illimitée, vous pouvez très bien la poser à de grandes hauteurs.

C'est donc précisément le point fort de ce type de système : l'effet de dissuasion psychologique fonctionne très bien. Les voleurs occasionnels, qui passent par hasard par là, essaieront plutôt d'entrer par effraction un peu plus loin, s'ils rencontrent un système de clôture électrique. Même l'intrus professionnel préférera passer par la porte d'à côté, si le voisin vend aussi des voitures de luxe, mais que sa clôture n'est pas électrifiée.

Ces systèmes sont aujourd'hui extrêmement populaires aux Pays-Bas. Il y a vingt ans, un concessionnaire automobile, lassé de se faire voler les airbags de ses voitures tous les week-ends, a mis au point son propre système de clôture électrique. D'autres



Les portails peuvent également être équipés de fils électriques

concessionnaires automobiles voulaient le même, et un nouveau marché était né. Dans d'autres pays, comme la Belgique et le Royaume-Uni, on les voit aussi de plus en plus souvent. En Allemagne, les ventes sont encore difficiles, sans doute à cause de son association avec les camps de concentration de la guerre. Mais il y a de fortes chances qu'ils finissent par devenir de plus en plus courants dans ce pays également, car les concessionnaires automobiles allemands sont de plus en plus inquiétés par des bandes de voleurs qui s'en prennent aux airbags et aux systèmes de navigation, et les systèmes électriques qui génèrent des décharges électriques fonctionnent très bien contre ces derniers.

Honnêtement, quand j'ai appris ce qu'était la protection au moyen de décharges électriques, j'ai pensé : « C'est quoi ça ? Ce n'est quand même pas un système de détection ? » Si vous êtes confronté quotidiennement à l'infrarouge, à la détection radar, au câble à induction et à ce genre de technologie, vous serez vite enclin à lever les sourcils quand il s'agit de fil électrique. C'est pour le bétail, non ? Parce qu'en fait, il s'agit d'un dérivé de ça. Mais après réflexion : Pourquoi un concessionnaire automobile dans une zone industrielle déserte dispose d'un beau système sophistiqué de détection qui détecte les intrus à un stade très précoce, si son temps de réponse ou celui de la police est supérieur à 20 minutes ? À quoi cela lui sert-il ? Exactement : à rien. Il recevra bien une notification rapide, mais le long temps de réaction causera toujours des dommages. Peut-être même plus que la navigation ou les airbags de la voiture, car la clôture sera également endommagée et, avec un peu de malchance, le câble de détection aussi. En fait, ce propriétaire préférera un système qui empêche les intrus de tenter quoi que ce soit. C'est en fait ce que ces systèmes font en premier lieu. Ils sont dissuasifs. Mais ils défendent aussi. Parce qu'une fois que vous avez eu une décharge électrique, vous ne penserez plus à essayer d'escalader la clôture et de voler quelque chose à nouveau. D'une certaine manière, ces systèmes augmentent également la résistance psychologique de la clôture sur laquelle ils sont montés. Tout d'abord, parce que les fils sont montés plus haut que la clôture elle-même, généralement d'environ 50 centimètres. Mais accessoirement aussi par la simple menace d'une décharge électrique, qui se produira lorsque vous touchez les fils. Tout le monde a peur de ça, personne ne saisit ces



Une clôture électrique peut presque toujours suivre la ligne de clôture

Les fils d'une clôture électrique sont généralement espacés d'environ 10 centimètres.



