

# FENCING TIMES

*France, Belgique, Suisse*

*2024, Numéro 18*

Nouvelle serrure à  
code de Locinox

Fancy Fence crée un  
configurateur 3D en ligne



## L'application Demex

# Comment lisez-vous Fencing Times ?



## NUMÉRIQUE GRATUIT TOUJOURS GRATUIT

Les abonnements numériques sont gratuits. Inscrivez-vous avec votre adresse e-mail et nous vous avertissons dès qu'un nouveau numéro est publié.

## PAPIER GRATUITE UN SEUL PAR ENTREPRISE

Chaque entreprise de clôtures de  a droit à un abonnement gratuit à la version papier du Fencing Times. Si vous ne recevez pas encore votre exemplaire papier, faites-le nous savoir et nous nous en occuperons.

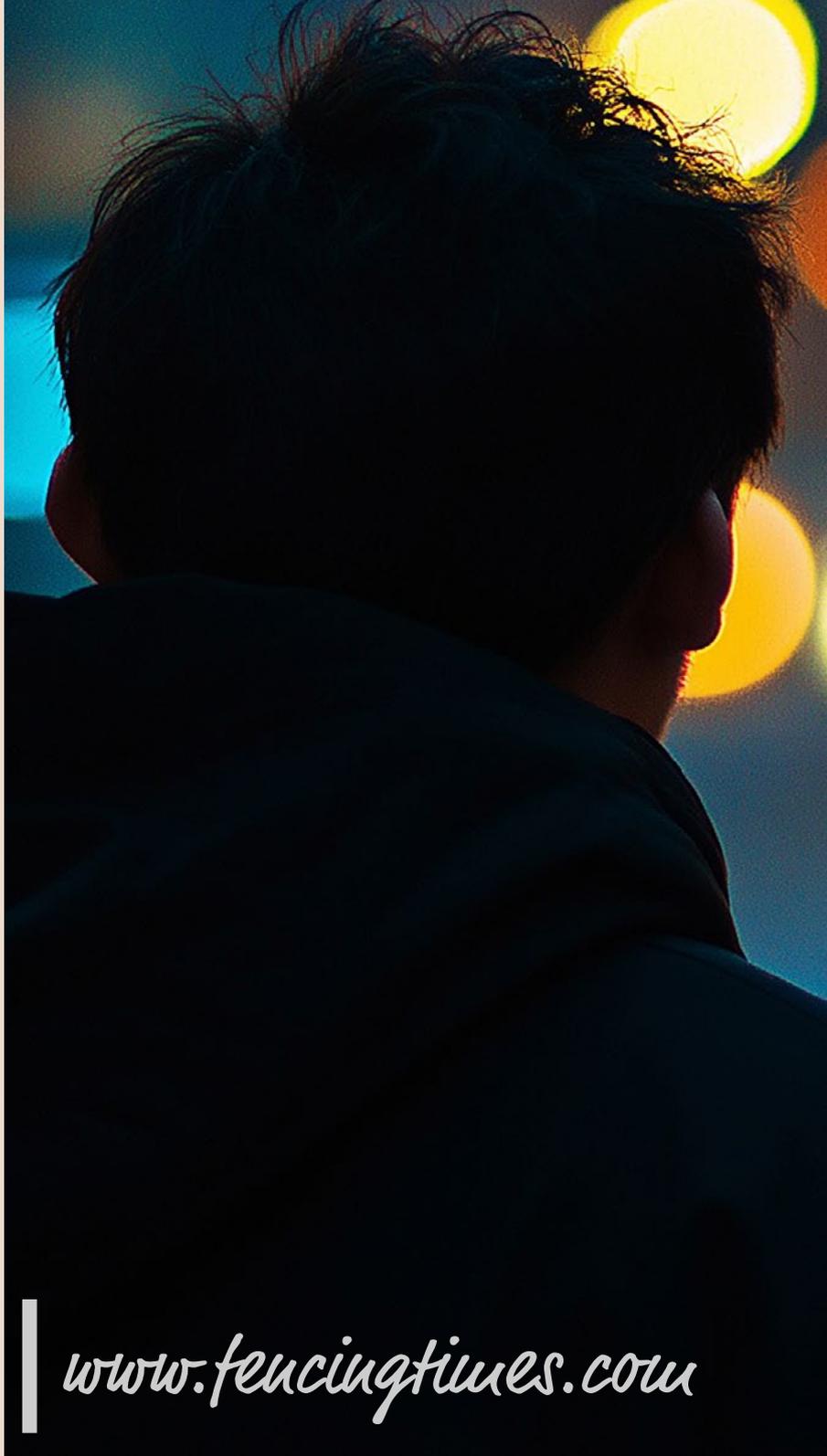


## ABONNEMENTS SUPPLÉMENTAIRES POUR NOS FANS

Ne vous battez plus pour savoir qui lit le Fencing Times en premier. Commandez autant d'exemplaires que vous le souhaitez, dans votre langue, à partir de 12,50 euros par mois.

De plus, avec chaque abonnement, vous nous aidez à créer plus de contenu et à l'améliorer.

Allez sur [www.fencingtimes.com](http://www.fencingtimes.com) et commandez.



[www.fencingtimes.com](http://www.fencingtimes.com)

## Fencing Times

### L'ÉQUIPE :

Rédaction : Kelly Atkinson, Hannah van der Valk & Rembrandt Happel  
Conception : Julia Dobrovan  
Directeur des ventes : Kristina Khomenko  
Traductions : Kelly Atkinson, Claudia Heidemann, Astrid Homan, Pascale de Mari, Erik Freitag & Philippe Vandevivere

### TIRAGE :

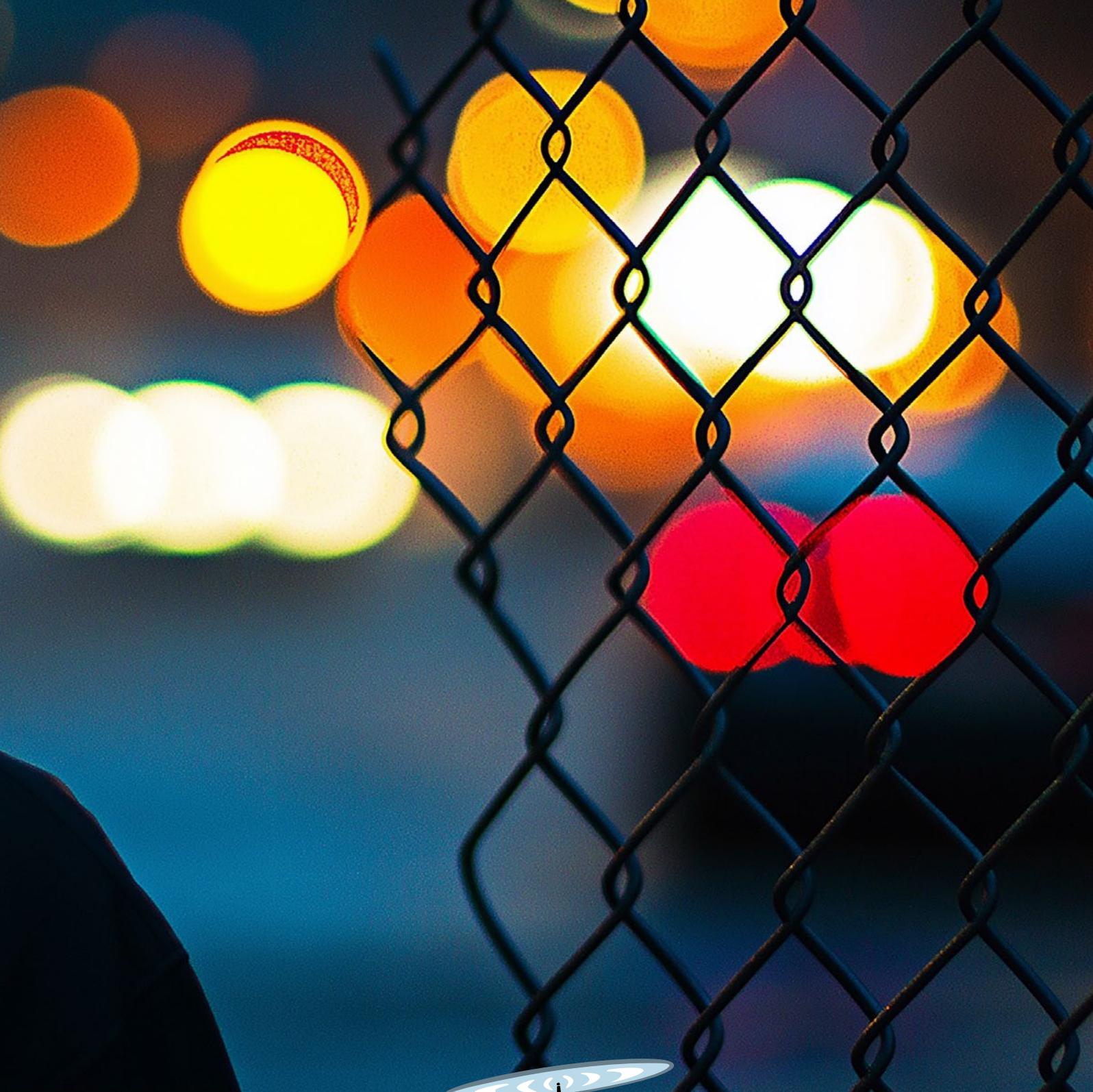
Fencing Times paraît sous forme numérique et papier. Plus de 17 000 lecteurs, dans 7000 entreprises, en Allemagne, Autriche, Belgique, France, Grande-Bretagne, Irlande, Luxembourg, Pays-Bas et Suisse, lisent Fencing Times dans leur propre langue. Une édition internationale supplémentaire, en anglais, est destinée aux lecteurs de toute l'Europe.

### COPYRIGHT :

La diffusion et la transmission d'articles individuels ou de l'intégralité du numéro à des tiers sont expressément autorisées et très appréciées. À cet effet, si vous le souhaitez, nous vous envoyons volontiers les fichiers originaux. Il est interdit de copier des articles ou des parties d'articles sans mention de la source et de prétendre qu'il s'agit de votre propre contenu.

### PETITS CARACTÈRES :

Ce magazine a été composé avec le plus grand soin. Néanmoins, nous ne pouvons pas garantir l'exhaustivité, l'exactitude ou la précision des informations. Les données présentées dans ce magazine n'ouvrent aucun droit. Les opinions exprimées dans ce numéro ne sont pas nécessairement les opinions personnelles de la rédaction ou des éditeurs.



#### CONTACT :

Fencing Times GmbH  
Auf der Schanz 77  
47652 Weeze, Allemagne  
E-mail : [team@fencingtimes.com](mailto:team@fencingtimes.com)  
Tél :  +49 2823 9453014  
 +31 85 2088447  
 +44 1227 919552

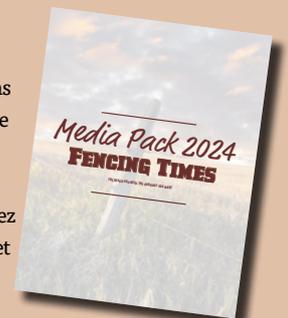
#### ENVOYEZ-NOUS vos NOUVELLES

Avez-vous des nouvelles que vous aimeriez partager avec le monde de la clôture ? Contactez notre rédaction par e-mail à [team@fencingtimes.com](mailto:team@fencingtimes.com) ou par téléphone au +49 2823 9453014 . Les articles émanant de la rédaction sont toujours gratuits, nous ne les facturons jamais.



#### PLACER UNE ANNONCE

Souhaitez-vous faire de la publicité dans le plus chouette magazine du monde de la clôture et faire connaître votre nom à tous les professionnels du secteur ? Appelez le +49 2823 9453014 ou envoyez un e-mail à [team@fencingtimes.com](mailto:team@fencingtimes.com) et nous vous expliquerons tout.



# Amour fidèle ou nouvelle

## idylle chaque weekend ?

rembrandt@fencingtimes.com



La relation entre un poseur de clôtures et ses fournisseurs ressemble souvent à la relation entre un homme et une femme. Les points communs sont visibles dès l'instant où ils se rencontrent. Parfois, on hésite longtemps avant de faire le premier pas : il y a d'abord des regards appuyés, puis vient l'invitation au restaurant, et enfin quelque chose commence à prendre forme. D'autres fois, la relation commence par une nuit de folie avec des étincelles qui jaillissent instantanément.

Si vous êtes un jeune poseur de clôtures qui démarre, la pente est raide. Vous avez besoin de fournisseurs solides et fiables qui vous livrent des produits de qualité à un bon prix, et vous permettent ainsi d'être compétitif, même

en tant que novice dans la profession. Mais comme vous ne savez pas encore exactement ce qu'on peut trouver sur le marché, ni ce qu'on peut attendre d'un bon fournisseur, vous ne voulez pas non plus vous engager trop vite. Comme une demoiselle qui veut savoir ce que le monde a à offrir mais ne veut pas perdre sa réputation, vous devez veiller à ce qu'on ne vous colle pas d'étiquette. Beaucoup de fournisseurs font un effort supplémentaire pour un bon client, mais certainement pas pour un client qui change de fournisseur chaque semaine.

