

FENCING TIMES

België & Nederland

2024, Nummer 18

Locinox presenteert
digitaal slot voor
insteeksloten

RT Belgium presenteert
eigen aandrijfzuil



De Demex App

SEA BENELUX

**VOOR POORTVLEUGEL
TOT 12 METER**

*Werkt in combinatie
met Unigate Inverter
sturing*

**PERFECT VOOR
INDUSTRIE EN
GIANT POORTEN**

Uniek! Alleen bij SEA!

33.000 N KRACHT

**SIZE
MATTERS!**

**TOTALE LENGTE
MOTOR = 2,5 M**

*Een kanon op je
poort!*

ONZE STERKSTE MOTOR

**SUPER
FULL TANK**



ONTDEK ALLES HIER!

www.sea-team.be

**REGELBARE SNELHEID EN
VERTRAGING ZONDER
KRACHTVERLIES**

ALLES VOOR DE VAKMAN



De snelste levering vanuit het grootste assortiment

DÉ GROOTHANDEL VOOR HEKWERKONDERDELEN EN TOEGANGSTECHNIEK

 GERAN®

Exclusief verdeler van

 LOCINOX®
Let's make better fence together

 FAC

 COMUNELLO
LIFE MADE EASY

 FADINI
MECCANICA

 D&D Technologies
World's most trusted gate hardware

 grande forge

 DEL PONT

Eeuwige liefde of ieder

weekend een ander?

rembrandt@fencingtimes.com



De relatie tussen hekwerkers en hun leveranciers is vaak net als de relatie tussen man en vrouw. Dat begint al bij de kennismaking. Soms wordt er eerst lang om elkaar heen gedraaid. Er gaan eerst wat knipoogjes over en weer, dan volgt een etentje en uiteindelijk begint er langzaam iets te ontstaan. Andere keren begint de relatie juist met een wilde nacht waar meteen de vonken vanaf spatten.

Als je een jonge, startende hekwerker bent, heb je het moeilijk. Je hebt sterke en betrouwbare leveranciers nodig die je goede spullen leveren voor een goede prijs, zodat je ook als nieuwkomer in ieder geval met de concurrentie mee kunt. Maar omdat je

nog niet precies weet wat er allemaal op de markt te krijgen is en wat je van een goede leverancier allemaal mag verwachten, wil je je ook nog niet te veel vastleggen. Net als een jonge vrouw, die wil weten wat er te koop is in de wereld, maar niet haar goede naam wil verliezen, moet je daarbij wel uitkijken dat je niet een etiket opgeplakt krijgt. Veel leveranciers zetten net een stapje extra voor een goede klant – voor een shopper die iedere week ergens anders koopt, doen ze dat zeker niet.

Als je eenmaal een groot hekwerkbedrijf hebt opgebouwd en iedere week één of twee volle vrachtwagens aan materiaal nodig hebt, sta je ook voor uitdagingen.

Dan kun je een leverancier niet meer zomaar laten vallen voor een ander, ook al zou je dat willen. Er hangt te veel vanaf. Want als je nieuwe liefde na vier weken verkering de deur dicht knalt, neemt je ex je misschien niet meer terug. En dan staan alle zes je ploegen stil.

Ook leveranciers hebben het moeilijk, bij de jacht op nieuwe klanten. Sommigen van die klanten zijn open, eerlijk en presenteren zich zoals ze zijn. Anderen zien er op de foto prachtig uit, maar blijken na de eerste date vooral uit siliconen en make-up te bestaan. Dat zijn dan de klanten die niet op de bouwplaats staan, als jij daar aankomt met je vrachtwagen. Of die veel minder bestellen dan ze beloofden en eigenlijk een veel minder goede korting hadden moeten krijgen. Of erger: ze betalen hun rekeningen niet.





Het is een paringsdans.

Zowel het als hekwker bij leveranciers proberen binnen te komen, als andersom. Van het onzekere "Wil jij mij überhaupt beleveren?" via het flirterige "Mag ik jullie eens uitproberen?" tot het bluffende "Ik ben de beste hekwker/leverancier die je in deze regio als klant kunt hebben!"

Het beëindigen van de relatie gaat ook op verschillende manieren: de ene keer met knallende ruzie, de volgende keer bloedt het gewoon langzaam dood.

Net als bij de relatie tussen man en vrouw, is goede communicatie ook tussen bedrijven ontzettend belangrijk. Vanaf het begin. Waar ben je allebei naar op zoek? De één zoekt vastigheid voor de lange termijn, de ander wil het liefst al voor het ontbijt weer vertrokken zijn. En als je de relatie dan eenmaal bent aangegaan, wil je dan zo gauw mogelijk trouwen? Of liever juist lang-leve-de-lol en ieder weekend naar een ander swingersfeestje? En ziet de andere partij dat ook zo? Wat verwacht je van elkaar?

We hoorden laatst een verhaal van een hekwker. Die kreeg een aanvraag voor een bepaald hekwkertype, dat hij niet zo vaak verkoopt. Tot dan toe vroeg hij dat altijd bij dezelfde partij aan, maar deze keer mailde hij de aanvraag ook naar een collega-producent. Die bleek meteen 9 procent goedkoper. Dat mailde hij naar zijn eerste leverancier, met de vraag of hij voor deze klus, bij wijze van uitzondering, een beetje extra korting kon krijgen. Hij kreeg een kwade mail terug, waarin de samenwerking per direct werd beëindigd. De telefoon werd niet meer opgenomen en excuus-e-mails werden genegeerd.

Hier hadden beide partijen duidelijk een heel verschillend idee over de status van de relatie. En net als vaak bij de relatie tussen man en vrouw, liepen de emoties hier hoog op. Dat zien we veel in onze branche, dit verhaal was geen uitzondering.

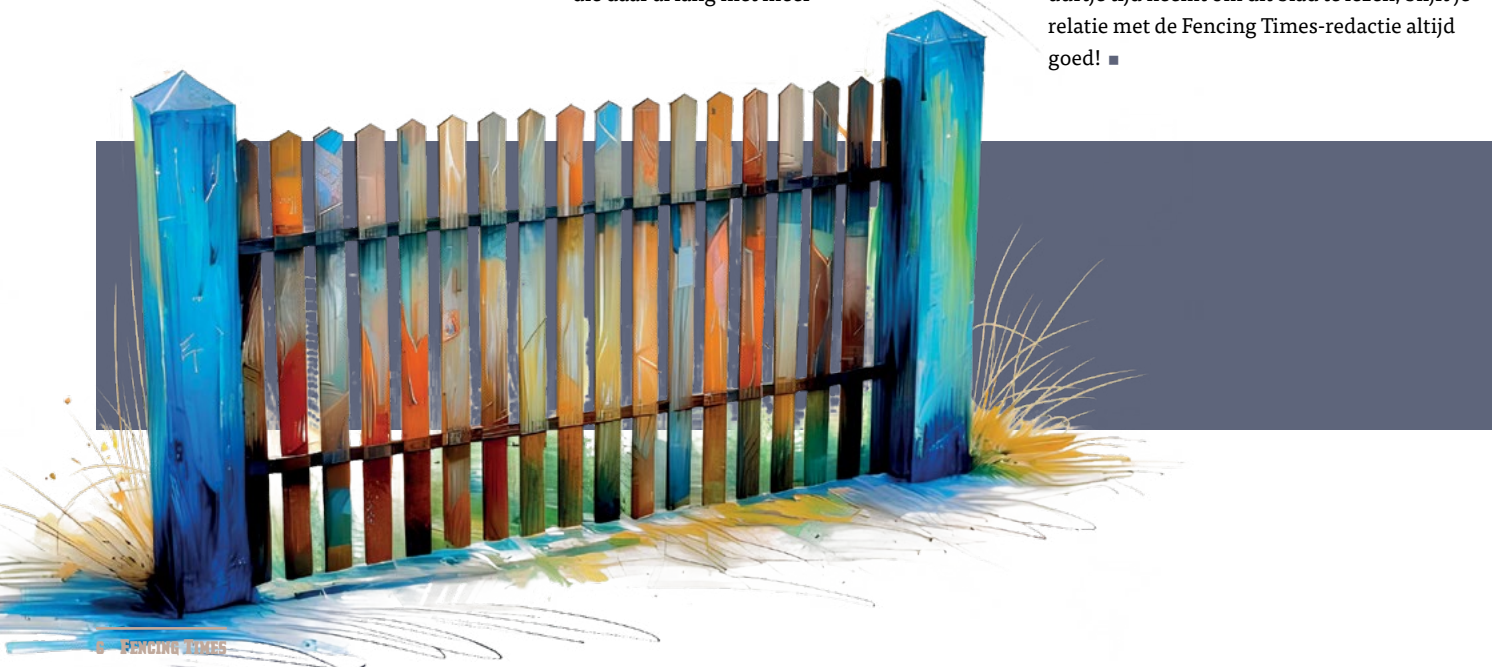
Hekwerkers kopen soms al jaren niet meer bij een leverancier, omdat een vertegenwoordiger die daar al lang niet meer

werkt ooit, heel lang geleden, één stomme opmerking maakte. Of omdat die leverancier vroeger ooit aan een concurrent leverde, die ondertussen allang failliet is. Waarbij het trouwens helemaal niet erg is om uit elkaar te gaan – sommige koppels passen gewoon niet bij elkaar.

Hoewel je verstand je zegt dat je je niet zo aan zou moeten stellen en gewoon puur zakelijk zou moeten kijken wat het beste is voor je bedrijf, zijn we tegelijkertijd toch allemaal mensen en worden veel beslissingen met het hart genomen.

Gelukkig gaat het ook vaak goed. Dan ontwikkelt het prille geflirt zich tot een goed huwelijk. In zo'n huwelijk is ook weleens onenigheid, maar dat is nooit van lange duur. Uitglijders worden snel vergeven en dan hebben liefde, passie en veel wederzijds begrip voor elkaar weer de overhand.

Anyway, wat voor relatie je ook hebt met je leveranciers: als je iedere maand een half uurtje tijd neemt om dit blad te lezen, blijft je relatie met de Fencing Times-redactie altijd goed! ■



SCREENO® LINE COMPOSITET

STIJLVOL AANGEKLEED

Nieuw 2024
COMPOSITET PRIVACY



MILIEUVRIENDELIJKE PRIVACY OPLOSSING

Het nieuwe product **Screeno® Line Composiet** geweven in 3D panelen biedt naast onmiddellijke privacy ook een stijlvolle en elegante look. En dit met 100% recycleerbaar materiaal dat geen onderhoud vergt en bovendien snel en eenvoudig te installeren is.

De aluminium profielen zorgen voor een perfecte en duurzame afwerking.

www.betafence.nl
www.betafence.be/nl



B **BETAFENCE**
a PRÆSIDIAD brand

Hoe lees jij de Fencing Times?



GRATIS DIGITAAL VOOR ALTIJD GRATIS

Digitale abonnementen zijn gratis. Meld je aan met je e-mailadres en we brengen je op de hoogte zodra er een nieuw nummer uit is.

GRATIS GEDRUKT ÉÉN PER BEDRIJF

Elk hekwerkbedrijf in  heeft recht op één gratis printabonnement van Fencing Times. Ontvang je je gratis exemplaar nog niet? Bel of mail ons en we regelen het.



