

FENCING TIMES

Deutschland, Österreich, Schweiz

2024, Ausgabe 18

Locinox präsentiert
digitales codeschloss
für Einsteckschlösser

Fancy Fence jetzt mit
Online-3D-Konfigurator



Die Demex App



Premium Schiebetor

Das produktzertifizierte (TÜV Süd) BALU-Schiebetor Premium aus Aluminium überzeugt durch eine erstklassige Verarbeitung. Mit ihrer herausragenden Stabilität bieten sie Sicherheit für Ihr Grundstück und zuverlässigen Schutz der Privatsphäre.

Ein Bär von einem Tor

Die Marke BALU steht für hochwertige Verarbeitung, anspruchsvolles Design und optimale Fertigungsprozesse. Unsere Dreh- und Schiebetore, Schranken, Drehkreuze und Zäune werden zu 100% auf Ihre persönlichen Wünsche angepasst.



Jetzt individuell konfigurieren

Mit unserem Konfigurator können Sie unsere Schiebetore online individuell nach Ihren Wünschen zusammenstellen.

Scannen Sie einfach den QR-Code und konfigurieren Sie Ihr Premium Schiebetor.



BALU Tore GmbH

Dietrich-Borggreve-Straße 24
49828 Neuenhaus

(+49) 5941 / 20 566 10

info@balu-tore.de

 /balutore |  /balu.tore

LOCINOX



SCANNEN
FÜR MEHR
INFORMATIONEN



HELIOS



Beleuchtung von architektonischen Anlagen

Entdecken Sie mit Helios, der Außenbeleuchtung für architektonische Anlagen von Locinox, die perfekte Harmonie zwischen Funktionalität und Ästhetik.

Das perfekte Gleichgewicht zwischen Funktionalität und einladender Atmosphäre in Ihrem Garten wird erreicht, indem Sie sie in der gleichen Farbe wie Ihr Tor anstreichen.

Locinox, +32 56 77 27 66, locinox.com

CONE85



ARCO75



CUBE75



HEPTA75



PAINTABLE

LONG OUTDOOR LIFETIME

WARM WHITE LIGHT



Ewige Liebe oder jedes

Wochenende ein anderer?

rembrandt@fencingtimes.com



Die Beziehung zwischen Zaunbauern und ihren Lieferanten ähnelt oft der Beziehung zwischen Mann und Frau. Das fängt schon beim Kennenlernen an. Manchmal kreisen sie zunächst lange umeinander. Zuerst zwinkern sie hin und her, dann folgt ein Abendessen und schließlich entsteht langsam etwas. Manchmal beginnt die Beziehung mit einer wilden Nacht, in der sofort die Funken sprühen.

Wenn du ein junger, startender Zaunbauer bist, wirst du es schwer haben. Du brauchst starke und zuverlässige Lieferanten, die dich mit guten Sachen zu einem guten Preis beliefern – damit du auch als Neueinsteiger zumindest

mit der Konkurrenz mithalten kannst. Weil du aber noch nicht genau weißt, was es auf dem Markt gibt und was du von einem guten Lieferanten erwarten kannst, möchtest du dich noch nicht zu sehr festlegen. Genau wie eine junge Frau, die wissen möchte, was es auf der Welt zu kaufen gibt. Sie möchte aber ihren guten Namen nicht verlieren und muss daher aufpassen, dass sie nicht abgestempelt wird. Für einen guten Kunden legen viele Lieferanten eine Schippe oben drauf – für einen Käufer, der jede Woche woanders einkauft, tun sie das ganz gewiss nicht.

Sobald du ein großes Zaunbauunternehmen aufgebaut hast und jede Woche ein oder zwei volle LKW-Ladungen

Material benötigst, stehst auch du vor Herausforderungen. Dann kannst du nicht mehr einfach einen Lieferanten durch einen anderen ersetzen, selbst wenn du das willst. Zu viel hängt davon ab. Denn wenn deine neue Liebe nach vier Wochen Dating dir die Tür zuschlägt, nimmst dein Ex dich möglicherweise nicht mehr zurück. Und dann steht alles still.

Auch Lieferanten haben es bei der Suche nach neuen Kunden schwer. Manche dieser Kunden sind offen, ehrlich und präsentieren sich so, wie sie sind. Andere sehen auf dem Foto wunderschön aus, aber nach dem ersten Date stellt sich heraus, dass sie hauptsächlich aus Silikon und Make-up bestehen. Das sind die Kunden, die nicht auf der Baustelle stehen, wenn du mit deinem LKW dort ankommst.

Oder die viel weniger
bestellen als



versprochen und eigentlich einen viel schlechteren Rabatt hätten bekommen sollen. Oder noch schlimmer: Sie bezahlen ihre Rechnungen nicht.

Es ist ein Paarungstanz.



So wie der Zaunbauer versucht, zum Lieferanten zu gelangen, versucht dieser genau dasselbe beim Zaunbauer. Vom unsicheren *“Willst du mich überhaupt beliefern?”* über das flirtende *“Kann ich euch mal ausprobieren?”* zum Bluff *“Ich bin der beste Zaunbauer, den du in dieser Region als Kunden haben kannst!”*

Auch das Beenden der Beziehung geschieht auf unterschiedliche Weise: Mal mit einem heftigen Streit, das nächste Mal lebst du dich einfach langsam auseinander.

Ebenso wie die Beziehung zwischen Mann und Frau ist eine gute Kommunikation auch zwischen Unternehmen äußerst wichtig. Von Anfang an. Was sucht ihr beide? Manche Menschen suchen nach langfristiger Stabilität, andere möchten lieber vor dem Frühstück schon aus dem Haus sein. Und wenn du die Beziehung eingegangen bist, möchtest du so schnell wie möglich heiraten? Oder möchtest du lieber Spaß haben und jedes Wochenende auf eine andere Swingerparty gehen? Und sieht die andere Partei das auch so? Was erwartet ihr voneinander?

Kürzlich haben wir eine Geschichte von einem Zaunbauer gehört. Er erhielt eine Anfrage für einen bestimmten Zauntyp, den er nicht sehr oft verkauft. Bis dahin fragte er immer bei derselben Partei an. Dieses Mal schickte er die Anfrage jedoch per E-Mail auch an einen Mitproduzenten. Es stellte sich sofort heraus, dass es dort neun Prozent günstiger war. Das schickte er per E-Mail an seinen ersten Lieferanten und fragte, ob er ausnahmsweise einen kleinen zusätzlichen Rabatt für diesen Auftrag erhalten könnte. Er erhielt eine wütende E-Mail zurück, in der die Zusammenarbeit sofort beendet wurde. Das Telefon wurde nicht mehr beantwortet und Entschuldigungs-E-Mails ebenfalls ignoriert.

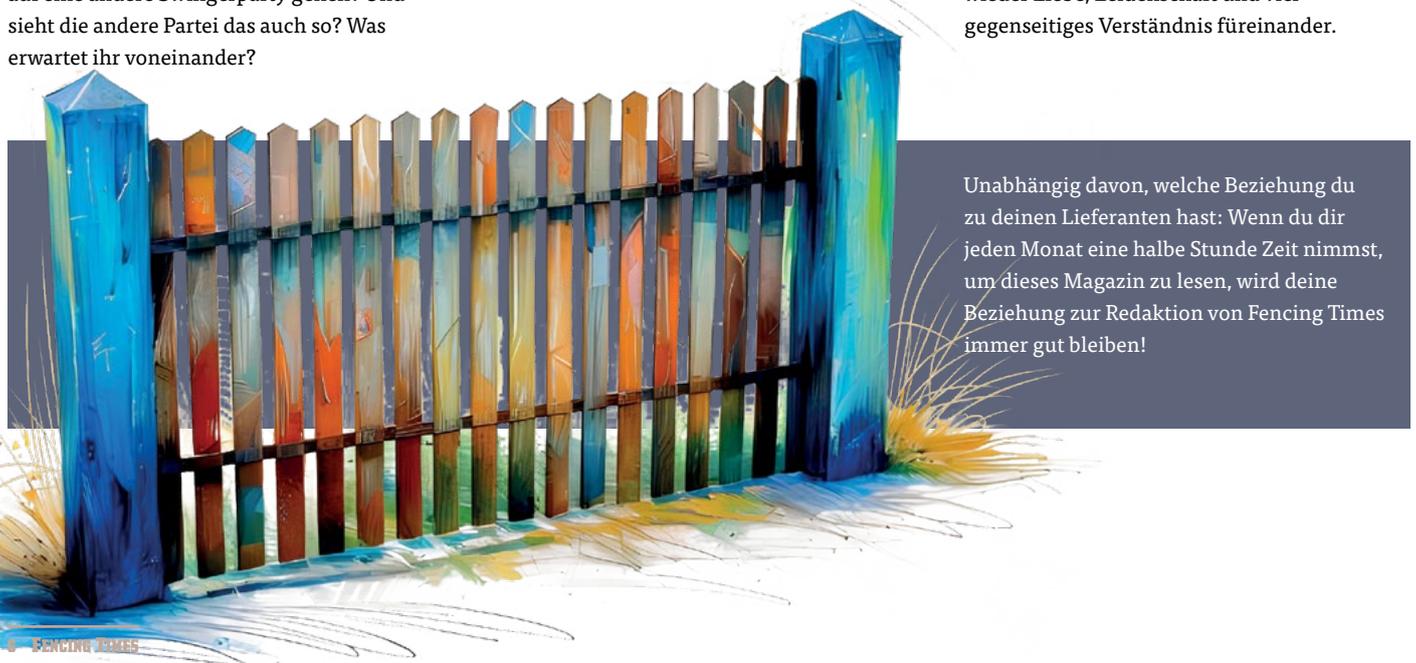
Hier hatten beide Parteien offenbar sehr unterschiedliche Vorstellungen über den Stand der Beziehung. Und wie so oft in der Beziehung zwischen Mann und Frau, gingen auch hier die Emotionen hoch. Wir sehen, dass diese Geschichte in unserer Branche keine Ausnahme war.

Zaunbauer haben manchmal jahrelang nicht bei einem Lieferanten eingekauft, nur weil ein Vertreter, der schon lange nicht mehr dort arbeitete, vor langer Zeit einmal eine dumme Bemerkung gemacht hat. Oder weil dieser Lieferant einmal an einen Konkurrenten geliefert hat, der längst pleite ist. Und im Übrigen ist es auch nicht schlimm, sich zu trennen – manche Paare passen einfach nicht zueinander.

Auch wenn dein Verstand dir sagt, dass du dich nicht so verhalten solltest und du nur rein geschäftlich darauf achten solltest, was das Beste für dein Unternehmen ist, sind wir doch alle Menschen und viele Entscheidungen werden mit dem Herzen getroffen.

Zum Glück geht es oft auch gut. Dann entwickelt sich aus dem anfänglichen Flirt eine gute Ehe. In einer solchen Ehe kommt es manchmal zu Meinungsverschiedenheiten, die jedoch nie lange anhalten. Ausrutscher verzeihst du schnell und dann überwiegt wieder Liebe, Leidenschaft und viel gegenseitiges Verständnis füreinander.

Unabhängig davon, welche Beziehung du zu deinen Lieferanten hast: Wenn du dir jeden Monat eine halbe Stunde Zeit nimmst, um dieses Magazin zu lesen, wird deine Beziehung zur Redaktion von Fencing Times immer gut bleiben!



Nachhaltig.



Mehr über GroJa

Langlebig.

Individuell.

Innovativ.

Qualität hat nordisch
gute Gründe.

GroJa garantiert dafür!

GroJa steht für ein umfassendes Angebot an **Wind- und Sichtschutzsystemen**. Auch hochwertige **Terrassendielen** zählen zum Programm. Mehr als 60 Jahre Erfahrung und die Leidenschaft für höchste Qualität stecken in jedem GroJa Produkt. Die besonderen Materialeigenschaften, die hochwertige Verarbeitung und die stetigen Qualitätskontrollen garantieren dafür, dass alles von GroJa den Anforderungen eines modernen Gartens und den Erwartungen qualitätsbewusster Kunden gerecht wird.

GroJa[®]

Nordisch. Gut.

www.groja.de

Garten

Torriegel, Schlösser und Scharniere denen am meisten vertraut wird



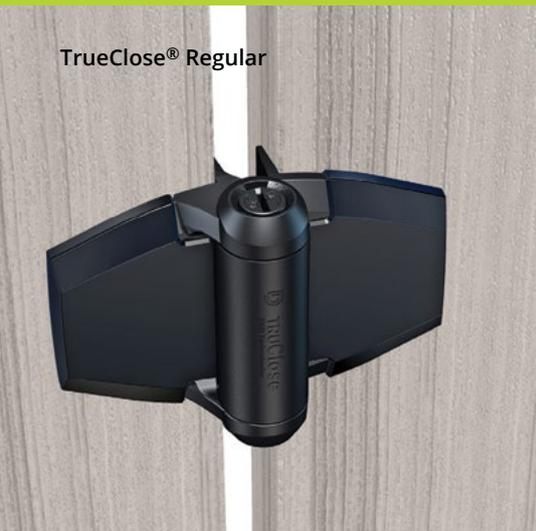
LokkLatch[®] Deluxe



LokkLatch[®] Plus



Griffe für Sichtschutz- und Sicherheitstore, die von zwei Seiten schließen. Hergestellt aus Polymer und rostfreiem Stahl in Industriequalität. Sehr flexibel einstellbar. Rosten nicht, sacken nicht ab, verformen sich nicht, färben nicht ab.



TrueClose[®] Regular



TrueClose[®] HD



Selbstschließende Scharniere für Holz- oder Kunststoffstore. Einfach zu installieren und einzustellen. Auch die Schließgeschwindigkeit. Geeignet für Anwendungen mit intensiver Nutzung und kindersicher.



Jetzt verfügbar. Nimm Kontakt mit unserem Team auf

UK +44 (0) 1342 327280

NL +31 (0) 30 291 98 47

enquiries@ddtechglobal.co.uk

www.ddtech.com

Die Garantiebedingungen variieren je nach Anwendung und Nutzung des Tores. Alle Einzelheiten zur Garantie findest du auf der D&D-Website.

Erhalte einen **kostenlosen** Torgriff zu deiner ersten Bestellung*

* Referenz FT23





**Riesiges
Lagerprogramm**

Vorteile:

- ✓ schnelle Angebotserstellung nach Ihren Aufmaßvorgaben
- ✓ Fertigung auf Maß
- ✓ einfache Montage
- ✓ unendliche Designmöglichkeiten
- ✓ riesiges Lagerprogramm für Zaun und Sichtschutz

Wartungsfreie Materialien:

- ✓ Kunststoff (Fenster-PVC)
- ✓ Aluminium
- ✓ Resysta
- ✓ WPC
- ✓ Glas
- ✓ Lichtsysteme



Jetzt online: [mein-zaun.de](https://www.mein-zaun.de)

Möchtet Ihr die Vorteile des Händler-Logins erfahren? Meldet euch bei uns!

MEIN-ZAUN
KONFIGURATOR

Wie liest du Fencing Times?



KOSTENLOS DIGITAL IMMER GRATIS

Digitale Abonnements sind kostenlos. Melde dich einfach mit deiner E-Mail-Adresse an und wir benachrichtigen dich, sobald eine neue Ausgabe verfügbar ist.