Une fois que votre entreprise de pose de clôtures a bien grandi et que vous commandez chaque semaine un ou

deux camions de matériel, vous rencontrez d'autres défis. Maintenant, plus question de laisser tomber un fournisseur pour un autre, même si vous le souhaitez. Les enjeux sont trop importants. Car si votre nouvel amour ferme sa porte après une idylle de trois semaines, il n'est pas certain que votre ex veuille bien vous reprendre. Et alors vos six équipes n'auront plus qu'à se croiser les bras.

Les fournisseurs ont leurs propres challenges, notamment pour trouver des nouveaux clients. Certains clients sont ouverts, sincères et se montrent tels qu'ils sont. D'autres clients présentent bien sur les photos, mais vous découvrez vite après le premier rendez-vous qu'ils ne sont que silicone et maquillage. Ce sont ces clients qui ne sont pas sur le chantier quand vous arrivez avec votre camion. Ou ces clients qui commandent beaucoup



moins que ce qu'ils avaient promis et qui auraient dû obtenir une réduction beaucoup moins avantageuse. Pire encore : ils ne paient pas leurs factures.

C'est une sorte de parade nuptiale.

Autant pour le poseur de clôtures, qui tente de séduire un fournisseur, que dans l'autre sens. Il y a l'approche incertaine « *Seriez-vous disposé à me livrer ?* », l'approche séductrice « *Pourrions-nous faire un essai pour voir ?* » ou encore l'approche fanfaronne « *Je suis le meilleur poseur de clôtures/fournisseur que vous puissiez avoir comme client dans cette région !* ».

La fin de la relation peut aussi se passer de différentes manières : parfois soudainement après une grosse dispute, ou bien comme un lent saignement jusqu'au décès.

Comme dans les relations homme-femme, une bonne communication est extrêmement importante également entre les entreprises. Et cela, dès le début. Qu'est-ce que chacun souhaite obtenir ? Est-ce que l'un recherche la stabilité à long terme, quand l'autre veut déjà s'en aller avant le petit-déjeuner ? Et une fois que la relation a commencé, voulez-vous vous marier le plus vite possible ? Ou plutôt prendre du bon temps et fréquenter des clubs échangistes chaque weekend ? Les deux partenaires ont-ils la même vision ? Qu'est-ce que chacun attend de l'autre ?



L'autre jour, un poseur de clôtures nous a raconté une anecdote. Il avait reçu une demande pour un certain type de clôture qu'il ne vend pas souvent. Jusqu'alors, il s'était toujours approvisionné chez le même fournisseur, mais cette fois-ci il a demandé un second devis à un autre fabricant. Ce dernier était 9 pour cent moins cher. Il a transmis ce devis à son premier fournisseur, en lui demandant s'il pouvait, exceptionnellement pour ce projet, offrir une petite réduction supplémentaire. Il reçut en retour un mail furieux, qui mettait immédiatement fin à la collaboration. Ses appels étaient dorénavant ignorés, et ses mails d'excuses restaient sans réponse.

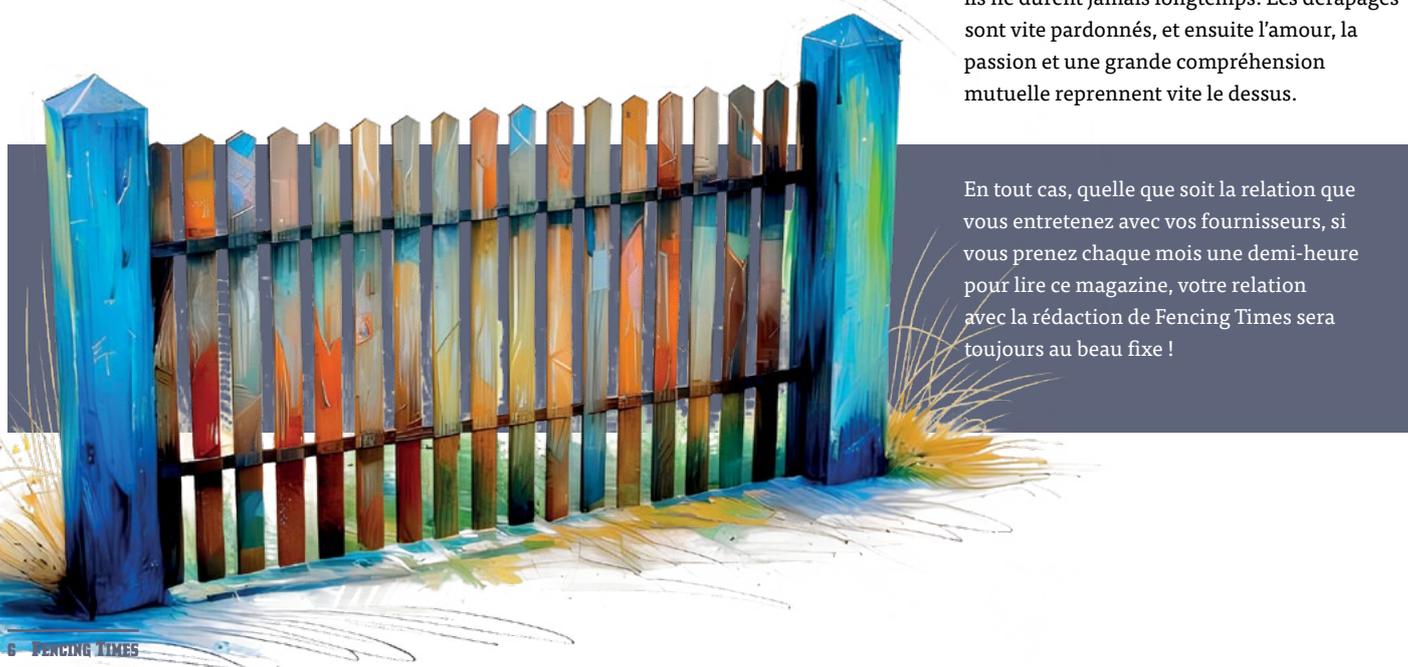
Dans cette histoire, il est clair que les deux parties n'avaient pas du tout la même conception de la relation. Et comme cela arrive souvent dans les relations homme-femme, on est débordé par ses émotions. C'est souvent le cas dans notre secteur d'activité, et cette histoire n'est pas une exception.

Il arrive que des poseurs de clôtures n'achètent plus chez un fournisseur depuis des lustres parce qu'un des représentants qui n'y travaille plus depuis longtemps leur avait un jour, dans un lointain passé, fait une remarque stupide. D'autres poseurs de clôtures boycottent un fournisseur parce qu'il livrait autrefois à un concurrent, qui a fait faillite depuis longtemps. Bon, dans certains cas, c'est vrai qu'il vaut mieux se séparer : il y a des couples qui ne sont pas faits pour être ensemble.

Même si votre bon sens vous dit que vous ne devriez pas être si sensible, et que vous feriez mieux de choisir froidement l'option la plus avantageuse pour votre entreprise d'un point de vue purement professionnel, nous sommes quand même tous des humains, et nous écoutons souvent notre cœur quand nous prenons une décision.

Heureusement, les choses se passent souvent bien. De sorte que le premier flirt se transforme en mariage réussi. Un mariage réussi connaît aussi parfois des orages, mais ils ne durent jamais longtemps. Les dérapages sont vite pardonnés, et ensuite l'amour, la passion et une grande compréhension mutuelle reprennent vite le dessus.

En tout cas, quelle que soit la relation que vous entretenez avec vos fournisseurs, si vous prenez chaque mois une demi-heure pour lire ce magazine, votre relation avec la rédaction de Fencing Times sera toujours au beau fixe !



# SCREENO® LINE COMPOSITE

## HABILLE L'ESSENTIEL

Nouveauté 2024

OCCULTATION COMPOSITE



### SOLUTION D'OCCULTATION RESPECTUEUSE DE L'ENVIRONNEMENT.

La nouvelle gamme d'occultation pour panneaux à plis **Screeno® Line Composite** vous apporte une esthétique élégante et un matériau 100 % recyclable ne nécessitant pas d'entretien et qui se pose rapidement.

Les profilés aluminium apportent une finition parfaite et durable.

[www.betafence.fr](http://www.betafence.fr)  
[www.betafence.be/fr](http://www.betafence.be/fr)



**B** **BETAFENCE**  
a PRÆSIDIAD brand

# contenu

# 2024

Si vous êtes un professionnel de la clôture passionné par son domaine, vous ne pouvez pas vous passer de Fencing Times.

# 8

## FENCING TIMES

### 38

### De l'éditeur

Amour fidèle ou nouvelle idylle chaque weekend ?

04

Fence Post

09

Locinox présente une serrure à code électronique pour les serrures à encastrer

14

### Short News

17

Perimeter Protection encore plus grand en 2025

19

RT Belgium lance sa propre colonne d'entraînement

22

Elka ouvre une boutique en ligne dotée de configurateurs

30

Art de clôture

35

Demex lance sa propre application pour le contrôle d'accès et les services

38

### En plus

Fences in the News

47



### 14

## LOCINOX



## ELKA

### 30

### 35



### 26



# FENCE

Avez-vous un conseil à donner ? Ou avez-vous vécu une expérience amusante que vous aimeriez partager avec le marché ? Êtes-vous tombé sur une belle clôture ou un beau portail ? Ou peut-être sur une clôture vraiment moche, mais dont vous avez pris une belle photo ? Faites-le nous savoir et partagez-la avec vos collègues du secteur.



# POST

## Clôture himalayenne

Marc van Berlo d'ABC Hekwerk Zuid-Oost à Lottum, aux Pays-Bas, escaladait le mont Everest lorsque, à 4200 mètres d'altitude, il est tombé sur cette clôture entourant une pierre sacrée. C'est sympa de penser à nous, Marco, tout là-haut dans l'Himalaya. C'est probablement la clôture la plus haute que nous ayons jamais imprimée. Allez-vous jusqu'au sommet, à 8800 mètres d'altitude ? Dans ce cas, il vous reste encore un peu de chemin à parcourir. Si en chemin vous rencontrez d'autres clôtures, n'hésitez pas à nous en renvoyer des photos afin d'améliorer votre propre record.





### Clôture en aluminium

Francis Mestdagh de Afsluitingen De Soete à Waregem, en Belgique, nous a envoyé cette photo d'un portail juste pas occultant avec panneau latéral. Joli petit portail, Francis ! Merci pour la photo.



### Clôture de port

Jeroen Huisman a été installateur de clôture toute sa vie. Toute sa vie il a travaillé pour l'entreprise de clôtures néerlandaise B&G, et pour B&G, toute sa vie il a travaillé dans le port d'Anvers (Belgique). C'est du moins l'impression qu'il donne, car, depuis des années, il nous envoie régulièrement des photos et toutes ces photos proviennent du port. Combien de kilomètres avez-vous installé là-bas, Jeroen ? Si vous continuez, il n'y aura plus de place pour les bateaux. En tout cas, merci encore pour cette belle photo. Continuez !



### Clôture du Golden Gate

Marco Jungesblut de l'usine de grillage WDI était en vacances en Californie. Il est naturellement allé voir le Golden Gate Bridge, mais comme il sied à un professionnel de la clôture, il s'est davantage intéressé à la clôture qui longe le bas-côté pédestre qu'au pont lui-même. « Regardez, » nous écrit-il, « cette clôture est pleine de trous ! De grandes parties du grillage ont simplement été réparées avec des attaches-câbles. Chez nous, en Allemagne, c'est impensable. » Nous avons examiné de plus près la clôture le long du pont à l'aide de Streetview et nous sommes arrivés à la conclusion que l'ensemble de la construction de la clôture serait impensable ici en Europe. Les poteaux sont fixés à la rambarde du pont à l'aide d'une sorte de plaques de fixation, il n'y a qu'un câble de tension lâche, il n'y a pas de tube supérieur... cela aurait pu être beaucoup mieux, messieurs les gestionnaires de ponts de San Francisco. Merci pour la photo, Marco !

# FENCE POST



## Photo du Mois

Clôture gris anthracite

Kornel Stańczyk de Bedo Technology à Świdnica, au sud-ouest de Wrocław, en Pologne, nous a envoyé cette photo d'une clôture gris anthracite, avec des poteaux gris anthracite, des battants de portail gris anthracite et des éléments de clôture

gris anthracite, mais avec un pilier de boîte aux lettres rouge. Nous n'aurions jamais eu cette idée nous-mêmes, mais le résultat est stupéfiant. Merci pour votre contribution, Kornel ! Ce mois-ci, la radio de chantier Locinox part en Pologne.