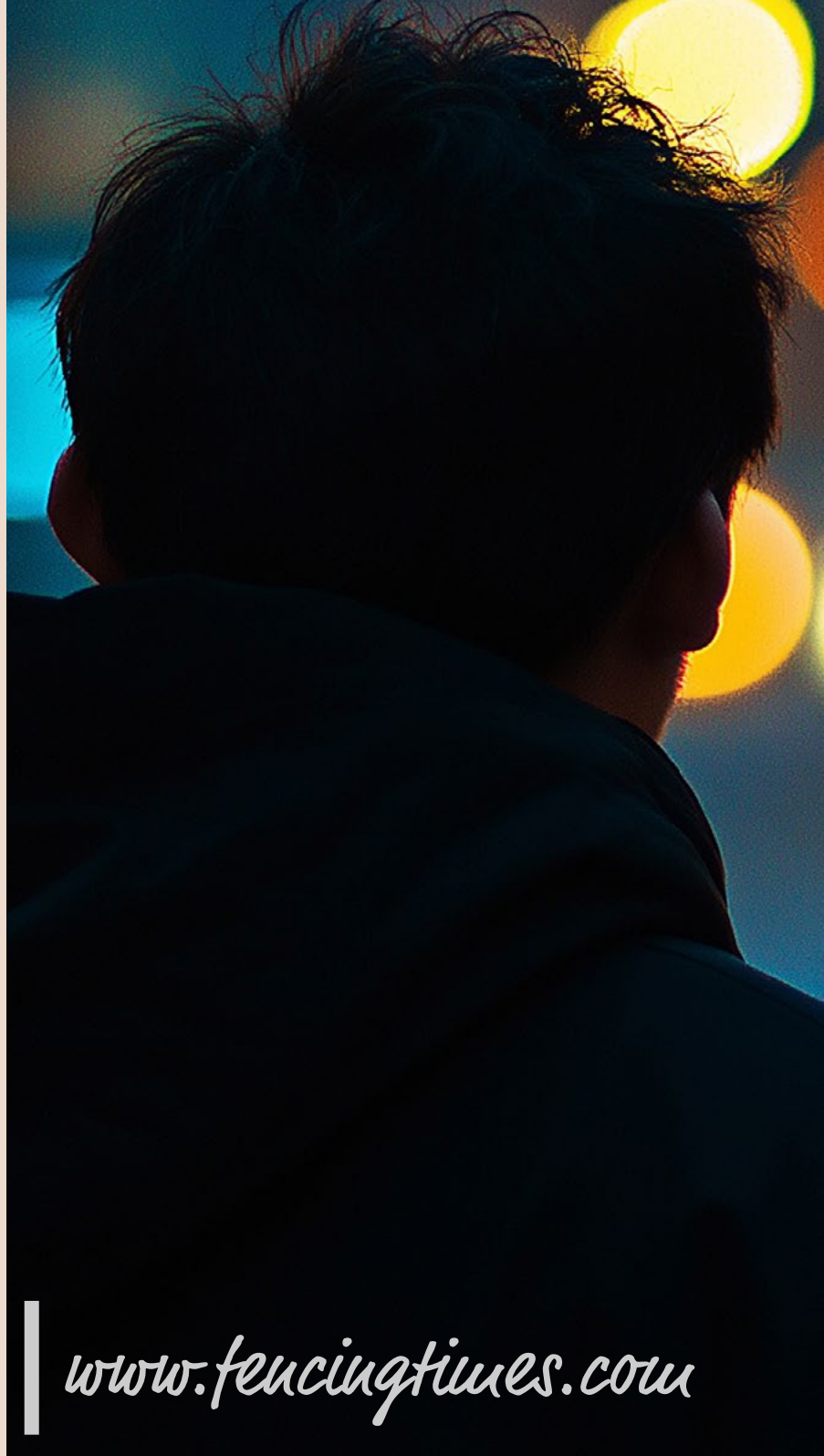
EXTRA ABONNEMENTEN VOOR ONZE FANS

Maak nooit ruzie over wie het eerst leest. Bestel gewoon zoveel exemplaren als je wilt, in je eigen taal, vanaf € 12,50 per maand.

Met ieder abonnement help je ons bovendien om nog meer en nog betere content te creëren.



Ga naar www.fencingtimes.com en meld je aan!



www.fencingtimes.com

Fencing Times

TEAM:

Editor-in-Chief: Rembrandt Happel
Editors: Kelly Atkinson & Hannah van der Valk
Design & Layout: Julia Dobrovan
Commercieel Directeur: Kristina Khomenko
Vertalingen: Kelly Atkinson, Erik Freitag, Claudia Heidemann, Astrid Homan, Pascale de Mari & Philippe Vandevivere

OPLAGE:

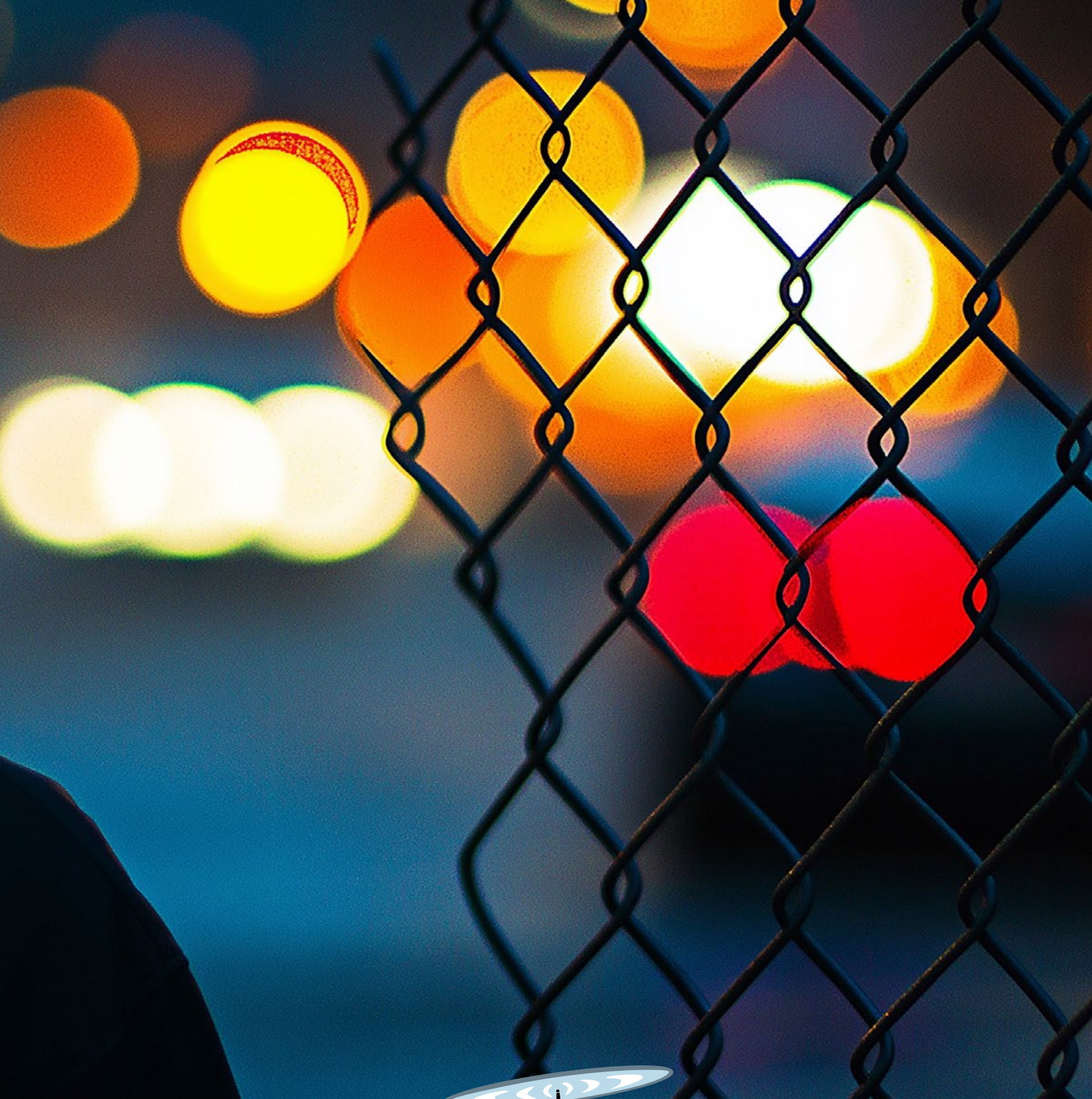
Fencing Times wordt digitaal en gedrukt uitgegeven. Meer dan 17.000 lezers in 7000 bedrijven in België, Duitsland, Frankrijk, Groot-Brittannië, Ierland, Luxemburg, Nederland, Oostenrijk en Zwitserland lezen de Fencing Times in hun eigen taal. Een extra internationale, Engelstalige editie gaat naar lezers in heel Europa.

COPYRIGHT

Verdere verspreiding en het doorsturen van losse artikelen of het hele nummer aan derden is uitdrukkelijk toegestaan en wordt zeer gewaardeerd. We sturen je er graag de originele bestanden voor, als je wilt. Het is niet toegestaan om artikelen of gedeeltes van artikelen over te nemen zonder bronvermelding en te doen alsof het eigen content is.

THE SMALL PRINT:

Dit magazine is met de grootste zorg samengesteld. Desondanks kunnen we geen garantie geven voor de volledigheid, juistheid of accuraatheid van de informatie. Aan gegevens zoals die in dit magazine worden weergegeven, kunnen geen rechten worden ontleend. Meningingen in dit nummer zijn niet noodzakelijkerwijs de persoonlijke mening van de redactie of van de uitgever.



CONTACT:

Fencing Times GmbH
Auf der Schanz 77
47652 Weeze, Germany
E-mail: team@fencingtimes.com
Phone:  +31 85 2088447
 +49 2823 9453014
 +44 1227 919552

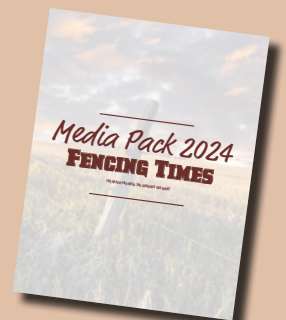
STUUR ONS JE NIEUWS

Heb je nieuws, dat je met de hekwerkbranche wilt delen? Mail onze redactie via team@fencingtimes.com of bel +31 85 2088447. Redactionele artikelen zijn altijd gratis, we vragen er nooit geld voor.



ADVERTEREN

Wil je adverteren in het leukste blad van de hekwerkbranche en je naam bekend maken bij alle hekwerkers? Bel +31 85 2088447 of mail team@fencingtimes.com en we vertellen je er alles over.





D&D Technologies®

De meestvertrouwde poortgrendels, sloten en scharnieren ter wereld



LokkLatch® Deluxe



LokkLatch® Plus



Klinken voor privacy en veiligheidspoorten die van twee kanten dichtklikken. Gemaakt van polymeer met industrie-kwaliteit en roestvrij staal. Zeer flexibel instelbaar. Roest niet, verzakt niet, vervormt niet, vlekt niet.



TrueClose® Regular



TrueClose® HD



Zelfsluitende scharnieren voor houten of kunststoffen poorten. Makkelijk te installeren en in te stellen. Ook de sluitsnelheid. Geschikt voor toepassingen met veel verkeer en kindveilig.



Nu beschikbaar. Neem contact op met ons team

UK +44 (0) 1342 327280

enquiries@ddtechglobal.co.uk

NL +31 (0) 30 291 98 47

www.ddtech.com

Garantievoorwaarden variëren afhankelijk van de toepassing van de poort en het gebruik. De volledige garantiedetails staan op de D&D website.

Ontvang een **gratis** poorthandle bij je eerste order*

* Referentie FT23



2024

8

Als je een hekwerker bent met een beetje passie voor het vak, kun je niet zonder Fencing Times.

FENCING TIMES

inhoud



30

Van de uitgever

Eeuwige liefde of ieder weekend een ander? **04**

Fence Post **13**

Short News **19**

Branchenieuws

Locinox presenteert digitaal slot voor insteeksloten **22**

RT Belgium presenteert eigen aandrijfzuil **27**

Demex lanceert eigen app voor toegangscontrole en service **30**

Deci Wand Systems viert feest **38**

En ook nog

Fences in the News **47**



27



LOCINOX

24



38

MASSIEF OP VEILIGHEIDSGEBIED

FLEXIBEL EN MOBIEL

IN HET GEBRUIK

TERREINEN PROFESSIONEEL BEVEILIGEN
EN TEGELIJK FLEXIBEL ZIJN –
MET CAPRA PROTECTION

Het systeem is snel en flexibel te verzetten. Dankzij de 850 kilo-zware betonvoet en gepatenteerde vertanding bovendien extreem veilig. Toepassingsgebieden zijn (lucht)havens (conform ICAO & ISPS), kritische infrastructuur, bouwplaatsen en demonstraties.