KOSTENLOSE DRUCKAUSGABE EINE PRO FIRMA

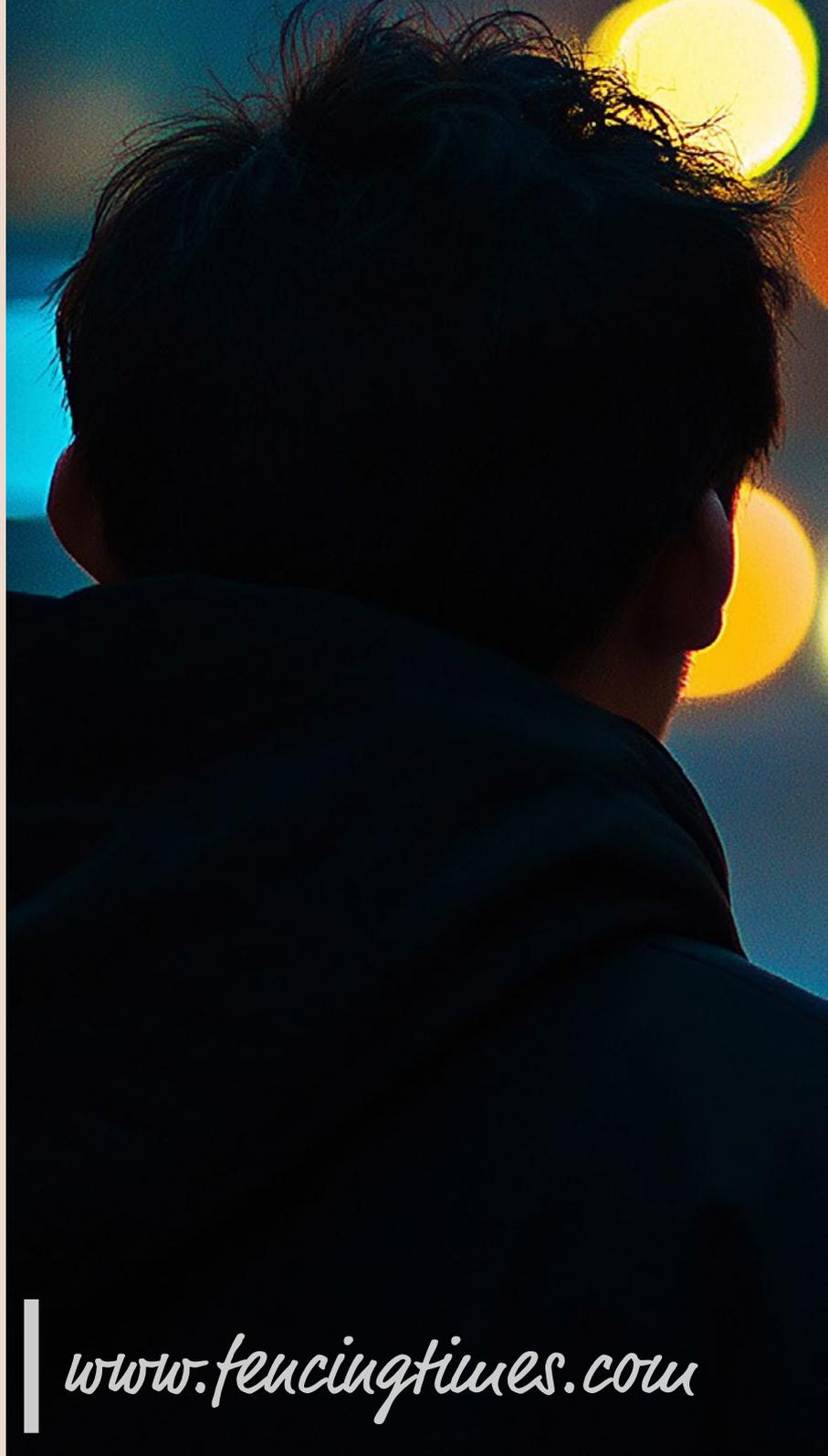
Jede Zaunbaufirma in  hat Anspruch auf ein kostenloses Druck-Abonnement von Fencing Times. Du hast dein kostenloses Exemplar noch nicht erhalten? Lass es uns wissen und wir kümmern uns darum.



FAN-ABO FÜR UNTERSTÜTZER

Streitet euch nicht darum, wer zuerst liest. Bestelle einfach so viele Exemplare, wie du möchtest, in deiner eigenen Sprache, ab 12,50 € pro Monat.

Und nebenbei hilft uns dein Abonnement, noch mehr und noch bessere Inhalte zu erstellen.



www.fencingtimes.com

Fencing Times

TEAM:

Editor-in-Chief: Rembrandt Happel
Editors: Kelly Atkinson & Hannah van der Valk
Design & Layout: Julia Dobrovan
Commercial Director: Kristina Khomeenko
Translations: Kelly Atkinson, Erik Freitag,
Claudia Heidemann, Astrid Homan, Pascale
de Mari & Philippe Vandevivere

AUFLAGE:

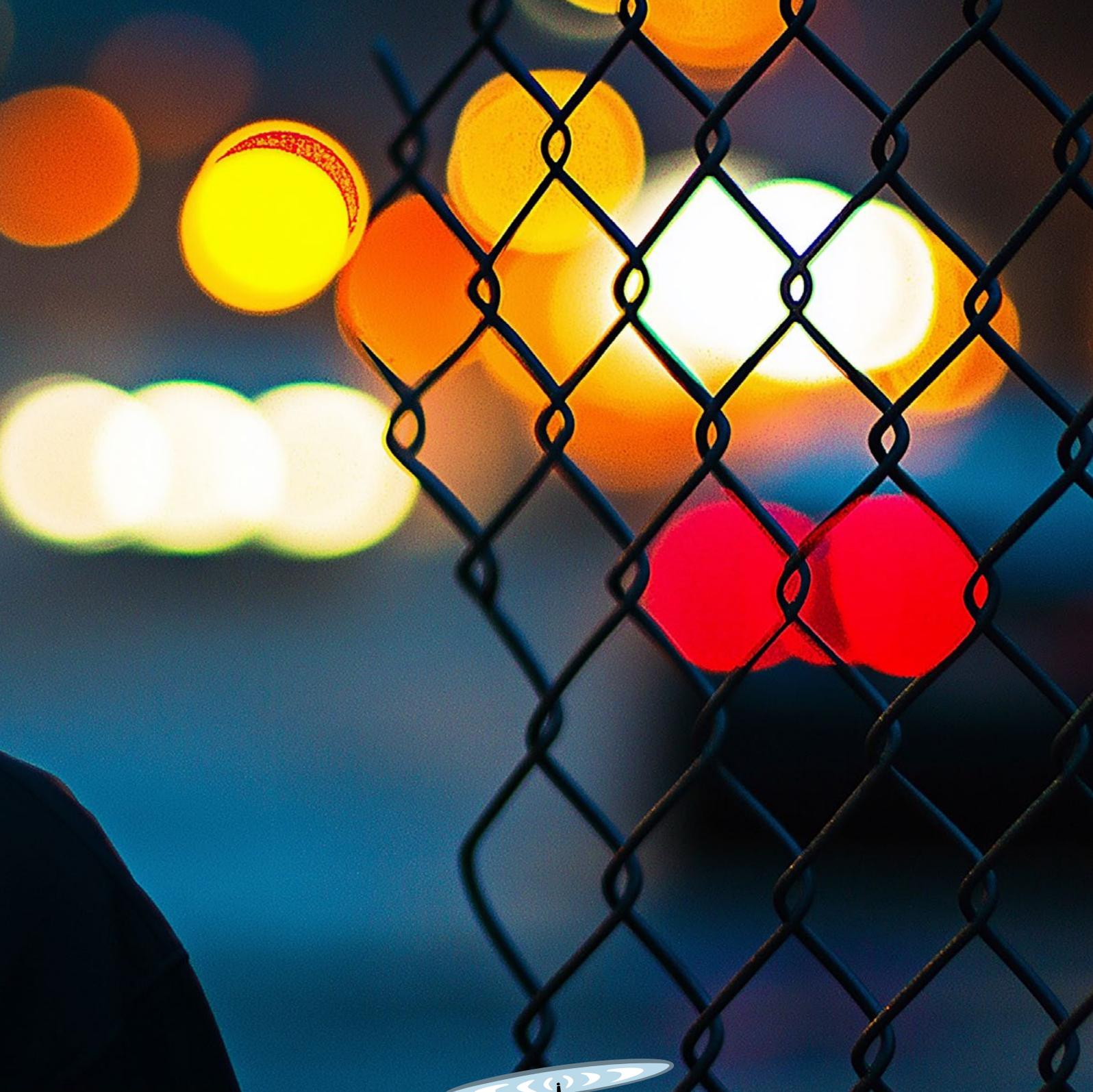
Fencing Times wird digital und gedruckt veröffentlicht. Mehr als 17.000 Leser in 7000 Firmen in Belgien, Deutschland, Frankreich, Großbritannien, Irland, Luxemburg, den Niederlanden, Österreich und der Schweiz lesen Fencing Times in ihrer eigenen Sprache. Eine zusätzliche internationale, englischsprachige Ausgabe geht an Leser in ganz Europa.

URHEBERRECHT:

Die Weiterverbreitung und Weitergabe einzelner Artikel oder der gesamten Ausgabe an Dritte ist ausdrücklich erlaubt und sehr erwünscht. Wir senden dir dafür gerne die Originaldateien zu, wenn du es wünschst. Es ist nicht erlaubt, Artikel oder Teile von Artikeln zu kopieren, ohne die Quelle zu nennen und so zu tun, als sei es dein eigener Inhalt.

KLEINGEDRUCKTES:

Dieses Magazin wird mit größter Sorgfalt zusammengestellt. Dennoch können wir keine Garantie für die Vollständigkeit, Richtigkeit oder Genauigkeit der Informationen übernehmen. Aus den in diesem Magazin enthaltenen Angaben können keine Rechte abgeleitet werden. Die in dieser Ausgabe geäußerten Meinungen sind nicht notwendigerweise die persönlichen Meinungen der Redaktion oder des Herausgebers.



KONTAKT:

Fencing Times GmbH
Auf der Schanz 77
47652 Weeze, Deutschland
E-Mail: team@fencingtimes.com
Telefon:  +49 2823 9453014
 +31 85 2088447
 +44 1227 919552

SCHICK UNS NEWS

Hast du Neuigkeiten, die du mit der Zaunbranche teilen möchtest? Schicke sie uns per Mail an team@fencingtimes.com oder ruf an unter +49 2823 9453014. Redaktionelle Artikel sind immer gratis, wir berechnen nie etwas dafür.

WERBEN

Möchtest du in der schönsten Zeitschrift der Zaunbranche werben und deinen Namen bei allen Zaunbauern bekannt machen? Ruf an unter +49 2823 9453014 oder schreibe eine Mail an team@fencingtimes.com und wir erzählen dir alles darüber.



2024

Wenn du ein Zaunbauer mit ein wenig Leidenschaft für den Job bist, kannst du ohne Fencing Times nicht leben.

8

FENCING TIMES

Inhalt

Vom Herausgeber

Ewige Liebe oder jedes Wochenende ein anderer?

04

Fence Post

13

Short News

19

Branchennews

Fancy Fence jetzt mit Online-3D-Konfigurator

24

Locinox präsentiert digitales codeschloss für Einsteckschlösser

28

Im Jahr 2025 wird die Perimeter Protection wieder größer

31

Neuer Webshop und neue Konfiguratoren von Elka

36

BTW bringt zweite Zaunleuchte auf den Markt

42

Zaunbaumeisterschaft war voller Erfolg

47

Demex bringt eigene App für Zutrittskontrolle und Service auf den Markt

54

Und auch noch

Fences in the News

63



54

28
LOCINOX



36



24



47

FENCE

Hast du einen Tipp für uns? Oder hast du etwas Lustiges erlebt, das du gerne mit dem Markt teilen würdest? Hast du einen schönen Zaun oder ein schönes Tor gesehen? Oder vielleicht einen wirklich hässlichen Zaun, von dem du ein schönes Foto gemacht hast? Lass es uns wissen und teile es mit deinen Kollegen aus der Branche.



BRANDS

Himalaya-Zaun

Marc van Berlo vom ABC Hekwerk Zuid-Oost aus dem niederländischen Lottum bestieg gerade den Mount Everest, als er in 4200 Metern Höhe auf diesen Zaun um einen heiligen Stein stieß. Schön, dass du den ganzen Weg im Himalaya an uns gedacht hast, Marco. Es ist wahrscheinlich der höchstgelegene Zaun, von dem wir je ein Foto gedruckt haben. Gehst du bis ganz nach oben, auf 8800 Meter, Marco? Dann hast du noch ein Stückchen vor dir. Wenn du auf dem Weg nach oben auf weitere Zäune stößt, dann sende uns gerne Fotos, damit du deinen eigenen Rekord verbessern kannst.





Aluminiumzaun

Francis Mestdagh vom belgischen Afsluitingen De Soete aus Waregem hat uns dieses Foto eines Tors geschickt, dessen Füllung fast vollständig geschlossen ist. Schönes Tor, Francis! Danke für das Foto.



Hafenzaun

Jeroen Huisman ist schon sein ganzes Leben lang als Zaunmonteur tätig. Er hat sein ganzes Leben lang für das niederländische Zaunbauunternehmen B&G gearbeitet und für B&G arbeitet er schon sein ganzes Leben lang im Hafen von Antwerpen. Zumindest fühlt es sich so an, denn wir erhalten seit Jahren regelmäßig Fotos von ihm und alle diese Fotos kommen vom Hafen. Wie viele Kilometer hast du schon zurückgelegt, Jeroen? Wenn du noch ein bisschen weitermachst, ist dort kein Platz mehr für Schiffe. Vielen Dank für das schöne Foto wieder. Weiter so!



Golden-Gate-Zaun

Marco Jungesblut von der WDI-Maschendrahtfabrik war im Urlaub in Kalifornien. Dort besichtigte er natürlich auch die Golden Gate Bridge, doch wie es sich für einen aus der Zaunbranche gehört, achtete er mehr auf den Zaun entlang des Gehwegs als auf die Brücke selbst. "Sieh es dir an", schreibt er uns. "Dieser Zaun ist voller Löcher! Große Teile des Maschendrahtes haben sie lediglich mit Kabelbindern repariert. Das wäre hier in Deutschland undenkbar." Wir haben uns mit Google Streetview den Zaun entlang der Brücke genauer angeschaut und sind zu dem Schluss gekommen, dass der gesamte Bau des Zauns hier in Europa undenkbar wäre. Die Pfosten haben sie wie mit Klemmplatten am Brückengeländer befestigt. Es gibt nur einen schwachen Spanndraht, es gibt kein Oberrohr ... das hätte viel besser gemacht werden können, Brückenverwalter von San Francisco. Danke für das Foto, Marco!



Foto des Monats

Anthrazitgrauer Zaun

Kornel Stańczyk von der polnischen Bedo Technology aus Świdnica, etwas südlich von Breslau, schickte uns dieses Foto eines anthrazitgrauen Zauns, mit anthrazitgrauen Pfosten und anthrazitgrauen Torflügeln und

anthrazitgrauen Zaunelementen, aber mit einer roten Briefkastensäule. Wir wären selbst nie auf die Idee gekommen, aber das Ergebnis ist einfach wunderschön. Vielen Dank für deine Einsendung, Kornel! Das Bauradio von Locinox geht diesen Monat nach Polen.



Möchtest du auch ein Baustellenradio von Locinox gewinnen?
Sende deine Fotos an foto@fencingtimes.com.

INOVA[®]
bedeutet Verlässlichkeit.



www.berlemann.de

The only way is up

10 Gründe für ein Sesampoort

Platzsparend

Kein platz für drehende oder schiebende Torflügel.

Leise

Hydraulischer antrieb, also keine ratternden Zahnräder.

Ganz dicht

Keine Bodenfreiheit notwendig. Die Einfahrt ist vom Boden ab geschlossen.

Auch am Hang

Die Länge der Füllstäbe kann an das Gefälle der Einfahrt angepasst werden.

Werbeturm

In geöffnetem Zustand ist das Sesampoort ein Blickfang, der auch als Werbeturm genutzt werden kann.

Einfache Bedienung

Funktioniert mit allen Signalgebern: Fernbedienung, Induktionsschleifen, Kartenleser, was auch immer.

Sicher

Gesichert mit Laser Scanner. Erfüllt alle Europäischen Normen und Gesetze.

Nohe Qualität

Gebaut für die kalten Temperaturen und hohe Wind- und Schneelasten des Skandinavischen Klimas.

Plug & Play

Wird fix und fertig vorverdrahtet und vormontiert geliefert.

Besonders

Verkaufe deinem Kunden ein Tor das sein Nachbar nicht hat.

FENCING TIMES

SHORT NEWS

Zusätzliche Aktionäre für HTC



WADDINXVEEN, Niederlande – Der Speedgate-Hersteller HTC hat zwei neue Aktionäre. Seit September hält die Investmentgesellschaft Anders Invest aus Maarsbergen eine Minderheitsbeteiligung. Es ist ein wichtiger

Schritt für HTC. Mit der Investition von Anders Invest will es ehrgeizige Wachstumsziele erreichen. *“Bei der Auswahl eines Investors habe ich sorgfältig darüber nachgedacht, welcher Partner am besten zu unserer langfristigen*

Vision passt”, sagt Geschäftsführer Peter Thun. “Diese Zusammenarbeit verschafft uns nicht nur die notwendigen finanziellen Ressourcen, sondern auch Zugang zu wertvollem Wissen und Erfahrung. Dieses Wissen wird für die erfolgreiche

Umsetzung unserer strategischen Pläne für die kommenden Jahre und die Weiterentwicklung unseres Unternehmens sehr wichtig sein.” Neben Anders Invest hat auch Betriebsleiter Robert-Jan Karsman Anteile an HTC erworben. ■

Wiśniowski gewinnt Personality of Poland Award



WIELOGŁOWY, Polen – Andrzej Wiśniowski, Inhaber und Gründer des Zaunherstellers Wiśniowski aus Südwestpolen, gewann im Juli den 'Personality of 35 Years of Freedom of the Republic of Poland' Award.