Si vous aussi, vous voulez gagner une radio de chantier Locinox, envoyez vos photos à [foto@fencingtimes.com](mailto:foto@fencingtimes.com).

# LOCINOX

**PRÉSENTE UNE  
SERRURE À CODE  
ÉLECTRONIQUE POUR LES  
SERRURES À ENCASTRER**



**Lieven Pieters**  
directeur des ventes

**Locinox, le fabricant belge d'accessoires de portails de Waregem, lance sur le marché une deuxième serrure à code électronique. Après le Valentino, pour les serrures en applique, il y a maintenant aussi le Vera, pour les serrures à encastrer.**

*« La part de marché des serrures à encastrer continue de croître, » déclare Lieven Pieters, directeur des ventes. « Surtout pour les portails résidentiels, qui sont de plus en plus souvent de type plein avec remplissage intégral. C'est pourquoi, pour quasi tous les produits que l'on peut équiper d'une serrure en applique, nous proposons aussi une variante avec serrure à encastrer. Surtout si la version avec serrure en applique se vend bien. »*



## Valentino

« Le Valentino est un produit très demandé, » ajoute Pieters. « Il offre au client la plupart des possibilités d'un clavier à code externe, mais pour une fraction du prix car l'installateur n'a pas à poser de câbles jusqu'au portail, ce qui peut être assez coûteux. Il permet ainsi d'ajouter un contrôle d'accès sur un portail de manière simple et rapide. Avec le Vera, nous avons désormais ce contrôle d'accès simplifié également pour les serrures à encastrer. »

## Vera

La nouvelle serrure à code électronique comprend soit deux claviers, fournissant un contrôle d'accès de chaque côté du portail, soit un seul clavier avec un module de sortie libre de l'autre côté. Les claviers et le module de sortie libre sont placés dans des boîtiers en acier inoxydable de 40 millimètres de large, qui sont montés sur le dernier poteau de l'ouvrant, au-dessus de la serrure encastrée. Pour le montage, il faut percer trois trous de chaque côté du profil, dont deux serviront au passage de l'alimentation de la batterie vers le clavier à code monté de l'autre côté du profil.



## Code

Dans la version à deux claviers, le Vera peut s'ouvrir de l'intérieur comme de l'extérieur avec un code PIN comprenant jusqu'à huit chiffres. La serrure à code bloque la poignée de la serrure encastrée, mais ne remplace pas le cylindre à clé. « Si vous ne connaissez pas le code ou si vous l'avez oublié, mais que vous avez une clé, vous pouvez simplement entrer, » précise Pieters. « Par ailleurs, vous pouvez programmer 100 codes dans la mémoire, simplement à la main, sans besoin de brancher un PC portable ou de vous connecter. La serrure à code offre toutes les fonctionnalités d'un clavier à code classique, y compris un code de sortie rapide qui permet de déverrouiller par appui sur une seule touche, ou un code de fête qui permet de garder le Vera en position déverrouillée jusqu'à la nouvelle saisie du même code ... quand la fête dans le jardin est terminée, haha .... »

## Batterie

Le Vera utilise la même batterie que le Valentino, développée en interne par Loginox. C'est une batterie lithium-métal, suffisamment puissante pour ouvrir et fermer la serrure jusqu'à 150.000 fois. « Avec une utilisation moyenne de 40 ouvertures par jour, la batterie dure 10 ans, » affirme Pieters. « Même dans des conditions météorologiques extrêmes. C'est énorme, mais c'est voulu. Nous avons passé beaucoup de temps à mettre au point cette batterie, car si un client doit remplacer la batterie de son contrôle d'accès à tout bout de champ, nous perdons d'un seul coup tous les avantages. »

## Serrures à encastrer

La nouvelle serrure à code Vera est conçue pour les serrures à encastrer Fortylock, Fiftylock, Sixtylock et Eightylock de Loginox. Vous pouvez équiper un portail d'une serrure Vera dès la phase de production, mais pouvez également en installer une par la suite. La nouvelle serrure Vera est fournie en aluminium anodisé de couleur argent ou avec peinture poudre structurée noire. ■

# FENCING TIMES

# SHORT NEWS

## Nouveaux actionnaires de HTC

**WADDINXVEEN, Pays-Bas** -

Le fabricant de Speed-gates HTC s'est enrichi de deux nouveaux actionnaires. Depuis septembre, la société d'investissement Anders Invest de Maarsbergen (Pays-Bas) détient une participation minoritaire. Il s'agit d'une étape importante pour HTC, qui souhaite atteindre des objectifs de croissance ambitieux grâce à l'investissement d'Anders Invest. « Lors du choix de l'investisseur, j'ai soigneusement étudié quelle partie correspondrait le mieux à notre vision à long terme, » déclare Peter Thun, le directeur. « Cette coopération nous apporte non seulement les ressources financières nécessaires, mais aussi l'accès à des connaissances et à une expérience précieuses.



*Ces connaissances seront essentielles pour mettre en œuvre avec succès nos plans stratégiques pour les années à venir et poursuivre le développement de notre entreprise. »* Outre Anders

Invest, Robert-Jan Karsman, le directeur des opérations, a également pris une participation dans HTC. ■

## Lippi lance un portail web B2B

**MOUTHIERS-SUR-BOËME, France** -

Le fabricant français de clôtures et barrières Lippi a créé un portail web en ligne pour ses clients B2B. Il s'appelle Monlippi. Les clients peuvent y passer des commandes et consulter le statut de leurs commandes en cours. Avec Monlippi, Lippi veut rendre le processus de commande plus simple et plaisant. ■



## Gallagher Security met Virtual Classroom à la disposition de l'Europe



### Gallagher Virtual Classroom

✓ Bringing our training experts to you

✓ Hands on training from anywhere in the UK and Europe

**HAMILTON, Nouvelle Zélande**

- Gallagher, fabricant de clôtures de pâturage, de clôtures de détection et de contrôle d'accès, met désormais son programme de formation en ligne, Virtual Classroom, à la disposition de ses clients en Europe. La formation Virtual Classroom offre une expérience pratique du produit et un accès à des experts en formation, tout en offrant la commodité d'une formation à distance, de la maison ou d'un poste de travail.

Darren Booth, responsable technique et de la formation de la succursale Gallagher de

Warwick, près de Birmingham, au Royaume-Uni, déclare : « Virtual Classroom change la donne pour nous et nos partenaires de distribution. Cela nous permet d'atteindre plus de techniciens, de répondre à plus de questions et d'offrir le même contenu de cours que dans une salle de classe traditionnelle. Nous nous réjouissons de proposer cette solution de formation à nos partenaires au Royaume-Uni et en Europe. » ■

**Demandez votre  
abonnement gratuit sur  
[www.fencingtime.com](http://www.fencingtime.com)**

## Wiśniowski remporte le prix Personnalité de Pologne



### WIELOGŁOWY, Pologne

– Andrzej Wiśniowski, propriétaire et fondateur du fabricant de clôtures Wiśniowski dans le sud-ouest de la Pologne, a remporté le prix « Personnalité de 35 années de liberté de la République de Pologne » en juillet dernier.

La statuette, remise par la Fédération nationale des entrepreneurs et employeurs, reconnaît ses contributions exceptionnelles à l'économie polonaise. Le prix a été remis l'année du 35<sup>ème</sup> anniversaire de la fondation de l'entreprise Wiśniowski. « Je suis honoré de recevoir cette prestigieuse récompense, » déclare Wiśniowski. « Elle nous encourage à poursuivre nos efforts pour renforcer encore notre position sur le marché international. » ■

## Garda Group rachète A/H Låsemontage



**HAGAN, Norvège** – Le groupe norvégien Garda poursuit sa politique d'acquisition d'entreprises. En septembre, il a repris A/H Låsemontage, une entreprise danoise spécialisée dans l'installation de systèmes de protection de périmètre, de contrôle d'accès et de fermeture

(« låse » signifie serrures en danois). A/H Låsemontage, qui possède quatre agences au Danemark, a été intégrée à l'entreprise danoise existante de Garda Group, Kibo Sikring. « Nous sommes très heureux d'accueillir A/H Låsemontage au sein de Garda Group et de Kibo, » affirme Lars

Kramer, directeur général de Kibo. « L'intégration d'A/H Låsemontage à notre équipe renforce nos compétences en surveillance électronique, ainsi que notre position de principal fournisseur de solutions de sécurité à 360 degrés au Danemark. » A/H Låsemontage existe depuis plus de 50 ans et compte environ 45

salariés dans ses agences de Rødovre, Kalundborg, Haslev et Frederiksberg. Avec le rachat d'A/H Låsemontage, Garda Group compte désormais quelques 2000 salariés et génère un chiffre d'affaires d'environ 400 millions d'euros par an, selon le communiqué de presse. ■



# Perimeter Protection encore plus grand en 2025

# 2025



**La prochaine édition de Perimeter Protection, un salon professionnel dédié à la protection de périmètres, sera à nouveau plus importante que la précédente. 7300 mètres carrés de stands ont déjà été réservés pour le salon, qui se tiendra en janvier à Nuremberg, en Allemagne.**

Le salon Perimeter Protection réunit des fournisseurs de clôtures, de portails, de pièces et de matériel, d'entraînements, de contrôles d'accès, de vidéosurveillance et, pour la quatrième année consécutive, de systèmes de détection et de défense par drones. Le salon a été organisé pour la première fois en 2010 avec 80 exposants et quelque 2000 visiteurs, et ne cesse de s'agrandir au fil des ans : la dernière édition avait rassemblé 198 exposants et 5389 visiteurs.

## Frontzäune elegant & zeitlos



### PROGRAMME DU SALON

Si vous êtes déjà venu au salon, vous y retrouverez de nombreux exposants familiers, mais il y aura aussi de nouvelles têtes. Début octobre, le compteur indiquait 41 nouveaux exposants. « *Le salon a une dimension de plus en plus internationale,* » explique Sharin Rögner, une responsable de l'organisateur NürnbergMesse. « *Sur les 163 exposants déjà inscrits, plus de 50 pourcents ne sont pas allemands. À côté des stands des fournisseurs, il y aura un forum spécialisé avec des conférences, organisé par l'Association pour les techniques de sécurité (Verband für Sicherheitstechnik, ou Vfs) et l'Association pour l'aviation sans pilote (Verband für Unbemannte Luftfahrt, ou UAV Dach). Enfin, nous avons à nouveau prévu des événements festifs sur différents stands le mardi et le mercredi soir : des soirées conviviales avec de la musique et des boissons pour les visiteurs qui souhaitent continuer à discuter et nouer des contacts après la fermeture du salon. »*

Entrée gratuite avec le  
code FencingTimes25





## ACCÈS

Le salon se tiendra dans les halls 1 et 2 du parc des expositions de Nuremberg, du mardi 14 au jeudi 16 janvier. Il sera ouvert de 9h00 à 17h00, sauf le jeudi, où il fermera à 16h00. Les billets sont déjà disponibles en prévente. Les lecteurs de Fencing Times ont droit à une entrée gratuite : pour en bénéficier, utilisez le bouton « Bon de réduction » dans

la boutique en ligne du salon et saisissez le code FencingTimes25. Si vous voulez connaître l'emplacement des stands avant votre départ, le site Internet du salon propose pour la première fois cette année un plan interactif des halls avec l'emplacement de tous les stands. Nous serons bien sûr également présents, alors à bientôt ! ■

## SUJETS ABORDÉS AU FORUM D'EXPERTS



- Surveillance aérienne de sites étendus et surveillance des frontières



- Efficacité et automatisation : utilisation de drones pour compenser le manque de travailleurs qualifiés



- Protection par drones : l'expérience des grands événements



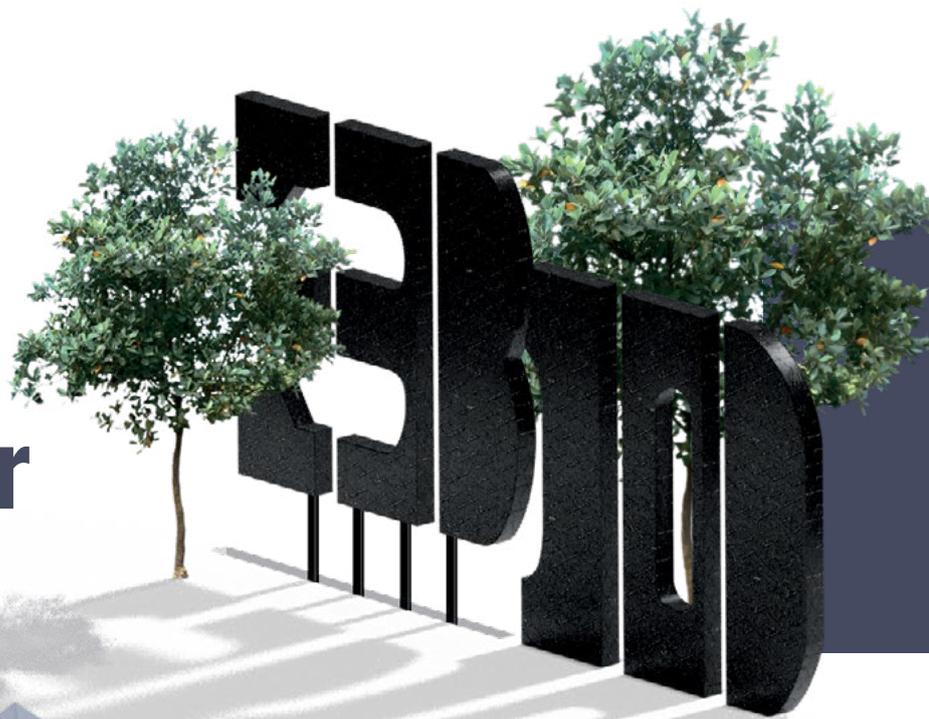
- La loi-cadre Kritis et les exigences en matière de protection physique des infrastructures critiques



- L'IA dans la protection des périmètres



# Fancy Fence crée un configurateur 3D en ligne





Fancy Fence, fabricant polonais de portails verticaux de Lublin, a créé un configurateur qui permet aux professionnels de la clôture et aux clients finals de composer facilement leur propre portail.