NIEUW CAPRA X SECONTEC
MOBIELE VEILIGHEIDSHEK
MET VIDEOBEWAKING



T&K A
Tillmann & Schroyen GmbH & Co. KG



Specksloh 6
59757 Arnsberg / Germany

Tel.: +49 2932 894 86-0
Fax: +49 2932 894 86-29

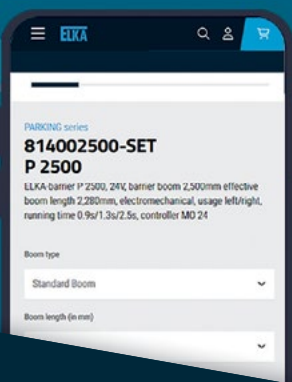
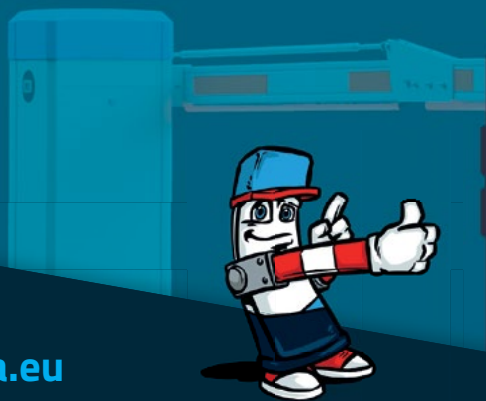
Mail: info@tka-metall.de
Web: www.tka-metall.de



PRODUCTS COMPANY CONTACT DOWNLOADS NEWS CAREER



The new ELKA website with online shop for partners



WELCOME
The new ELKA website

www.elka.eu

Discover our new website including online shop and configurator for ELKA partners. After registration and activation, a wide range of functions are available to you.



REGISTER NOW



ELKA-Torantriebe GmbH u. Co. Betriebs KG, Dithmarscher Str.9, 25832 Tönning / Germany

✉ info@elka.eu 🌐 www.elka.eu ☎ +49 (0) 4861 - 9690 - 0 📠 +49 (0) 4861 - 9690 - 90

FENCE

Heb je een tip voor ons? Of iets leuks meegemaakt, dat je met de markt wilt delen? Een mooi hek gezien, of een mooie poort? Of misschien juist een heel lelijk hek, maar daar een mooie foto van gemaakt? Laat het ons weten en deel het met je collega's in de branche.



BRONNEN

Himalaya-Hek

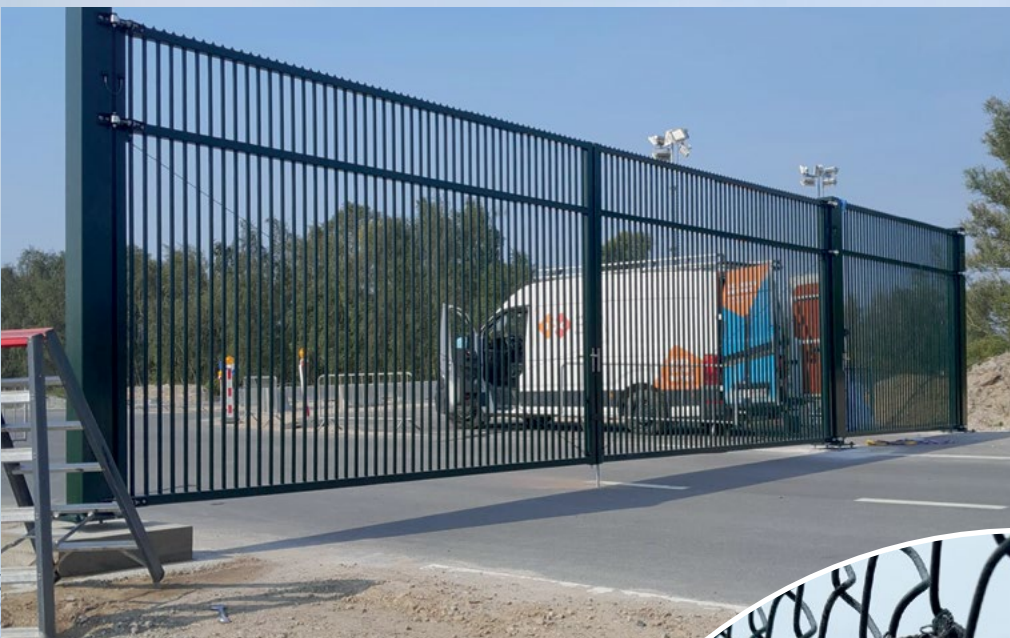
Marc van Berlo van ABC Hekwerk Zuid-Oost uit het Nederlandse Lottum was bezig de Mount Everest te beklimmen, toen hij op 4200 meter hoogte dit hek tegenkwam rond een heilige steen. Leuk dat je aan ons dacht Marco, daar helemaal in de Himalaya. Het is waarschijnlijk het hek op de grootste hoogte, waar we ooit een foto van afgedrukt hebben. Ga je nog helemaal door naar de top, op 8800 meter, Marco? Dan moet je nog een stukje. Als je onderweg naar boven nog meer hekken tegenkomt, dan stuur daar gerust weer foto's van, dan kun je je eigen record verbeteren.





Aluminium Hek

Francis Mestdagh van het Belgische Afsluitingen De Soete uit Waregem stuurde ons deze foto van een net niet helemaal dichte poort met zijpaneel. Mooi poortje, Francis! Bedankt voor de foto.



Haven-Hek

Jeroen Huisman is al zijn hele leven hekwerkmonteur. Hij werkt al zijn hele leven voor het Nederlandse hekwerkbedrijf B&G en voor B&G werkt hij al zijn hele leven in de Antwerpse haven. Tenminste, zo voelt het, want we krijgen al jaren regelmatig foto's van hem en al die foto's komen uit de haven. Hoeveel kilometer heb je daar al wel niet gezet, Jeroen? Als je nog even doorgaat, is er geen plaats meer voor schepen daar. Evengoed weer bedankt voor de leuke foto. Ga zo door!



Golden Gate Fence

Marco Jungesblut van gaasfabriek WDI was op vakantie in Californië. Daar ging hij natuurlijk ook de Golden Gate Bridge bekijken, maar zoals het een hekwerker betaamt had hij meer oog voor het hek langs het voetpad dan voor de brug zelf. "Moet je kijken," schrijft hij ons. "Dat hek zit vol gaten! Grote delen van het gaas zijn gewoon met kabelbinders gerepareerd. Dat zou bij ons in Duitsland ondenkbaar zijn." We hebben het hek langs de brug met Streetview eens wat beter bekeken en komen tot de conclusie dat de hele constructie van het hek hier in Europa ondenkbaar zou zijn. De palen zijn met een soort klemplaten aan de brugleuning geklemd, er is maar één slappe spandraad, er is geen bovenbuis... dat had een stuk beter gekund, San Franciscaanse brugbeheerders. Bedankt voor de foto, Marco!

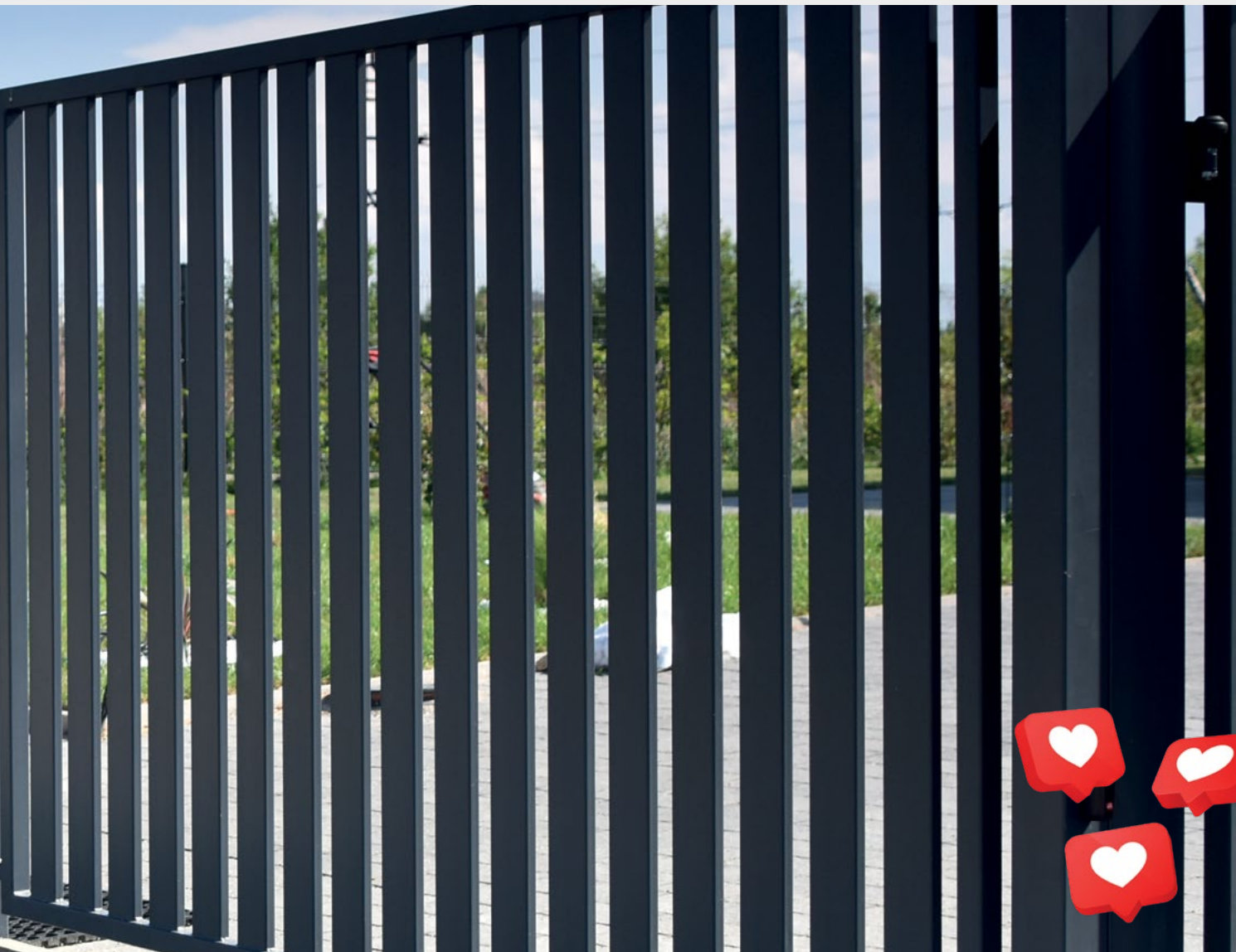


Foto van de Maand

Antracietgrijs-hek

Kornel Stańczyk van het Poolse Bedo Technology uit Świdnica, een eindje onder Wrocław, stuurde ons deze foto van een antracietgrijs hek, met antracietgrijze palen en antracietgrijze poortvleugels en antracietgrijze

hekwerkelementen, maar met een rode brievenbuszuil. We zouden zelf nooit op het idee gekomen zijn, maar het resultaat is bijster mooi. Bedankt voor je inzending, Kornel! De Locinox bouwradio komt naar Polen deze maand.



Wil je ook een Locinox bouwradio winnen? Stuur je foto's naar foto@fencingtimes.com.