Die Auszeichnung, die von der Nationalen Vereinigung der Unternehmer und Arbeitgeber verliehen wird, würdigt seine herausragenden Beiträge zur polnischen Wirtschaft. Die Auszeichnung wurde im Jubiläumsjahr verliehen, in dem die Firma Wiśniowski ihr 35-jähriges Bestehen feiert. "Ich fühle mich geehrt, diese prestigeträchtige Auszeichnung zu erhalten," sagt Wiśniowski. "Sie motiviert uns, unsere Anstrengungen fortzusetzen, um unsere Position auf dem internationalen Markt weiter zu stärken." ■

Garda Group übernimmt A/H Låsemontage



HAGAN, Norwegen – Die norwegische Garda Group übernimmt ein weiteres Unternehmen. Im September erwarb das Unternehmen A/H Låsemontage, einen Installationsbetrieb für Perimetersicherheit, Zugangskontrolle und Schließsysteme (låse bedeutet auf Dänisch Schlösser) mit vier

Standorten in ganz Dänemark. A/H Låsemontage wird Teil des bestehenden dänischen Unternehmens der Garda Group, Kibo Sikring. "Wir heißen A/H Låsemontage bei der Garda Group und Kibo herzlich willkommen", sagt Lars Kramer, CEO von Kibo. "Mit A/H Låsemontage im Team

stärken wir unsere Kompetenzen im Bereich der elektronischen Überwachung und damit unsere führende Position als 360-Grad-Anbieter von Sicherheitslösungen in ganz Dänemark." A/H Låsemontage besteht seit mehr als 50 Jahren und beschäftigt rund 45 Mitarbeiter, die in den Niederlassungen

in Rødovre, Kalundborg, Haslev und Frederiksberg arbeiten. Da A/H Låsemontage nun Teil der Garda-Gruppe ist, beschäftigt die Gruppe laut Pressemitteilung rund 2000 Mitarbeiter und erwirtschaftet einen Umsatz von rund 400 Millionen Euro pro Jahr. ■

Guardi-Gründer Rudi Czapek gestorben

WIEN, Österreich – Im September verstarb völlig unerwartet Rudolf Czapek, der Gründer und CEO des österreichischen Zaunherstellers Guardi.

Czapek wuchs auf einem Bauernhof im ländlichen Nordwesten Österreichs auf. Sein Onkel brachte ihm dort bei: *“Was auch immer du tust, mach es gut!”* Nach seiner Ausbildung zum Maschinenbauingenieur trieb ihn seine Neugier in die USA. Zunächst für einen dreiwöchigen Urlaub, doch er blieb dort einige Jahre. Während Czapek als Tellerwäscher und Taxifahrer Geld verdiente, lernte er in San Diego und später in New York alles über Kunst und Industriedesign. Zurück in Österreich gründete er eine kleine Fabrik, die Designerlampen aus Aluminium herstellte. Als er selbst einen Zaun brauchte, dachte er: *“Ich weiß jetzt viel über Aluminium. Warum versuche ich nicht, selbst etwas zu entwerfen?”* Ein Nachbar sah, was er gemacht hatte und wollte es auch haben. So ist Guardi

entstanden. In etwas mehr als 25 Jahren entwickelte sich aus der kleinen Lampenfabrik ein Zaunhersteller mit einer großen Fabrik im polnischen Jasło mit fast 40 Millionen Euro Umsatz und mehr als 400 Mitarbeitern in Österreich, Deutschland, Ungarn, Polen und der Schweiz.

Bei Guardi hätte der Schock nicht größer sein können. In einer kurzen Mitteilung an seine Kunden schreibt das Unternehmen kurz nach Czapeks Tod, dass es nicht nur einen herausragenden Visionär und Unternehmer, sondern auch einen einzigartigen Menschen verloren hat. *“Rudi hat das Unternehmen mit Vision, Hingabe und Leidenschaft aufgebaut und geprägt. Dank seines unermüdlichen Einsatzes und seines tiefen Verständnisses für die Branche konnten wir gemeinsam viele Erfolge feiern. Er hat die Werte verkörpert, die unser Unternehmen ausmachen, und inspirierte uns alle, stets unser Bestes zu geben.”*

Obwohl sich das Unternehmen in tiefer Trauer befand, schrieb es in derselben Mitteilung, dass



der tägliche Betrieb wie gewohnt weiterläuft. *“Rudis Witwe Doris wird sein Lebenswerk mit einem Expertenteam fortführen, um sicherzustellen, dass die Vision und Prinzipien, die Guardi auszeichnen,*

weiterhin mit der gleichen Leidenschaft und Hingabe verfolgt werden.”

Neben seiner Frau Doris hinterlässt Czapek zwei junge Söhne. Er wurde 59 Jahre alt. ■

Gallagher Security bringt virtuelles Klassenzimmer nach Europa



Gallagher Virtual Classroom

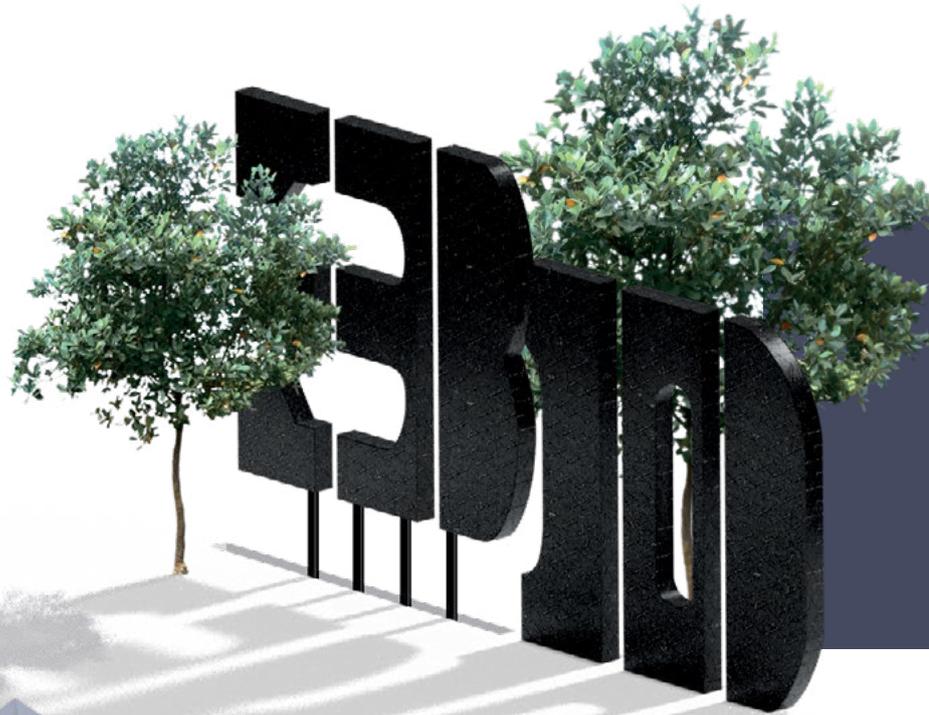


Bringing our training experts to you

HAMILTON, Neuseeland – Gallagher, ein Hersteller von Weidezäunen, Detektionszäunen und Zugangskontrollen, stellt sein Online-Schulungsprogramm Virtual Classroom jetzt Kunden in Europa zur Verfügung. Die Schulungen in virtuellen Klassenzimmern bieten praktische Produkterfahrung und Zugang zu Schulungsexperten – kombiniert mit dem Komfort einer Fernschulung von zu Hause oder vom Arbeitsplatz aus. Darren Booth, Technik- und

Schulungsleiter in der Warwick-Niederlassung von Gallagher in der Nähe von Birmingham im Vereinigten Königreich, sagt: *“Der Virtual Classroom ist bahnbrechend für uns und unsere Vertriebspartner. Dadurch können wir mehr Techniker erreichen, mehr Fragen beantworten und die gleichen Kursinhalte vermitteln wie in einer herkömmlichen Unterrichtsumgebung. Wir freuen uns sehr, diese Schulungslösung unseren Partnern in Großbritannien und Europa anbieten zu können.”* ■

Fancy Fence jetzt mit Online-3D- Konfigurator





Fancy Fence, ein polnischer Hersteller von Vertikaltoren aus Lublin, hat einen Konfigurator entwickelt und online gestellt. Damit können Zaunbauer und Endkunden ganz einfach ihr eigenes Tor zusammenstellen.

“Unsere Tore gibt es in vielen verschiedenen Ausführungen,” sagt Torentwickler und Mitinhaber Jacek Kühnl-Kinel. “Kunden können 17 Milliarden verschiedene Kombinationen machen. Bisher mussten wir viel Zeit damit verbringen, alle Optionen mit dem Kunden zu besprechen. Auch die Kalkulation eines Angebots hat viel Zeit in Anspruch genommen. Mit dem 3D-Konfigurator ist beides jetzt im Handumdrehen erledigt.”

FANCY FENCE

Die Fancy-Fence-Tore bestehen aus vertikalen Rechteckrohren oder Füllelementen, die aus einem Betontrog im Boden nach oben geschoben werden. *“Fast alles am Tor ist variabel,”* sagt Kühnl-Kinel. *“Die Breite und Tiefe der Profile, die Zwischenabstände und das verwendete Material. Darüber hinaus sind alle Tore mit einer Durchgangsbreite von mehr als 12 Metern in verschiedene Segmente unterteilt. Das alles hat die manuelle Konfiguration und anschließende Kalkulation zu einem zeitaufwändigen Prozess gemacht.”*

KONFIGURATOR

Jaceks Sohn Mateusz, ein Ingenieurstudent, sah, wie viel Zeit das Verkaufsteam von Fancy Fence damit verbrachte, jedes Tor auf Papier zusammenzubauen. Dafür sollte es einen anderen Weg geben. Zusammen mit einem Kumpel hat er einen Konfigurator entwickelt, der alle verfügbaren Optionen abfragt und diese dann sofort anzeigt. *“Kunden müssen sehen können, wofür sie sich entscheiden,”* sagt Mateusz. *“Sonst muss man es ihnen immer noch erklären. Deshalb reagiert der Konfigurator sofort: Wenn du einen Parameter änderst, siehst du sofort auf deinem Bildschirm, wie das Tor in der Realität aussieht.”*

ANGEBOT

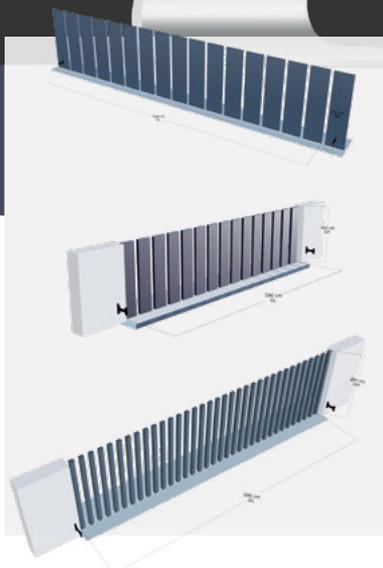
“Um den Konfigurator zu entwickeln,” fährt Mateusz fort, *“mussten wir genau wissen, wie viel Material wir für jede Variante benötigen. Dann war es nur noch ein kleiner Schritt, auch einen Kalkulator hinzuzufügen, der berechnet, wie viele Kosten für jedes Tor anfallen. Das Vertriebsteam kann jetzt also viel schneller Angebote erstellen. Sie müssen lediglich die Transportkosten und einige andere projektspezifische Kosten hinzufügen und können dann ein Angebot verschicken.”*

LEICHTIGKEIT

Der Konfigurator ist eine wichtige Ergänzung zu Fancy Fence. *“Sobald wir den Konfigurator auf der Website eingebaut hatten, hat sich die Anzahl der Anfragen verdoppelt,”* übernimmt Jacek Kühnl-Kinzel erneut das Gespräch. *“Wenn*

du deinen Website-Besuchern zeigen kannst, wie ihr Produkt in ihrer spezifischen Situation aussieht, steigert das offensichtlich sofort ihr Interesse. Sie möchten dann sofort wissen, ob es in ihr Budget passt. Und auch von allen

unseren Zaunbaukunden erhalten wir positive Rückmeldungen: Es ist für sie jetzt viel einfacher und schneller, Anfragen zu stellen. Wir sind mit dem Konfigurator sehr zufrieden.”



Consty



Mateusz Kühnl-Kinzel und sein Kumpel Jan

Nachdem Mateusz Kühnl-Kinzel und sein Kumpel den Konfigurator für Fancy Fence erstellt hatten, kamen sie auf die Idee, auch für andere Produkte Konfiguratoren zu bauen. Dafür gründeten sie ein eigenes Unternehmen: Consty Studio. *“Der Bau der Engine war der schwierigste Teil,”* sagt Mateusz. *“Das ist die zugrunde liegende Software. Sie erstellt Bilder live auf Basis der variablen Daten. Mit dieser Engine als Basis können wir nun Konfiguratoren für viele weitere Unternehmen anbieten. Wir haben auch – als Demo – bereits Konfiguratoren für Yachten und Privatflugzeuge gebaut, nicht nur für Torhersteller. Aber natürlich haben wir mittlerweile viel Erfahrung mit Zäunen und Toren. Daher wollen wir unsere Dienstleistungen auf jeden Fall auch in der Zaunbranche anbieten und Konfiguratoren für Dreh- und Schiebetore, für Zierzäune und für alle möglichen anderen Produkte erstellen.”* ■

Profiltechnik für freitragende
und bodengeführte Schiebetore

Wir
zeigen **Profil!**

www.attas.de

ATTAS

Automatische Tür und Tor Antriebs Systeme

ATTAS GmbH
Boschstraße 25
D-71336 Waiblingen

T. 0 71 51 3 69 02 - 0
F. 0 71 51 3 69 02 - 190
Mail info@attas.de · www.attashop.de



Profiltechnik freitragend
Stahl ; Edelstahl ; Aluminium

Profiltechnik bodengeführt
Edelstahl V4A, Aluminium eloxiert



Ein starkes Team



Weidetechnik
vom Profi - für Profis !

Professionelle & wartungsarme Zäune ! Profitieren Sie von unserer über 25-jährigen Erfahrung!



Unser Katalog -
Jetzt online blättern



Unsere Pfähle aus Robinie
nachhaltig - langlebig - natürlich

Highland Stall & Weide GmbH | www.hsuw.de |

LOCINOX

PRÄSENTIERT DIGITALES CODESCHLOSS FÜR EINSTECKSCHLÖSSER



Lieven Pieters
Kaufmännischer
Geschäftsführer

Der im belgischen Waregem ansässige Torbeschlagshersteller Locinox bringt ein zweites digitales Codeschloss auf den Markt. Damit gibt es nun neben dem Valentino für Kastenschlösser auch das Vera für Einsteckschlösser.

“Der Marktanteil von Einsteckschlössern wächst nach wie vor,” so Verkaufsleiter Lieven Pieters. “Vor allem bei Toren für private Grundstücke, die immer öfter eine geschlossene Füllung haben. Darum bieten wir fast jedes Produkt, das sich mit einem Aufbauschloss kombinieren lässt, auch in einer Variante für Einsteckschlösser an – vor allem dann, wenn sich die Aufbauversion gut verkauft.”



Valentino

“Das Valentino ist ein solches stark nachgefragtes Produkt,” so Pieters weiter. “Es bietet dem Kunden viele der Möglichkeiten einer externen Tastatur, jedoch zu einem Bruchteil der Kosten, denn schließlich braucht der Installateur keine Kabel mehr zum Tor zu verlegen. Mit dem Vera lässt sich nun auch für Einsteckschlösser auf einfache und schnelle Weise eine praktische Zugangskontrolle realisieren.”

Vera

Das neue digitale Codeschloss besteht entweder aus zwei Tastaturen, mit denen von beiden Seiten des Tors aus eine Zugangskontrolle möglich ist, oder aus einer Tastatur und einem Free-Exit-Modul auf der gegenüberliegenden Seite. Tastaturen und gegebenenfalls das Free-Exit-Modul sind jeweils in einem 40 Millimeter breiten Gehäuse aus VA untergebracht. Diese werden am Außenprofil des Torflügels über dem Einsteckschloss montiert. Einfach auf beiden Seiten des Profils je drei Löcher bohren – zwei davon sind für die Kabel von der Batterie zur Tastatur auf der anderen Seite des Profils.



Code

Das Vera kann von innen und außen durch Eingabe eines bis zu acht Ziffern langen Codes geöffnet werden. Das Codeschloss sperrt den Drücker des Einsteckschlusses, ersetzt aber nicht den Schließzylinder. *“Code vergessen? Mit dem passenden Schlüssel kommst du trotzdem hinein,”* so Pieters. *“Außerdem lassen sich 100 Codes ganz einfach von Hand programmieren, ohne einen Laptop anschließen oder sich irgendwo einloggen zu müssen. Das Codeschloss bietet alle Möglichkeiten eines klassischen Tastenschlusses, einschließlich eines Fast-Exit-Codes, der das Entriegeln durch einen einfachen Tastendruck ermöglicht. Auch einen Partymodus gibt es: Damit bleibt das Schloss nach Eingabe eines Codes so lange geöffnet, bis derselbe Code erneut eingegeben wird – wenn die Gartenparty vorbei ist, haha!”*

Batterie

Das Vera nutzt dieselbe Batterie wie das Valentino, eine Eigenentwicklung von Locinox. Mit dieser Lithium-Metall-Batterie kann das Schloss etwa 150.000 Mal geöffnet und geschlossen werden. *“Bei durchschnittlich 40 Öffnungen pro Tag hält die Batterie so satte 10 Jahre,”* sagt Pieters. *“Selbst bei extremen Witterungsbedingungen. Das ist enorm, aber wir haben uns ganz bewusst für eine so hohe Kapazität entschieden und viel Zeit in die Entwicklung der Batterie gesteckt, denn: Wenn der Kunde alle Nase lang die Batterie austauschen muss, macht das alle Vorteile des Schlosses zunichte.”*

Einsteckschlösser

Das neue Codeschloss Vera wurde speziell für die Einsteckschlösser Fortylock, Fiftylock, Sixtylock und Eightylock von Locinox entwickelt. Vera lässt sich bereits während der Produktion anbringen, doch auch eine nachträgliche Montage ist jederzeit möglich. Das neue Codeschloss ist in schwarzem Strukturlack oder in silberfarbenem anodisiertem Aluminium erhältlich. ■

Ihr Branchentreffpunkt für intelligenten Freigelände- und Gebäudeschutz.