fil volontairement, même pour le plaisir. Mais le système ne convient pas seulement comme moyen de défense et de dissuasion : il détecte également. On peut penser qu'un intrus qui n'a pas peur de l'électricité et qui apporte des outils correctement isolés fera un bon bout de chemin. Par exemple, j'ai vu mon beau-frère, qui est un électricien qualifié, faire des choses avec des fils sous 230 volts de tension, dont je vous dis : « *M'enfin. Que tu oses même faire ça.* » Mais même lui n'ira pas bien loin avec ce système. Comme les fils sont tendus tous les 10 centimètres, il est pratiquement impossible de passer la clôture sans se faire remarquer. Si vous coupez les fils avec des outils isolés, il y a détection, car la boucle de courant est interrompue. Si vous voulez escalader la clôture en jetant une couverture par-dessus ou en plaçant une échelle en bois contre les fils, les fils se toucheront en raison de votre propre poids, ce qui entraînera un court-circuit. Là encore, il y a détection. Bien entendu, cela s'applique également si vous marchez sur les fils avec vos bottes en caoutchouc. Tout cela est en outre assuré par une tension spéciale des fils et l'application d'isolants, qui se brisent ou se donnent à partir d'un certain poids. Les systèmes avancés disposent même d'un autre contact d'alarme sur les tendeurs, afin qu'ils ne puissent pas être manipulés. Le fait de relier ou de ponter les fils puis de couper un morceau entre ceux-ci ne fonctionnera pas non plus, car la valeur de la résistance totale de la boucle en question change dans ce cas — et ça aussi, cela peut se mesurer.

Bien que le contact avec les fils à haute tension soit douloureux, les systèmes électriques restent sûrs, car l'énergie libérée en Europe ne peut dépasser 5 joules. Il existe des normes européennes en la matière. Cela se fait en travaillant avec un courant très faible (mesuré en ampères). En outre, seules 50 impulsions par minute peuvent être transmises et la durée d'une impulsion ne peut être que de 300 millisecondes. Toucher les fils n'est alors pas fatal, mais très douloureux.

Les fils sont placés uniquement à l'intérieur de la clôture, ce qui devrait garantir que les personnes à l'extérieur ne peuvent pas toucher accidentellement les fils. Toutefois, les

collaborateurs qui entrent dans les locaux et garent leur voiture doivent en être conscients. Par le passé, certains visiteurs de jardineries ont également été désagréablement surpris en regardant des plantes et des arbres de jardin. Dans de telles situations, il est préférable de couper le système pendant la journée ou de passer en basse tension. Il y aura alors encore détection, mais plus de décharge. Le propriétaire du système doit en outre veiller à ce qu'un panneau d'avertissement placé à intervalles réguliers sur la clôture annonce que les fils sont sous haute tension et que le fait de les toucher peut être dangereux et douloureux. Par le passé, j'ai déjà dit en plaisantant à un client que nous vendions des panneaux et que le client recevait un système complet en contrepartie — principalement parce que l'effet de dissuasion psychologique est énorme. Cela rend le système très efficace.

Ici, le fil électrique est seulement monté au-dessus de la clôture. Il ne protège donc qu'en cas d'escalade. Un intrus qui scierait les barreaux pourrait entrer sans être détecté.



Les fils électriques sont généralement montés à l'intérieur de la clôture, jusqu'à un demi-mètre ou plus au-dessus de la hauteur de la clôture. Vous pouvez monter les systèmes électriques sur les clôtures en treillis, en panneaux et en barres.



Ces boîtes de commutation convertissent la tension de 230 volts du secteur en 7000 ou 8000 volts





TELESCOPIC KIT ACCESSORIES FOR GATES

www.facsrl.com    

La délimitation parfaite du terrain -
Porte, portail et clôture d'un seul tenant

 **BERNER**
TORANTRIEBE

› Un matériau indestructible : l'aluminium.

› Une sécurité aux normes.

› Un design moderne : opaque ou aspect clôture.
Disponible dans toutes les couleurs RAL.

› Portail battant, portillon indépendant et
éléments de clôture : disponibles
séparément ou en combinaison.

› Livraison des éléments prémontés
sur des châssis d'expédition durables.

› Les solutions de conception
Supeero conviennent visuellement
parfait et se distinguent par leur
facilité de montage.



Certaines constructions demandent une approche créative



Les portails peuvent également être équipés d'un fil électrique.