**De Gas Powered Post Driver
van Fast Fencing Systems.
De benzinerammer die het altijd doet.**



FAST FENCING SYSTEMS BV
WWW.FASTFENCINGSYSTEMS.COM
BEL ROGER: +31 6 50292988
OF ARNO: +31 6 52330914



NEW

ACS EASY SCAN

**EENVOUDIGE TOEGANGSCONTROLE
MET QR CODE**



TICKETSYSTEEM KIT VOOR KLEINE PARKINGS

LT4 SLAGBOOM



ACS EASY SCAN KIT PLUG & PLAY



CAME 

CAME Benelux
cnl.marketing@came.com
+32 68 33 30 14

FENCING TIMES

SHORT NEWS

Extra aandeelhouders voor HTC



WADDINXVEEN, Nederland – Speedgateproducent HTC heeft er twee aandeelhouders bij. Investeringsmaatschappij Anders Invest uit Maarsbergen heeft sinds september een minderheidsaandeel. Het is een belang-

rijke stap voor HTC, dat met de investering van Anders Invest ambitieuze groeidoelen wil bereiken. “Bij het kiezen van een investeerder heb ik zorgvuldig overwogen welke partij het beste zou passen bij onze lange-termijnvisie,”

zegt directeur Peter Thun. “Deze samenwerking biedt ons niet alleen de benodigde financiële middelen, maar ook toegang tot waardevolle kennis en ervaring. Deze kennis zal essentieel zijn om onze strategische plannen voor de komende

jaren succesvol te implementeren en ons bedrijf verder te ontwikkelen.” Naast Anders Invest verwierf ook operationeel directeur Robert-Jan Karsman een aandeel in HTC. ■

Andrzej Wiśniowski wint Personality of Poland award



WIELOGŁOWY, Polen – Andrzej Wiśniowski, eigenaar en oprichter van hekwerkproducent Wiśniowski uit Zuidwest-Polen, won in juli de 'Personality of 35 Years of Freedom of the Republic of Poland' award.

Het beeldje, dat werd uitgereikt door de Nationale Federatie van Ondernemers en Werkgevers¹, is een erkenning voor zijn buitengewone bijdragen aan de Poolse economie. De prijs werd uitgereikt in het jubileumjaar, waarin het bedrijf Wiśniowski 35 jaar bestaat. "Ik ben vereerd met deze prestigieuze award," zegt Wiśniowski. "Hij motiveert ons om ons te blijven inzetten om onze positie op de internationale markt verder te versterken." ■

¹In het Pools: Ogólnopolską Federację Przedsiębiorców i Pracodawców

Garda Group neemt A/H Låsemontage over



HAGAN, Noorwegen – De Noorse Garda Group blijft bedrijven overnemen. In september kocht het bedrijf A/H Låsemontage, een installatiebedrijf van perimeterbeveiliging, toegangscontrole en sluitsystemen (låse betekent sloten in het Deens) met vier

vestigingen verspreid over Denemarken. A/H Låsemontage wordt onderdeel van het bestaande Deense bedrijf van Garda Group, Kibo Sikring. "We heten A/H Låsemontage van harte welkom bij Garda Group en Kibo," zegt Lars Kramer, CEO van Kibo. "Met A/H Låsemontage in het

team versterken we onze competenties op het gebied van elektronische bewaking en daarmee onze leidende positie als 360-graden leverancier van beveiligingsoplossingen in heel Denemarken." A/H Låsemontage bestaat meer dan 50 jaar en heeft ongeveer 45 medewerkers in dienst, die

werkzaam zijn in de vestigingen in Rødovre, Kalundborg, Haslev en Frederiksberg. Nu A/H Låsemontage deel uitmaakt van de Garda Group, heeft die groep volgens het persbericht ongeveer 2000 mensen in dienst en wordt er ongeveer 400 miljoen euro per jaar omgezet. ■

Guardi oprichter Rudi Czapek overleden

WENEN, Oostenrijk - In september overleed volslagen onverwacht Rudolf Czapek, de oprichter en CEO van de Oostenrijkse hekwerkproducent Guardi.

Czapek groeide op op een boerderij op het platteland van Noord-West Oostenrijk. Zijn oom leerde hem daar: "Wat je ook doet, doe het goed!" Na zijn opleiding tot werktuigbouwkundige dreef zijn nieuwsgierigheid hem naar de Verenigde Staten. Aanvankelijk voor een vakantie van drie weken, maar hij bleef een paar jaar hangen. Terwijl Czapek als bordenwasser en taxichauffeur geld verdiende, leerde hij eerst in San Diego en later in New York van alles over kunst en industrieel ontwerpen. Eenmaal terug in Oostenrijk begon hij een fabriekje dat designlampen uit aluminium maakte. Toen hij zelf een hek nodig had, dacht hij: "Ik heb ondertussen verstand van aluminum, waarom probeer ik niet zelf iets te ontwerpen?" Een buurman zag wat hij gemaakt had en wilde dat ook hebben. Zo ontstond Guardi. Het

kleine lampenfabriekje groeide in iets meer dan 25 jaar uit tot een hekwerkproducent met een grote fabriek in het Poolse Jaslo, met bijna 40 miljoen euro omzet en meer dan 400 medewerkers in Oostenrijk, Duitsland, Hongarije, Polen en Zwitserland.

Binnen Guardi kon de schok niet groter zijn. In een korte update aan zijn klanten, vlak na Czapeks dood, schrijft het bedrijf niet alleen een uitmuntende visionair en ondernemer te zijn verloren, maar ook een uniek persoon. "Rudi heeft het bedrijf met visie, toewijding en passie opgebouwd en vormgegeven. Dankzij zijn onvermoeibare inzet en diepgaande kennis van de branche hebben we samen veel successen kunnen vieren. Hij belichaamde de waarden die ons bedrijf kenmerken en inspireerde ons allemaal om altijd het beste van onszelf te geven."

Hoewel het bedrijf zich in diepe rouw bevond, schreef het in dezelfde update dat de dagelijkse bedrijfsvoering gewoon doorgaat. "Rudi's weduwe Doris zal met een



team van experts het levenswerk van haar man voortzetten om te garanderen dat de visie en de principes, die Guardi kenmerken, met

dezelfde passie en toewijding voort blijven bestaan." Czapek laat naast zijn vrouw Doris twee jonge zonen na. Hij werd 59 jaar oud. ■

Gallagher Security brengt Virtual Classroom naar Europa



Gallagher Virtual Classroom



Bringing our training experts to you

HAMILTON, Nieuw Zeeland

- Gallagher, een producent van weidehekwerk, detectiehekwerk en toegangscontrole, maakt zijn online trainingsprogramma Virtual Classroom nu ook beschikbaar voor klanten in Europa. Virtual Classroom-training biedt de hands-on productervaring en toegang tot trainingsexperts, gecombineerd met het gemak van training op afstand vanuit huis of een werkplek. Darren Booth,

Technical and Training Manager van Gallaghers vestiging in Warwick, bij Birmingham in de UK, zegt: "Virtual Classroom is een game-changer voor ons en onze Channel Partners. Het stelt ons in staat meer technici te bereiken, meer vragen te beantwoorden en dezelfde cursus-inhoud aan te bieden als in een traditionele klassikale omgeving. We zijn zeer verheugd om deze trainings-oplossing naar onze partners in het Verenigd Koninkrijk en Europa te brengen." ■

LOCINOX

**PRESENTEERT
DIGITAAL
CODESLOT VOOR
INSTEKSLOTEN**



Lieven Pieters
Verkoopdirecteur

Locinox, de Belgische producent van poortbeslag uit Waregem, brengt een tweede digitaal codeslot op de markt. Naast de Valentino, voor opbouwsloten, is er nu ook de Vera, voor insteeksloten.

“Het marktaandeel van insteeksloten blijft groeien,” zegt verkoopdirecteur Lieven Pieters. “Vooral bij residentiële poorten, die steeds vaker een gesloten vulling hebben. Daarom maken we van bijna ieder product dat je met een opbouwslot kunt combineren, ook een variant voor de insteeksloten. Zeker als het bij de opbouwsloten goed loopt.”



Valentino

“De Valentino is zo’n goedlopend product,” gaat Pieters verder. “Het geeft een klant een groot deel van de mogelijkheden die hij ook heeft met een extern codeklavier, voor een fractie van de prijs want de installateur hoeft geen bekabeling aan te brengen naar de poort – iets wat qua kosten stevig kan oplopen. Je voegt er dus op een hele makkelijke en snelle manier toegangscontrole mee toe aan een poort. Met de Vera hebben we die makkelijke toegangscontrole nu dus ook voor de insteeksloten.”

Vera

Het nieuwe digitale codeslot bestaat ofwel uit twee toetsenborden, waarmee je toegangscontrole aan beide zijden van de poort mogelijk maakt, of uit één toetsenbord met aan de andere zijde een free-exit module. Zowel de toetsenborden als de free-exit module zijn in een 40 millimeter-brede en roestvrijstalen behuizing geplaatst. De beide behuizingen worden op de kopstijl van de vleugel gemonteerd, boven het insteekslot. Bij de installatie moet je daarvoor drie gaten boren aan elke zijde van het profiel, waarvan er twee dienen om de voeding vanuit de batterij naar het codeklavier op de andere zijde van het profiel te brengen.



Code

Met de beide toetsenborden is de Vera van binnen en van buiten te openen met een pincode die uit tot acht cijfers bestaat. Het codeslot blokkeert de krukbediening van het insteekslot, maar vervangt niet de sleutelcilinder. *“Als je de code niet weet of vergeten bent, maar wel een sleutel hebt, kun je gewoon naar binnen,”* zegt Pieters. *“Verder kun je 100 codes in het geheugen programmeren, gewoon met de hand, zonder dat je een laptop moet aansluiten of in moet loggen. Het codeslot biedt alle features die een klassiek codeklavier kan bieden, inclusief een fast exit-code waarbij slechts één toets hoeft ingedrukt te worden om te ontgrendelen, en er is ook een party code waarbij de Vera ontgrendeld blijft vanaf de ingave van een code tot diezelfde code opnieuw ingegeven wordt... wanneer de party in de tuin voorbij is, haha.”*

Batterij

De Vera gebruikt dezelfde batterij als de Valentino, die Locinox zelf ontwikkelde. Dat is een Lithium Metaal batterij, die genoeg stroom heeft om het slot tot 150.000 keer te openen en te sluiten. *“Bij een gemiddeld gebruik van 40 openingen per dag gaat de batterij 10 jaar mee,”* zegt Pieters. *“Zelfs in extreme weersomstandigheden. Dat is enorm, maar dat is met opzet. We hebben lang aan die batterij ontwikkeld, want als een klant om de haverklap de batterij van zijn toegangscontrole moet vervangen, doen we met één klap alle voordelen teniet.”*

Insteeksloten

Het nieuwe Vera codeslot is gemaakt voor Locinox' insteeksloten Fortylock, Fiftylock, Sixtylock en Eightylock. Je kunt een poort al tijdens de productie met een Vera uitrusten, maar je kunt de Vera ook achteraf monteren. Het nieuwe Vera codeslot wordt geleverd in zwarte structuurlak of zilverkleurig geanodiseerd aluminium. ■

HOLLER

POORTEN - HEKWERK - AANDRIJVINGEN

VERTROUW ALLEEN
HET ORIGINEEL

Holler PRO - Schuifpoort ECO met brievenbuspaal en gefreesd huisnummer, gecoat in speciale kleur

Betrouwbare oplossingen voor perimeter- en objectbeveiliging

Breed standaardprogramma en individuele poort-oplossingen uit aluminium, tot 25m breedte en 5m hoogte

OOSTENRIJK



Holler Tore GmbH
Dorfstraße 31
8435 WAGNA

Fabriek
Productie

Tel. +43 3452 86031-0
mail@holler-tore.at
www.holler-tore.at

DUITSLAND



Holler Tore Deutschland GmbH
Parsberger Straße 9
92355 VELBURG

Tel. +49 9492 8954600
mail@holler-tore.de
www.holler-tore.de

ZWITSERLAND



Holler Tore Schweiz AG
Obere Au 4 / Rosental
9545 WÄNGI

Tel. +41 71 558 47 47
office@holler-tore.ch
www.holler-tore.ch

ITALIË



Holler Italia SRL
Viale Vittorio E. n.51/2
31029 VITTORIO VENETO (TV)

Tel. +39 0438 1693620
info@holler-italia.it
www.holler-italia.it

POLEN



Holler Polska Sp. z o.o.
Szarych Szeregów 2
33-100 TARNÓW

Tel. +48 733 791 167
info@holler.pl
www.holler.pl

SLOVENIË



Holler, vrata in ograjni
sistemi d.o.o.
Ukmarjeva ulica 4
1000 LJUBLJANA

Tel. +38 641 973 679
prodaja@holler.si
www.holler.si

ROEMENIË



Holler România
Str. Ciucaș 14
505800 ZĂRNEȘTI,
BRAȘOV

Tel. +40 734350987
contact@holler.ro
www.holler.ro

FRANKRIJK



Holler France
2 Hameau de Coursouris
02220 SERCHES

Tel. +33 7 89 35 53 25
info@holler-france.fr
www.holler-france.fr



RT Belgium

presenteert eigen aandrijfzuil

RT Belgium, de Belgische importeur van de Italiaanse aandrijvingenproducent Roger Technology, heeft een nieuwe aandrijfzuil geïntroduceerd. Daarmee wil het bedrijf it Roeselare, bij Kortrijk, een plug-and-play oplossing bieden voor schuifpoorten en zo het installatiegemak voor grote en kleine poortbouwers verbeteren.