Vernetzen Sie sich mit der **internationalen Sicherheitsbranche**,
erlangen Sie Branchen-Know-how und tauschen Sie sich
mit **führenden Experten im Fachforum** aus.

Informieren Sie sich zum **KRITIS-Dachgesetz**
und zu **unbemannten Technologien**.

Bringen Sie Ihr **Sicherheitskonzept auf den neusten Stand!**

Nürnberg, Germany
14. – 16. Januar 2025

ON-SITE SECURITY. IN EVERY DIMENSION.



Jetzt Ticket
sichern!

perimeter-protection.de/besuchen

ELKA Schiebetorantriebe EST-FU mit Frequenzumrichter-Steuerung

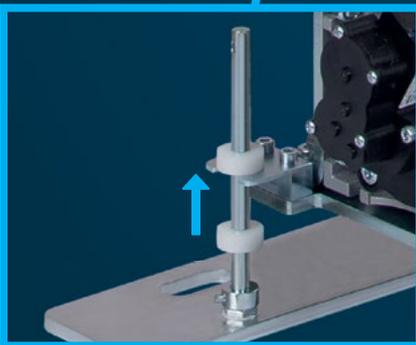
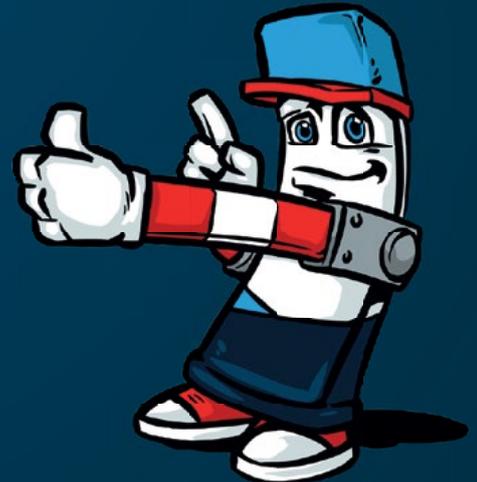
NEU



Quick Install

Einfache stufenlose Höheneinstellung des Zahnrades dank Gasdruckfedern und Höhenanzeige. Der Einstellbereich von 100mm ist durch eine optionale Konsole um 90mm erweiterbar.

Min. und max. Höhe der Zahnstange am Schiebetor kann bei der Installation über die gesamte Torlänge ermittelt werden. Dadurch wird geprüft, ob Zahnrad und Zahnstange über den gesamten Laufweg ausreichend im Eingriff sind. Der Höhenunterschied kann einfach über die Grenzwertgeber abgelesen und die optimale Position des Zahnrades eingestellt werden.



Für Toranlagen bis
30.000mm geeignet

Effizientes und sparsames
Hypoidgetriebe

Ausreichend Kraft in
jeder Situation

ELKA

ELKA-Torantriebe GmbH u. Co. Betriebs KG
Dithmarscher Str.9, 25832 Tönning

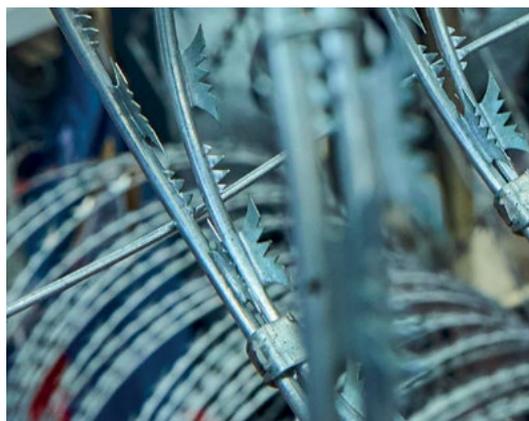
✉ info@elka.eu
🌐 www.elka.eu

☎ + 49 (0) 4861 - 9690 - 0
📠 + 49 (0) 4861 - 9690 - 90



Im Jahr 2025 wird die Perimeter Protection wieder größer

2025



Die kommende Ausgabe der Perimeter Protection, einer Fachmesse für Perimetersicherheit, wird größer sein als die vorherige. Für die Messe, die im Januar im deutschen Nürnberg stattfinden wird, sind mittlerweile 7300 Quadratmeter Standfläche gebucht.

Bei der Perimeter Protection findest du Anbieter von Zäunen, Toren, Zubehör und Hardware, Antrieben, Zugangskontrolle, Videoüberwachung und – bereits zum zweiten Mal – Erkennungs- und Verteidigungssystemen mit Drohnen. Die Messe fand erstmals im Jahr 2010 mit 80 Ausstellern und knapp 2000 Besuchern statt und ist seitdem stetig gewachsen: Bei der letzten Ausgabe gab es 198 Aussteller und 5389 Besucher.

Frontzäune elegant & zeitlos



MESSEPROGRAMM

Wenn du schon einmal auf dieser Messe warst, wirst du viele bekannte Aussteller wiedersehen, aber auch neue Gesichter. Anfang Oktober stand der Zähler bei 41 Neuausstellern. *“Die Messe gewinnt auch immer mehr internationale Reichweite,”* sagt Sharin Rögner vom Veranstalter NürnbergMesse. *“Von den jetzt schon 163 angemeldeten Ausstellern kommen über 50 Prozent nicht aus Deutschland. Zusätzlich zu den Ständen aller Anbieter verfügen wir wieder über ein Fachforum, in dem verschiedene Referenten Vorträge halten. Dieses Forum wird vom Verband für Sicherheitstechnik (VfS) und dem Verband für Unbemannte Luftfahrt (UAV Dach) organisiert. Abschließend erwarten wir am Dienstag- und Mittwochabend Standpartys an verschiedenen Ständen: lustige Partys mit Musik und einem Getränk für Besucher, die nach Messeschluss noch plaudern und netzwerken möchten.”*

Freier Zugang
mit Ticket-Code
FencingTimes25





ZUGANG

Die Messe findet von Dienstag bis Donnerstag, 14. bis 16. Januar, in den Hallen 1 und 2 der Messehallen in Nürnberg statt. Die Perimeter Protection ist von 9:00 bis 17:00 Uhr geöffnet, außer donnerstags, wo sie um 16:00 Uhr schließt. Tickets sind bereits im Vorverkauf erhältlich. Leser der Fencing Times haben kostenlosen Zutritt: Nutze dazu die Schaltfläche 'Gutschein

einlösen' im Ticketshop auf der Website der Messe und gib den Code FencingTimes25 ein. Wer schon vor der Abreise prüfen möchte, wo welcher Stand zu finden ist: Auf der Website der Messe gibt es in diesem Jahr erstmals einen interaktiven Plan des Messegeländes mit allen Ständen. Natürlich sind auch wir dabei, wir sehen uns dort! ■

THEMEN IM FACHFORUM



- Großflächenüberwachung und Grenzschutz aus der Luft



- Effizienz und Automatisierung – mit Drohnen gegen Fachkräftemangel



- Drohnenabwehr: Erfahrungen bei Großveranstaltungen



- Kritis-Dachgesetz und die Anforderungen an die physische Sicherheit bei Kritis-Objekten



- KI in der Perimetersicherung





**deutsche
zauntechnik**®

INNOVATIV SICHERN



VIDUAL snap 140

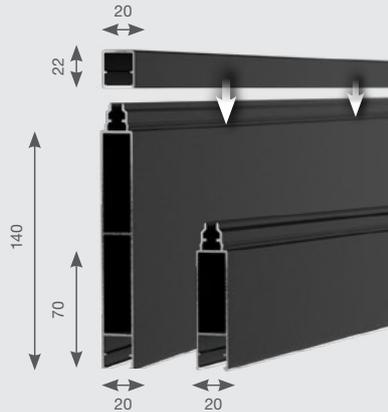
Aluminiumfüllung Klick-Profil



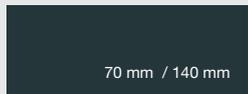
ZUM KATALOG



- Aluminiumfüllung
- Klickpaneele
 - 140 x 20 mm
 - 70 x 20 mm
- Abschlussleiste 22 x 20 mm



Verfügbare Farben und Zusatzdekore:



70 mm / 140 mm

RAL 7016 Anthrazitgrau
Feinstruktur



140 mm

RAL 7040 Fenstergrau
Feinstruktur



140 mm

Dark Oak



140 mm

Antique Oak



140 mm

Light Oak



140 mm

Grey Oak



140 mm

White Oak



Zusatzdekore

snap-Elemente



Zusatzdekore

Designblech-Elemente



Zusatzdekore

Glas-Elemente

Weitere Modelle:

VIDUAL line 100



Aluminiumfüllung
Rechteck-Profil

VIDUAL line 150



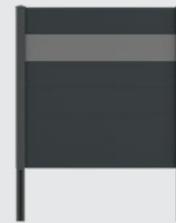
Aluminiumfüllung
Rechteck-Profil

VIDUAL pure 100



Aluminiumfüllung
Rhombus-Profil

VIDUAL comp 300



WPC Füllung
Steck-Profil

VIDUAL clear



Glas Füllung

VIDUAL swing



dazu passende
Flügeltüren

ALU STECKZAUN

Der IndividUALität keine Grenzen setzen.





Thorsten Repenning & Elisabeth
Christens vom Webshop-Team

Neuer Webshop und neue Konfiguratoren von Elka



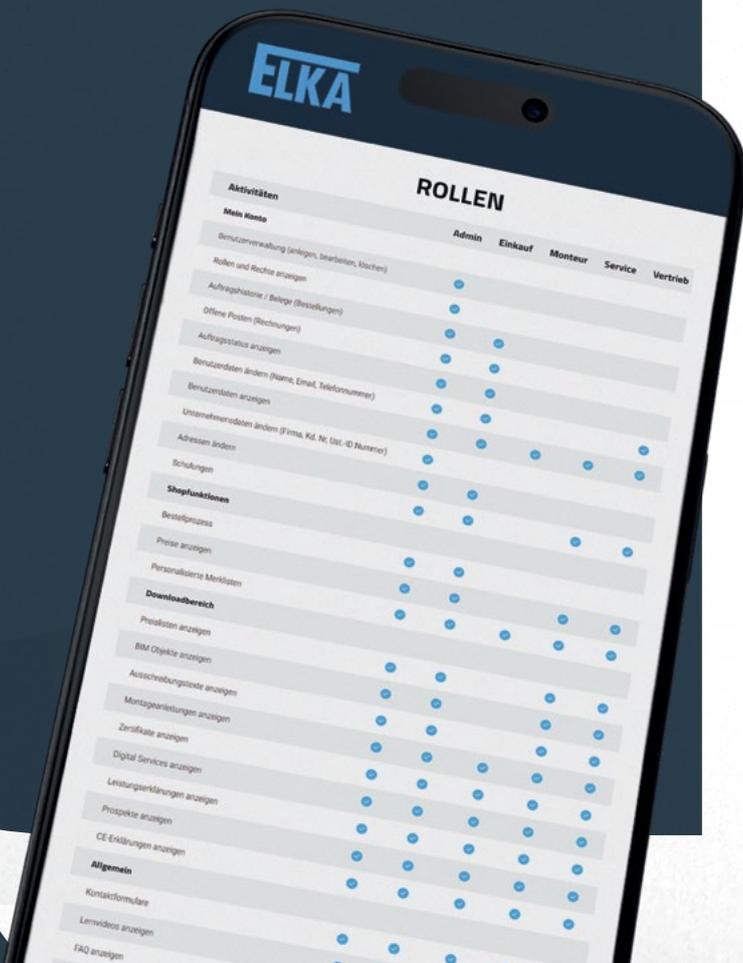
Der nordfriesische Antriebshersteller Elka hat einen neuen Online-Webshop mit integrierten Konfiguratoren für Schranken und Torantriebe. Das Unternehmen möchte den Bestellvorgang für den Kunden transparent und einfach machen.



“Gerade bei unseren Schranken sind viele unterschiedliche Konfigurationen möglich,” sagt Marketingleiter Thorsten Repenning. “Einige Optionen kannst du kombinieren, andere jedoch nicht. Der Bestellvorgang ist dadurch manchmal beratungsintensiv. Das ändern wir jetzt mit dem neuen Konfigurator.”

KONFIGURATOR

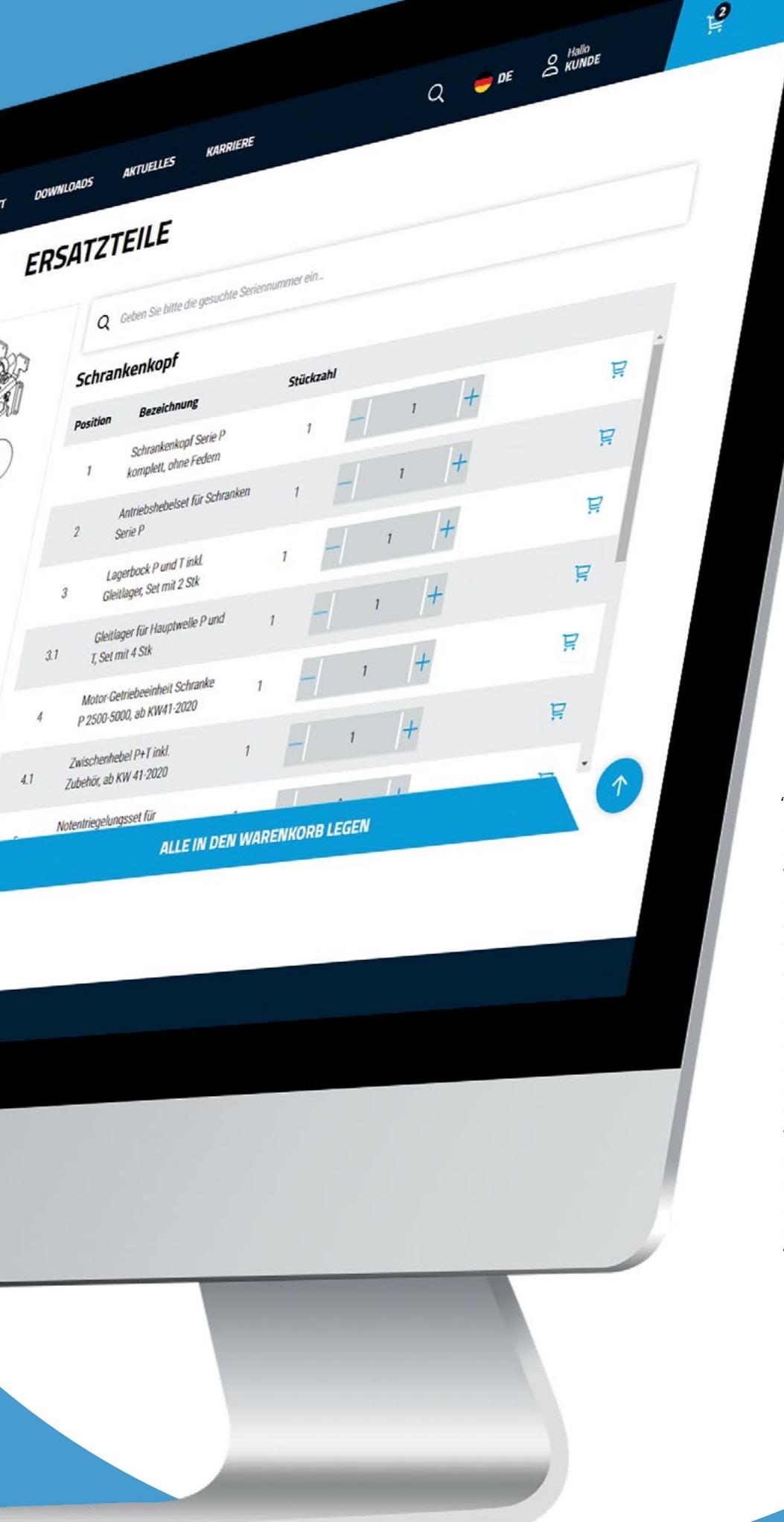
“Brauchst du eine Standardschranke oder eine Schranke mit Knickeinrichtung?” fragt Repenning als Beispiel. “Bei einer Schranke mit Knickeinrichtung wird der Schrankenbaum in zwei Hälften aufgeteilt. Du kannst die Längen der Teilstücke verändern, damit die gewünschte Sperrbreite erreicht wird und gleichzeitig der Schrankenbaum nicht gegen die Decke vom Parkhaus fährt. Weiter geht es mit der Beleuchtung: Möchtest du eingebaute LED-Spots oder ein beleuchtetes LED-Baumprofil, einen LED-Lichtring im Gehäuse oder eine Kombination? Brauchst du einen Auflagepfosten? Soll dieser höhenverstellbar sein? Oder brauchst du einen Haftmagneten? All diese Fragen haben dazu geführt, dass Kunden oft vor der Bestellung bei unserem Vertriebsteam anrufen mussten, um zu fragen, ob die gewünschte Konfiguration überhaupt möglich ist. Oder sie haben so viele Verbraucher in eine Schranke konfiguriert, dass die maximale Stromaufnahme überschritten wurde. In dem Fall brauchst Du ein zusätzliches Netzteil, um alle Zubehörteile mit ausreichend Strom zu versorgen. Wir haben im Vertrieb eine Abteilung, die alle eingehenden Bestellungen technisch prüft und den Kunden anruft, falls etwas mit der Konfiguration nicht stimmt. Das bedeutet für den Kunden aber immer eine Verzögerung bei der Bestellung. Im neuen Konfigurator fangen wir so viel wie möglich automatisch ab. Du gehst Schritt für Schritt die Konfiguration durch und kannst nur die technisch möglichen Optionen anklicken. Im Beispiel des zusätzlichen Netzteils: Das kommt automatisch dazu, sobald die maximale Stromaufnahme vom Standardnetzteil überschritten wird. Der Konfigurator gibt dir einen schnellen Überblick über die Konfigurationsmöglichkeiten.”