C'est aussi la raison pour laquelle ces systèmes sont très largement utilisés. Des concessionnaires automobiles aux centres de distribution et des ferrailleurs aux objets de la Défense et de la Justice. Les systèmes de fil barbelé peuvent être fixés aux clôtures déjà existantes à l'aide de profilés. L'on peut également réaliser une très bonne protection contre le franchissement de murs avec des supports. Même les portails battants et coulissants peuvent être inclus. Dans ce cas, l'on installe des contacts de portail spéciaux qui garantissent que dans la situation ouverte, la boucle d'alimentation reste simplement fermée. Pour les objets à très haut risque, vous pouvez créer une résistance supplémentaire avec des têtes en Y ou en T sur les poteaux de clôture existants. Les systèmes avancés peuvent être divisés en plusieurs zones d'alarme, qui peuvent ensuite être combinées à une observation vidéo pour vérification. L'intégration dans un système de gestion des alarmes est également possible. Dans le secteur privé, ces systèmes sont moins utilisés, car avec tous ces fils qui dépassent d'un demi-mètre la clôture, le jardin commence vraiment à ressembler à une prison.

En termes de coût, vous pouvez comparer le système au coût d'un système de détection basé sur le câble de détection évoqué dans une chronique précédente. Là encore, une clôture qui doit être équipée d'un système électrique qui génère des décharges électriques coûtera environ deux fois plus cher qu'une clôture sans ce système. Mais il y a quand même une différence. Au niveau du coût total, il y aura un transfert vers le facteur travail, car la part des matériaux et de l'électronique est plus faible que pour un système de détection par câble à capteur. En revanche, il faut beaucoup plus de temps pour installer un profilé avec 23 isolateurs sur chaque poteau de clôture, puis y faire passer



Si vous tenez déjà compte des fils électriques lors de la fabrication des poteaux, le résultat final est souvent plus esthétique qu'avec des profilés montés par la suite. En effet, les fils sont alors plus proches et plus uniformément répartis sur la clôture.

23 fils, que pour attacher un seul câble de détection le long de la clôture. Étant donné qu'il y a beaucoup moins d'électronique dans un système électrique, il y a également moins de risques de casse, et la durée de vie du système est donc plus longue que celle d'un système de câbles à capteurs. Cela donne un « coût de possession » favorable. Ce coût devient encore plus avantageux si le client prévoyait de toute façon d'installer une nouvelle clôture. L'on peut alors utiliser les poteaux qui sont déjà équipés d'isolateurs. De cette façon, le facteur de main-d'œuvre du système électrique diminue et donc le coût par mètre courant du système diminue. Si le système est intégré à la clôture de cette manière, c'est plus esthétique qu'un système installé a posteriori.

