

# FENCING TIMES

*Deutschland, Österreich, Schweiz*

*2024, Ausgabe 11*

**Hadra baut neue  
Niederlassung in  
Wildeshausen**

**Sehr viel Holz auf  
der Paysalia**

**RAL Gütegemeinschaft  
Metallzauntechnik trifft sich in Kiel**







## Premium Schiebetor

Das produktzertifizierte (TÜV Süd) BALU-Schiebetor Premium aus Aluminium überzeugt durch eine erstklassige Verarbeitung. Mit ihrer herausragenden Stabilität bieten sie Sicherheit für Ihr Grundstück und zuverlässigen Schutz der Privatsphäre.



## Ein Bär von einem Tor

Die Marke BALU steht für hochwertige Verarbeitung, anspruchsvolles Design und optimale Fertigungsprozesse. Unsere Dreh- und Schiebetore, Schranken, Drehkreuze und Zäune werden zu 100% auf Ihre persönlichen Wünsche angepasst.



## Jetzt individuell konfigurieren

Mit unserem Konfigurator können Sie unsere Schiebetore online individuell nach Ihren Wünschen zusammenstellen.

Scannen Sie einfach den QR-Code und konfigurieren Sie Ihr Premium Schiebetor.

BALU Tore GmbH

Dietrich-Borggreve-Straße 24  
49828 Neuenhaus

(+49) 5941 / 20 566 10

info@balu-tore.de

 /balutore |  /balu.tore

Torriegel, Schlösser und Scharniere denen am meisten vertraut wird



Griffe für Sichtschutz- und Sicherheitstore, die von zwei Seiten schließen. Hergestellt aus Polymer und rostfreiem Stahl in Industriequalität. Sehr flexibel einstellbar. Rosten nicht, sacken nicht ab, verformen sich nicht, färben nicht ab.



Selbstschließende Scharniere für Holz- oder Kunststoffstore. Einfach zu installieren und einzustellen. Auch die Schließgeschwindigkeit. Geeignet für Anwendungen mit intensiver Nutzung und kindersicher.



Erhalte einen **kostenlosen** Torgriff zu deiner ersten Bestellung\*

\* Referenz FT23



Jetzt verfügbar. Nimm Kontakt mit unserem Team auf

UK +44 (0) 1342 327280

NL +31 (0) 30 291 98 47

enquiries@ddtechglobal.co.uk

www.ddtech.com

Die Garantiebedingungen variieren je nach Anwendung und Nutzung des Tores. Alle Einzelheiten zur Garantie findest du auf der D&D-Website.



# Multibox

Bequemer Empfang von Paketen



Entdecken Sie die vielfältigen Möglichkeiten Ihres privaten Paketautomaten - MultiBox!

Genießen Sie die Möglichkeiten des E-Commerce, bestellen Sie bequem per Hauslieferung und erhalten Sie Ihre Pakete auf die bequemste Weise. Ein einzigartiger funktioneller Zaunpfosten mit integriertem Briefkasten, Videosprechanlage oder Codeschalter.



Generierung von  
einmaligen Codes



Maximale  
Paketgröße  
19x38x64 cm



Bedienung über  
ein Smartphone



# HOLLER

TORE - ZÄUNE - ANTRIEBE

VERTRAUEN SIE NUR  
DEM ORIGINAL

HOLLER PRO Schiebetor aus Aluminium  
Modell Glattblech in RAL 9006 beschichtet  
mit gerader Abspannung

## Zuverlässige Lösungen für Perimeter- und Objektschutz

Umfangreiches Standardprogramm und individuelle Torlösungen aus Aluminium bis 25 m Breite und 5 m Höhe