« Nos portails sont disponibles dans de nombreuses versions différentes, » explique Jacek Kühnl-Kinel, créateur du portail et copropriétaire de l'entreprise. « Les clients peuvent créer 17 milliards de combinaisons différentes. Jusqu'à présent, cela signifiait que nous passions beaucoup de temps à discuter de toutes les options avec le client. Le calcul d'un devis prenait également beaucoup de temps. Avec le configurateur 3D, ces deux tâches sont désormais accomplies en un rien de temps. »

## FANCY FENCE

Les portails de Fancy Fence sont constitués de tubes profilés ou de panneaux de remplissage verticaux, qui glissent vers le haut à partir d'un conteneur en béton situé dans le sol. « Presque tous les éléments du portail sont variables, » explique Jacek Kühnl-Kinel. « La largeur et la profondeur des profilés, l'espacement et le matériau utilisé. En outre, tous les portails dont la largeur de passage est supérieure à 12 mètres sont divisés en plusieurs segments. Tous ces éléments faisaient de la configuration manuelle, puis du calcul, un processus chronophage. »

## CONFIGURATEUR

Mateusz, le fils de Jacek, étudiant en ingénierie structurelle, a vu le temps que l'équipe de vente de Fancy Fence passait à composer chaque portail et a pensé que cela pouvait être fait différemment. Avec un autre étudiant, il a créé un configurateur qui calcule toutes les options disponibles et les affiche immédiatement. « Les clients doivent pouvoir voir ce qu'ils choisissent, » explique Mateusz. « Sinon, il faut encore leur expliquer. C'est pourquoi le configurateur réagit immédiatement : si vous modifiez un paramètre, vous voyez immédiatement sur votre écran à quoi cela ressemble dans la réalité. »

## DEVIS

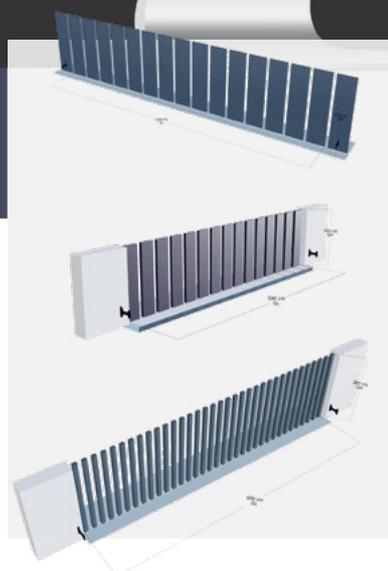
« Pour créer le configurateur, » poursuit Mateusz, « nous avons dû savoir exactement quelle quantité de matériau était nécessaire pour chaque variante. Il n'y avait ensuite qu'un pas à franchir pour créer un calculateur associé, qui calcule les coûts encourus pour chaque portail. Grâce à cela, l'équipe de vente peut désormais établir des devis beaucoup plus rapidement. Il lui suffit d'ajouter les frais de transport et d'autres coûts spécifiques au projet pour pouvoir envoyer un devis. »

## FACILITÉ

Le configurateur est un ajout important pour Fancy Fence. « Dès le jour où nous l'avons mis sur le site internet, le nombre de demandes a doublé, » explique Jacek Kühnl-Kinell. « Si vous pouvez montrer aux visiteurs de votre site internet à

quoi ressemble votre produit dans leur situation spécifique, cela augmente visiblement leur intérêt à un point tel qu'ils veulent immédiatement savoir si cela pourrait correspondre à leur budget. Nous recevons également des réactions positives de

la part de tous nos clients professionnels de la clôture : il est désormais beaucoup plus facile et rapide pour eux de passer des commandes. Nous sommes extrêmement satisfaits du configurateur ».



Mateusz  
Kühnl-Kinell et  
son partenaire  
Jan

## Consty

Après avoir créé le configurateur pour Fancy Fence, Mateusz Kühnl-Kinell et son partenaire ont pris goût à la construction de configurateurs et ils ont alors fondé leur propre entreprise : Consty Studio. « La construction de l'architecture du système a été la partie la plus difficile, » explique Mateusz. « Il s'agit du logiciel sous-jacent qui construit les images en direct à partir des données variables. Avec cette architecture comme base, nous pouvons maintenant offrir des configurateurs à beaucoup plus d'entreprises. Non seulement aux fabricants de portails, mais nous avons aussi, à titre de démonstration, déjà construit des configurateurs pour des yachts et des avions privés. Naturellement, nous avons maintenant beaucoup d'expérience avec les clôtures et les portails, donc nous voulons bien sûr offrir nos services dans le secteur de la clôture et créer des configurateurs pour les portails battants et coulissants, pour les clôtures ornementales et pour tous les autres produits possibles. » ■

# PORTAIL 2 VANTAUX



Accessoires et boulonnerie INOX



Poteaux carrés de soutien  $\square$  100x100 mm



Fabriqué à partir de matières premières certifiées,  
conformément à la réglementation REACH



**Ferro Bulloni France S.A.**

Site Web: [www.ferrobulloni.fr](http://www.ferrobulloni.fr)





# RT Belgium

---

# lance sa propre colonne d'entraînement

RT Belgium, l'importateur belge du fabricant italien d'opérateurs Roger Technology, a lancé une nouvelle colonne d'entraînement. Avec celle-ci, l'entreprise de Roulers, près de Courtrai, cherche à offrir une solution Plug & Play pour portails coulissants qui devrait faciliter la tâche des installateurs de portails de toute taille.

La nouvelle colonne est conçue pour le TW90 de Rogers Technology, un moteur à colonne sans balais. « Avec ses trois fois 24 volts de courant continu, le TW90 est un moteur à basse tension, » explique le directeur Gerry Delbare. « Mais comme il s'agit d'un moteur sans balais alimenté trois fois – nous l'appelons Triple Force – il convient pour un usage hyper-intensif. Et il est rapide : il peut fournir une vitesse d'ouverture du vantail atteignant 42 centimètres par seconde. Il existe deux versions : une pour les vantaux jusqu'à 600 kilos et une autre pour les vantaux jusqu'à 800 kilos. De plus, l'unité de commande peut être montée directement sur le moteur, ou dans un boîtier séparé que l'on peut placer par ex. tout en haut dans la colonne. » Nous développons une deuxième colonne, plus grande, pour le TW110. C'est un moteur alimenté par trois fois 36 volts, qui peut manœuvrer des vantaux coulissants pesant jusqu'à 2000 kilos. Cette colonne sera commercialisée fin 2024.





## SANS BALAIS

« Étant donné que les portails sont de plus en plus souvent pleins pour préserver l'intimité et que de ce fait ils sont soumis à des charges de vent beaucoup plus élevées, la demande de moteurs sans balais a considérablement augmenté », explique Delbare. « Les moteurs sans balais fournissent un couple énorme, ce qui est particulièrement utile au démarrage et à faible vitesse, car le système d'entraînement est plus résistant au vent et à l'usure. Mais les moteurs sans balais ont de toute façon beaucoup d'avantages par rapport aux moteurs à balais de carbone. Ils sont plus silencieux et mieux adaptés à un usage intensif. Le rotor et le stator font également office de codeur et très peu de pièces de rechange sont nécessaires. Leur puissance très élevée permet de les utiliser sur des portails où il fallait auparavant recourir à un moteur 230 volts, avec à la clé toutes sortes d'options supplémentaires, comme l'ajout d'une batterie de secours. »

## COLONNE

La nouvelle colonne se compose d'un profilé en aluminium extrudé de 160 x 160 millimètres, dans lequel le TW90 s'ajuste parfaitement. La face avant présente une ouverture avec couvercle qui facilite le montage du moteur. Sur la face arrière, une ouverture allongée pour le passage de l'arbre avec l'engrenage permet de régler la hauteur de l'entraînement, indépendamment de la hauteur de la colonne. Des plaques réglables spéciales permettent d'obturer complètement ces ouvertures après le montage afin d'empêcher les nuisibles tels que les escargots, les souris et les rats d'y pénétrer. « Les plus grands ennemis de l'installateur n'ont aucune chance avec notre colonne », affirme Delbare. La colonne dispose également de déclencheurs interne et externe. « Et elle dispose d'assez d'espace pour y loger un contrôleur de batterie ou d'autres accessoires afin que tout soit bien caché et sécurisé. »

## ATOUT

Delbare décrit le principal avantage en deux mots : facilité d'installation. « Deux mots qui résonnent comme une douce musique aux oreilles de chacun d'entre nous », dit-il. « La tâche de l'installateur se limite à amener un câble pour la cellule photoélectrique de l'autre côté et à brancher le courant – et le tour est joué. Le moteur est parfaitement dissimulé et, dans le cas d'un portail sur rail, le vantail peut être légèrement plus court, ce qui est un avantage supplémentaire. » Les colonnes sont livrées de série en aluminium brut pour permettre au fabricant de portail de souder ou visser son propre

système de guidage sur la colonne avant de la recouvrir de peinture poudre en même temps que le vantail et les autres éléments du portail pour former ensemble homogène. « Mais si le client veut faire encore plus simple, nous pouvons également livrer la colonne dans la couleur souhaitée et installer le système d'entraînement pour lui. Royal, non ? » Les nouvelles colonnes d'entraînement sont disponibles dans des hauteurs de 1500, 1800 et 2100 millimètres. ■





**Elka ouvre une boutique en ligne dotée de configurateurs**

...

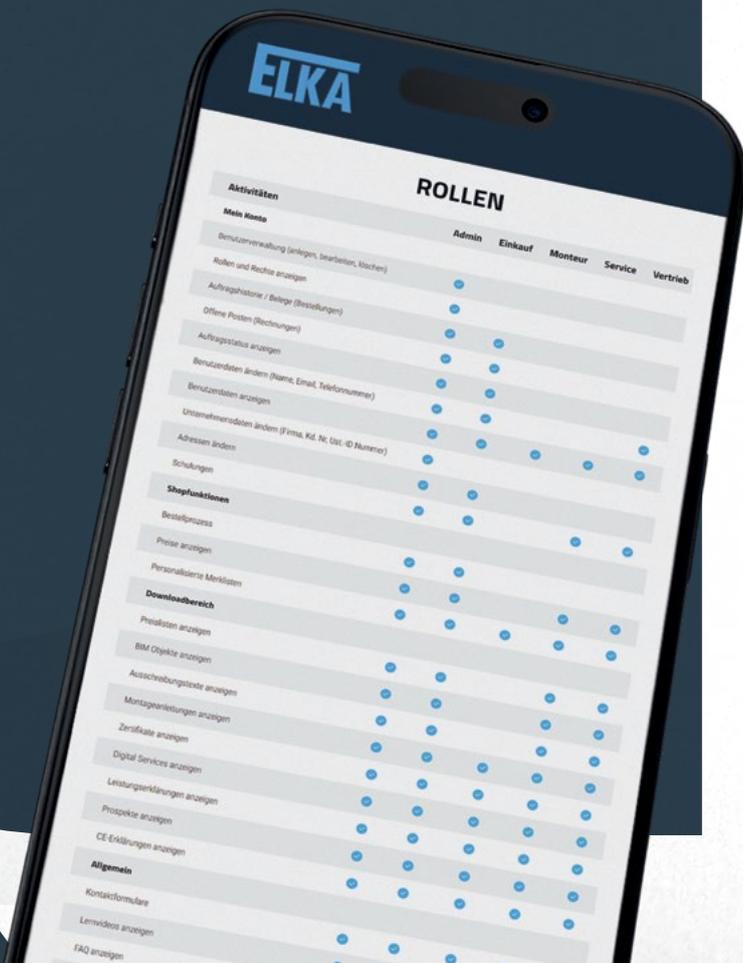
Le fabricant d'entraînements Elka, situé en Frise-du-Nord, ouvre une boutique en ligne avec des configurateurs intégrés pour les barrières levantes et entraînements de portails. L'entreprise souhaite ainsi rendre la procédure de commande plus simple et transparente.