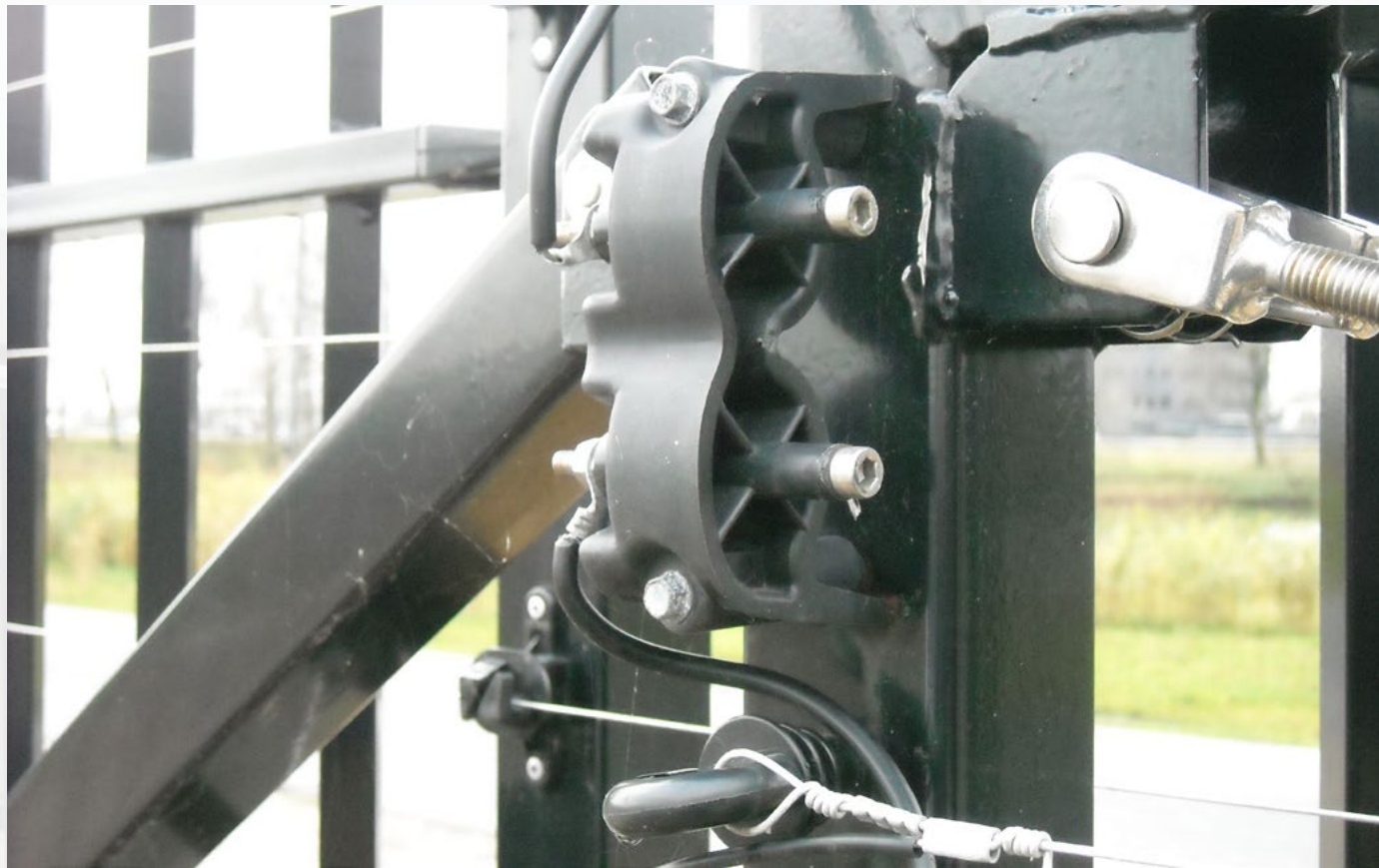
Comme je viens de le dire, cela nécessite peu d'électronique. En effet, il est aisément possible de connecter jusqu'à 50 000 mètres de fil électrique sur une unité d'alimentation. Cela signifie qu'avec une clôture de 2,40 mètres de haut, où un fil est tendu tous les 10 centimètres, vous n'avez besoin d'une telle unité que tous les quelques kilomètres. Comparez cela à la détection par câble à capteur décrite dans la chronique précédente, qui nécessite toujours

une unité centrale tous les 600 mètres. De plus, la réparation de fils défectueux est beaucoup plus facile que la réparation d'un système de câbles à capteurs.

Ce à quoi vous devez prêter une attention particulière en tant qu'installateur du système, c'est la mise à la terre. Assurez-vous également d'installer des paratonnerres. En outre, il est logique d'utiliser une unité d'alimentation capable de résister à des pics de tension élevés. En effet, les fils négatifs le long de la clôture agissent comme une très longue antenne. Si la clôture est située sur un terrain plat, comme c'est le cas pour les parcs solaires, par exemple, les risques de foudre sont élevés. Veillez à choisir un système capable de gérer cette situation, de sorte que tout impact ne se répercute pas sur les autres équipements.

À l'exception de la foudre, le système électrique est totalement imperméable aux conditions météorologiques. Peu importe qu'il pleuve, qu'il grêle, qu'il neige ou qu'il y ait du brouillard : il y aura toujours dissuasion et détection. Pour garantir le bon fonctionnement du système, le client doit entretenir régulièrement la ligne de clôture. Comme les fils sont tendus jusqu'au bas de la clôture, les