### ÖSTERREICH



Werk  
Produktion

Holler Tore GmbH  
Dorfstraße 31  
8435 WAGNA

Tel. +43 3452 86031-0

mail@holler-tore.at  
www.holler-tore.at

### DEUTSCHLAND



Holler Tore Deutschland GmbH  
Parsberger Straße 9  
92355 VELBURG

Tel. +49 9492 8954600

mail@holler-tore.de  
www.holler-tore.de

### SCHWEIZ



Holler Tore Schweiz AG  
Obere Au 4 / Rosental  
9545 WÄNGI

Tel. +41 71 558 47 47

office@holler-tore.ch  
www.holler-tore.ch

### BENELUX



Holler Benelux B.V.  
Kerkstraat 15  
4126RR Hei en Boeicop

Tel. +31 6 27 42 53 47

info@holler-benelux.nl  
www.holler-benelux.nl

### POLEN



Holler Polska Sp. z o.o.  
Szarych Szeregów 2  
33-100 TARNÓW

Tel. +48 733 791 167

info@holler.pl  
www.holler.pl

### SLOWENIEN



Holler, vrata in ograjni sistemi d.o.o.  
Ukmarjeva ulica 4  
1000 LJUBLJANA

Tel. +38 641 973 679

prodaja@holler.si  
www.holler.si

### ITALIEN



Holler Italia SRL  
Viale Vittorio Emanuele II n.51/2  
31029 VITTORIO VENETO (TV)

Tel. +39 331 270 8050

info@holler-italia.it  
www.holler-italia.it

### RUMÄNIEN



HOLLER ROMÂNIA  
Str. Ciucaș 14  
505800 -ZĂRNEȘTI, BRAȘOV

Tel. +40 734350987

contact@holler.ro  
www.holler.ro

# Teamwork makes the dreamwork

**I**n einer früheren Kolumne habe ich über gute Arbeitsatmosphäre geschrieben – eine Atmosphäre, die eigentlich jede Firma braucht, um normal zu funktionieren. Wenn du einen Schritt weiter gehen möchtest, als nur für eine gutes Betriebsklima in deiner Firma zu sorgen, kannst du den Teamgeist fördern.

Teamgeist ist die Krönung eines guten Betriebsklimas. Er verleiht deiner Firma Flügel. Wenn die Leistung deiner Firma mit einem guten Betriebsklima nur durchschnittlich ist, wird sie mit einem großen (oder nennt man es hohen?) Teamgeist richtig in Schwung kommen und du kannst Berge versetzen.

Schicke mal zwei Monteure zusammen raus, die sich nicht ausstehen können. Und schick die gleichen Jungs am nächsten Tag raus, jeder mit einem Kollegen, den er mag – dann wirst du sofort den Unterschied sehen.

Wenn der Teamgeist gut ist, arbeiten die Kollegen zusammen, anstatt sich gegenseitig die Probleme in die Schuhe zu schieben. Sie werden voneinander lernen und sich gegenseitig Aufgaben abnehmen. Kollegen werden zu Freunden und wagen sich gemeinsam an größere Herausforderungen heran, weil sie wissen, dass der andere sie unterstützt, wenn sie nicht mehr weiter wissen.

Teamgeist macht die Menschen kreativer, weil sie sich wohler fühlen und weniger Angst vor (negativen) Kommentaren haben. Er kann verborgene Talente zum Vorschein bringen. Und er ermutigt die Menschen, das Beste aus sich herauszuholen und die Verantwortung dafür zu übernehmen.

Kürzlich sind wir irgendwo auf eine Studie gestoßen, die zeigt, dass sich Mitarbeiter von Firmen mit hohem Teamgeist 74 Prozent weniger gestresst fühlen, 106 Prozent mehr Energie haben und 50 Prozent produktiver sind. Wir haben nicht nachgeschaut, wie die

Forscher das gemessen haben, aber die Zahlen sind beeindruckend. Weniger Stress bedeutet weniger Ausfallzeiten, weniger Chaos und weniger Fehler. Und um die Hälfte produktiver zu sein, bedeutet, dass anderthalb Mal so viele Meter in die Erde kommen – was zu einem ordentlichen Haufen mehr Gewinn führt.