SHOP

Der Konfigurator – oder besser gesagt: die Konfiguratoren – Elka hat sie für alle Schranken und für fast alle Torantriebe – sind Teil eines neuen Webshops, der mit der Auftragsabwicklungssoftware von Elka verknüpft ist. *“Unsere Partner können sich anmelden und sehen sofort ihren Nettopreis für jedes Produkt und jede Option,”* sagt Repenning. *“Sie können auf zusätzliche Einbaugeräte wie Not-Aus-Schalter klicken und auswählen, auf welcher Seite des Gehäuses der Schalter platziert sein muss. Wenn du zum Beispiel in ein PKW-Gehäuse eine Gegensprechanlage oder einen Kartenleser selbst installieren möchtest, kannst du einfach die Position auswählen und die Abmessungen des Lochs angeben. Unsere Fräsmaschine macht dann den passenden Ausschnitt. Kunden müssen nicht mehr auf ein Angebot von uns warten, sondern können sofort alle Preise im Webshop sehen. Auch am Samstagvormittag oder an regionalen Feiertagen. Für uns bedeutet das, dass die Abwicklung der Aufträge schneller wird.*





ERSATZTEILE

Geben Sie bitte die gesuchte Seriennummer ein...

Schrankenkopf

Position	Bezeichnung	Stückzahl	
1	Schrankenkopf Serie P komplett, ohne Federn	1	+
2	Antriebshebelsatz für Schranken Serie P	1	+
3	Lagerbock P und T inkl. Gleitlager, Set mit 2 Stk	1	+
3.1	Gleitlager für Hauptwelle P und T, Set mit 4 Stk	1	+
4	Motor-Getriebeeinheit Schranke P 2500-5000, ab KW41-2020	1	+
4.1	Zwischenhebel P+T inkl. Zubehör, ab KW 41-2020	1	+

ALLE IN DEN WARENKORB LEGEN

BESTELLEN

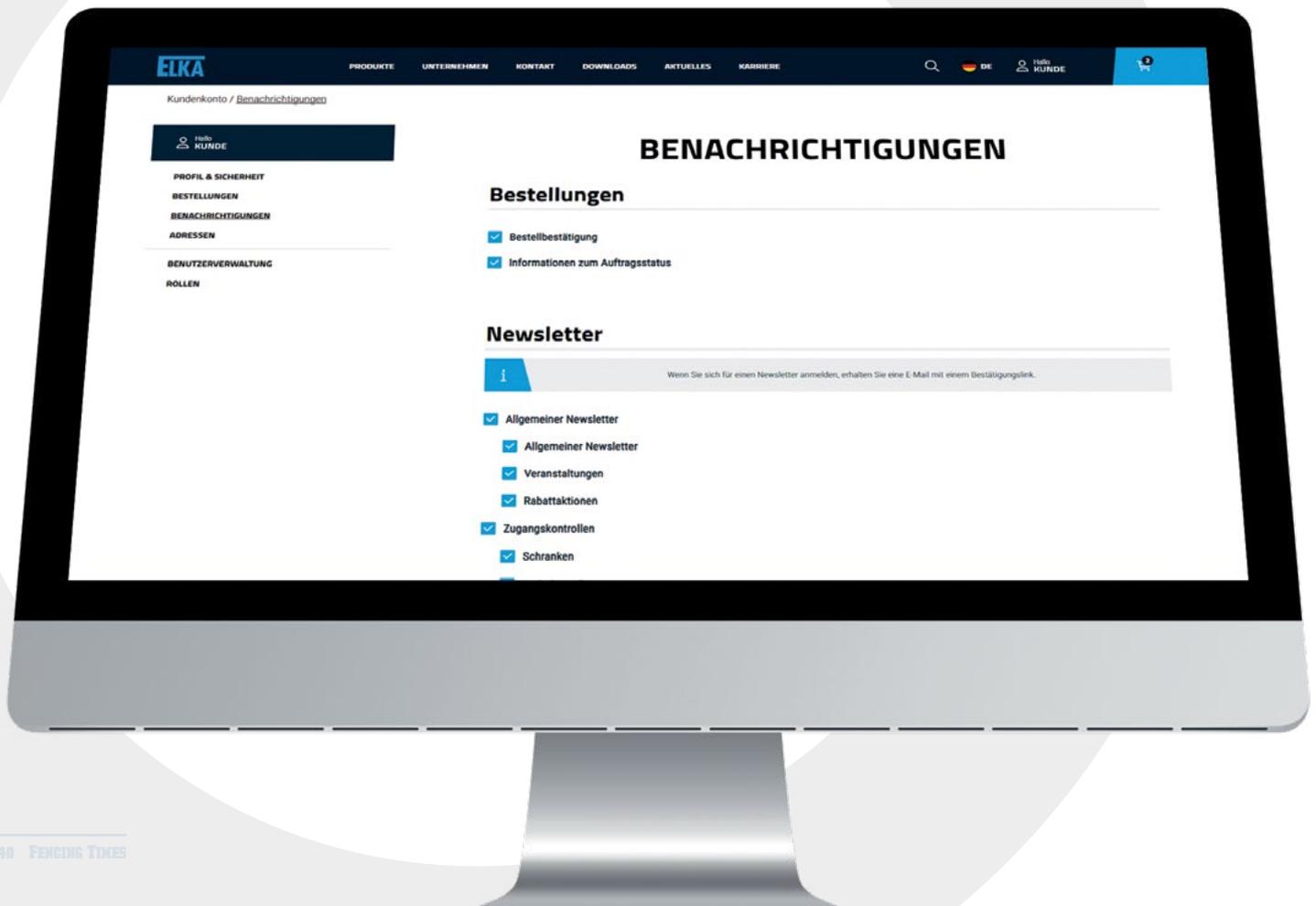
“Auch das Bestellen selbst geht jetzt schneller,” sagt Repenning. “So kannst du zum Beispiel gleich bei der Bestellung alle Optionen unserer Transportpartner angeben, wie neutrale Lieferung an eine andere Adresse, Lieferung mit einem Hubwagen auswählen, wenn kein Gabelstapler vor Ort ist, telefonische Ankündigung der Lieferung und gewünschter Liefertermin. Und dann wirst du auf Wunsch über jeden Schritt des Abwicklungsprozesses informiert. Du erhältst dann eine E-Mail, dass die Bestellung eingegangen ist, die technische Prüfung erfolgt ist und eine E-Mail, wenn die Bestellung versandt wurde, natürlich gleich mit einem Tracking-Code. Wenn du eingeloggt bist, kannst du alle Lieferscheine und Rechnungen aller bisher getätigten Bestellungen einsehen. Auch für Bestellungen, die du per E-Mail oder Telefon aufgegeben hast. Somit sorgen wir für mehr Transparenz.”

MEHR ALS EIN WEBSHOP

Mit dem neuen Portal möchte Elka mehr bieten als nur einen praktischen Webshop mit Konfiguratoren. "Du kannst zum Beispiel Mitarbeitern eine Benutzerrolle geben, die zu ihren Aufgaben passt," sagt Repenning. "Ein Einkäufer kann zum Beispiel Preise sehen und Bestellen. Ein Monteur sieht keine Preise und kann nicht bestellen. Er kann aber Ersatzteile auswählen und in seinen Warenkorb legen. Um schnell das passende Ersatzteil zu finden, haben wir Explosionszeichnungen in den Webshop gestellt. Du

siehst zum Beispiel die Schranke in alle Ersatzteile zerlegt, die Du bestellen kannst. Du kannst ganz einfach die benötigten Teile auswählen, um beispielsweise einen Schaden zu reparieren. Das funktioniert sogar für ältere Modelle, dafür gibst Du die Seriennummer der Schranke ein und die Zeichnungen ändern sich automatisch auf das alte Modell und zeigen die passenden Ersatzteile an. Seit einem Jahr arbeiten wir an einem System, bei dem jede Schranke und jeder Antrieb einen

QR-Code bekommt. Wenn du diesen Code bei der Arbeit scannst, gelangst du automatisch zum richtigen Produkt und kannst sofort die richtige Installationsanleitung herunterladen, ohne suchen zu müssen. Hier kannst du bald auch direkt in den Ersatzteibereich vom Webshop kommen." Der neue Webshop mit Konfiguratoren ist bereits in Englisch und Deutsch verfügbar. ■



RUNDUM SICHER - DAS ORIGINAL

ALU ZÄUNE-TORE-GELÄNDER-SICHTSCHUTZ



brixzaun.de



Brix Fachpartner werden
📧 office@brixzaun.de



© tortec_FTB_03/2023

Jahre **30** 1992-2022

Partner im Torbau

BTW

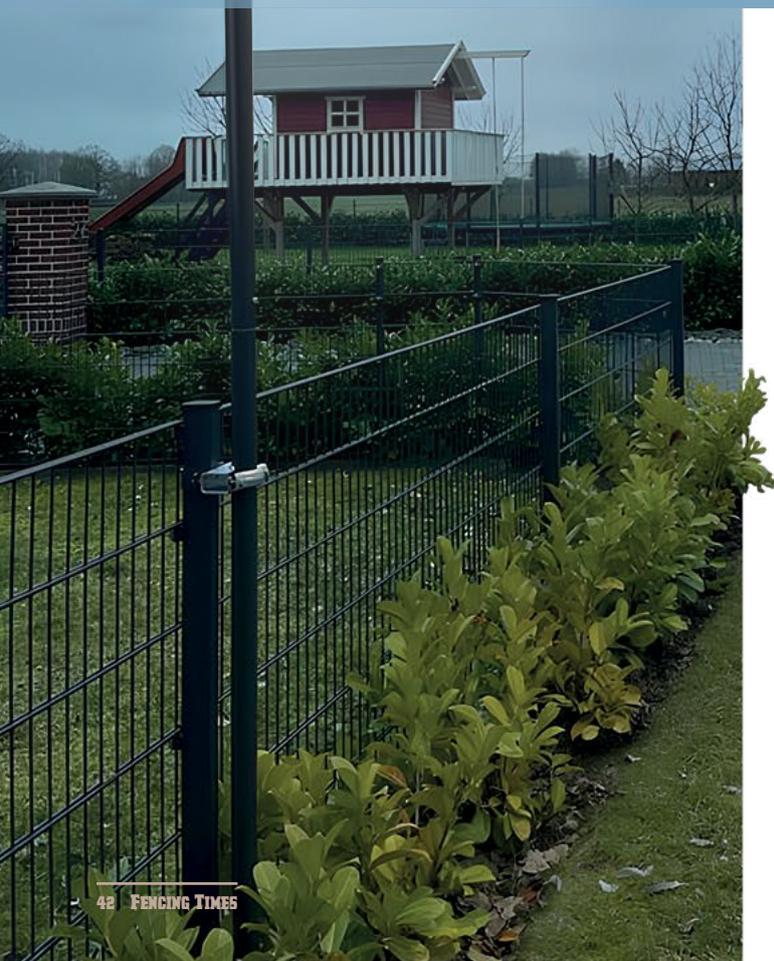
bringt zweite Zaunleuchte auf den Markt

Befestigungstechnik in Westfalen (BTW), ein Hersteller für Leuchtenbefestigungen aus Wetter im deutschen Ruhrgebiet, bringt eine neue Zaunleuchte auf den Markt. Sie heißt Spot und spendet doppelt so viel Licht wie die bestehende Tube-Leuchte im Programm.

“BTW ist aus einer Zusammenarbeit zwischen FK Poultry und meinem eigenen Betrieb Buerstätte entstanden,” sagt Geschäftsführer Andreas Müller. “FK Poultry stellt die Einrichtung für Hühnerställe her. Diese Ställe benötigen viel Licht. Dafür hat FK Poultry eigene Beleuchtungseinheiten hergestellt. In der Stanzfirma Buerstätte haben wir Halterungen und Schellensysteme zur Aufhängung der großen Leuchteinheiten gefertigt. Gemeinsam haben wir dafür ein sehr intelligentes und effizientes System entwickelt. Das hat so gut geklappt, dass wir gemeinsam ein Unternehmen gegründet haben. Dieses Unternehmen stellt komplette Beleuchtungssysteme für Industrieanlagen her, die an Geländer befestigt werden können. Diese verkaufen wir an große Unternehmen, die Industrieanlagen beleuchten müssen, wie etwa die Werksgelände von VoestAlpine in Österreich oder die neuen LNG-Terminals in Norddeutschland.”

Idee

“Als wir vor zwei Jahren bei Buerstätte mit der Planung eines Neubaus begannen, war die Beleuchtung erneut Thema. Wir haben dort einen großen Außenbereich, den wir nachts gut ausleuchten wollten. Aber wir hatten kein Geländer, an dem wir eigene Beleuchtungssets anbringen können. Darüber hinaus sehen die vorhandenen Sets für Werksgelände sehr industriell aus. Dann dachten wir: Was wir für Geländer auf Werksgeländen machen können, können wir natürlich auch für Zäune machen. Zäune gibt es überall und oft entlang von Flächen, Gehwegen und Straßen, die beleuchtet werden müssen. Warum stellen wir keine Zaunbeleuchtung her? Es ist viel günstiger, ein Rohr an einen Zaun zu schrauben, als eine Straßenlaterne in ein Betonfundament zu setzen. Außerdem spart es Platz: Laternenpfähle sind immer im Weg und der Zaun ist sowieso schon da.”