« Le client a un large choix de configurations, en particulier pour nos barrières levantes », explique Thorsten Repenning. « Certaines options peuvent être combinées, d'autres non. Cela avait pour conséquence que nos vendeurs passaient parfois beaucoup de temps à conseiller les clients durant la procédure de commande. Le nouveau configurateur apporte une solution. »

## CONFIGURATEUR

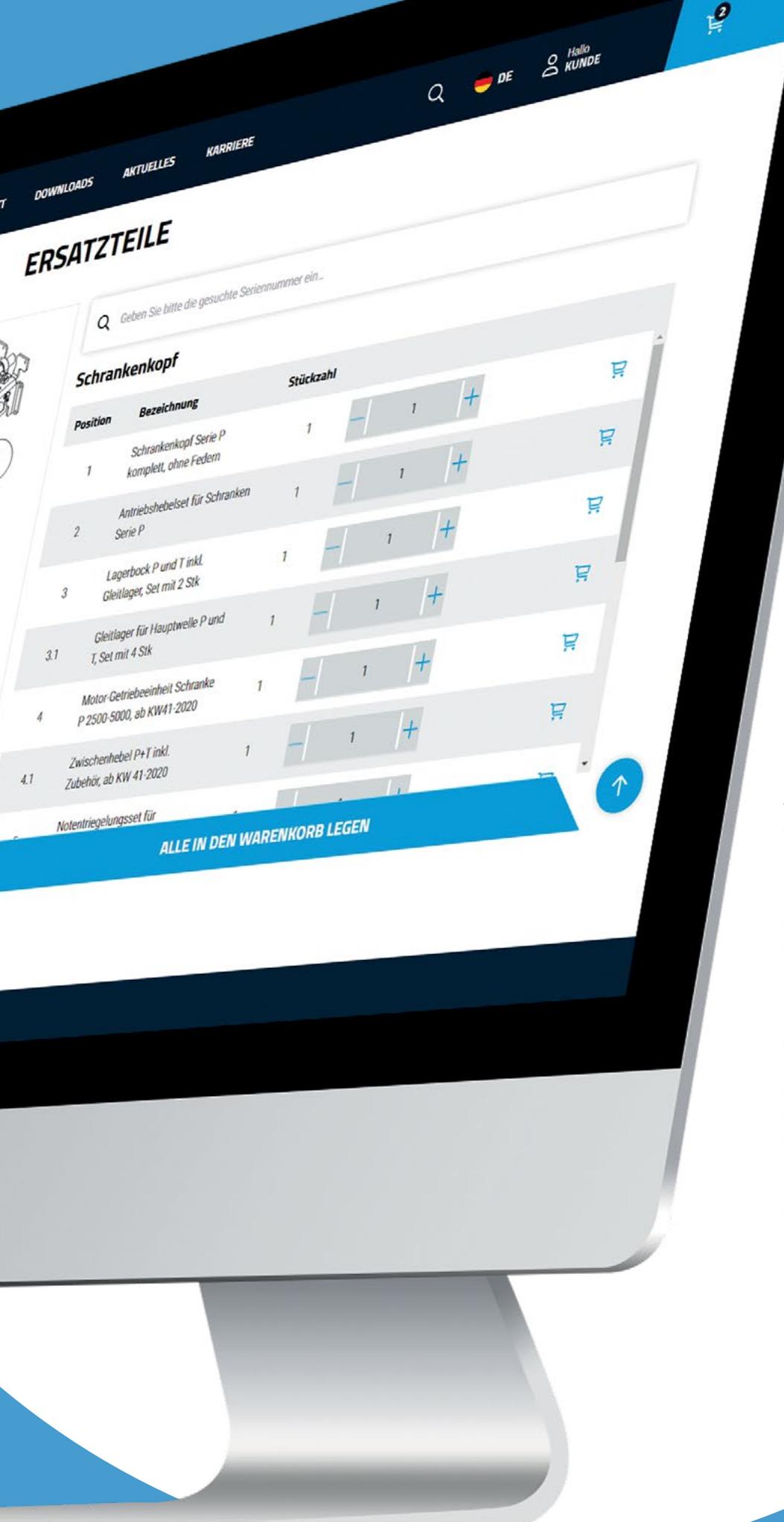
« Voulez-vous une barrière à bras rigide ou articulé ? », demande Repenning à titre d'exemple. « Dans le cas d'une barrière articulée, les deux moitiés du bras doivent être configurées de façon à maximiser la largeur de voie sans que la lisse ne tape sur le plafond du parking. Ensuite, il y a l'éclairage : Voulez-vous des lumières LED intégrées, un ruban LED le long de la lisse ou un anneau LED autour du poteau ? Ou bien une combinaison des trois ? Faut-il inclure un support de repos ? Doit-il être réglable en hauteur ? Ajouter une serrure magnétique ? Face à toutes ces questions, les clients demandaient souvent conseil à notre équipe de vente avant de passer commande pour s'assurer que leur choix de configuration était réalisable. Il arrivait aussi que des clients ajoutent tellement d'options qu'elles dépassent la capacité électrique maximale de l'installation et qu'il faut alors installer une source de courant supplémentaire pour alimenter tous les accessoires. Notre service de vente vérifie les aspects techniques de toutes les commandes que nous recevons, et appelle le client si une configuration pose problème. Cependant, cette étape de vérification allonge forcément le délai de livraison. Avec le nouveau configurateur, tous ces aspects sont traités le plus possible dès le départ. Le client est guidé pas à pas, et ne peut choisir que des options qui sont techniquement possibles. Dans l'exemple de l'alimentation supplémentaire, celle-ci est ajoutée automatiquement lorsque la consommation des accessoires dépasse la capacité électrique standard. Le configurateur permet de connaître rapidement les possibilités de configuration. »



## BOUTIQUE

Le configurateur, ou plutôt les configurateurs (car il en existe pour toutes les barrières levantes et pour presque tous les opérateurs de portail) sont intégrés à une nouvelle boutique en ligne, couplée au logiciel de traitement des commandes d'Elka. « En se connectant, nos partenaires peuvent voir le prix net de chaque produit et chaque option », explique Repenning. « Ils peuvent ajouter des dispositifs intégrés, comme un bouton d'arrêt d'urgence, et définir leurs emplacements, le côté du poteau où ils doivent être montés. Si, par exemple, le client veut installer lui-même un interphone ou un lecteur de carte sur un montant de barrière, il indique l'emplacement et les dimensions de l'orifice et notre fraiseuse réalisera le trou pour lui. Ainsi, le client ne doit plus attendre notre devis, tous les prix s'affichent instantanément dans la boutique en ligne, même le samedi matin et les jours fériés régionaux. Pour nous, cela signifie que le traitement est désormais beaucoup plus rapide. »





# ERSATZTEILE

Geben Sie bitte die gesuchte Seriennummer ein...

## Schrankenkopf

Position	Bezeichnung	Stückzahl	
1	Schrankenkopf Serie P komplett, ohne Federn	1	+ -
2	Antriebshebelsatz für Schranken Serie P	1	+ -
3	Lagerbock P und T inkl. Gleitlager, Set mit 2 Stk	1	+ -
3.1	Gleitlager für Hauptwelle P und T, Set mit 4 Stk	1	+ -
4	Motor-Getriebeeinheit Schranke P 2500-5000, ab KW41-2020	1	+ -
4.1	Zwischenhebel P+T inkl. Zubehör, ab KW 41-2020	1	+ -
	Notenriegelungsset für	1	+ -

ALLE IN DEN WARENKORB LEGEN

## PASSER COMMANDE

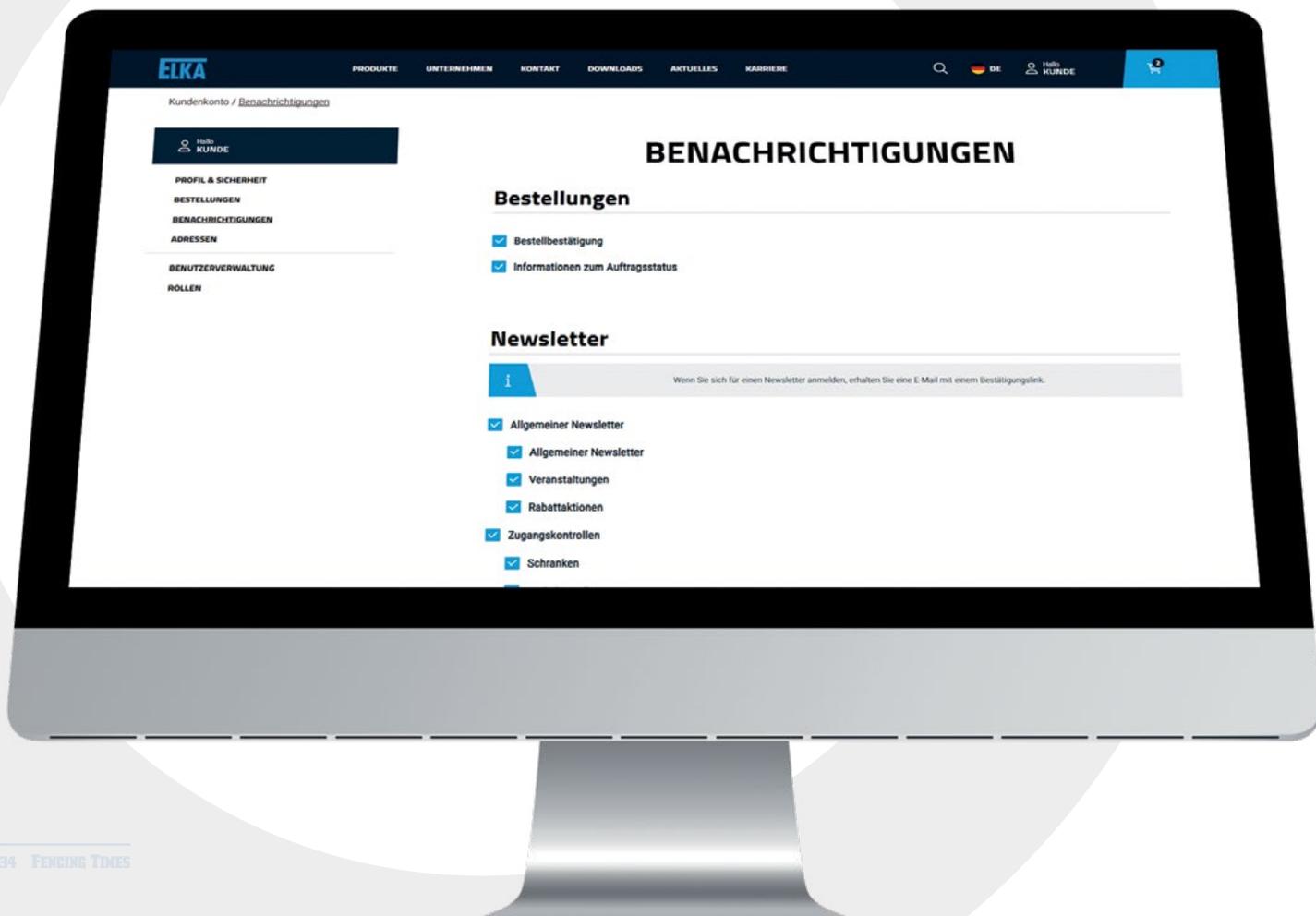
« Le placement de la commande en tant que tel prend aussi moins de temps désormais », affirme Repenning. « Le client peut choisir par exemple toutes les options de nos partenaires de transport lorsqu'il place sa commande, comme la livraison neutre à une autre adresse, la livraison par camion avec transpalette s'il n'y a pas de chariot élévateur sur place, la notification téléphonique de la livraison ou la livraison à une date définie. S'il le souhaite, il sera informé de toutes les étapes de la procédure : il recevra alors des mails confirmant la réception de la commande, sa mise en production et son expédition, avec bien sûr un code de suivi. En se connectant, il peut consulter tous les bons de livraison et les factures de toutes les commandes qu'il a passées jusqu'à présent, y compris celles passées par mail ou par téléphone. Tout cela augmente la transparence. »

## PLUS QU'UNE BOUTIQUE EN LIGNE

Avec le nouveau portail, Elka veut offrir plus qu'une boutique en ligne fonctionnelle avec des configurateurs. « Vous pouvez par exemple assigner à différents collaborateurs des rôles d'utilisateur adaptés à leurs tâches », explique Repenning. « Un acheteur pourra par exemple voir les prix et passer des commandes. Un monteur ne verra pas les prix et ne pourra pas passer commande, mais il pourra choisir des pièces et les mettre dans le panier pour qu'un acheteur puisse facilement les commander pour lui. Pour trouver