*„Ja, aber,“* wirst du sagen. *„Für einen hohen Teamgeist brauchst du Leute, die dafür offen sind. Die gerne im Team arbeiten wollen. Du musst schon Glück haben, wenn du ein paar davon in deiner Firma hast. Wenn deine Leute keine Teamplayer sind – was kannst du als Chef dagegen tun?“*

Wer das sagt, hat nicht ganz Unrecht. Es gibt diese Schubladendenker, die sich nur mit ihren eigenen Aufgaben und Problemen beschäftigen. Die sich vor allem nicht um die Probleme ihrer Kollegen kümmern wollen, weil oh je stell dir vor, dass sie dadurch ihre eigene Arbeit nicht erledigt bekommen und Überstunden machen müssen – oder dafür Gemecker vom Chef bekommen.

Aber wenn du solche Leute beschäftigst, solltest du über den Tellerrand schauen und dich fragen, ob du nicht auch ohne sie auskommst. Niemand zwingt dich dazu, sie weiter zu beschäftigen. Vor allem, wenn du das Gefühl hast, dass sie sowieso die ständig gezogene Handbremse deiner Firma sind, wäre es vielleicht eine gute Idee, sie zu entlassen.

Schließlich braucht jedes Team Teamgeist, um zu wachsen. Selbst Teams, die nach außen hin gut aussehen, bleiben stehen und entwickeln sich nicht weiter, wenn es keinen Teamgeist gibt.

Teamgeist basiert auf Vertrauen, Sicherheit und Wertschätzung. Die Teammitglieder sollten – trotz ihrer Zugehörigkeit zum Team – als Individuen gesehen werden und das Gefühl haben, dass ihre Persönlichkeiten wertgeschätzt werden. Das Wichtigste dabei ist Vertrauen.



Vertrauen sorgt dafür, dass du dich sicher fühlst, deine eigenen Ideen auszudrücken und umzusetzen. Es ermutigt dich, es weiter zu versuchen und neugierig zu bleiben. Es gibt dir den Mut, deine Fehler zuzugeben und deine Erfolge zu teilen. In einem sicheren und vertrauensvollen Team werden Probleme nicht unter den Teppich gekehrt, sondern offen angesprochen.

Dieser Teamgeist wächst übrigens nicht von allein. Selbst wenn du nur gute Leute hast, die gerne im Team arbeiten und offen für den Zusammenhalt mit ihren Kollegen sind, musst du aktiv am Teamgeist arbeiten.

Das bedeutet nicht, dass du jeden Monat mit all deinen Mitarbeitern ein Wochenende in den Bergen verbringen oder jeden Freitag in einen Escape Room gehen musst. Der Aufbau von Teamgeist fängt, wie das gute Betriebsklima, mit kleinen Dingen an, wie zum Beispiel "Danke" und "Hallo" zu sagen.

"Ähm was?" Ja, wirklich. So fängt es an. "Danke" und "Hallo" zu sagen, wie du es schon im Kindergarten gelernt hast. Es sollte völlig selbstverständlich sein, aber du würdest dich wundern, in wie vielen Firmen es die normalste Sache der Welt ist, beim Betreten des Betriebs direkt zu seinem Arbeitsplatz zu marschieren und sich an die Arbeit zu machen. Du solltest dafür noch heute die Todesstrafe einführen.

Lass jeden, der morgens reinkommt, einen kurzen Rundgang zu den Kollegen machen, die schon bei der Arbeit sind, um guten Morgen zu sagen. Mach es in den ersten drei Wochen zur Pflicht und bestehe darauf, dann wird es zur Gewohnheit werden. Vergiss nicht, auch für die Leute die von zu Hause arbeiten, einen eigenen Kantinen-Kanal oder etwas Ähnliches in deinem Chat-Programm einzurichten.

Das Gleiche gilt für das Geben von Feedback in einer freundlichen Art und Weise, das gegenseitige Zuhören und den Kollegen in die Augen zu schauen, wenn sie mit dir sprechen: Es sind die kleinen Dinge, die zeigen, dass ihr euch gegenseitig wertschätzt. Und Wertschätzung ist der wichtigste Baustein für den Teamgeist.