Andreas
Müller

Tube

Die erste Zaunleuchte von BTW kam letztes Jahr schon auf den Markt. Sie besteht aus einem gebogenen Rohr. Darin ist im gebogenen Teil ein LED-Streifen verborgen. Das Rohr heißt – sehr treffend – Tube. *“Wir befestigen es mit speziell entwickelten Schellen an einem Zaunpfosten,”* sagt Müller. Die Lampe ist 3 Meter hoch und kann an Zäunen mit einer Höhe von mindestens 1,2 Metern montiert werden. *“Das Rohr besteht aus Aluminium, es wiegt nur 7 Kilogramm. Die statischen Kräfte, die das Rohr auf den Zaun ausübt, sind minimal. Auch weil das Rohr mit seiner runden Form kaum windempfindlich ist.”* Im Lieferumfang ist eine Abzweichdose enthalten, die du an der untersten Schelle befestigen kannst. Dort kann der Elektriker dann seine Stromkabel verlegen. *“Die Form des Rohrs und des inneren LED-Streifens verhindert außerdem Strahlungslicht. Du kannst damit eine Einfahrt, einen Parkplatz oder einen Gehweg ganz gezielt beleuchten, ohne dass es zu Lichtverschmutzung kommt.”*

Anwendung

Mit den Zaunleuchten richtet sich BTW vor allem an Unternehmen mit Außenbereichen, etwa in Gewerbegebieten. *“Da ist fast immer ein Zaun und es wird fast immer Licht gebraucht,”* sagt Müller. *“Aber auch für Kommunen sind die Lampen ideal. Erst letzte Woche hat jemand aus einer Gemeinde mitten in Österreich angerufen. Sie sind zufällig im Internet darauf gestoßen. Irgendwo im Dorf gab es einen halbprivaten Weg zwischen den Häusern, wo es nachts ziemlich dunkel sein konnte und Fußgänger sich unsicher fühlten. Unsere Lampen waren ideal für den Mann. Er konnte diesen Weg einfach und schnell ausleuchten. In Europa gibt es Zehntausende oder vielleicht Hunderttausende solcher dunklen Gehwege. Und natürlich müssen Kommunen regelmäßig Spielplätze, Schulhöfe und Hundauslaufbereiche beleuchten. Auch hierfür sind unsere Zaunleuchten bestens geeignet. Außerdem können wir die Lampen auch als Garten- oder Terrassenbeleuchtung einsetzen.”*



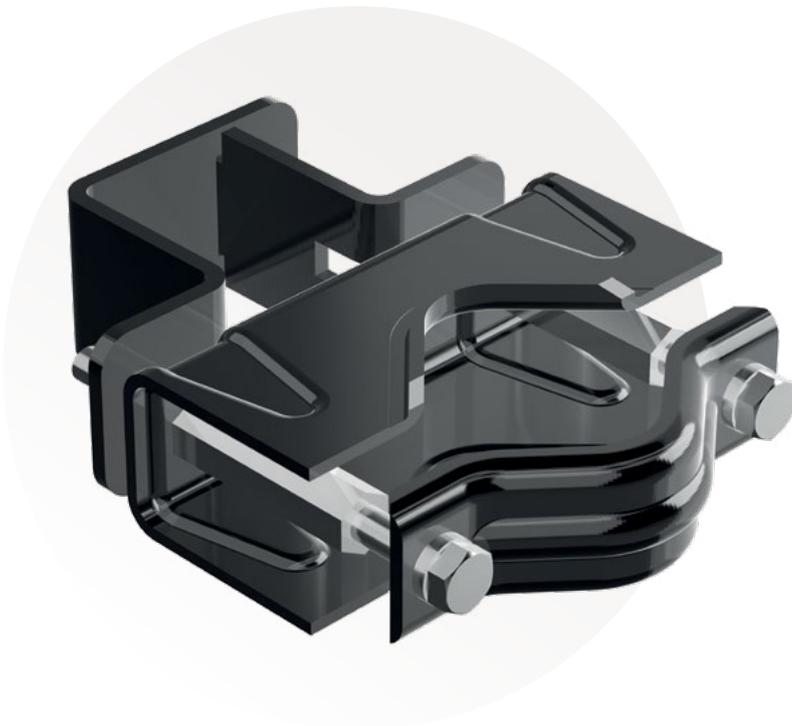
Spot

Der neue Spot ist die zweite Lampe im Beleuchtungsprogramm von BTW. *“Die Tube spendet so viel Licht wie eine normale Straßenlaterne,”* sagt Müller. *“Sie kommt auf dem Markt gut an. Aber manchmal braucht es mehr Licht. Auf Lagerflächen, wo Gabelstapler hin und her fahren, oder auf Spielfeldern, auf denen Jugendliche Spiele austragen. Deshalb haben wir den Spot ins Programm aufgenommen. Er liefert doppelt so viel Licht – 5350 Lumen im Vergleich zu 2400 Lumen mit der Tube. Der Spot verfügt außerdem über etwas mehr Optionen. Du kannst ihn beispielsweise zu bestimmten Zeiten dimmen. Und er ist etwas robuster: Der Spot ist auf einem geraden Rohr mit einem Durchmesser von 60 Millimetern montiert, während die Tube aus einem 48-Millimeter-Rohr besteht.”*



Montage

Beide Zaunleuchten liefert BTW standardmäßig mit Schellen für Pfosten der Größe 60 mal 40 Millimeter und für Pfosten der Größe 80 mal 40 Millimeter. *“Sie passen damit auf 80 Prozent der Zaunpfosten,”* sagt Müller. *“Aber Zaunbauer können sich gerne an uns wenden, wenn sie die Leuchten an Pfosten mit anderen Abmessungen installieren möchten. Es muss schon etwas sehr schief laufen, wenn wir das in unserer Stanzfirma nicht in den Griff bekommen.”* Standardmäßig sind die Laternen in Anthrazitgrau beschichtet. *“Aber ab einer Bestellmenge von etwa zehn Stück können wir sie in jeder vom Kunden gewünschten Farbe beschichten.”* Die neue Zaunleuchte Spot ist seit Anfang diesen Sommers erhältlich. ■



HOLLER

TORE - ZÄUNE - ANTRIEBE

VERTRAUEN SIE NUR
DEM ORIGINAL

Holler PRO - Schiebetor ECO mit Briefkastenpfosten, mit gefräster Hausnummer beschichtet in Sonderfarbe.

Zuverlässige Lösungen für Perimeter- und Objektschutz

Umfangreiches Standardprogramm und individuelle Torlösungen aus Aluminium bis 25 m Breite und 5 m Höhe

ÖSTERREICH



Holler Tore GmbH
Dorfstraße 31
8435 WAGNA

Werk
Produktion

Tel. +43 3452 86031-0
mail@holler-tore.at
www.holler-tore.at

DEUTSCHLAND



Holler Tore Deutschland GmbH
Parsberger Straße 9
92355 VELBURG

Tel. +49 9492 8954600
mail@holler-tore.de
www.holler-tore.de

SCHWEIZ



Holler Tore Schweiz AG
Obere Au 4 / Rosental
9545 WÄNGI

Tel. +41 71 558 47 47
office@holler-tore.ch
www.holler-tore.ch

ITALIEN



Holler Italia SRL
Viale Vittorio E. n.51/2
31029 VITTORIO VENETO (TV)

Tel. +39 0438 1693620
info@holler-italia.it
www.holler-italia.it

POLEN



Holler Polska Sp. z o.o.
Szarych Szeregów 2
33-100 TARNÓW

Tel. +48 733 791 167
info@holler.pl
www.holler.pl

SLOWENIEN



Holler, vrata in ograjni
sistemi d.o.o.
Ukmarjeva ulica 4
1000 LJUBLJANA

Tel. +38 641 973 679
prodaja@holler.si
www.holler.si

RUMÄNIEN



Holler România
Str. Ciucaș 14
505800 ZĂRNEȘTI,
BRAȘOV

Tel. +40 734350987
contact@holler.ro
www.holler.ro

FRANKREICH



Holler France
2 Hameau de Coursouris
02220 SERCHES

Tel. +33 7 89 35 53 25
info@holler-france.fr
www.holler-france.fr

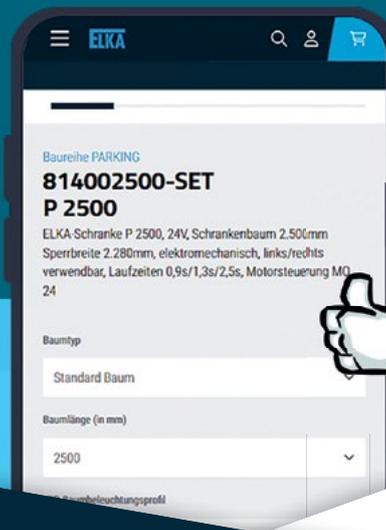
Die neue ELKA Webseite mit Onlineshop für Partner

HERZLICH WILLKOMMEN

Die neue ELKA Webseite



JETZT REGISTRIEREN



www.elka.eu

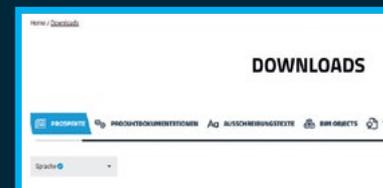
Entdecken Sie unsere neue Webseite inklusive Onlineshop und Konfigurator für ELKA Partner - nach der Registrierung und Freischaltung stehen Ihnen vielfältige Funktionen zur Verfügung.



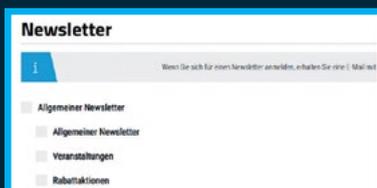
- ✓ Konfigurationsmöglichkeiten für ausgewählte Produkte



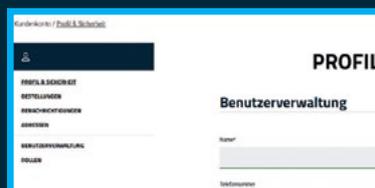
- ✓ Ersatzteilmereich mit Bestellfunktion für Schranken und Antriebe



- ✓ Downloadbereich mit umfangreichen Produktinformationen



- ✓ Anmeldung zu Newslettern mit ausgewählten Themen



- ✓ Bestellübersicht und Rollenverwaltung im Partnerprofil



- ✓ Mehrere Nutzer für ein Partnerprofil registrieren und verwalten

Zaunbaumeisterschaft war ein voller Erfolg



Spannung, Sportsgeist und Spaß unter den Zaunbauer

Anfang September fand in Wenschkorf bei Miltenberg, südlich von Frankfurt, die Zaunbaumeisterschaft statt. 18 Teilnehmer kämpften in drei Kategorien um den Titel und die Berufsauszeichnung. Bernhard Honke, Stefan Russler, Yevhenii Morozenko und Michael Hübscher gewannen jeweils den Titel und dürfen sich Zaunbaumeister 2024 nennen. Die IG Zaunbau hat die Meisterschaften organisiert. Sie ist eine Interessengemeinschaft, die sich seit mehr als 20 Jahren für die Interessen der Zaunbauer und den Ruf der gesamten Branche einsetzt.

UNABHÄNGIG

Die Initiative für die Meisterschaften kam von Zaunteam-Gründer und CEO Wädi Hübscher. *“Wir organisieren regelmäßig Veranstaltungen innerhalb unseres Franchise-Unternehmens,”* sagt er. *“Das ist gut für den Teamgeist und die Arbeitsmoral – und es ist eine tolle Gelegenheit, über die Branche hinaus auf unseren schönen Beruf aufmerksam zu machen. Letzteres ist etwas, woran die gesamte Branche interessiert ist: Jeder braucht Nachwuchs für Zaunmonteure. Deshalb haben wir vor zwanzig Jahren die IG Zaunbau als eigenständigen Veranstalter gegründet und offene Meisterschaften organisiert, an denen alle Zaunbauer aus dem DACH Raum teilnehmen können.”* Ursprünglich waren die Meisterschaften in der Schweiz. Bei der letzten Ausgabe im Jahr 2022, die auf dem Eventhof von Joey Kelly in der Nähe von Köln stattfand, sind sie nach Deutschland gezogen, um ein größeres Publikum zu erreichen.

VERANSTALTUNG

Das Wochenende begann am Samstag, den 7. September. Tagsüber wurde das Wettkampffeld aufgebaut. Das von Sponsoren zur Verfügung gestellte Material wurde auf den Plätzen verteilt und die Teilnehmer konnten am Nachmittag trainieren und bereits einen Lauf unter Wettbewerbsbedingungen absolvieren. Am Abend wurden die Lagerfeuer angezündet. Das Catering

sorgte für das leibliche Wohl, danach war es Zeit für ein fantastisches Zaunbaufest: Die Rockband Vivi lieferte mit Coverversionen großer Hits einen spektakulären Auftritt ab, der bis nach Mitternacht andauerte. Tagsüber gab es mehrere Sponsorenstände, an denen sich die Veranstaltungsbesucher über die neuesten Produkte informieren konnten. Goldsponsor Hadra war mit dem Show Truck des Schiebetorherstellers Holler vor Ort und hatte auch einen Schießstand aufgebaut, auf dem die Besucher ihre Scharfschützenfähigkeiten mit Luftgewehren unter Beweis stellen konnten. Am Sonntag kämpften die Teilnehmer von 11 bis 15 Uhr um den Sieg – angefeuert von branchennahen und -fernen Zuschauern. Anschließend konnten die Gewinner ihre Preise entgegennehmen.





WETTBEWERBE

Bei den Wettbewerben ging es darum, einen Doppelstabzaun möglichst fachgerecht und in kürzester Zeit zu installieren. Die Rookies und die Profis mussten einen 5 Meter langen Zaun bauen, die Teams 7,5 Meter. Um es spannend zu machen, war eine der Stangen eine Holzstange. Darauf mussten die Teilnehmer selbst Kunststoffhalterungen anschrauben. Außerdem mussten sie Sichtschutzstreifen flechten und einen Spanndraht ziehen. Als zusätzliche Aufgabe mussten sie ein Stück Geflecht in zwei Teile teilen und dann mit einem zusätzlichen Draht wieder



zusammenfügen. Schließlich war es wichtig, alle Arbeiten nicht nur schnell, sondern auch so sauber und professionell wie möglich durchzuführen. Chaotisches Hin- und Herlaufen war verboten, die Werkzeuge mussten sie nach dem Gebrauch wegräumen und es durfte kein Müll auf der Strecke zurücklassen werden.

GEWINNER

Bei den Rookies ging der erste Platz an Yevhenii Morozenko vom Zaunteam Osnabrücker Land. Bernhard Honke und Stefan Rußler vom Zaunteam Regensburg gewannen den Titel für das beste Team. Der Vorjahressieger Michael Hübscher verteidigte erfolgreich

seinen ersten Rang und wurde Zaunbaumeister bei den Profis. Die Gewinner erhielten einen Pokal und es gab eine grosse Auswahl an Preisen wie für alle Teilnehmer einen Küsschen von Hübschers' Partnerin Nicole. "Es war wieder ein toller Erfolg," sagt Hübscher. "Wir konnten der breiten Öffentlichkeit wieder viel Zaunbauhandwerk zeigen. Das ganze Wochenende über waren mehr als 500 Besucher da. Wir hatten Glück mit dem Wetter. Die Teilnehmer wurden von den Besuchern begeistert angefeuert und die Stimmung war ausgesprochen gut." ■





**De Gas Powered Post Driver
van Fast Fencing Systems.
De benzinerammer die het altijd doet.**



FAST FENCING SYSTEMS BV
WWW.FASTFENCINGSYSTEMS.COM
BEL ROGER: +31 6 50292988
OF ARNO: +31 6 52330914

PRIVACON
FENCES

**Lieferant für
Zaubauunternehmen**

**Eigene Herstellung von
Toren und Zäunen aus
Stahl und Aluminium**

Houtzagerijstraat 22,
5451 HZ Mill
+31 (0)485 442398
www.privacon.nl/de/

**STARK IN DER
KUNDENSPEZIFISCHEN
ANPASSUNG**



Demex bringt eigene App für Zutrittskontrolle und Service auf den Markt



Demex, ein schwedischer Torhersteller aus Smålandsstenar, veröffentlicht eine eigene App und liefert nun standardmäßig alle Tore mit einem integrierten LTE-Modul aus. Das Unternehmen möchte den Torbesitzern mehr Zutrittskontrollfunktionen bieten und gleichzeitig den Installateuren die Wartung erleichtern.

Demex



“Die vorhandenen Kommunikationsmodule auf dem Markt sind sehr universell”, sagt Geschäftsführer Donald Malmström. “Sie müssen mit allen Arten von Toren und Antrieben arbeiten, aber auch mit Wasserpumpwerken, Windmühlen und anderen Motoren. Dies führt oft zu langen Einrichtungsprozeduren. Wenn die Module einmal angeschlossen und eingerichtet sind, ist die Bedienung oft verwirrend und schwierig. Wir wollten unseren Kunden mehr bieten.”

MASSARBEIT

Die neue Demex-App ist maßgeschneidert für Torbesitzer und Wartungstechniker. “Wir legen großen Wert auf die Benutzerfreundlichkeit der App”, sagt Malmström. “Niemand möchte Anweisungen lesen. Eine App muss klar, logisch und einfach sein. Wir haben alle Funktionen sehr logisch eingeteilt und verwenden möglichst klare Symbole. Außerdem wollten wir, dass alle Einstellungen und Funktionen über die App zugänglich sind. Du hast das Telefon immer in der Tasche. Daher ist es ärgerlich, wenn du dich für bestimmte Funktionen immer noch an den Computer setzen musst, um dich bei einem Portal in der Cloud anzumelden. Wir haben nichtsdestotrotz auch dieses Cloud-Portal. Dort kannst du schnell von deinem Computer aus alles bedienen und einstellen, aber das geht auch alles über die App. Und schließlich haben wir dafür gesorgt, dass die Tore immer online sind und jeden geänderten Status sofort an die App senden.”

KUNDEN

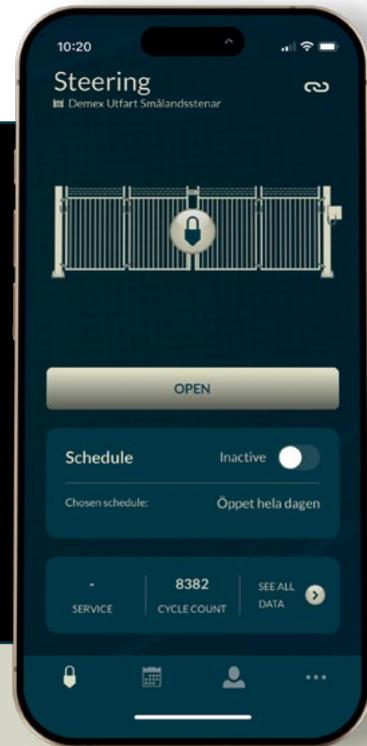
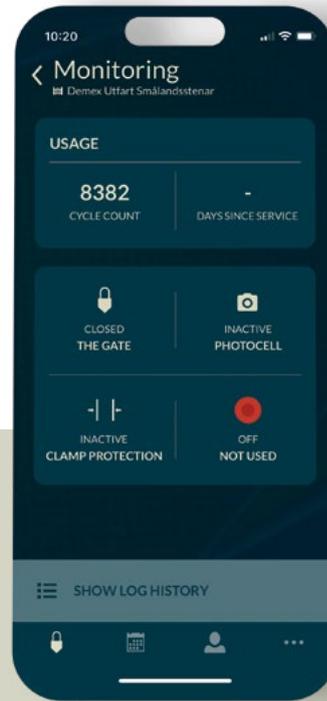
Kunden stehen mit der Demex-App eine ganze Reihe von Funktionen zur Verfügung. “Natürlich können sie das Tor öffnen oder schließen”, sagt Malmström. “Wir arbeiten an einem Widget. Damit können sie dies sogar direkt vom Startbildschirm aus tun, ohne die App öffnen zu müssen. Sie können jederzeit und von überall auf der Welt sehen, ob das Tor offen oder geschlossen ist – oder ob sich im Öffnungsbereich ein Hindernis befindet. Sie können Benutzer anlegen und ihnen temporären oder dauerhaften Zugriff gewähren – und auch wieder entziehen. Sie können beliebig viele Zeitpläne festlegen, wann das Tor geöffnet sein soll, und automatisch die Feiertage ihres Landes hinzufügen. Und sie können automatische Push-Benachrichtigungen einrichten, sodass sie benachrichtigt werden, wenn sich das Tor öffnet, obwohl es zu sein sollte.”