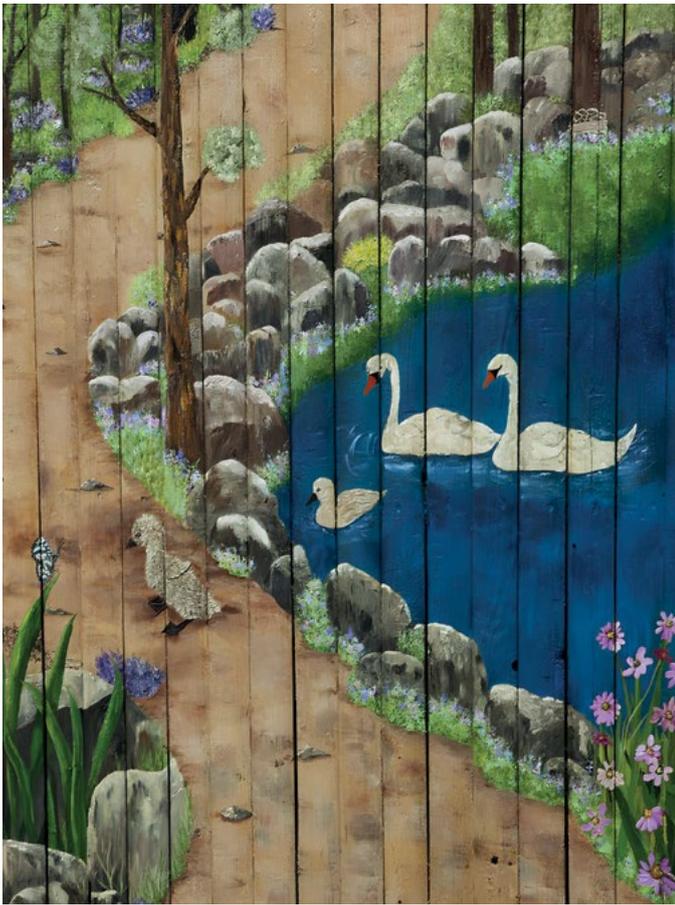
rapidement la bonne pièce détachée, nous avons ajouté des vues éclatées dans la boutique en ligne. Ainsi, vous voyez par exemple la barrière éclatée avec toutes les pièces détachées qu'il est possible de commander. Vous pouvez donc facilement sélectionner les pièces dont vous avez besoin pour faire une réparation par exemple. Cela fonctionne même pour les anciens modèles : vous indiquez le numéro de série de la barrière et le plan de l'ancien modèle s'affiche automatiquement avec

les pièces correctes. Depuis un an, nous travaillons sur un système qui associe un QR-code à chaque barrière et chaque entraînement. Lorsque vous scannez le code au moment du montage, vous voyez automatiquement le bon produit s'afficher et vous pouvez immédiatement télécharger les instructions de montage adéquates sans besoin de les chercher. D'ici peu, ce lien vous permettra aussi d'accéder directement à la section des pièces détachées de la boutique en ligne. » La nouvelle boutique en ligne avec configurateurs est déjà disponible en anglais et en allemand. ■





# Art dans les clôtures





Dans un numéro précédent, nous avons montré des clôtures décorées de toutes sortes de façons. Cette décoration ne se fait pas forcément à l'aide d'accessoires ; il existe aussi de nombreux artistes qui ornent leurs clôtures de peintures. Voici quelques-unes des plus belles peintures que nous avons rencontrées récemment.

# Demex lance sa propre application pour le contrôle d'accès et les services



Demex, fabricant suédois de portails de Smålandsstenar, lance sa propre application et fournit désormais tous ses portails avec un module LTE intégré en standard. L'entreprise souhaite ainsi offrir aux propriétaires de portails davantage de fonctions de contrôle d'accès tout en facilitant la maintenance pour les installateurs.

Demex



« Les modules de communication existants sur le marché sont très universels, » explique Donald Malmström, le directeur. « Ils doivent fonctionner avec tous les types de portails et de motorisations, ainsi qu'avec les stations de pompage d'eau, les éoliennes et autres moteurs. Les procédures d'installation sont donc souvent longues et, une fois qu'ils sont connectés et installés, les opérations ultérieures sont souvent déroutantes et difficiles. Nous voulions offrir davantage à nos clients. »

## SUR MESURE

La nouvelle application Demex est conçue sur mesure pour les propriétaires de portails et les techniciens de maintenance. « Nous avons mis l'accent sur la facilité d'utilisation de l'application, » explique Donald Malmström. « Personne n'a envie de lire des instructions. Une application doit être claire, logique et simple. Nous avons classé toutes les fonctions de manière très logique et utilisé autant que possible des icônes sans ambiguïté. En outre, nous voulions que tous les paramètres et toutes les fonctions soient accessibles à partir de l'application. Vous avez toujours votre téléphone dans votre poche, il est irritant de devoir, pour certaines fonctions, aller sur votre ordinateur pour vous connecter à un portail dans le cloud. Nous disposons également d'un portail dans le cloud afin de pouvoir effectuer rapidement des paramétrages à partir de votre ordinateur, mais vous pouvez également tout contrôler et paramétrer à l'aide de l'application. En outre, nous avons veillé à ce que les portails soient toujours en ligne et envoient sans délai tout changement d'état à l'application. »

## CLIENTS

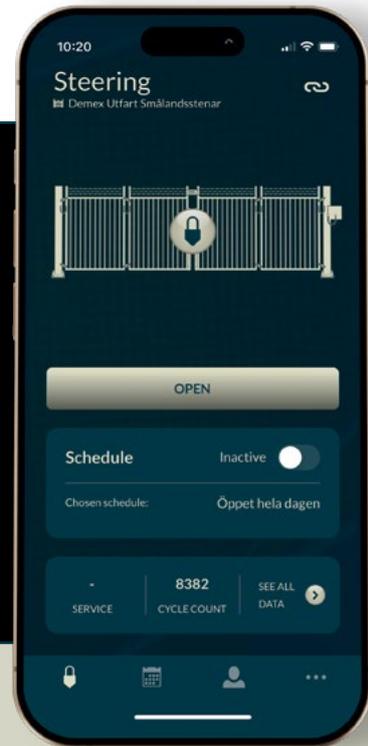
Grâce à l'application Demex, les clients disposent de toute une série de fonctionnalités. « Bien sûr, ils peuvent ouvrir ou fermer le portail, » continue Donald Malmström. « Nous travaillons à un widget qui leur permettra même de le faire directement à partir de l'écran d'accueil, sans avoir à ouvrir l'application. Ils peuvent voir à tout moment et de n'importe où dans le monde si le portail est ouvert ou fermé, ou si un obstacle a été détecté. Ils peuvent créer des utilisateurs et leur donner un accès temporaire ou permanent et le leur retirer. Ils peuvent définir autant de périodes qu'ils le souhaitent pendant lesquelles le portail doit être ouvert et y ajouter automatiquement les jours fériés de leur pays. Ils peuvent également définir des notifications push automatiques, afin d'être avertis si le portail est ouvert alors qu'il devrait être fermé. »

## UTILISATEURS

Lorsque les clients créent des utilisateurs, ils peuvent définir les autorisations pour chacun d'entre eux. « Si le jardinier n'a rien à faire chez vous la nuit, vous ne lui donnez accès qu'en journée, » explique Donald Malmström. « Et un jardinier n'a pas non plus besoin de pouvoir créer d'autres utilisateurs ou de fixer des horaires. Mais vous voulez que votre secrétaire puisse le faire. Outre les utilisateurs, vous pouvez également créer des invités. Les droits d'accès des invités ont une durée de validité limitée, par exemple d'un jour ou d'une semaine, après quoi ils expirent automatiquement. Si vous cliquez sur le bouton « Utilisateurs » d'un portail, vous pouvez voir exactement quels utilisateurs ont accès à ce portail et quels sont leurs droits. »

## INSTALLATEURS

Grâce à l'application, les installateurs ont une vue d'ensemble claire des portails qu'ils gèrent. « Sur l'écran d'accueil, vous pouvez voir les trois derniers portails utilisés, » explique Donald Malmström. « Vous pouvez également consulter une liste de tous les portails ou effectuer une recherche sur tous les portails d'une même ville. Pour chaque portail, vous pouvez voir exactement combien de cycles d'ouverture il a eu et combien de jours se sont écoulés depuis la dernière maintenance. Sur un autre écran, vous pouvez voir l'état des barres palpeuses et des photocellules, mais aussi, par exemple, si l'alimentation électrique a été coupée. Le module LTE dispose de son propre circuit de secours, ce qui lui permet d'enregistrer les pannes de courant et d'envoyer une notification au serveur. Vous pouvez donc toujours savoir à quelle heure la coupure de courant s'est produite. Il y a également un capteur qui enregistre si le boîtier de commande est ouvert ou fermé et chaque portail est équipé d'un capteur GPS, ce qui permet de voir exactement où il se trouve sur une carte. De plus, toutes les informations sont enregistrées, ce qui est utile si un client affirme qu'il n'a pas touché au pilotage. »

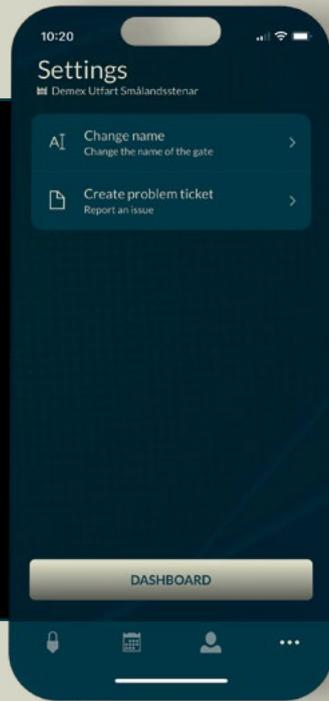
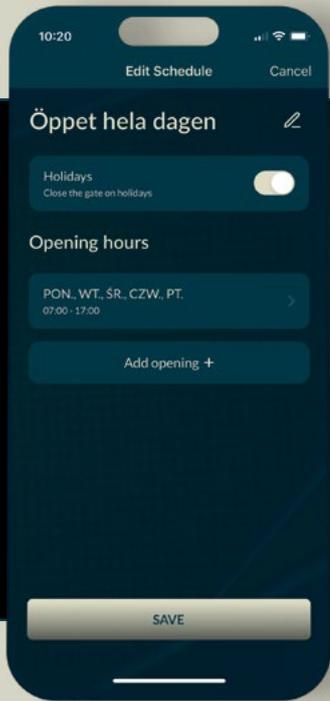


## SERVICE

« Toutes ces fonctions mettent les installateurs en mesure de mieux aider leurs clients, » poursuit Donald Malmström. « Si un client appelle pour dire que son portail ne fonctionne pas, vous consultez votre application et vous voyez immédiatement que la photocellule est défectueuse. Vous laissez le client brosser la neige et la boue des vitres et son portail fonctionne à nouveau, sans que vous ayez à vous déplacer. Tout comme les clients, vous pouvez également, en tant qu'installateur, paramétrer des notifications

pour un portail, par exemple lorsque les barres palpeuses sont défectueuses ou lorsqu'un certain nombre de cycles est atteint. Cela vous permet de mieux planifier votre maintenance, mais aussi de proposer des contrats de service lucratifs à réponse rapide, dans lesquels vous promettez qu'en cas de panne, quelqu'un sera toujours présent au portail dans un certain délai. Si le portail tombe en panne, vous pouvez même être sur place avant que le client ne s'en aperçoive. Certains clients sont prêts à payer très cher pour cela. »







## DISPOSITIF HOMME-MORT

« Enfin, en tant qu'installateur, vous disposez d'un dispositif homme mort à distance, » ajoute Donald Malmström. « Supposons, par exemple, que la batterie de la barre palpeuse située à la tête du vantail d'un portail coulissant se décharge au milieu de la nuit. Le matin, le portail s'ouvre mprmalement, sans que le client s'en aperçoive, parce que dans le sens de l'ouverture, la barre sur le vantail n'a pas besoin de fonctionner. Mais à la fin de la journée, un vendredi, bien sûr, le portail ne se ferme plus. Le client vous appelle alors à cinq heures moins cinq pour vous demander si vous pouvez venir, car son entreprise ne peut naturellement pas rester ouverte tout le week-end. Avant, vous auriez dû aller changer la batterie le vendredi soir. Avec notre application, vous demandez au client de se rendre près du portail, de vérifier qu'il n'y a personne dans l'ouverture et grâce au dispositif homme-mort spécial de l'application, vous fermez le portail. Ensuite, le lundi ou le mardi, vous remplacez la batterie à votre guise. »