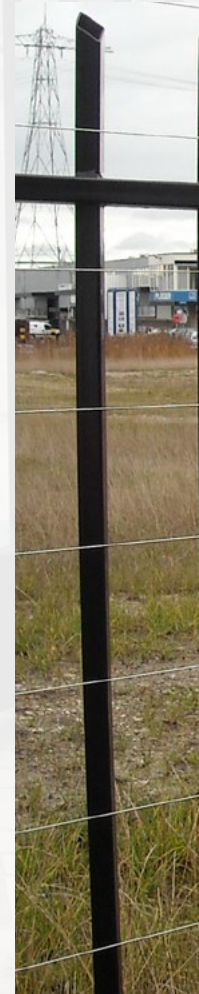
Ces contacts permettent de transférer la tension au vantail mobile d'un portail battant ou coulissant





Avec de telles broches de terre, la tension de pointe en cas de foudre peut être détournée vers le sol. C'est très important, surtout si le projet comprend des portails électriques.

L'herbe au premier plan doit être tondue régulièrement pour éviter les fausses alarmes



herbes hautes ou les mauvaises herbes par temps humide provoquent rapidement un court-circuit et donc une alarme. Faites-le clairement comprendre à votre client ; il ne doit pas sous-estimer ce point. C'est la panne la plus courante. Si le client a encore la possibilité de le faire, demandez-lui de poser du pavé ou du gravier sur une toile anti-racine pour créer une bande sans mauvaises herbes. Si ce n'est pas possible, le client doit tondre l'herbe très régulièrement, sinon le système sera mis hors service en un rien de temps à cause de toutes les notifications inutiles, ce qui est

bien sûr dommage. En outre, il est conseillé de vendre un contrat d'entretien, car vous devez effectivement vérifier la tension des fils chaque année, et les retendre si nécessaire. Si le système est situé près de buissons ou d'arbres, assurez-vous qu'aucune branche cassée ne peut atterrir sur les fils. Tout cela est en fait très simple, mais dans la pratique, on n'y pense pas ou on n'y prête pas attention. Un système périmétrique qui fonctionne bien n'est rien sans entretien des environs. Et il en va de même pour un système électrique qui génère des décharges électriques. ■



Ici, une bande de gravier avec une toile anti-racines en dessous garantit qu'aucune mauvaise herbe ne pousse le long des lignes électriques







L

ivia Graf est non seulement professionnelle de la clôture, mais également photographe. Chaque fois que ses collaborateurs livrent un projet, elle se rend sur place et prend les plus belles photos de clôtures. Voici l'une d'entre elles.



DISTRICLOS

Clôture . Grillage . Portail

10 ANS
2011 2021
D'expertise



**Vous êtes un pro ?
Contactez Districlos.
Clôtures, grillages et
portails disponibles
pour répondre à votre
activité.**



Plus de 1.000 produits
en stock, disponibles
immédiatement.



14 magasins partout en France
ouverts dès 7h30.



Tous vos produits spécifiques
sur demande.

- ✓ Des interlocuteurs experts dédiés pour vous accompagner.
- ✓ La garantie professionnelle toujours au meilleur prix.
- ✓ Des facilités de paiement LCR à 30 jours.

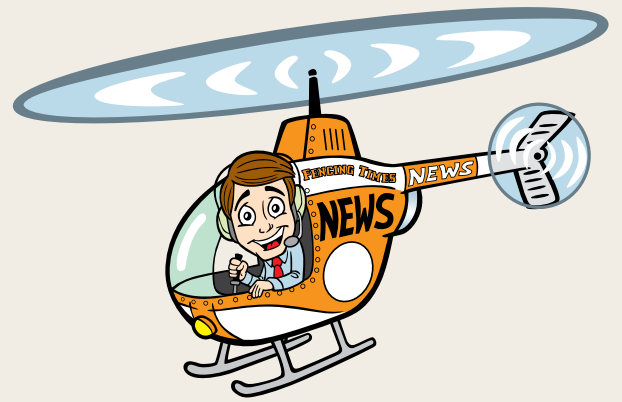


04.22.53.10.34



www.districtos.com

FENCES IN THE NEWS



15 MARCH 2023

Les touristes peuvent à nouveau se promener sans tomber dans la mer de Chine méridionale