BENUTZER

Wenn Kunden Benutzer erstellen, können sie die Rechte für jeden Benutzer festlegen. “Wenn der Gärtner nachts nicht auf deinem Grundstück sein darf, gewährst du ihm nur tagsüber Zutritt”, sagt Malmström. “Und ein Gärtner muss nicht in der Lage sein, andere Benutzer anzulegen oder Zeitpläne festzulegen. Aber du möchtest, dass deine Sekretärin das tun kann. Neben Benutzern kannst du auch Gäste anlegen. Gäste haben eine begrenzte Zugangsdauer von beispielsweise einem Tag oder einer Woche. Nach deren Ablauf erlöschen ihre Zutrittsrechte automatisch. Wenn du an einem Tor auf die Schaltfläche ‚Benutzer‘ klickst, kannst du genau sehen, welche Benutzer Zugriff auf dieses Tor haben und welche Rechte sie haben.”

INSTALLATEURE

Die App gibt Installateuren einen klaren Überblick darüber, welche Tore sie verwalten. *“Auf dem Eröffnungsbildschirm siehst du die drei zuletzt verwendeten Tore”,* sagt Malmström. *“Du kannst auch eine Liste aller Tore aufrufen oder nach allen Toren einer Stadt suchen. Für jedes Tor kannst du genau sehen, wie viele Öffnungszyklen es hatte und wie viele Tage seit der letzten Wartung vergangen sind. Auf einem separaten Bildschirm siehst du dann den Status der Kontaktleisten und Fotozellen, aber beispielsweise auch, ob der Strom ausgefallen ist. Das LTE-Modul verfügt über eine eigene Backup-Platine. Dadurch kann es Stromausfälle registrieren und eine Benachrichtigung an den Server senden. So kannst du Sie immer sehen, wann der Strom ausgefallen ist. Außerdem gibt es einen Sensor, der registriert, ob die Steuerbox offen oder geschlossen ist. Und jedes Tor verfügt über einen GPS-Sensor, sodass du auf einer Karte genau sehen kannst, wo es sich befindet. Darüber protokollieren wir alle Informationen. Das ist nützlich, wenn du einen Kunden hast, der behauptet, nicht selbst an der Steuerung herumgefummelt zu haben.”*

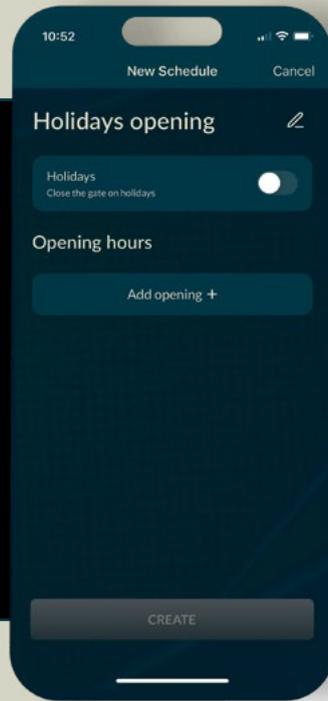
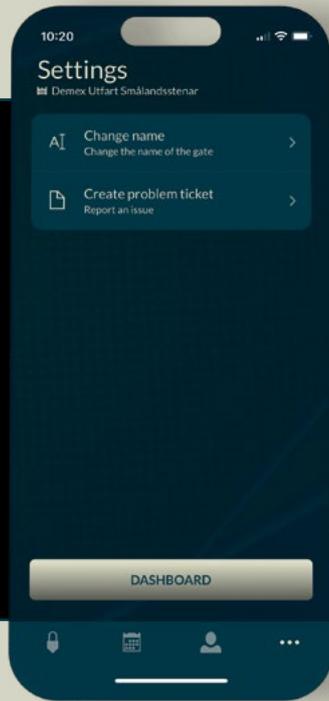
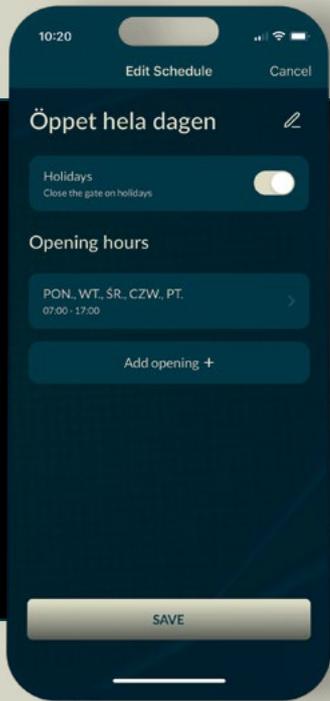


SERVICE

“Mit all diesen Funktionen kannst du als Installateur deinen Kunden viel besser helfen”, fährt Malmström fort. *“Wenn ein Kunde anruft und sagt, dass sein Tor nicht funktioniert, schaust du auf die App und siehst sofort, dass die Lichtschranke nicht funktioniert. Du lässt ihn den Schnee und Schlamm von den Sensoren säubern und sein Tor funktioniert wieder, ohne dass du vorbeikommen musst. Ebenso wie die Kunden kannst auch du als Installateur Benachrichtigungen für ein Tor einstellen,*

beispielsweise wenn die Kontaktleisten fehlerhaft sind oder eine bestimmte Zyklenzahl erreicht ist. Dadurch kannst du deine Wartung besser planen. Aber du kannst auch lukrative Schnellserviceverträge anbieten, bei denen du versprichst, dass im Störfall immer jemand innerhalb einer bestimmten Zeit am Tor ist. Wenn dieses Tor eine Störung hat, bist du manchmal da, bevor der Kunde es überhaupt bemerkt. Manche Kunden sind bereit, viel dafür zu zahlen.”







TOTMANSCHALTER

“Und als letzte Funktion steht dir als Installateur ein Totmannschalter zur Verfügung”, fügt Malmström hinzu. “Stell dir zum Beispiel vor, dass irgendwo mitten in der Nacht die Batterie der Kontaktleiste am Flügelkopf eines Schiebetors leer ist. Dann öffnet sich das Tor morgens einfach, ohne dass der Kunde davon etwas merkt, da die Leiste am Flügelkopf nicht in Öffnungsrichtung funktionieren muss. Aber am Ende des Tages – natürlich am Freitag – schließt das Tor nicht mehr. Dann ruft dieser Kunde um fünf vor fünf an und fragt, ob du vorbeikommen kannst, weil sein Firmengelände natürlich nicht das ganze Wochenende offen bleiben darf. Früher konntest du die Batterie am Freitagabend austauschen fahren. Mit unserer App bittest du den Kunden, am Tor zu stehen, zu kontrollieren, dass niemand im Weg steht, und kannst das Tor mit einem speziellen Totmannschalter in der App schließen. Dann kannst du die Batterie in aller Ruhe am Montag oder Dienstag austauschen.”



PROGRAMM

Die neue Demex-App funktioniert mit allen Dreh-, Schiebe- und Falttoren sowie mit allen Schranken im Demex-Programm. *“Da wir unsere Antriebe und die Steuerung dafür selbst entwickelt haben, konnten wir das LTE-Modul problemlos darin integrieren”,* sagt Malmström. *“Alle Tore, die wir seit Anfang letzten Jahres liefern, verfügen standardmäßig über ein solches Modul und eine SIM-Karte. Wir verwenden hierfür SIM-Karten von Telenor. Sie haben die besten Roaming-Verträge. Das Modul funktioniert überall auf der Welt, wo es einen Sendemast gibt – egal welcher Telekommunikationsanbieter. Das Tolle ist, dass wir auch den Registrierungs- und Anmeldeprozess so einfach wie möglich gestaltet haben. Bei der Bestellung musst du lediglich eine E-Mail-Adresse des Torbesitzers angeben. Wir senden einen Aktivierungslink auf dieses Konto und alles funktioniert. Die App weiß sofort, ob es sich um ein Dreh- oder Schiebetor handelt, wie breit die Durchfahrt ist und vieles mehr. Das Tor verbindet sich außerdem automatisch mit dem Konto des Installateurs, der den Auftrag erteilt. Kein lästiger Ärger mit Passwörtern oder umfangreichen Einrichtungsverfahren.”*

Demex

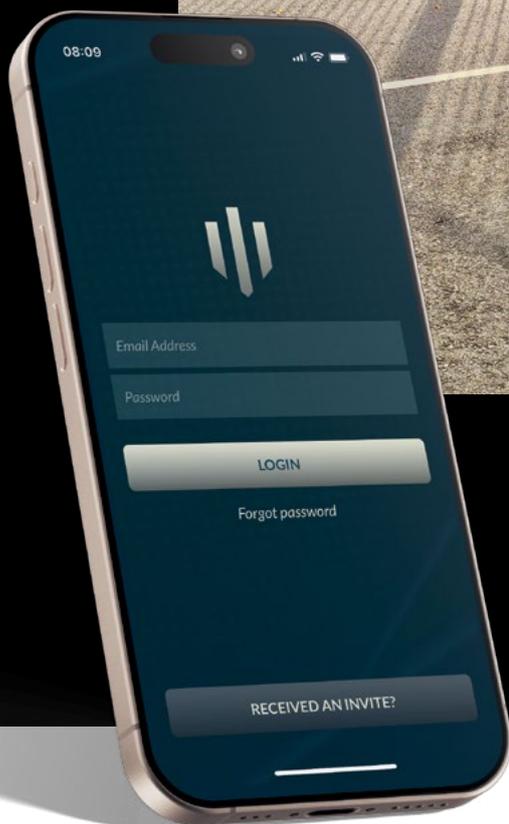
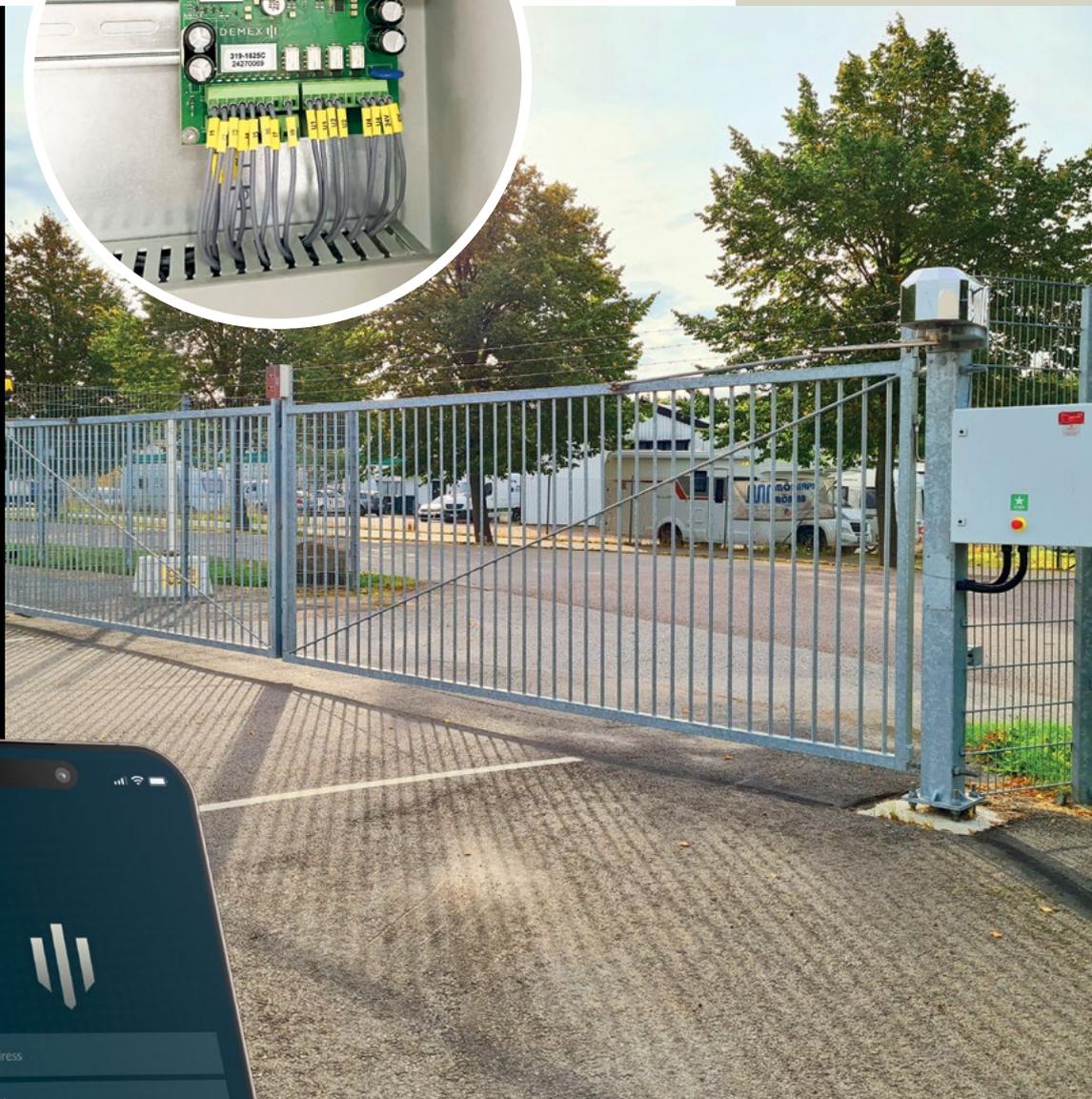
AKTUALISIERUNGEN

Die App haben wir in Zusammenarbeit mit einem Software-Unternehmen aus der Region entwickelt. *“Wir haben selbst viel Erfahrung mit Toren und Wartung – und auch mit LTE-Modulen von Drittanbietern”,* sagt Malmström. *“Wir wussten genau, was wir wollten, und vor allem, was wir nicht wollten. Wir konnten diese Software-Jungs sehr gezielt mit Informationen versorgen. Sie haben wunderschöne Ergebnisse geliefert. Ich bin sicher, dass dies die beste App auf*

dem Markt ist. Sowohl für die Zugangskontrolle als auch für die Wartung. Und wir haben von Anfang an gesagt, dass die Entwicklung der App kein einmaliges Projekt sein würde, sondern ein fortlaufender Prozess. Wir sammeln täglich Feedback und veröffentlichen einmal im Monat ein Update, das die App noch besser macht. Dieses Widget auf dem Startbildschirm war beispielsweise ein Tipp eines Kunden. Wir fanden die Idee so gut, dass wir sofort mit der Arbeit begonnen haben.”

KOSTEN

Die Nutzung der Demex-App ist derzeit kostenlos. "In der Testphase, die seit letztem Jahr läuft, wollten wir kein Geld verlangen", erklärt Malmström. "Ab Januar erheben wir für die Nutzung der App eine Gebühr pro Tor. Installateure können diese Gebühr in ihre Wartungsverträge integrieren und mit einer Marge weiterberechnen. Wenn sie aber keinen Vertrag anbieten möchten, können sie die Gebühr auch direkt vom Kunden



bezahlen lassen. Der Kunde kann dann alle Funktionen der Zutrittskontrolle nutzen. Als Installateur hast du, sofern der Kunde dies zulässt, auch die Möglichkeit, bei Störungen im Protokoll einzusehen, was am Tor passiert ist. Es ist uns egal, wer zahlt." Die App ist kostenlos im App Store von Apple und im Play Store von Google erhältlich. ■

Mehr als ein Zaun – Beckers Betonzaun

Visionär, Pionier, Marktführer: Auf unsere Erfahrung können Sie bauen.



Für die einen ist Beton Mittel zum Zweck. Für uns ist er das Mittel der Wahl – seit Harald Beckers 1996 das Betonzaunsystem nach Deutschland brachte. Zwei Jahrzehnte später sind wir vom Pionier zur Nummer 1 für Betonzäune in Deutschland geworden. Mit der Qualität unserer Produkte, dem beeindruckenden Service und einem ausgezeichneten Preis-Leistungs-Verhältnis überzeugen wir immer mehr Kunden.