## GAMME

La nouvelle application Demex fonctionne avec tous les portails battants, coulissants et pliants et avec toutes les barrières de la gamme Demex. « Comme nous avons développé nous-mêmes nos motorisations et le pilotage, nous avons pu facilement y intégrer le module LTE, » explique Donald Malmström. « Tous les portails que nous avons livrés depuis le début de l'année dernière sont équipés en standard d'un tel module et d'une carte SIM. Nous utilisons pour cela des cartes SIM de Telenor, qui propose les meilleurs contrats d'itinérance. Le module fonctionne partout dans le monde où il y a un mât de transmission, quel que soit le fournisseur de télécommunications. Un autre point positif est que nous avons rendu le processus d'inscription et d'enregistrement aussi simple que possible. Lors de la commande, il vous suffit de fournir l'adresse électronique du propriétaire du portail. Nous envoyons un lien d'activation et tout fonctionne. L'application sait immédiatement s'il s'agit d'un portail battant ou coulissant, quelle est la taille du passage et tout ce genre de choses. Le portail est également automatiquement lié au compte de l'installateur qui a passé la commande. Pas de problèmes de mots de passe ou de procédures d'installation complexes. »

## Demex

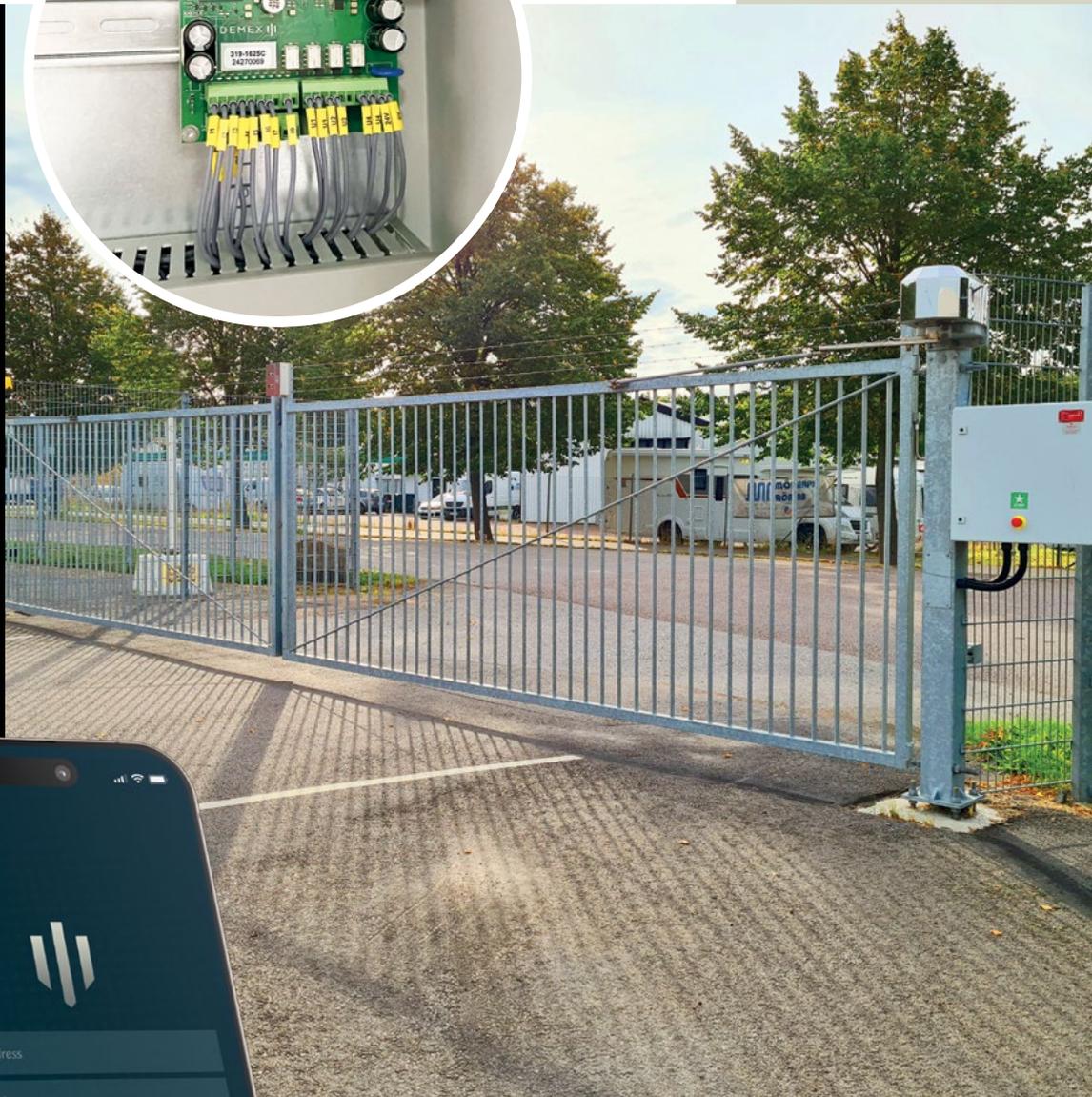
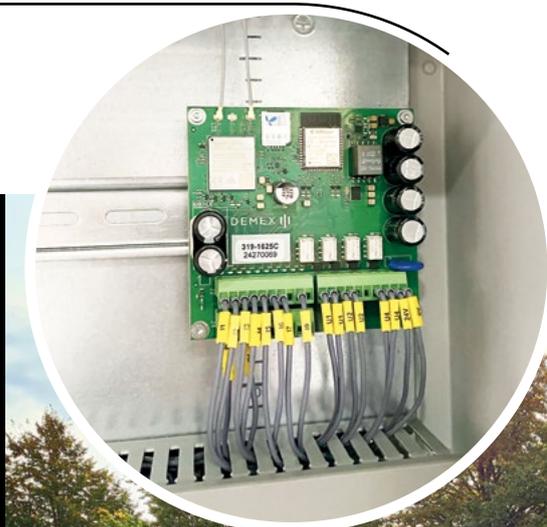
### MISES À JOUR

L'application a été développée en collaboration avec un éditeur de logiciels de la région. « Nous avons une grande expérience des portails et de la maintenance, ainsi que des modules LTE de tiers, » explique Donald Malmström. « Nous savions exactement ce que nous voulions, et surtout ce que nous ne voulions pas. Nous avons été en mesure de fournir aux concepteurs de logiciels des informations très ciblées. Ils ont fourni un excellent produit, et je suis certain qu'il s'agit de la meilleure application sur le marché. Tant

pour le contrôle d'accès que pour la maintenance. Dès le départ, nous avons dit que la création de l'application ne serait pas un projet ponctuel, mais un processus continu. Chaque jour, nous recueillons des commentaires et, une fois par mois, nous publions une mise à jour qui améliore encore l'application. Le widget sur l'écran d'accueil, par exemple, est un conseil d'un client. Nous avons trouvé cela une si bonne idée que nous avons immédiatement commencé à y travailler. »

## Coût

L'utilisation de l'application Demex est actuellement gratuite. « Pendant la phase de test, qui dure depuis l'année dernière, nous n'avons pas voulu faire payer l'application, » déclare Donald Malmström. « À partir de janvier, nous ferons payer l'utilisation de l'application par portail. Les installateurs peuvent intégrer ces frais dans leurs contrats de maintenance et les répercuter avec une marge, mais s'ils ne veulent pas proposer de contrat, ils



peuvent aussi les faire payer directement par le client. Ce dernier peut alors utiliser toutes les fonctions de contrôle d'accès. En tant qu'installateur, vous avez tout autant accès, si le client le permet, à la possibilité de voir dans le journal, en cas de dysfonctionnement, ce qui est arrivé au portail. Nous nous moquons de savoir qui paie. » L'application est disponible gratuitement dans l'App Store d'Apple et le Play Store de Google. ■

Les verrous, serrures et charnières de portails les plus fiables du monde



LokkLatch<sup>®</sup> Deluxe



LokkLatch<sup>®</sup> Plus



Loquets pour portails occultants et de sécurité qui se ferment des deux côtés. Fabriqués en polymère de qualité industrielle et en acier inoxydable. Ajustement très souple. Ne rouille pas, ne s'affaisse pas, ne se déforme pas, ne se tache pas.



TrueClose<sup>®</sup> Regular



TrueClose<sup>®</sup> HD



Charnières à fermeture automatique pour portails en bois ou plastique. Facile à installer et à régler. Également la vitesse de fermeture. Convient aux utilisations à fort trafic et sans danger pour les enfants.



Recevez une poignée de portail **gratuite** avec votre première commande\*

\* Référence FT23



Disponible dès maintenant. Contactez notre équipe

UK +44 (0) 1342 327280

NL +31 (0) 30 291 98 47

[enquiries@ddtechglobal.co.uk](mailto:enquiries@ddtechglobal.co.uk)

[www.ddtech.com](http://www.ddtech.com)

Les conditions de garantie varient en fonction de l'application et de l'utilisation du portail. Tous les détails de la garantie sont disponibles sur le site internet de D&D.

2000  
kg



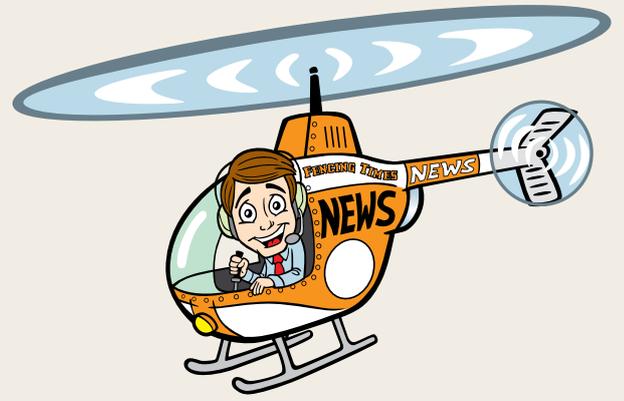
## WKM 15.160

ENFONCEUR DE POTEAUX PERMETTANT  
AUX PROFESSIONNELS DE LA CLÔTURE  
D'ÉCONOMISER DU TEMPS

100% RADIOCOMMANDÉ



# FENCES IN THE NEWS



6 NOVEMBRE 2024

## Un éléphant s'échappe trois fois de son enclos



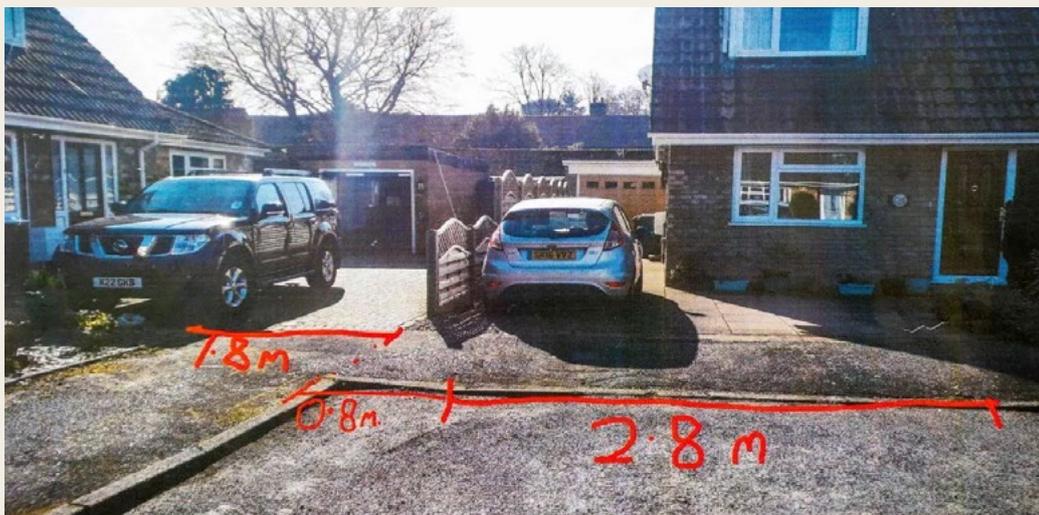
**FUKUOKA, Japon** – Dans un zoo municipal du sud du Japon, un jeune éléphant s'est échappé trois fois de suite de son enclos. Autour de cet enclos se trouvait une clôture avec trois fils. Ces fils étaient tendus à 66 centimètres d'intervalle. Selon les concepteurs de l'enclos, c'était plus qu'il n'en fallait, car l'éléphant

mesurait 170 centimètres et ne pourrait jamais passer à travers. Pourtant, il l'a fait. Les choses ont mal tourné une première fois, le 18 août. Les employés du zoo ont ramené l'animal dès qu'ils ont vu le petit Jumbo hors de son enclos, mais ils n'ont pas pris d'autres mesures. Apparemment, il ne faut pas être très intelligent pour tra-

vailler au zoo de Fukuoka. Le 20 août, l'éléphant s'est de nouveau échappé, et il a de nouveau été ramené, de nouveau sans que des mesures ne soient prises. Ce n'est que lorsqu'il s'est échappé pour la troisième fois, le 23 août, et qu'il s'est retrouvé dans les allées où se promènent également les visiteurs, qu'un Japonais astu-

cieux a eu l'idée de mettre des chaînes supplémentaires entre les poteaux, afin que l'éléphant reste dorénavant dans son enclos. L'un de nos lecteurs a-t-il une expérience des clôtures pour les enclos des animaux ? Appelez le Municipal Zoo and Botanical Garden de Fukuoka, ils auraient bien besoin de vos conseils. ■

# Un couple perd toutes ses économies à cause d'une querelle au sujet d'une clôture



**SNETTISHAM, Grande-Bretagne** – Au cours des cinq dernières années, Graham et Katherine Bateson ont perdu toutes leurs économies à la suite d'une querelle avec leur voisine à propos d'une clôture. Depuis 2019, ils ont dépensé 45 000 livres sterling en honoraires d'avocats et frais de justice.