De nieuwe zuil is gemaakt voor de TW90 van Rogers Technology, een borstelloze kolommotor. "De TW90 is met zijn drie keer 24 volt gelijkstroom een laagspanningsmotor," legt directeur Gerry Delbare uit. "Maar omdat het een borstelloze motor is, die drie keer gevoed wordt – we noemen dat Triple Force – is hij desondanks geschikt voor superintensief gebruik. En hij is snel, hij kan vleugels een openingsnelheid tot 42 centimeter per seconde geven. Er zijn twee versies van: één voor vleugels tot 600 kilo en één tot 800 kilo. Verder kun je kiezen of je de sturingsunit direct op de motor gemonteerd wilt hebben, of in een aparte kast, die je dan bijvoorbeeld helemaal bovenin de zuil kunt monteren." Er wordt gewerkt aan een tweede, grotere zuil voor de TW110. Dat is een aandrijving op drie keer 36 volt die schuifpoortvleugels tot 2000 kilo kan bewegen. Die zuil komt eind dit jaar op de markt.





BRUSHLESS

“Sinds poorten steeds vaker volledig gesloten zijn voor de privacy en daardoor met veel grotere windlasten te maken hebben, is de vraag naar borstelloze motoren enorm gegroeid,” zegt Delbare. “Brushless motoren hebben een enorm koppel. Vooral bij de start en bij lage snelheid is dat heel nuttig, het maakt de aandrijvingen windbestendiger, terwijl er tegelijk minder slijtage is. Maar er zijn sowieso veel voordelen ten opzichte van de motoren met koolstofborstels. Brushless motoren zijn intensiever te gebruiken en stiller. De rotor en de stator vormen tegelijk ook de encoder en je hebt minimaal vervangingsonderdelen nodig. Omdat het vermogen zo groot is, kun je ze inzetten op poorten waar je vroeger naar een 230-volt motor moest uitwijken, wat weer een heel scala aan extra mogelijkheden geeft, zoals het leveren met een back-up batterij.”

KOLOM

De nieuwe kolom bestaat uit een geëxtrudeerd aluminiumprofiel van 160 bij 160 millimeter, waar de TW90 precies in past. Aan de voorkant is een opening met een deksel, om de motor gemakkelijk te kunnen monteren. Aan de achterkant is een langwerpige opening voor de as met het tandwiel voorzien, zodat de aandrijving in hoogte veresteld kan worden, onafhankelijk van de hoogte van de zuil. Speciale verstelbare afdekplaten zorgen dat die openingen na de montage weer volledig gesloten zijn, om ongedierte als slakken, muizen en ratten buiten te houden. *“De grootste vijanden van elke installateur krijgen bij onze zuil geen kans,”* zegt Delbare. Verder beschikt de kolom over een inwendige en een uitwendige ontgrendeling. *“En is er genoeg ruimte om een batterijsturing of ander toebehoren te plaatsen, zodat alles netjes en veilig weggewerkt is.”*

TROEF

Het grootste voordeel omschrijft Delbare in één woord: installatiegemak. "Een woord dat bij ieder onder ons als muziek in de oren klinkt," zegt hij. "Als installateur hoef je enkel een kabel voor de fotocel naar de andere kant te brengen en de stroom aan te sluiten – en klaar is Kees. De motor is netjes weggewerkt en bij een poort op rail heb je als extra voordeel dat je de vleugel iets korter kan maken." De kolommen worden standaard geleverd in blank aluminium, zodat elke poortbouwer zijn eigen geleidingssysteem erop

kan lassen of schroeven en de kolom vervolgens samen met de vleugel en de andere poortonderdelen als één mooi geheel kan poedercoaten. "Maar als klanten het nog makkelijker wensen, dan kunnen wij de zuil ook in de gewenste kleur coaten en de aandrijving voor hen inbouwen. Pure luxe toch?" De nieuwe aandrijfzuilen zijn beschikbaar in hoogtes van 1500, 1800 en 2100 millimeter. ■



Demex lanceert eigen app voor toegangscontrole en service



Demex, een Zweedse poortproducent uit Smålandsstenar, brengt een eigen app uit en levert alle poorten voortaan standaard met een ingebouwde LTE-module. Zo wil het bedrijf de eigenaren van de poorten meer toegangscontrolefuncties geven en tegelijk voor installateurs het onderhoud makkelijker maken.

Demex



“De bestaande communicatiemodules op de markt zijn erg universeel,” zegt directeur Donald Malmström. “Ze moeten met alle type poorten en aandrijvingen werken, maar ook met waterpompstations, windmolens en andere motoren. Dat zorgt vaak voor lange setup-procedures en als ze eenmaal aangesloten en ingesteld zijn, is vervolgens de bediening vaak verwarrend en lastig. We wilden onze klanten meer bieden.”

MAATWERK

De nieuwe Demex app is op maat gemaakt voor eigenaren van poorten en voor onderhoudsmonteurs. *“We hebben enorm veel focus op de gebruiksvriendelijkheid van de app gelegd,”* zegt Malmström. *“Niemand heeft zin om instructies te lezen. Een app moet duidelijk, logisch en makkelijk zijn. We hebben alle functies heel logisch ingedeeld en gebruiken zoveel mogelijk eenduidige pictogrammen. Verder wilden we dat alle instellingen en functies vanuit de app bereikbaar waren. Je telefoon heb je altijd in je zak, het is irritant als je voor bepaalde functies alsnog naar je computer moet om in te loggen op een portaal in de cloud. Dat cloudportaal hebben we overigens evengoed, om ook vanachter je computer snel instellingen te kunnen doen, maar je kunt alles ook met de app bedienen en instellen. En tot slot hebben we ervoor gezorgd dat de poorten altijd online zijn en iedere gewijzigde status zonder vertraging naar de app sturen.”*

KLANTEN

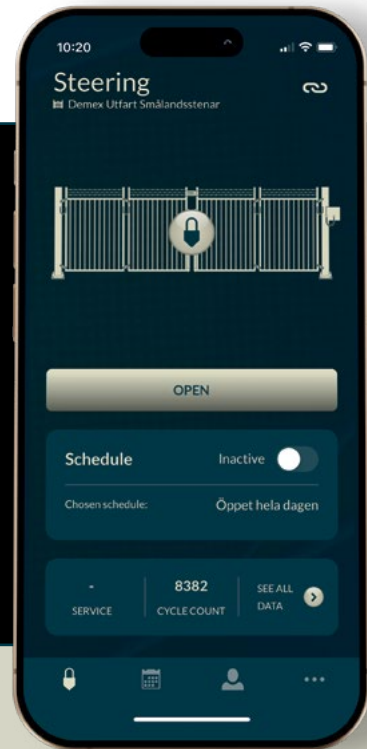
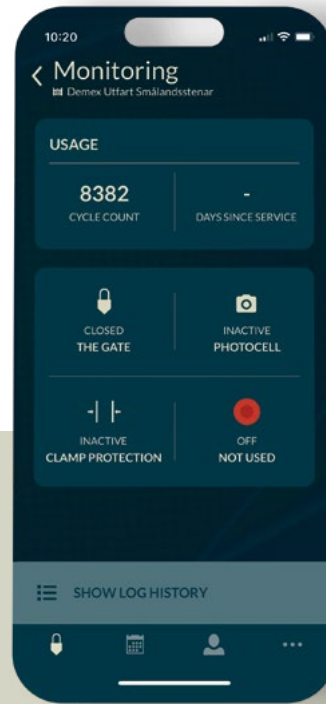
Klanten beschikken met de Demex-app over een hele rij aan functies. *“Natuurlijk kunnen ze de poort openen of sluiten,”* zegt Malmström. *“We werken aan een widget, waarmee ze dat zelfs rechtstreeks vanaf het homescreen kunnen, zonder de app te moeten openen. Ze kunnen altijd en van overal ter wereld zien of de poort open of dicht is – of dat er een obstakel gedetecteerd is. Ze kunnen gebruikers aanmaken en die tijdelijk of permanent toegang geven – en ook weer ontnemen. Ze kunnen zoveel tijdschema’s instellen als ze willen, waarop de poort open moet zijn en daar automatisch de vakantiedagen van hun land aan toevoegen. En ze kunnen automatische push-notificaties instellen, zodat ze geïnformeerd worden als de poort open gaat terwijl hij dicht zou moeten zijn.”*

GEBRUIKERS

Als klanten gebruikers aanmaken, kunnen ze per gebruiker instellen welke rechten die gebruiker heeft. *“Als de tuinman ‘s nachts niets op je terrein te zoeken heeft, geef je hem alleen overdag toegang,”* zegt Malmström. *“En een tuinman hoeft ook geen andere gebruikers te kunnen aanmaken of tijdschema’s in te kunnen stellen. Maar je secretaresse wil je dat wel kunnen laten doen. Naast gebruikers kun je ook nog gasten aanmaken. Gasten hebben een beperkte geldigheidsduur van bijvoorbeeld een dag of een week, waarna hun toegangsrechten automatisch vervallen. Als je bij een poort op het knopje van de gebruikers klikt, zie je precies welke gebruikers toegang hebben tot die poort en welke rechten ze hebben.”*

INSTALLATEURS

Installateurs hebben met de app een duidelijk overzicht welke poorten ze allemaal in beheer hebben. "Op het openingsscherm zie je de drie laatstgebruikte poorten," zegt Malmström. "Je kunt ook een lijst van alle poorten oproepen, of zoeken op alle poorten in één stad. Van iedere poort kun je precies zien hoeveel openingscycli hij gehad heeft en hoeveel dagen zijn verstreken sinds het laatste onderhoud. Op een apart scherm zie je vervolgens de status van de contactlijsten en de fotocellen, maar bijvoorbeeld ook of de stroom is uitgevallen. De LTE-module heeft een eigen backup-circuit, zodat hij stroomuitval kan registreren en een melding naar de server kan sturen. Zo kun je altijd zien hoe laat de stroom is uitgevallen. Verder is er nog een sensor die registreert of de besturingskast open of gesloten is en iedere poort heeft een GPS-sensor, je kunt precies op een kaartje zien waar hij staat. Bovendien wordt alle informatie gelogd, wat handig is als je een klant hebt die beweert dat hij zelf niet aan de sturing gezeten heeft."