Ein Beckers Betonzaun ist viel mehr als ein Alternativprodukt zu einem herkömmlichen Holzzaun, denn er besitzt Eigenschaften, die ihn einzigartig machen. **Die Vorteile sprechen für sich: Eine hohe Stabilität, eine lange**

Haltbarkeit und ein optimaler Schallschutz, so wird der Garten zum zweiten Wohnzimmer! Und

auch bei der Motiv- und Farbwahl unserer Zäune haben Sie freie Hand. Entdecken Sie bei uns inspirierende Gartenideen von modern bis mediterran sowie 21 verschiedene Betonzaun-



Karin Beckers-Rütten und Harald Beckers, Geschäftsführung

Motive und individuelle Betongartenhäuser. Und in der umfangreichen RAL-Farbkartei findet jeder mit Sicherheit seine Lieblingsfarbe. Unsere Qualitäts-Betonzäune liefern wir an Fachhändler und Baumärkte in ganz Deutschland, Österreich, Schweiz, Niederlande, Frankreich, Luxemburg und Italien.

Als die Nr. 1 für Betonzäune freuen wir uns auf Ihren Besuch. Vertrauen auch Sie auf über 25 Jahre Erfahrung.



Beckers Betonzaun in Zahlen:

- Jährlich haben wir mehr als 6.000 zufriedene Kunden und verbauen rund 60.000 laufende Meter Betonzaun.
- Bei uns können Sie aus über 21 verschiedenen Motiven wählen. Gemeinsam mit unserem Zubehör ergeben sich unendliche Kombinationsmöglichkeiten.
- Durch unsere hohe Lagerhaltung auf 17.000 qm Lagerfläche garantieren wir

- Ihnen eine schnelle und unproblematische Lieferung zu günstigen Preisen!
- Um die Zufriedenheit unserer Kunden kümmern sich bei uns rund 50 Mitarbeiter, die Sie gerne telefonisch, per Mail oder in unserer Chatfunktion beraten.
- Darüber hinaus stehen Ihnen unsere Außendienstmitarbeiter nach persönlicher Terminabsprache zur Verfügung!

Werden auch Sie unser Partner und sprechen Sie uns an!



Beckers Betonzaun & Garten GmbH

Gutenbergstraße 28
52511 Geilenkirchen-Niederheid



Tel.: 0 24 51 - 40 95 80
Fax: 0 24 51 - 40 95 840
info@beckers-betonzaun.de
www.beckers-betonzaun.de



Nils Melchers, Betriebsleiter Beckers Betonzaun, nimmt gerne Ihre Anfragen entgegen.

WKM 15.160

ZEITSPARENDE
PFOSTENRAMME
FÜR ZAUNBAUER

100% per Funk zu bedienen



wikam



2000
kg



Wikam B.V. De Ronding 13, 8072 TB Nunspeet, Netherlands t +31 (0)341 79 53 43 e info@wikam.nl i www.wikam.nl

CAME

MORE THAN TECHNOLOGY

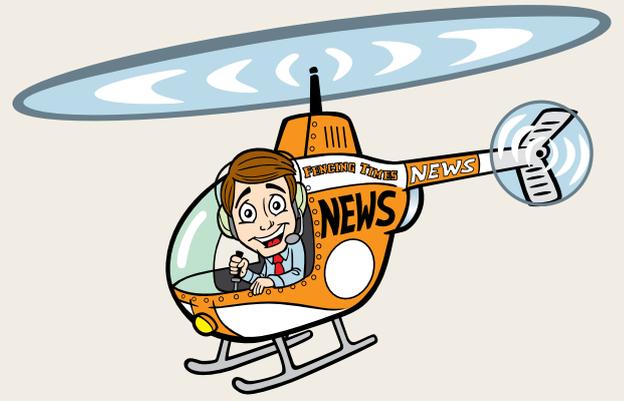
WIR BEGLEITEN SIE BEI IHREM PROJEKT!
BERATUNG. PLANUNG. MONTAGE. INBETRIEBNAHME.

CAME Deutschland GmbH - cde.vertrieb@came.com

DOWNLOAD
KATALOG
Zufahrts-/
Zutrittskontrolle



FENCES IN THE NEWS



6 NOVEMBER 2024

Elefant entkommt dreimal aus Gehege



FUKUOKA, Japan - In einem städtischen Zoo im Süden Japans ist ein junger Elefant dreimal hintereinander aus seinem Gehege entkommen. Das Gehege war von einem Dreidrahtzaun umgeben. Diese Drähte waren im Abstand von 66 Zentimetern gespannt. Laut den Planern des Geheges war das mehr als genug, denn der

junge Elefant war 170 Zentimeter groß und würde da nie durchpassen. Nun denn. Am 18. August ging es zum ersten Mal schief. Zoomitarbeiter brachten das Tier zurück, sobald sie den kleinen Jumbo außerhalb seines Geheges sahen, unternahmen jedoch keine weiteren Maßnahmen. Anscheinend müssen die Leute nicht

besonders schlau sein, um im Zoo von Fukuoka zu arbeiten. Am 20. August entkam der Elefant erneut und wurde erneut ohne weitere Maßnahmen zurückgebracht. Erst als er am 23. August zum dritten Mal entkam und zu den Wegen kam, auf denen auch Besucher spazieren, kam ein kluger Japaner auf eine Idee. Er spannte zusätzli-

che Ketten zwischen den Pfosten, damit der Elefant von nun an in seinem Gehege bleiben konnte. Hat einer unserer Leser Erfahrung mit der Umzäunung von Tiergehegen? Ruf einfach den Städtischen Zoo und Botanischen Garten in Fukuoka an, dort können sie deinen Rat gebrauchen. ■

Ein erbitterter Streit um den Zaun kostet einem Ehepaar all ihre Ersparnisse



SNETTISHAM, Großbritannien – Graham und Katherine Bateson haben in den letzten fünf Jahren ihre gesamten Ersparnisse aufgebraucht, nachdem sie sich mit ihrer Nachbarin wegen eines Zauns gestritten hatten. Seit 2019 haben sie 45.000 Pfund Sterling für Anwalts- und Gerichtskosten ausgegeben.

Jedes Mal, wenn wir glauben, den schlimmsten Nachbarschaftsstreit um einen Zaun gesehen zu haben, taucht eine größere oder extremere Sensationsgeschichte auf. Was ist passiert? 1987 kauften die Batesons ein kleines Haus am Ende der Sackgasse Brent Avenue in Snettisham in Norfolk. Dieses Haus steht auf einem Eckgrundstück zwischen zwei anderen Grundstücken. Um in die Einfahrt ihres Hauses zu fahren, musste das Paar einen kleinen Teil der Einfahrt der Nachbarn nutzen. Das ging 32 Jahre lang gut.

“Es war nie ein Problem”, sagte Graham einem Reporter von The Mirror. “Es war eine gemeinsame Einfahrt. So haben wir es gekauft und alle Nachbarn, die im Nach-

barhaus wohnten, waren immer damit einverstanden.” Wie bei allen Dingen, die gut laufen, bis sie nicht mehr gut laufen: 2019 zog eine Nachbarin ein und es gefiel ihr nicht, dass die Nachbarn über ihr Grundstück fuhren. Sie suchte rechtlichen Rat und errichtete einen Zaun an der Grundstücksgrenze. Dadurch konnten die Batesons ihre Einfahrt nicht mehr nutzen.

Das war der Beginn eines dreijährigen Rechtsstreits. Der Fall zog sich bis November 2021 hin. Anschließend fand eine Schlichtungsverhandlung statt. Die Folge war, dass das Grundbuchamt die Grenze neu festlegen musste. Die Nachbarin erlebte das nicht mehr. Sie starb wenige Monate vor der Anhörung. Das Nachbarhaus stand 2022 erneut zum Verkauf. Der Immobilienmakler Sowerbys schrieb in der Verkaufsbroschüre nichts über einen Streit um die Grundstücksgrenze oder das Wegerecht, also nahm Bateson das Gesetz selbst in die Hand und riss den Zaun ab. Dies wurde gemeldet (wir wissen nicht von wem), mit dem Ergebnis, dass Bateson

an einem Sonntag verhaftet und wegen des Verdachts der Sachbeschädigung für einen halben Tag

in eine Zelle geworfen wurde. Im Dezember 2023 ließ der Crown Prosecution Service diese Anklage jedoch mit der Begründung fallen, dass es nicht im öffentlichen Interesse sei, fortzufahren.

Wie die Geschichte endet, ist etwas unklar. Das Grundbuchamt hat keine neue Grenze festgelegt, da die Unterschriften auf dem Antrag unklar seien. Das Nachbarhaus ist inzwischen verkauft und die neuen Eigentümer scheinen kein Problem damit zu haben, dass die Batesons einen Teil ihrer Einfahrt nutzen, da sie den Zaun noch nicht wieder aufgebaut haben. Und damit ist alles wieder so, wie es 32 Jahre lang war – nur dass die Batesons jetzt um 45.000 Pfund Sterling ärmer sind. ■



Junge Frau wegen Versuchs, Tiger zu streicheln, strafrechtlich verfolgt

BRIDGETON, New Jersey, USA

- Im US-amerikanischen Bridgeton wird eine junge Frau strafrechtlich verfolgt, weil sie versucht hat, im Cohanzick Zoo einen Tiger zu streicheln. Das Streicheln von Tigern an sich ist nicht verboten. Allerdings musste sie dafür über einen Zaun klettern und das ist laut Gemeindeverordnung nicht erlaubt. Die Frau kletterte nicht direkt in den Tigerkäfig, sondern über einen Holzzaun, der Zoobesucher vom Käfig fernhalten sollte. Dann steckte sie ihren Arm durch eines der Maschen des Zauns um den Käfig, woraufhin ihr Arm fast abgebissen wurde.

Jemand hat das Ganze gefilmt und das Video auf Facebook gepostet, das sofort viral ging. Ein Beamter der Polizei von Bridgeton sah das Video ebenfalls. Er leitete eine Untersuchung ein. Diese ergab, dass die Frau früher am Tag auch versucht hatte, einen Braunbären zu streicheln. Sie wurde aufgespürt und wird nun wegen des Übertreten eines Zauns strafrechtlich verfolgt. Wir sind gespannt, wie die Strafe ausfallen wird – und ob diese Strafe dazu führen wird, dass sie in Zukunft auf das Übertreten von Zäunen und auf Streicheln verzichtet. Wir vermuten nicht. ■



Frau verliert Bein durch Erdbohrer



ALLEGHENY TOWNSHIP, Pennsylvania, USA

- Weniger schöne Neuigkeiten aus Allegheny Township, einem Dorf etwas außerhalb von Pittsburgh. Dort grub Trish Watt mit ihrem Mann Löcher für einen Zaun. Sie benutzen dafür einen Traktor mit einem Erdbohrer. Sie standen beide mit laufender Bohrmaschine neben dem Traktor, als die Bohrmaschine ein Stück Draht traf und ihn im Handumdrehen um Trishs Bein wickelte. Ihr Bein wurde sofort amputiert. Bei ihrem Sturz brach sie sich außerdem mehrere Rippen und erlitt einen Lungenkollaps. Sie wurde ins Krankenhaus in Pittsburgh eingeliefert, doch die Ärzte konnten ihr Bein nicht mehr retten. ■

Abonniere dich auf
Fencing Times
www.fencingtimes.com

Nachbarn finden Wildzaun zu sichtbar



NEW CANAAN, Connecticut, USA - In fast allen europäischen Ländern gibt es kommunale Vorschriften bezüglich der Höhe eines Zauns, den Grundbesitzer um ihren Grundstücksrand herum errichten dürfen. Meistens sollte er an der Vorderseite der Straße nicht höher als 1 oder 1,2 Meter und an der Rückseite nicht höher als 1,8 oder 2 Meter sein. Aber in New Canaan, einem Dorf etwas außerhalb von New York an der Goldküste von Connecticut, gehen die kommunalen Vorschriften noch etwas weiter. Denn es kann natürlich nicht

sein, dass die New Yorker Elite, während sie sich in ihren Landhäusern vom geschäftigen Stadtleben erholt, durch den Anblick eines Zauns gestört wird. Stell dir vor. Gemäß den Bebauungsvorschriften von New Canaan dürfen Bewohner ohne Genehmigung nur Wildzäune rund um ihren Garten errichten. Diese müssen dann eine ganze Reihe von Bedingungen erfüllen: Beispielsweise darf der Zaun nur in bewaldeten Gebieten aufgestellt werden (viel Glück mit den Baumwurzeln, Zaunbauer in New Canaan). Er muss durch die

Landschaftsgestaltung von der Straße abgeschirmt und offen gestaltet sein, damit er sich in die Landschaft einfügt und aus einer Entfernung von 15 Metern nicht besonders sichtbar ist. Es ist wieder einmal ein Beweis dafür, dass Gesetze und Verordnungen niemals unprofessionelle Dorfpolitiker erlassen sollten, denn solche vagen Konzepte in einem Text können natürlich nur zu endlosem Rechtsstreit führen. Was ist 'besonders sichtbar'? Und gilt das dann im Frühling, wenn die Blätter hellgrün sind? Oder im Herbst, wenn die Blätter tief-

dunkelrot sind? Oder im Winter, wenn die Bäume überhaupt keine Blätter mehr haben? Darüber hinaus fragen wir uns, wozu ein Wildzaun gut ist, der nur im Wald aufgestellt werden kann. Dann laufen die Hirsche und Rehe doch einfach durch die offenen Flächen darum herum, oder? Für die Bewohner der Pasture Lane 78 hat nun jedenfalls der Rechtsstreit begonnen, denn die Nachbarn dort sind mit dem errichteten Zaun nicht einverstanden. Sie finden ihn zu hoch, zu hässlich und zu sichtbar. Es kommt zu einer Anhörung. ■

Modern Klassisch

System CLASSIC - Serie 10.76



Privatzaunanlage von der Kollektion Classic ist eine harmonische Ergänzung für Ihr Zuhause, mit einem Design, das sowohl moderne als auch klassische Architektur anspricht. Die vertikalen Profile bieten nicht nur eine elegante Optik, sondern auch Privatsphäre. Dank der präzisionsgeschweißten Füllung und der verzinkten Konstruktion ist der Zaun robust und wetterbeständig. Das charakteristische Modell AW 10.76 verleiht Ihrem Grundstück Persönlichkeit und Sicherheit.

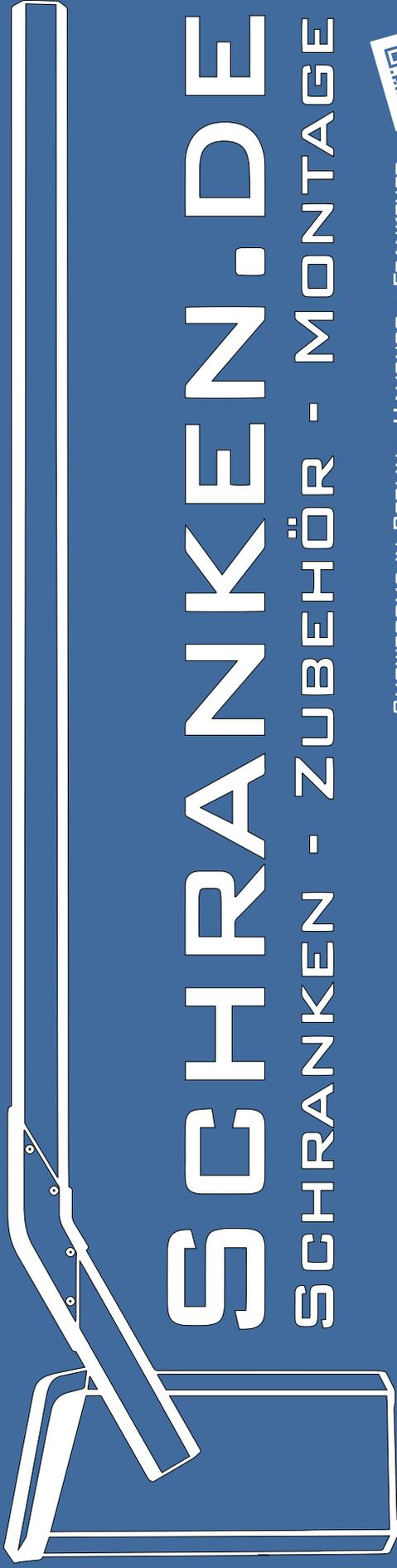


Antrieb im Pfosten



Smart Home

Multibox für
Briefe und Pakete



SCHRANKEN.DE

SCHRANKEN - ZUBEHÖR - MONTAGE

SHOWROOMS IN BERLIN • HAMBURG • FRANKFURT



*SCHRANKEN,
TERMINALS UND
VIELES MEHR FÜR
IHRE PROJEKTE.*



*DREHKREUZE UND
DREHTORE ZUR
ABSICHERUNG VON
AUSSENAREALEN.*



*NUMMERSCHILD-
ERKENNUNG UND RFID-
LÖSUNGEN FÜR DIE ZU-
FAHRSKONTROLLE.*

*W. ARNOLD GMBH
INFO@SCHRANKEN.DE
+49 6103 201270*

*BESONDERE KONDITIONEN
FÜR ZAUNBAUER UND
WIEDERVERKÄUFER.*

*WIR BEGLEITEN SIE BEI DER
PLANUNG, MONTAGE UND
INBETRIEBNAHME.*