Macao est un ancien mini-État portugais situé dans la mer de Chine méridionale, qui est aujourd'hui une région administrative spéciale de la Chine. C'est aussi la plus grande ville de jeu du monde, l'industrie des casinos y est 7 fois plus importante qu'à Las Vegas. Bon, à Macao donc, vous avez le « Long Chao Kok Coastal Trail ». Il s'agit d'un

sentier de 1200 mètres le long de la côte de Coloane, une ancienne île aujourd'hui artificiellement ajoutée au continent. La vue sur les formations rocheuses de Coloane et sur les îles voisines y est imprenable. Ce sentier est très prisé par les touristes, c'est pourquoi il est équipé d'une clôture en granit sur presque toute sa longueur, de peur que

ces touristes ne tombent dans la mer de Chine méridionale. Cette clôture était en rongée par le temps et délabrée, mais elle a été remise à neuf ou remplacée par des poseurs de clôture de Macao au nom des autorités locales en décembre 2022. Ce n'est pas un message dans la catégorie des nouvelles de dernière minute, mais il était accompagné d'une superbe photo

et nous adorons vous montrer des clôtures du monde entier dans cette rubrique, alors voilà. Si vous êtes un jour dans la région, et que vous avez une heure à perdre entre le Blackjack et la roulette, rendez-vous sur le sentier côtier de Long Chao Kok et rappelez-vous que vous avez lu l'histoire pour la première fois dans le Fencing Times. ■

Une Australienne reçoit une facture pour une clôture vieille de 17 ans



Une vieille clôture bon marché (pas celle dont il est question dans l'histoire). Photo : Tomas Anunziata.

À Yanchep, une ville située au nord de Perth, une clôture suscite l'émoi. En effet, en Australie occidentale, il existe une loi qui stipule que si l'un de deux voisins installe une clôture à la limite de sa propriété, l'autre voisin doit lui rembourser la moitié du coût. Une loi stupide, si vous nous le demandez. Il s'agit d'un cas typique d'ingérence excessive du gouvernement dans un domaine que deux voisins peuvent parfaitement gérer seuls. Quoi qu'il en soit, cette loi existe et l'une des dispositions de la loi stipule qu'elle fonctionne également de manière rétroactive, si une parcelle voisine n'est pas habitée ou construite avant la pose de la clôture. C'est ainsi que Shannon, une femme qui ne voulait apparaître dans le journal que

sous son prénom, a construit une belle maison sur un terrain vague et, une fois la construction terminée, a reçu une facture correspondant à la moitié du coût de la clôture, que son voisin avait posée 17 ans auparavant. « La clôture était vieille et rouillée, mais il voulait que je paie la moitié de la facture initiale, » dit-elle. Ce avec quoi elle n'était pas d'accord, mais elle n'avait pas grand-chose à dire. On ne sait pas comment l'histoire s'est terminée. Le voisin ne demandait que 506 dollars australiens, une somme qui ne mérite pas vraiment d'intenter une action en justice, pour quelle partie que ce soit. Mais nous avons déjà vu passer ici des querelles de voisinage, où il était même question d'un montant bien plus faible. Alors qui sait, il y aura peut-être une suite. ■

Jeu de tête entre un cheval et un élan



Une clôture n'est pas seulement une barrière sur le périmètre pour empêcher les intrus d'entrer. Elle peut également servir de filet, pour jouer avec un ballon. Un cheval et un élan le prouvent, dans un ranch de l'État américain du Montana. En fait, c'est le cheval qui jouait au ballon. Il a entrepris 20 tentatives différentes pour faire passer la balle par-dessus la clôture tout en étant surveillé de près par l'élan. Une fois que la

balle a atterri de l'autre côté de la clôture, l'élan ne savait plus quoi en faire. Mais cela n'a aucune importance pour l'histoire, si vous mettez la vidéo en pause au bon moment, on dirait que les deux s'amuse à jouer ensemble. Mais cela nous donne des idées. Ainsi, la prochaine fois que vous irez camper et que vous oublierez votre filet de badminton, vous pourrez simplement chercher une clôture pour jouer. ■