"Dafür haben wir hier keine Zeit," ist die häufigste Ausrede, um all diese Dinge nicht zu tun, aber das ist auch gleich der typischste Faktor, der die Wertschätzung auffrisst. Sprich Wertschätzung aus. Sieh anderen Menschen in die Augen, hör ihnen aufrichtig zu und sag danke – auch wenn du es eilig hast. All die guten

Dinge, die du deinem Team entgegenbringst, werden in Form von mehr Teamgeist zu dir zurückkommen.

Ein weiterer wichtiger Faktor zur Verbesserung des Teamgeistes: Sei eindeutig. Gib jedem im Team eine klare Rolle, mit klaren Aufgaben und Verantwortlichkeiten. Sei dir im Klaren darüber, welche Visionen und Ziele du mit deiner Firma verfolgst und was das Team erreichen soll.

Im täglichen Umgang musst du der Kommunikation vielleicht nicht viel Aufmerksamkeit schenken, aber je wichtiger oder komplizierter eine Angelegenheit oder ein Projekt ist, desto mehr Mühe solltest du dir geben. Generell gilt, dass Kollegen selten zu viel über wichtige Themen reden. Ich habe noch nie gehört, dass jemand seinem Kollegen einen Vorwurf gemacht hat, weil er etwas zu einfach und zu deutlich erklärt hat.

Vergiss auch nicht, Erfolge zu feiern. Bring den Monteuren Waffeln oder Eis, wenn sie gestern ein großes Projekt innerhalb der geplanten Zeit abgeschlossen haben und eine fette Rechnung zur Tür hinausgehen konnte. Sponsere zwei Kisten Bier für den Freitagnachmittagstrunk. Du wirst die Kosten um das Zehnfache zurückverdienen, wenn die verschiedenen Teams in deiner Firma in Schwung kommen.

Wenn das alles geklappt hat – und der zusätzliche Teamgeist euch besonders erfolgreich gemacht und jede Menge zusätzliches Geld eingebracht hat – steht natürlich nichts im Wege, regelmäßige Survival-Wochenenden, Städtereisen und andere lustige Teamausflüge zu organisieren. ■



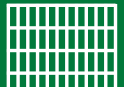




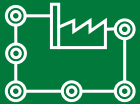
Schiebetore



Drehflügel-tore



Zaunsysteme



Detektion



Sportplatzprodukte



Schranken

# INOVA<sup>®</sup> Freigeländesicherung

## Made in Germany

**berlemann**

Berlemann Torbau GmbH  
Ulmenstraße 3  
D - 48485 Neuenkirchen  
Tel.: +49 5973 9481-0  
Fax: +49 5973 9481-50  
E-Mail: info@berlemann.de