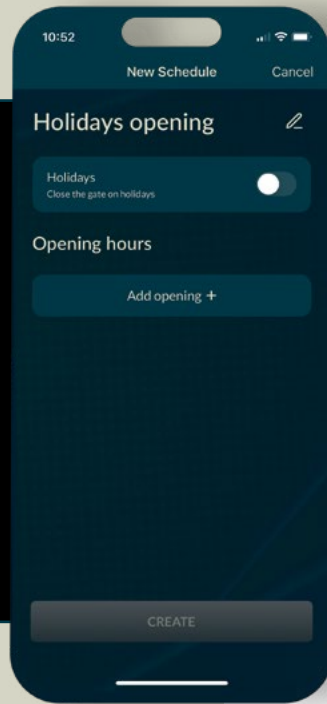
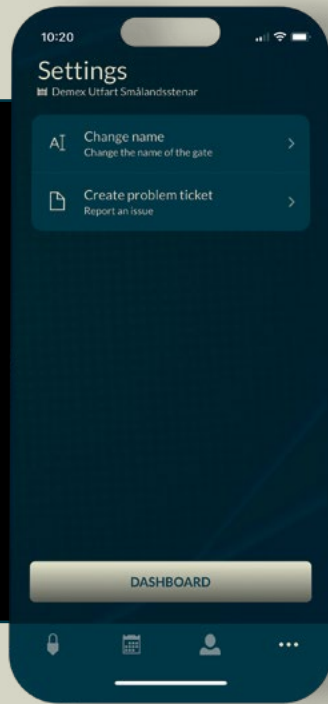
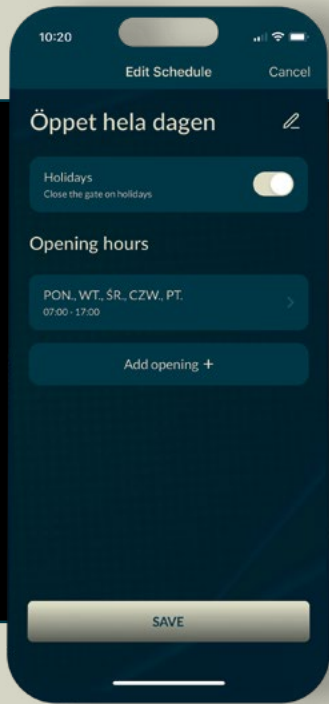


SERVICE

"Met al die functies kun je als installateur je klanten veel beter helpen," gaat Malmström verder. "Als een klant belt dat zijn poort het niet doet, kijk je in je app en zie je meteen dat de fotocel in storing staat. Je laat hem de sneeuw en blubber van de glasjes poetsen en zijn poort doet het weer, zonder dat je er voor langs moet gaan. Net als de klanten, kun je ook als installateur notificaties instellen voor een poort, bijvoorbeeld als de contactlijsten in storing

staan, of als een bepaald aantal cycli bereikt is. Daarmee kun je je onderhoud beter plannen, maar het wordt hiermee ook interessant om lucratieve fast-response servicecontracten aan te bieden, waarbij je belooft dat er bij een storing altijd binnen een bepaalde tijd iemand bij de poort is. Gaat die poort in storing, dan ben je er soms al bij voor de klant het überhaupt gemerkt heeft. Sommige klanten willen daar graag flink voor betalen."







DODEMANSKNOP

“En als laatste functie heb je als installateur nog een remote dodemanskноп,” voegt Malmström nog toe. *“Stel bijvoorbeeld dat de batterij van de contactlijst op de kop van de vleugel van een schuifpoort leeg raakt, ergens midden in de nacht. Dan gaat ’s ochtends de poort gewoon open, zonder dat de klant iets merkt, omdat in de openingsrichting de lijst op de vleugel niet hoeft te werken. Maar aan het einde van de dag – natuurlijk net op vrijdag – gaat de poort niet meer dicht. Dan belt die klant om vijf voor vijf, of je nog even kunt komen omdat zijn bedrijf natuurlijk niet het hele weekend open kan blijven. Vroeger kon je dan nog vrijdagavond die batterij gaan vervangen. Met onze app vraag je aan de klant om bij de poort te gaan staan, te kijken of er niemand in de opening staat en kun je met een speciale dodemanskноп in de app de poort dicht laten gaan. Vervolgens ga je maandag of dinsdag op je gemak die batterij vervangen.”*



PROGRAMMA

De nieuwe Demex app werkt met alle draai-, schuif- en vouwpoorten en met alle slagbomen in het Demex-programma. *“Omdat we onze aandrijvingen en de sturing ervoor zelf ontwikkeld hebben, konden we de LTE-module daar makkelijk integreren,”* zegt Malmström. *“Alle poorten die we sinds begin vorig jaar geleverd hebben, hebben standaard zo’n module en een simkaart. We gebruiken daar simkaarten van Telenor voor, die hebben de beste roamingcontracten. De module werkt overal in de wereld waar een zendmast staat, het maakt niet uit van welke telecomprovider. Het mooie is verder, dat we ook het aanmeld- en registreringsproces zo simpel mogelijk gemaakt hebben. Bij bestelling hoefje alleen een emailadres op te geven van de eigenaar van de poort. Daar sturen we een activeringslink heen en de boel werkt. De app weet meteen of het om een draai- of een schuifpoort gaat, hoe groot de doorgang is en al die zaken meer. De poort wordt ook automatisch aan het installateurs-account gekoppeld, van de installateur die de bestelling doet. Geen moeilijk gedoe met wachtwoorden of uitgebreide setup-procedures.”*

Demex

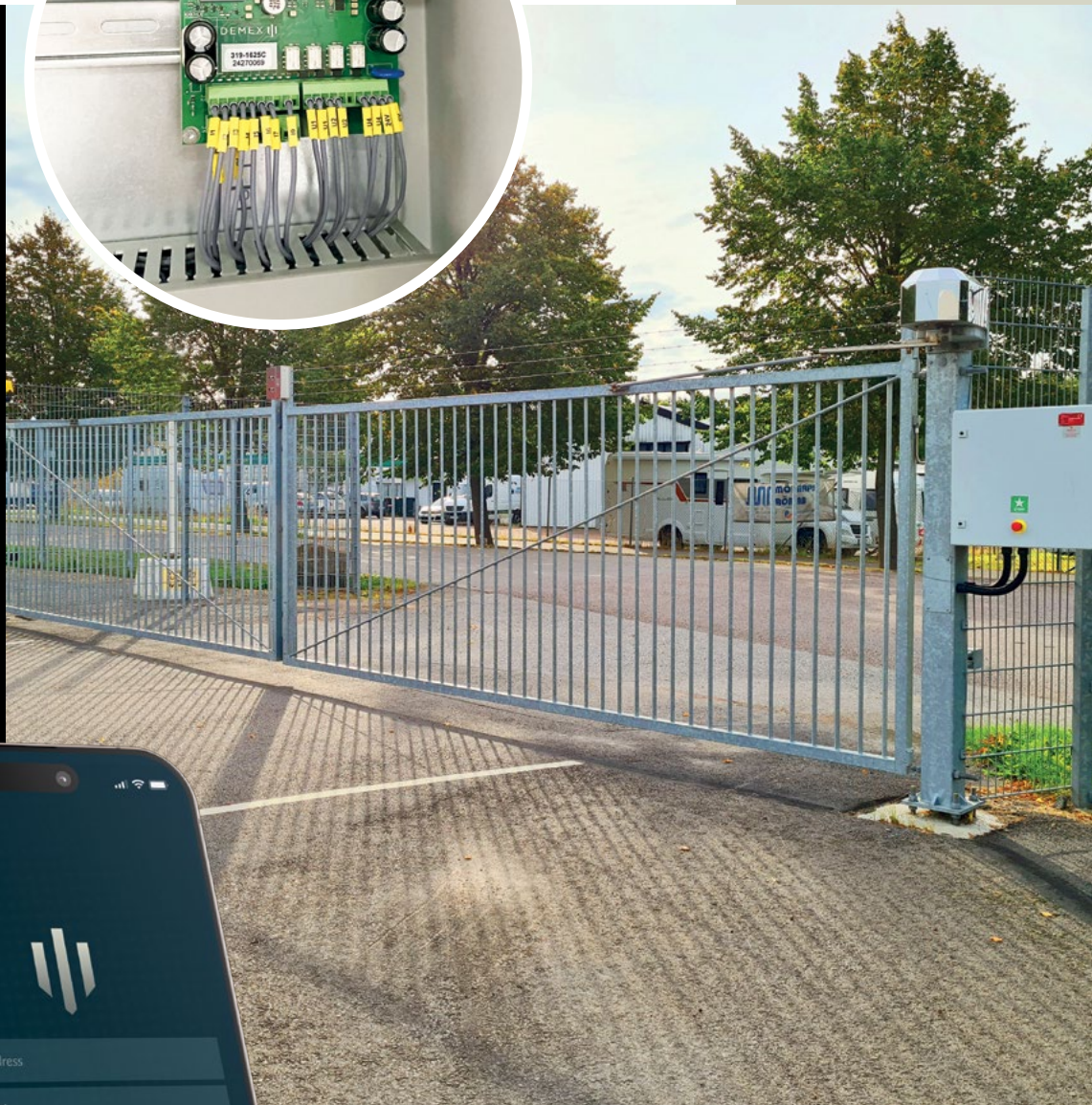
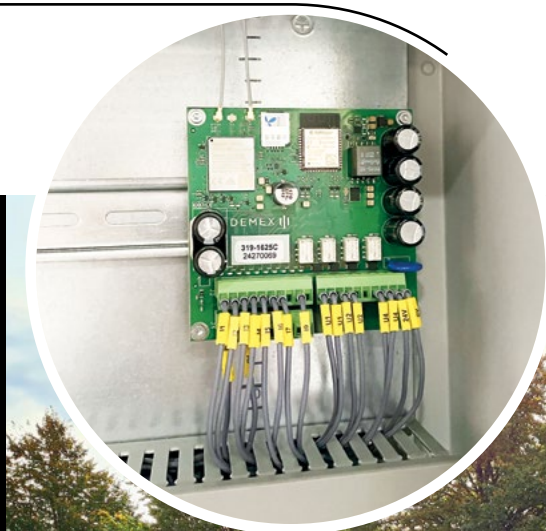
UPDATES

De app werd ontwikkeld in samenwerking met een softwarebedrijf uit de regio. *“We hebben zelf heel veel ervaring met poorten en onderhoud – en ook met LTE-modules van derden,”* zegt Malmström. We wisten precies wat we wilden, en vooral ook wat we niet wilden. We konden die software jongens heel gericht van informatie voorzien. Ze hebben prachtig resultaat geleverd, ik weet zeker dat dit de beste app op de markt is. Zowel voor

toegangscontrole als voor onderhoud. En we hebben vanaf het begin gezegd dat het bouwen van de app niet een eenmalig project zou zijn, maar een doorlopend proces. Iedere dag verzamelen we feedback en één keer in de maand brengen we dan een update uit, waarmee de app nog beter wordt. Die widget op het homescreen bijvoorbeeld, dat was een tip van een klant. Dat vonden we zo’n goed idee, dat we daar meteen aan begonnen zijn.”

KOSTEN

Het gebruik van de Demex app is nu nog gratis. "In de testfase, die sinds vorig jaar loopt, wilden we geen geld vragen," legt Malmström uit. "Vanaf januari vragen we een fee per poort om de app te kunnen gebruiken. Installateurs kunnen die fee in hun onderhoudscontracten integreren en met een marge doorbelasten, maar als ze geen contract willen aanbieden kunnen ze de fee ook rechtstreeks door de klant laten betalen. Dan kan de klant



alle toegangscontrolefuncties gebruiken. Als installateur heb je dan evengoed toegang, als de klant dat toestaat, om bij storingen in het log te kunnen zien wat de poort allemaal heeft meegemaakt. Wie er betaalt, maakt voor ons niet uit." De app is gratis beschikbaar in de App Store van Apple en de Play Store van Google. ■

**Toeleverancier
voor professionele
hekwerkbedrijven**

**Eigen productie
van stalen en
aluminium poorten
en hekwerken**

Houtzagerijstraat 22,
5451 HZ Mill
+31 (0)485 442398
www.privacon.nl

IJZERSTERK IN MAATWERK



Weidetechniek *van de vakman - voor de vakman!*

Professioneel en onderhoudsvriendelijk hekwerk! Maak gebruik van onze 25 jaar ervaring!