La plus longue clôture du monde a désormais une petite sœur

Les Australiens ont un faible pour les clôtures. Et surtout pour les clôtures à dingos. C'est sur le continent australien que vous trouverez la plus longue clôture du monde. Là-bas, une clôture de 5600 km a été posée par des éleveurs de moutons pour protéger leurs troupeaux des dingos, une espèce de chien sauvage. Sur l'île Fraser aussi, une île située au large de la côte de l'État australien du Queensland, il existe désormais une clôture à dingos. Avec ses 7 kilomètres, elle est légèrement plus courte que l'originale, mais le plus grand contraste avec la longue « Barrière à dingos » est qu'elle n'a

pas été construite pour protéger des moutons, mais bien des personnes. L'île Fraser possède une forêt tropicale, des forêts d'eucalyptus, des mangroves, des marais tourbeux et des dunes de sable. Vous y trouverez des espèces d'oiseaux inhabituelles, des reptiles et des amphibiens, dont le crocodile d'eau salée. L'île est très populaire auprès des touristes en raison de toute cette beauté naturelle. La nouvelle clôture à dingos se trouve autour d'Orchid Beach, un village touristique avec de nombreux campings et une plage en bord de mer, où les dingos venaient régulièrement déranger



Garde forestière Megan Wilson

les touristes, à la recherche de nourriture. « Le dingo de l'île Fraser est un animal sauvage, » nous explique la garde forestière Megan Wilson. « Il est préférable pour eux de vivre dans un environnement plus naturel et d'apprendre à trouver leur propre nourriture. La clôture permet aux dingos d'utiliser leurs instincts de

chasse normaux, ce qui nous permet de conserver une population saine et stable. Et en même temps, elle protège les visiteurs et les résidents de l'île. » Ici, à la rédaction, nous aurions préféré une clôture un peu plus solide qui protège également les touristes des crocodiles d'eau salée, brrr. ■

La clôture frontalière texane décale le Rio Grande

Les Australiens ne sont pas les seuls à avoir un penchant pour les clôtures. Les Américains sont tout aussi dingues. Ils ont leur clôture frontalière, à la frontière avec le Mexique. Les gens se sont moqués

de Trump pour cela, notamment par les partisans d'Hillary Clinton, qui ont oublié par facilité que la majeure partie de la clôture frontalière préexistante a été commandée dans les années '90

par... Bill Clinton. Quoi qu'il en soit, cette clôture frontalière, elle fait parler d'elle. Car au Texas, il y a un tronçon de 3 kilomètres qui menace de plonger dans le Rio Grande. Un problème de fondations

apparemment. En fait, il ne s'agit même pas d'un morceau de la clôture frontalière ordinaire, mais d'une clôture qui avait déjà été posée par des promoteurs privés, alors que la clôture du gouvernement fédéral, qui devait être construite à quelques kilomètres à l'intérieur des terres, était encore contestée. Cette clôture fédérale est maintenant en place, rendant la clôture privée superflue. Elle peut donc tomber tranquillement dans la rivière — si ce n'est qu'elle pourrait créer un tel blocage dans la rivière que celle-ci serait déplacée sur une grande distance. Et comme il existait autrefois un traité entre le Mexique et les États-Unis stipulant que la frontière passait toujours exactement au milieu de la rivière, la clôture privée peut donc maintenant faire en sorte, par inadvertance, qu'une partie entière du Texas appartienne désormais au Mexique. Ou comment une clôture peut vous faire prendre l'eau. ■



L'ART DE S'ENTOURER AVEC ÉLÉGANCE.

HARMONIE

Association parfaite de l'**aluminium** avec le **composite**.



Gardenode est une société spécialisée dans la vente de clôtures et d'occultations auprès des professionnels. Nous sommes un acteur incontournable dans l'univers de l'aménagement extérieur grâce à des produits innovants, fiables et uniques sur le marché. **Gardenode** se réinvente chaque jour afin de mieux s'adapter au monde qui change, tout en positionnant nos clients au centre de nos préoccupations pour leur offrir un service toujours plus premium. Cela fait partie de nos engagements qui font notre force et notre réputation.

Pour de plus amples renseignements, rendez-vous sur notre site web : www.gardenode.com.



Gardenode
L'art de s'entourer