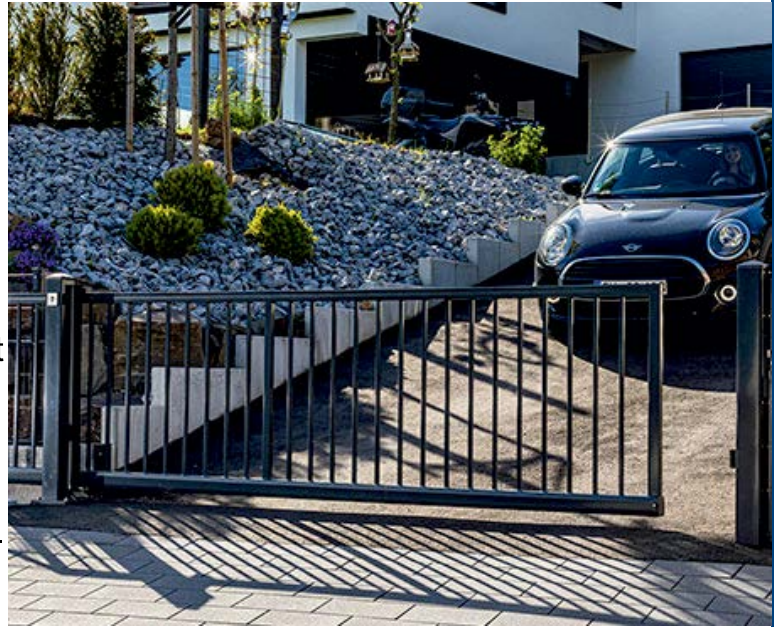






## ATTAS Profiltechnik für freitragende Schiebetore

- 5 Größen in Stahl, 1 Größe in Aluminium und 1 Größe in Edelstahl
- Für Tore mit einem Gewicht von bis zu 3.600 kg und bis zu 20 Meter lichter Durchfahrt
- Statisch berechnet für eine zuverlässige Funktion
- Ausgelegt für hohe Windlasten
- Überdimensionierte, kugelgelagerte Laufrollenböcke aus hochfestem Polyamid für hohe Laufruhe und Langlebigkeit
- Detaillierte Montageanleitung mit Fundamentplänen werden mitgeliefert



## ATTAS Laufrollen aus V4A und Laufschiene aus eloxiertem Aluminium

- Im Vergleich zu V2A hat V4A eine zusätzliche Legierung mit 2 % Molybdän
- Laufrollen sind doppelt kugelgelagert und Kugellager sind ebenfalls aus Edelstahl
- Hochresistent gegenüber Salz und Chlor
- Perfekt für die Verarbeitung an Toren in Meeresregionen oder für Poolabdeckungen
- Laufrollen sind in 4 verschiedenen Größen und mit 3 verschiedenen Befestigungsarten verfügbar
- Aluminiumschiene können mit Hilfe von Verbindungsstiften ganz einfach miteinander verbunden und somit verlängert werden



Besuchen Sie uns auf der R+T 2024!



Halle 8  
B91

Sie finden uns auch online unter

[www.attas.de](http://www.attas.de)

oder

[www.attasshop.de](http://www.attasshop.de)

ATTAS GmbH  
Boschstraße 25  
71336 Waiblingen  
Germany



Telefon: +49 7151 36902-0  
E-Mail: [info@attas.de](mailto:info@attas.de)




# Wie liest du Fencing Times?



## KOSTENLOS DIGITAL IMMER GRATIS

Digitale Abonnements sind kostenlos. Melde dich einfach mit deiner E-Mail-Adresse an und wir benachrichtigen dich, sobald eine neue Ausgabe verfügbar ist.

## KOSTENLOSE DRUCKAUSGABE EINE PRO FIRMA

Jede Zaunbaufirma in  hat Anspruch auf ein kostenloses Druck-Abonnement von Fencing Times. Du hast dein kostenloses Exemplar noch nicht erhalten? Lass es uns wissen und wir kümmern uns darum.



## FAN-ABO FÜR UNTERSTÜTZER

Streitet euch nicht darum, wer zuerst liest. Bestelle einfach so viele Exemplare, wie du möchtest, in deiner eigenen Sprache, ab 12,50 € pro Monat.

Und nebenbei hilft uns dein Abonnement, noch mehr und noch bessere Inhalte zu erstellen.



[www.fencingtimes.com](http://www.fencingtimes.com)

## Fencing Times

### TEAM:

Herausgeber: Rembrandt Happel  
Editors: Carla Pritchard & Rembrandt Happel  
Design & Organisation: Janina Gemblar  
News Room & Campaigns: Kristina Khomeiko  
Translations: Kelly Atkinson, Janina Gemblar,  
Pascale de Mari & James Duncan

### AUFLAGE:

Fencing Times wird digital und gedruckt veröffentlicht. Mehr als 17.000 Leser in 7000 Firmen in Belgien, Deutschland, Frankreich, Großbritannien, Irland, Luxemburg, den Niederlanden, Österreich und der Schweiz lesen Fencing Times in ihrer eigenen Sprache. Eine zusätzliche internationale, englischsprachige Ausgabe geht an Leser in ganz Europa.

### URHEBERRECHT:

Die Weiterverbreitung und Weitergabe einzelner Artikel oder der gesamten Ausgabe an Dritte ist ausdrücklich erlaubt und sehr erwünscht. Wir senden dir dafür gerne die Originaldateien zu, wenn du es wünschst. Es ist nicht erlaubt, Artikel oder Teile von Artikeln zu kopieren, ohne die Quelle zu nennen und so zu tun, als sei es dein eigener Inhalt.