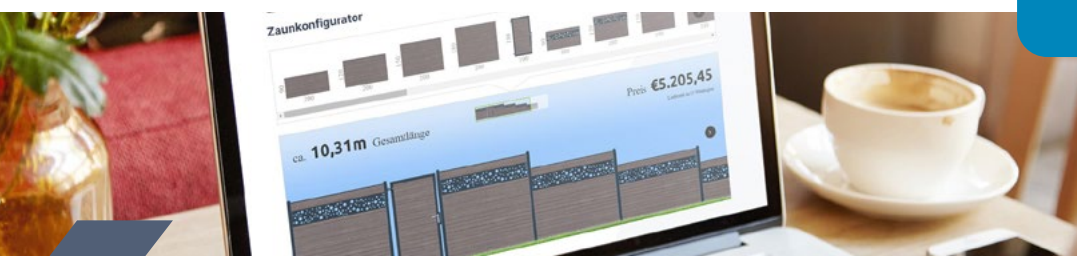


Onze Catalogus -
blader nu online



Onze palen van robinia
natuurlijk - duurzaam

Enorme
voorraad



Nu online: mein-zaun.de

Wil je
de voordelen van de dealerlogin?
Neem dan contact met ons op!

 **MEIN-ZAUN**
KONFIGURATOR

PROFEX Kunststoffe GmbH • Rudolf-Diesel-Straße 18-20 • 31311 Uetze
Tel.: +49 51 73 / 98 36 55 • zaunbau@profex-gruppe.de

www.profex-gruppe.de



The only way is up

10 Redenen voor een Sesampoort

Ruimtebesparend

Geen ruimte nodig voor een draaiende of schuivende vleugel.

Stil

Hydraulische aandrijving, dus geen geratel van een tandlat.

Helemaal dicht

Geen grondspeling nodig, dus dicht tot aan de bodem.

Ook op talud

De lengte van de verticale spijlen kan worden aangepast aan de ondergrond.

Reclamezuil

In open toestand is de Sesampoort een grote blikvanger die als reclamemast kan dienen.

Simpele bediening

Werkt met alle signaalgevers: afstandsbediening, uitrijlussen, kaartlezer, het maakt niet uit.

Veilig

Beveiligd met laserscanners. Voldoet aan alle Europese normen en regels.

Hoge kwaliteit

Gebouwd op de koude temperaturen en hoge wind- en sneeuwlasten van het Scandinavisch klimaat.

Plug & Play

Wordt voorgemonteerd en stekker klaar geleverd.

Opvallend

Verkoop je klant een poort die zijn buurman niet heeft.

SESAMPOORT
the surprising way of opening

Belgerenseweg 45, 5756PP Vlierden
+31(0)77 466 94 80, info@sesampoort.nl

sesampoort.nl

Bij Deci Wand Systems, een Nederlandse hekwerkgroothandel uit Leiderdorp, was het eind augustus een dubbel feest. Het bedrijf vierde de tachtigste verjaardag van oprichter Werner Laurens en een verdubbeling van de voorraadcapaciteit.

Deci werd midden jaren negentig opgericht als spin-off van hekwerkbedrijf Laurens Hekwerk, oorspronkelijk met het idee om dubbelstaafmatten uit Duitsland te importeren en daar geluidswanden mee te bekleden, want dubbelstaaf hekwerk zag je in die tijd nog niet. "Daar komt de naam Deci Wand Systems ook vandaan," zegt directeur Justin Laurens, die het bedrijf in 2020 van zijn ouders overnam, in eerste instantie samen met zijn broer Ramon.

DECI WAND SYSTEMS VIERT FEEST



A person is seen from behind, standing in a large industrial warehouse. Their arms are raised in a gesture of triumph or celebration. The warehouse is filled with tall metal shelving units stacked with numerous boxes, likely containing fencing equipment. The lighting is dramatic, with a strong blue hue from overhead lights and a warmer, orange glow from a light source on the right side of the frame. The person's skin appears to have a shimmering, metallic or reflective texture.

NIEUW IN NEDERLAND

"In Duitsland won dubbelstaafhekwerk in die tijd flink aan populariteit, maar het was moeilijk om het in Nederland verkocht te krijgen," gaat Laurens verder. "Heras en B&G hadden toen net in nieuwe productiestraten voor spijlenhekwerk geïnvesteerd, die lieten het niet aan de architecten en city-planners zien en boden het zelf zo weinig mogelijk aan. Niemand kende dubbelstaaf in Nederland en er was nauwelijks vraag. Mijn vader was er meteen een groot fan van, vanaf de eerste keer dat hij op een Duitse beurs een matje zag. Het is veel sterker dan gaas, maar tegelijk goedkoper en vaak steviger dan spijlenhekwerk. Hij verkocht hier en daar wat projecten en reed dan steeds met een aanhanger naar Duitsland, om het materiaal te halen. Dat werd al gauw te lastig, natuurlijk, maar hij had in zijn hekwerkbedrijf niet genoeg volume om de dubbelstaafmatten met vrachtwagens tegelijk uit Duitsland te laten komen."



DECI WAND SYSTEMS

Daarom maakte hij ook wat collega-hekwerkers in de regio enthousiast voor dubbelstaaf en richtte hij de groothandel op. Samen met een andere hekwerker en een machinesmid bedacht hij de eerste versie van de lange kapbeugel, zodat de matten gemonteerd kon worden met ronde palen, die iedereen sowieso al op voorraad had voor het gaashekwerk. Tegelijk, of eigenlijk iets daarvoor al, probeerde hij ook andere toepassingen te vinden. Toevallig kwam hij een architect tegen, die een lange, betonnen geluidswand langs een nieuwe snelweg moest zetten en bang was dat die nog voor de oplevering al beklad zou zijn met graffiti. Hij stelde voor om die wand met dubbelstaafmatten te bekleden en die architect was daar meteen voor te porren. Dezelfde machinesmid maakte daar toen een muurbeugel voor en het eerste Deci wandstelsel was geboren. Die geluidswand – hij staat er nog steeds – werd een prachtig referentieobject en nog vele geluidswanden volgden. Daarom werd dat de naam van de groothandel.”





PROGRAMMA

Intussen bestaat het programma van Deci uit veel meer dan alleen dubbelstaafhekwerk. Het bedrijf levert nu ook alle onderdelen voor gaas-, spijlen-, en privacyhekwerk, maar ook draai- en schuifpoorten in alle maten, schanskorven, bouwhekken en vele zaken meer. *“Zo hebben we een hekwerktype volgens Prorail-specificaties, dat geschikt is om langs het spoor te zetten,”* zegt Laurens. *“Maar onze grote kracht is dat we onze klanten ontzorgen met alles wat ze nodig hebben. We richten ons op de hekwerkers die zelf geen grote voorraad willen houden en die niet door zesentachtig verschillende leveranciers beleverd willen worden. Wij onderhouden dat netwerk voor hen en leveren alle projecten precies op*



maat, netjes gebundeld in de volgorde waarop het nodig is en precies op tijd, met eigen vrachtwagens. Heb je een poort met een bijzondere vulling nodig? Stuur maar een tekening, dan zoeken wij iemand die dat kan maken. Heb je een schuifpoort met een doorgang van 28 meter nodig? Wij kennen de producenten in Duitsland en Oostenrijk die dat kunnen maken en weten waar je bij zo'n grote poort op moet letten. En we zijn ondertussen ook goed in juist de hele kleine bestellingen, voor klanten die een eigen webshop hebben. Voor hen leveren we kant-en-klare orders, netjes verpakt op een pallet met alle beugeltjes en boutjes afgeteld in een doosje."





UITBREIDING

Het afgelopen jaar was moeilijk voor Deci Wand Systems. Mede-oprichtster – en de moeder van Justin – Cler Laurens, die het bedrijf tot 2020 zij-aan-zij met haar man Werner leidde, overleed plotseling op 73-jarige leeftijd. Vlak daarna wilde Justin's broer Ramon zijn carrière liever buiten het familiebedrijf voortzetten en vroeg of Justin hem uit wilde kopen. "Maar er waren ook goede dingen," zegt Justin Laurens. "Het pand van de burens, waar we al een tijdje op aasden, kwam eindelijk vrij. Daarmee konden we onze opslagcapaciteit verdubbelen. In het afgelopen jaar hebben we de ruimte tussen de gebouwen overdekt en alles opnieuw ingericht. We kunnen nu nog meer verschillende materialen op voorraad houden en daardoor nog meer orders supersnel leveren. Dat is lang niet altijd nodig – maar als het wel nodig is, is het fijn dat het kan. Als je vergeten bent een order te bestellen en je hebt opeens morgenochtend om half zeven materiaal nodig, direct op de klus, dan ben je blij als je klant bent bij ons, want dan wordt de order vanavond nog geladen en gaat er vannacht één van onze vrachtwagens de weg op."

FEEST

"Als je een paar tegenslagen te verwerken krijgt, ga je de goede dingen meer waarderen," zegt Laurens. "Daarom wilden we de uitbreiding met de extra voorraadhal en de tachtigste verjaardag van mijn vader Werner, eerder dit jaar, groots vieren." Dat vieren deed Deci eind augustus met een groots feest. Om de nieuwe hal in te wijden, was er in die hal en op het buitenterrein een kartbaan aangelegd, waar de gasten 's middags om de snelste tijd konden strijden. Daarna werd er uitgebreid gebarbecued. Vervolgens zorgde artiest Frans Halsema met covers van bekende volkszangers voor een goede sfeer. Hij werd later op de avond afgelost door een DJ.



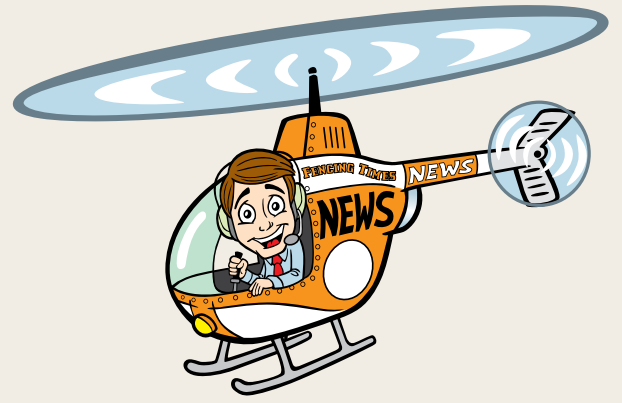
“Het was een mooie gelegenheid om klanten, leveranciers, collega’s en burens bij elkaar te brengen. We hadden gasten uit IJsland en uit Texas, maar ook hier uit het dorp. Het was tot diep in de nacht erg gezellig.” <



Justin Laurens en zijn vader Werner



FENCES IN THE NEWS



6 NOVEMBER 2024

Olifant ontsnapt drie keer uit verblijf



FUKUOKA, Japan - In een stadsdierentuin in het Zuiden van Japan ontsnapte een jonge olifant drie keer op rij uit zijn verblijf. Om dat verblijf stond een hek met drie draden. Die draden waren gespannen met een tussenafstand van 66 centimeter. Dat was volgens de ontwerpers van het verblijf meer dan

genoeg, want de jonge olifant was 170 centimeter groot en zou daar nooit doorheen passen. Wel dus. Het ging de eerste keer mis op 18 augustus. Medewerkers van de diertuin brachten het beest terug, zodra ze de kleine Jumbo buiten zijn verblijf zagen, maar ondernamen verder geen actie. Kennelijk hoef je niet heel slim

te zijn, om in de diertuin van Fukuoka te mogen werken. Op 20 augustus ontsnapte de olifant opnieuw, en opnieuw werd hij teruggebracht, zonder verdere actie. Pas toen hij op 23 augustus voor de derde keer ontsnapte en naar de paden kwam, waar ook de bezoekers lopen, kwam er een slimme Japanner op het idee om

extra kettingen tussen de palen te spannen, zodat de olifant voortaan in zijn verblijf zou blijven. Heeft er iemand van onze lezers ervaring met het in de hekken zetten van dierenverblijven? Bel even met de Municipal Zoo and Botanical Garden in Fukuoka, daar kunnen ze je advies goed gebruiken. ■

Bittere hekwerkruzie kost echtpaar al hun spaargeld



december van 2023 liet de Crown Prosecution Service die aanklachten echter vallen, omdat het niet in het algemeen belang was om door te gaan.