Chaque fois que nous pensons avoir vu la pire querelle de voisinage à propos d'une clôture, une autre histoire sensationnelle encore plus remarquable ou plus extrême surgit. De quoi s'agit-il ? En 1987, les Bateson ont acheté une petite maison dans une impasse au bout de Brent Avenue, à Snettisham dans le Norfolk. Cette maison se trouve sur un terrain d'angle, coincé entre deux autres parcelles. Pour accéder à l'allée de leur maison, le couple devait utiliser une petite partie de l'allée du voisin. Tout s'est bien passé pendant 32 ans.

« Cela n'a jamais posé de problème, » explique Graham à un journaliste du Mirror. « C'était une allée commune. C'est ainsi que nous l'avons achetée et tous les voisins, qui ont habité la maison voisine,

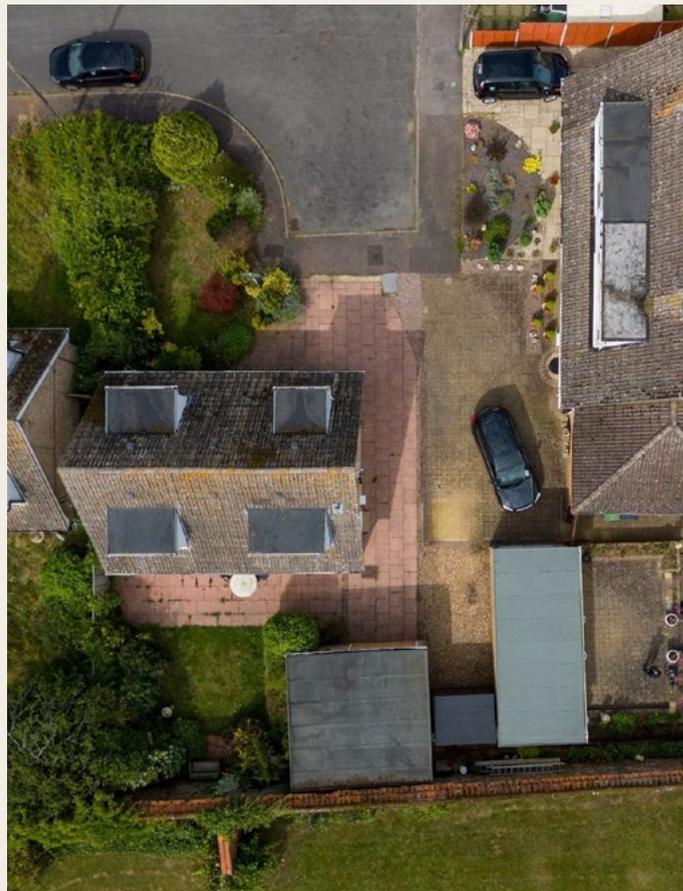
ont toujours été d'accord. » Comme toutes les choses qui vont bien, à un moment, elles vont mal : en 2019, une nouvelle voisine a emménagé et elle n'a pas apprécié que ses voisins passent sur sa propriété en voiture. Elle a demandé des conseils juridiques et a installé une clôture à la limite de sa propriété. Les Bateson ne pouvaient donc plus utiliser leur allée.

C'est le début de trois années de démêlés juridiques. L'affaire a traîné jusqu'en novembre 2021. Une audience de médiation fut alors organisée. Il en est ressorti que le cadastre devait redéfinir les limites. La voisine n'a pas vécu pour voir cela, elle est décédée quelques mois avant l'audience. En 2022, la maison voisine a été de nouveau mise en vente. Dans la brochure de vente, l'agent immobilier Sowerbys n'a rien écrit au sujet d'un litige concernant les limites de la propriété ou le droit de passage, ce qui a poussé Graham Bateson à faire justice lui-même et à abattre la clôture. Une plainte a été déposée (l'histoire ne dit pas par qui), ce qui a valu à Graham Bateson d'être

arrêté un dimanche et incarcéré une demi-journée, soupçonné de vandalisme criminel. Toutefois, en décembre 2023, le Crown

Prosecution Service (le service des poursuites judiciaires de la Couronne) a abandonné les poursuites, déclarant qu'il n'était pas dans l'intérêt public de les poursuivre.

La fin de l'histoire n'est pas très claire. Le cadastre n'a pas fixé de nouvelle limite parce que les signatures sur la demande ne seraient pas claires. La maison voisine a depuis été vendue et les nouveaux propriétaires semblent ne pas voir d'inconvénient à ce que les Bateson utilisent une partie de leur allée, puisque la clôture n'a pas encore été reconstruite. Et ainsi, tout est redevenu comme il y a 32 ans, sauf que les Bateson sont maintenant appauvris de 45 mille livres sterling. ■



## Une jeune femme poursuivie pour avoir tenté de caresser un tigre

**BRIDGETON, New Jersey, États-Unis** – À Bridgeton, aux États-Unis, une jeune femme est poursuivie pour avoir tenté de caresser un tigre au zoo de Cohanzick. Il n'est pas interdit en soi de caresser les tigres, mais la jeune femme a dû escalader une clôture pour le faire, ce qui, selon un arrêté municipal, n'est pas autorisé. La femme n'est pas montée directement dans la cage du tigre, mais elle a escaladé une clôture en bois destinée à empêcher les visiteurs du zoo de s'en approcher. Elle a ensuite passé le bras à travers l'une des mailles de la clôture entourant

la cage, et elle a failli se le faire arracher. Quelqu'un a filmé l'événement et a posté sur Facebook la vidéo qui est immédiatement devenue virale. Un officier de la police de Bridgeton a également vu cette vidéo. Il a ouvert une enquête qui a révélé que, plus tôt dans la journée, la femme avait également essayé de caresser un ours brun. Elle a été retrouvée et poursuivie pour avoir escaladé une clôture. Nous sommes curieux de savoir quelle sera sa peine et si elle s'attendra à l'avenir de trop grimper ou de dispenser des caresses. Nous pensons que ce ne sera pas le cas. ■



## Une femme perd une jambe à cause d'une tarière



**ALLEGHENY TOWNSHIP, Pennsylvanie, États-Unis** –

Des nouvelles moins agréables nous parviennent d'Allegheny Township, un village situé juste à côté de Pittsburgh. Trish Watt et son mari y creusaient des trous pour une clôture. Ils utilisaient pour cela un tracteur équipé d'une tarière. Ils se tenaient tous deux à côté du tracteur, la tarière en marche, lorsque celle-ci a heurté un morceau de fil de fer qui s'est rapidement enroulé autour de la jambe de Trish. Sa jambe a été amputée sur le champ. Dans sa chute, elle s'est également cassé plusieurs côtes et a subi un pneumothorax. Elle a été transportée d'urgence à l'hôpital de Pittsburgh, mais les médecins n'ont pas pu sauver sa jambe. ■

**Demandez votre  
abonnement gratuit sur  
[www.fencingtime.com](http://www.fencingtime.com)**

# Des voisins trouvent des clôtures à gibier trop visibles



**NEW CANAAN, Connecticut, États-Unis** – Dans presque tous les pays européens, il existe des règles municipales concernant la hauteur des clôtures que les propriétaires fonciers peuvent installer autour de leur périmètre. En général, la hauteur de la clôture ne doit pas dépasser 1 ou 1,2 mètre à l'avant, côté rue, et 1,8 ou 2 mètres à l'arrière. Mais à New Canaan, un village situé juste tout près de New York, sur la richissime côte de l'État du Connecticut, les dispositions municipales vont un peu plus loin. Car, bien entendu, l'élite new-yorkaise ne doit pas être déran-

gée par la vue d'une clôture lorsqu'elle se repose, dans sa maison de campagne, de la vie urbaine trépidante. Imaginez un peu. Selon le règlement d'urbanisme de New Canaan, les habitants ne peuvent, sans autorisation, installer autour de leurs jardins que des clôtures à gibier. Celles-ci doivent alors répondre à toute une série de conditions : par exemple, la clôture ne peut être placée que dans des zones boisées (bonne chance avec les racines des arbres, messieurs les installateurs de clôtures de New Canaan), elle doit être protégée de la rue par un amé-

nagement paysager, et elle doit avoir un design ouvert de manière à se fondre dans le paysage et à ne pas être particulièrement visible à une distance de cinquante pieds (15 mètres). C'est encore une fois la preuve qu'il ne faut jamais laisser des politiciens de village non professionnels élaborer des lois et des règles, car avec des termes aussi vagues dans un texte, cela ne peut finir qu'en querelles juridiques sans fin. Qu'entend-on par « particulièrement visible » ? Et cela s'applique-t-il au printemps, lorsque les feuilles sont vert clair ? Ou à l'automne, lorsque les feuilles sont

rouge foncé ? Ou encore en hiver, lorsqu'il n'y a plus de feuilles sur les arbres ? En outre, nous nous demandons quel est l'intérêt d'une clôture à gibier, que l'on ne peut installer que dans la forêt. Les cerfs et les chevreuils ne la contourneront-ils pas en passant par les clairières ? Quoi qu'il en soit, pour les habitants du 78 Pasture Lane, cette querelle juridique a maintenant commencé, car leurs voisins ne sont pas d'accord avec la clôture installée. Ils la trouvent trop haute, trop laide et trop visible. Une audience est prévue. ■

# HOLLER

PORTAILS – CLÔTURES – AUTOMATISMES

FAITES CONFIANCE  
À L'ORIGINAL



Holler PRO - Portail coulissant ECO avec poteau de boîte aux lettres, avec numéro de maison fraisé, revêtu d'une couleur spéciale.

## Des solutions fiables en matière de protection périmétrique et des objets

Grande gamme standard, ainsi que des solutions individuelles de portails en aluminium jusque 25 m de large et 5 m de haut

### AUTRICHE



Fabrique  
Production

Holler Tore GmbH  
Dorfstraße 31  
8435 WAGNA

Tel. +43 3452 86031-0  
mail@holler-tore.at  
www.holler-tore.at

### ALLEMAGNE



Holler Tore Deutschland GmbH  
Parsberger Straße 9  
92355 VELBURG

Tel. +49 9492 8954600  
mail@holler-tore.de  
www.holler-tore.de

### SUISSE



Holler Tore Schweiz AG  
Obere Au 4 / Rosental  
9545 WÄNGI

Tel. +41 71 558 47 47  
office@holler-tore.ch  
www.holler-tore.ch

### ITALIE



Holler Italia SRL  
Viale Vittorio E. n.51/2  
31029 VITTORIO VENETO (TV)

Tel. +39 0438 1693620  
info@holler-italia.it  
www.holler-italia.it

### POLOGNE



Holler Polska Sp. z o.o.  
Szarych Szeregów 2  
33-100 TARNÓW

Tel. +48 733 791 167  
info@holler.pl  
www.holler.pl

### SLOVÉNIE



Holler, vrata in ograjni  
sistemi d.o.o.  
Ukmarjeva ulica 4  
1000 LJUBLJANA

Tel. +38 641 973 679  
prodaja@holler.si  
www.holler.si

### LA ROUMANIE



Holler România  
Str. Ciucaș 14  
505800 ZĂRNEȘTI,  
BRAȘOV

Tel. +40 734350987  
contact@holler.ro  
www.holler.ro

### FRANCE



Holler France  
2 Hameau de Coursouris  
02220 SERCHES

Tel. +33 7 89 35 53 25  
info@holler-france.fr  
www.holler-france.fr

LOCINOX



SCANNEZ  
POUR PLUS  
D'INFORMATIONS

# HELIOS



## Éclairage architectural

Découvrez l'harmonie parfaite entre fonctionnalité et l'esthétique avec Helios, l'éclairage architectural d'extérieur conçu par Locinox.

Laquez-les de la même couleur que votre portail et créez ainsi un équilibre parfait entre fonctionnalité et une ambiance accueillante.

Locinox, +32 56 77 27 66, [locinox.com](http://locinox.com)

CONE85



ARCO75



CUBE75



HEPTA75



PAINTABLE

LONG OUTDOOR LIFETIME

WARM WHITE LIGHT