### KLEINGEDRUCKTES:

Dieses Magazin wird mit größter Sorgfalt zusammengestellt. Dennoch können wir keine Garantie für die Vollständigkeit, Richtigkeit oder Genauigkeit der Informationen übernehmen. Aus den in diesem Magazin enthaltenen Angaben können keine Rechte abgeleitet werden. Die in dieser Ausgabe geäußerten Meinungen sind nicht notwendigerweise die persönlichen Meinungen der Redaktion oder des Herausgebers.



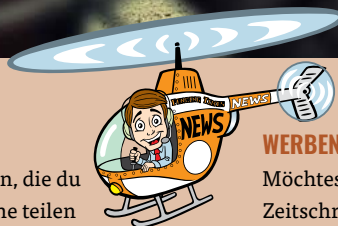


### KONTAKT:

Fencing Times GmbH  
Auf der Schanz 77  
47652 Weeze, Deutschland  
E-Mail: [team@fencingtimes.com](mailto:team@fencingtimes.com)  
Telefon:  +49 2823 9453014  
 +31 85 2088447  
 +44 1227 919552

### SCHICK UNS NEWS

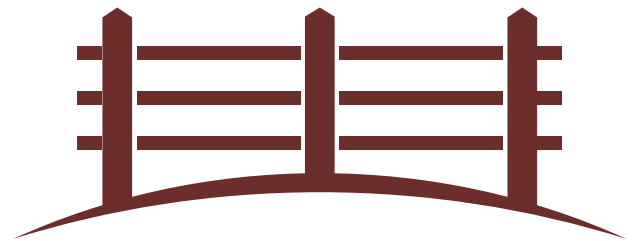
Hast du Neuigkeiten, die du mit der Zaunbranche teilen möchtest? Schicke sie uns per Mail an [team@fencingtimes.com](mailto:team@fencingtimes.com) oder ruf an unter +49 2823 9453014. Redaktionelle Artikel sind immer gratis, wir berechnen nie etwas dafür.



### WERBEN

Möchtest du in der schönsten Zeitschrift der Zaunbranche werben und deinen Namen bei allen Zaunbauern bekannt machen? Ruf an unter +49 2823 9453014 oder schreibe eine Mail an [team@fencingtimes.com](mailto:team@fencingtimes.com) und wir erzählen dir alles darüber.





**IN DIESER FENCING TIMES:**

**Vom Herausgeber:**

Teamwork makes the dreamwork ..... 6

**Von unseren Lesern:**

Fence Post ..... 15

Foto des Monats ..... 18

**News von den Lieferanten:**

Bever verstärkt den Außendienst ..... 20

RealityFence bringt universelle AR-App heraus ..... 23

Hadra baut neue Niederlassung in Wildeshausen ..... 27

Zaunteam-Jubiliare auf Reise nach Neuseeland ..... 31

Aluconnect neuer Hersteller von Aluminiumtoren und -zäunen .... 36

RAL Gütegemeinschaft Metallzauntechnik trifft sich in Kiel ..... 43

**Außerdem**

Gewinne einen Grill mit Fencing Times ..... 48

Sehr viel Holz auf der Paysalia ..... 50

UKCA nicht länger erforderlich für ausländische Produkte ..... 52

Unterschied zwischen AISI 304 und AISI 316 ..... 54

Fences in the News ..... 57



# LOCINOX®

Let's make it better together

# VALENTINO

## NEUES batteriebetriebenes Codeschloss für einfache Zugangskontrolle



### Sowohl für neue Konstruktionen als für bestehende Tore

- ✓ Wettergeschütztes, beleuchtetes elektronisches Codefeld auf beiden Seiten (IP68)
- ✓ Energieeffizient, mit bis zu 150.000 Öffnungs-/Schließzyklen mit einem Batteriesatz
- ✓ Warnleuchte bei niedrigem Batteriestand
- ✓ Unterstützung für Free-Exit-, Pushbar- und codegesteuerte Griffe
- ✓ Schlüsselbetätigte Entriegelungs- und Programmierfunktionalität
- ✓ Unterstützt Codes für dauerhafte Öffnung