Hoe het verhaal eindigt is een beetje onduidelijk. Het kadaster heeft geen nieuwe grens bepaald, omdat er handtekeningen op de aanvraag onduidelijk zouden zijn. Het buurhuis is inmiddels verkocht en de nieuwe eigenaren schijnen er geen probleem mee te hebben, dat de Batesons een stukje van hun oprit meegebruiken, want het hek is nog niet herbouwd. En daarmee is alles weer zoals het 32 jaar lang was, behalve dat de Batesons nu 45 duizend Pond Sterling armer zijn. ■

SNETTISHAM, Groot-Brittannië – Graham and Katherine Bateson joegen er in de afgelopen vijf jaar hun complete spaargeld doorheen, omdat ze ruzie hadden met hun buurvrouw over een hek. Sinds 2019 besteedden ze 45.000 Britse Ponden aan advocaten en gerechtskosten.

Steeds als we denken, dat we de ergste burenruzie over een hek nu wel hebben gezien, dan duikt er toch weer een groter of extremer sensatieverhaal op. Wat is er aan de hand? In 1987 kochten de Batesons een klein huisje aan het einde van Brent Avenue, een doodlopende straat, in Snettisham in Norfolk. Dat huisje staat op een hoekperceel, dat ligt ingeklemd tussen twee andere percelen. Om de oprit van hun huisje op te kunnen rijden, moest het echtpaar een klein deel van de oprit van de burens gebruiken. Dat ging 32 jaar goed.

“Het was nooit een probleem,” zegt Graham tegen een verslaggever van The Mirror. *“Het was een gedeelde oprit. Zo hebben we het gekocht en daar waren alle burens, die in het buurhuis woonden, het altijd mee eens.”* Zoals met alle dingen

die goed gaan, tot ze niet meer goed gaan: in 2019 kwam er een buurvrouw wonen, die het maar niets vond, dat de burens over haar terrein reden. Ze won wat juridisch advies in en zette een hek op de erfgrans. Met als gevolg dat de Batesons hun oprit niet meer konden gebruiken.

Dat was het begin van drie jaar aan juridisch getouwtrek. De zaak sleepte zich voort tot november 2021. Toen werd er een bemiddelingshoorzitting gehouden. De uitkomst daarvan was, dat het kadaster de grens opnieuw moest bepalen. De buurvrouw maakte dat niet meer mee, ze overleed een paar maanden voor de hoorzitting al. In 2022 kwam het buurhuis weer te koop. Makelaar Sowerbys schreef niets in de verkoopbrochure over een dispuut over de erfgrans of recht van overpad, waarop Bateson het recht in eigen hand nam en het hek zelf afbrak. Daar werd aangifte van gedaan (het verhaal zegt niet door wie), met als gevolg dat Bateson op een zondag gearresteerd en een halve dag in een cel gegooid werd, op verdenking van criminele vernieling. In



Jonge vrouw vervolgd voor aaien tijger

BRIDGETON, New Jersey, USA

- In het Amerikaanse Bridgeton wordt een jonge vrouw vervolgd die in de Cohanzick Zoo een tijger wilde aaien. Het aaien van tijgers op zichzelf is niet verboden, maar ze moest ervoor over een hek klimmen en dat mag niet, volgens de gemeentelijke verordening. De vrouw klom niet direct de tijger-kooi in, maar wel over een houten hek dat de bezoekers van de dierentuin op afstand van die kooi moet houden. Vervolgens stak ze haar arm door de één van de mazen van het hek rond de kooi, waarop

die arm er bijna werd afgebeten. Iemand filmde het hele gebeuren en postte de video op Facebook, waarop die video meteen viraal ging. Een Officer van Bridgeton PD zag de video ook. Hij startte een onderzoek, waaruit bleek dat de vrouw eerder op de dag ook al geprobeerd had om een bruine beer te aaien. Ze werd opgespoord en nu dus vervolgd voor het overklimmen van een hek. We zijn benieuwd welke straf daarop staat - en of die straf haar doet afzien van overklimmen, danwel aai-acties in de toekomst. We gokken van niet. ■



Vrouw verliest been door grondboor



ALLEGHENY TOWNSHIP,

Pennsylvania, USA - Minder leuk nieuws uit Allegheny Township, een dorpje net buiten Pittsburgh. Daar was Trish Watt samen met haar man gaten aan het graven voor een hek. Ze gebruikten daarbij een tractor met een grondboor. Ze stonden allebei naast de tractor met draaiende boor, toen die boor een stuk draad raakte en dat in no-time om het been van Trish wikkeld. Haar been werd ter plekke geamputeerd. Bij haar val brak ze ook nog een aantal ribben en liep ze een ingeklapte long op. Ze werd met spoed naar het ziekenhuis in Pittsburgh gevlogen, maar de dokters konden haar been niet meer redden. ■

Abonneer je op
Fencing Times

www.fencingtimes.com

Buren vinden wildhek te zichtbaar



NEW CANAAN, Connecticut, USA - In bijna alle Europese landen kennen we gemeentelijke regels over de hoogte van een hek, dat grondbezitters rond hun perimeter kunnen zetten. Meestal mag aan het vooraan aan de straat niet hoger dan 1 of 1,2 meter zijn en achteraan niet hoger dan 1,8 of 2 meter. Maar in New Canaan, een dorpie net buiten New York aan de goudkust van de staat Connecticut, gaan de gemeentelijke bepalingen nog wat verder. Want het kan natuurlijk niet zo zijn, dat

de New Yorkse elite bij het uitrusten van het drukke stadsleven in hun buitenhuizen gestoord wordt door de aanblik van een hek. Stel je voor. Volgens de New Canaanse Zoning Regulations mogen inwoners alleen wildhekken zonder vergunning rond hun tuin zetten. Die moeten vervolgens aan een hele rij voorwaarden voldoen: Zo mag het hek alleen in bebost gebied geplaatst worden (succes met de boomwortels, New Canaanse hekwerkers), moet het van de straat afgeschermd worden door de land-

schapsarchitectuur en moet het een open ontwerp hebben, zodat het opgaat in het landschap en niet bijzonder zichtbaar is op een afstand van vijftig feet (15 meter). Het is maar weer eens het bewijs dat je onprofessionele dorpspolitici nooit wetten en regels moet laten maken, want met zulke vage begrippen in een tekst kan daar natuurlijk alleen maar eindeloze juridisch getouwtrek van komen. Wat is 'bijzonder zichtbaar'? En geldt dat dan in het voorjaar, als het blad lichtgroen is? Of in de herfst,

als het blad diep-donker rood is? Of in de winter, als er helemaal geen blad aan de bomen zit? Bovendien vragen we ons af wat het nut is van een wildhek, dat je alleen in het bos mag zetten. Dan lopen de herten en reeën er toch gewoon omheen via de open plekken? Anyway, voor de bewoners van Pasture Lane 78 is dat juridische getouwtrek nu begonnen, want daar zijn de buren het niet eens met het geplaatste hek. Ze vinden het te hoog, te lelijk en te zichtbaar. Er komt een hoorzitting. ■

WKM 15.160

TIJDSBESPARENDE
PALENSTAMPER
VOOR HEKWERKERS

100% RADIOGRAFISCH TE BEDIENEN



wikam

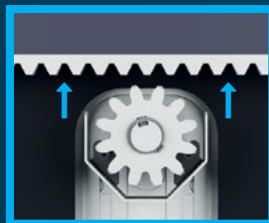
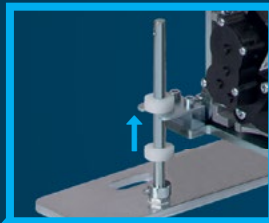
2000
kg



Wikam B.V. De Ronding 13, 8072 TB Nunspeet t (0341) 79 53 43 e info@wikam.nl i www.wikam.nl

ELKA Slide gate opener EST-FU with frequency converter controller

NEW



Quick Install

Simple, infinitely variable height adjustment of the toothed wheel thanks to gas pressure springs and height indicator. The adjustment range of 100mm can be extended by 90mm using an optional console. The height difference can be easily read off via the limit indicators and the optimal position of the toothed wheel can be set.



For gates with opening
widths of up to 30,000mm

Hypoid bevel gearbox
with high efficiency

Sufficient power in
every situation

ELKA

ELKA-Torantriebe GmbH u. Co. Betriebs KG, Dithmarscher Str.9, 25832 Tönning / Germany

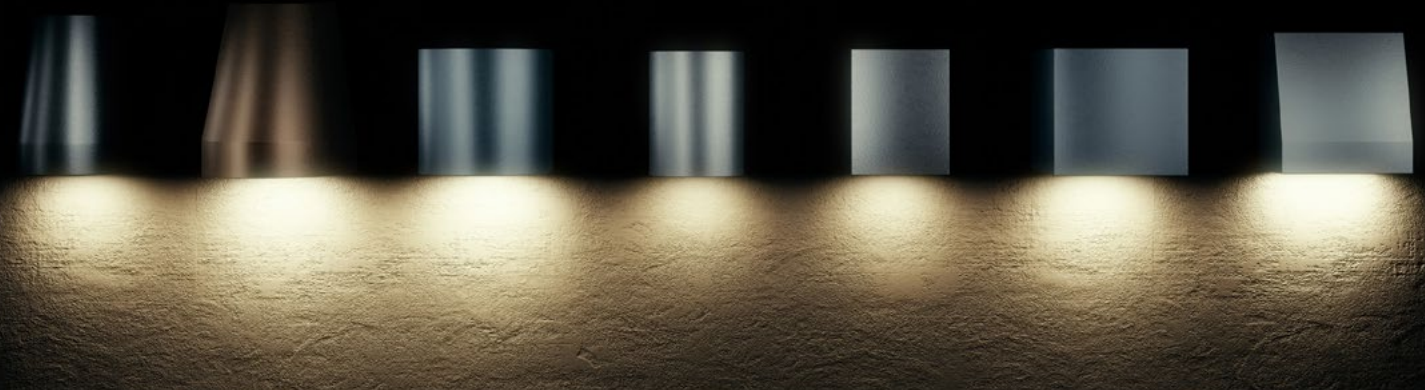
info@elka.eu www.elka.eu +49 (0) 4861 - 9690 - 0 +49 (0) 4861 - 9690 - 90

LOCINOX



SCAN VOOR MEER
INFORMATIE

HELIOS



Architecturale verlichting

Ontdek de perfecte harmonie tussen functionaliteit en esthetiek met Helios, de architecturale buitenverlichting ontworpen door Locinox.

Lak ze in dezelfde kleur als uw poort en creëer zo een perfecte balans tussen functionaliteit en een uitnodigende ambiance in de tuin.

Locinox, +32 56 77 27 66, locinox.com

CONE85



ARCO75



CUBE75



HEPTA75



PAINTABLE

LONG OUTDOOR LIFETIME

WARM WHITE LIGHT