## Kontaktiere uns



LIVE CHAT

[www.locinox.com](http://www.locinox.com)



HQ: +32 56 77 27 66  
CEE: +48 71 758 21 00



[info@locinox.com](mailto:info@locinox.com)



Scannen für mehr  
Informationen

# PRIVAICON BV

## HEKWERKEN

**FLEXIBEL und  
ZUVERLÄSSIG**



**Geh-Tore**



**Industrie Tore**



**(Automatische) Schiebetore**



**Frontgitter**



**Gittermatten**

Privacon Hekwerken BV  
Houtzagerijstraat 22  
NL - 5451 HZ Mill

Privacon Poland Sp. z o.o.  
Zławieś Mała 60A  
PL - 87134 Zławieś Wielka

Privacon Baltics SIA  
Druvas Iela 8  
LV - 5001 Ogre

T: +31 485 442398  
F: +31 485 470184  
E: info@privacon.nl

T: +48 56 637 6355  
F: +48 56 637 6305  
E: info@privacon.pl

T: +371 65067710  
F: +371 65067711  
E: info@privacon.lv

[www.privacon.nl](http://www.privacon.nl)

# The only way is up

## 10 Gründe für ein Sesampoort

### Platzsparend

Kein platz für drehende oder schiebende Torflügel.

### Leise

Hydraulischer antrieb, also keine ratternden Zahnräder.

### Ganz dicht

Keine Bodfreiheit notwendig. Die Einfart ist vom Boden ab geschlossen.

### Auch am Hang

Die Länge der Füllstäbe kann an das Gefälle der Einfahrt angepasst werden.

### Werbeturn

In geöffnetem Zustand ist das Sesampoort ein Blickfang, der auch als Werbeturn genutzt werden kann.

### Einfache Bedienung

Funktioniert mit allen Signalgebern: Fernbedienung, Induktionsschleifen, Kartenleser, was auch immer.

### Sicher

Gesichert mit Laser Scanner. Erfüllt alle Europäischen Nermen und Gesetze.

### Nohe Qualität

Gebaut für die kalten Temperaturen und hohe Wind- und Schneelasten des Skandinavischen Klimas.

### Plug & Play

Wird fix und fertig vorverdrahtet und vormontiert geliefert.

### Besonders

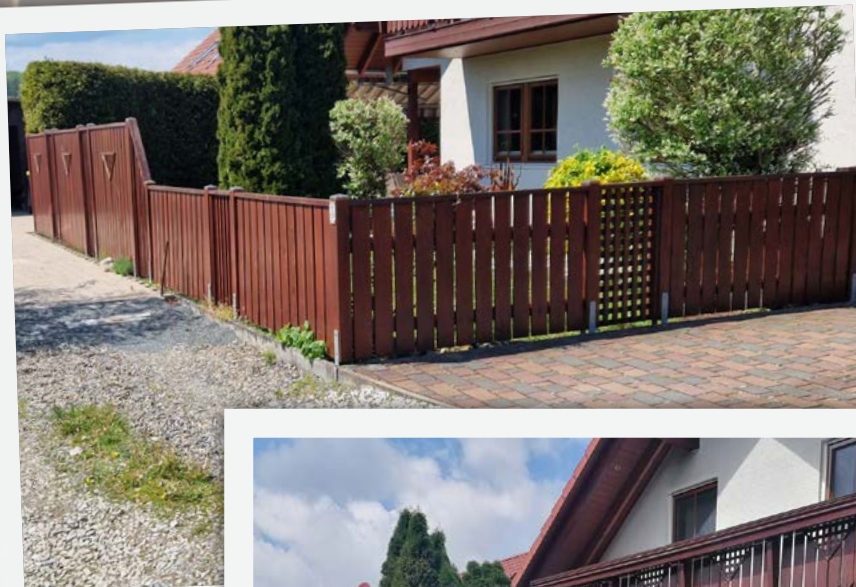
Verkaufe deinem Kunden ein Tor das sein Nachbar nicht hat.

**SESAMPOORT**  
the surprising way of opening

Belgerenseweg 45,  
5756 PP Vlierden  
Tel: +31(0)77 466 94 80,  
info@sesampoort.nl  
sesampoort.nl



# FENCE POST



*Elli@TGM*

Von Elli Klein von der Zaunfirma Thein Grimm Marre aus Braunschweig haben wir diese Vorher-Nachher-Fotos erhalten. Ihre Monteure haben einen Holzzaun gegen einen Schmuckzaun von Rüschoff ausgetauscht. Gute Arbeit, Elli. Besonders das Übergangselement ist sehr schön gestaltet. Hier in der Redaktion mögen wir es nämlich gar nicht, wenn die horizontalen Linien in einem Zaun nicht schön durchlaufen. Das ist ein Leiden, für das Fachleute sicher einen schönen Namen haben und wobei wir uns schon immer von einem guten Psychiater helfen lassen wollten, aber zur Betrachtung dieses Fotos ist das zum Glück nicht nötig. Vielen Dank für die Einsendung!

[fencepost@fencingtimes.com](mailto:fencepost@fencingtimes.com)

Hast du einen Tipp für uns? Oder hast du etwas Lustiges erlebt, das du gerne mit dem Markt teilen würdest? Hast du einen schönen Zaun oder ein schönes Tor gesehen? Oder vielleicht einen wirklich hässlichen Zaun, von dem du ein schönes Foto gemacht hast? Lass es uns wissen und teile es mit deinen Kollegen aus der Branche.





### *Korneliusz@Bedo*

Korneliusz Stańczyk vom polnischen Bedo Technology aus Świdnica, einem Dorf südlich von Wrocław, schickte uns dieses Foto eines Zauns im Kolonialstil, den er selbst hergestellt hat. Sehr schön gemacht, Korneliusz!



### *Denis@Walput*

Denis Valput von der Zaunfirma Draht Walput in Rheinstetten bei Karlsruhe schickte uns dieses Foto, von einem Zaun auf der Bundesgartenschau, die im letzten Frühjahr und Sommer in Mannheim stattfand. "Wir haben einen Zaun mit Drehtoren und Drehkreuzen um das gesamte Gelände gesetzt, das früher ein Kasernengelände war, das den Amerikanern gehörte," schreibt er. "Aber auch auf dem Gelände selbst hatten wir viel zu tun, wie hier, wo die Besucher vor den Gondeln der Seilbahn in Richtung Innenstadt geschützt werden mussten, die extra für die Show gebaut wurde." Tolles Foto, Denis! Hier wird deutlich, dass auch ein einfacher Maschendrahtzaun sehr schön aussehen kann.







*Michael@Zaunteam*

Michael Baumann von Zaunteam Main-Rhön in Euerdorf, zwischen Fulda und Würzburg, schickte uns dieses Foto von einem Tor aus Edelstahl, wie du es nicht jeden Tag siehst. "Der Kunde kam mit einer Bleistiftskizze zu uns," schreibt er. "Ob wir so etwas herstellen könnten? Das machten wir, in unserer eigenen Werkstatt." Schön geworden, Michael! Danke für das Foto.



*Basri@Bever*

Basri Esen von Bever & Klophaus in Schwelm war letzten Sommer im Urlaub in Çeşme, in der Nähe von Izmir in der Türkei. Dort sah er dieses Tor, mit eingebautem Logo. Danke für das Foto, Basri.



## Folge uns auch online

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/fencing-times/>

Facebook: <https://www.facebook.com/fencingtimes>

Instagram: [https://www.instagram.com/fencing\\_times/](https://www.instagram.com/fencing_times/)





PINTENMATTE 6





## Foto des Monats

Dieses Mal kommt das Foto des Monats von Urs Vogel vom Torinstallateur Ema-Tech aus Nottwil, einer Stadt in der Nähe von Luzern. "Ein Malerbetrieb aus Willisau, einem Dorf in der Nähe, wollte ein künstlerisches Tor, das zeigt, dass es eine innovative Firma ist, die bereit ist, über den Tellerrand zu schauen," schreibt er. "Es war ein besonderes Projekt, an dem der Maler, der Künstler und ein ganzes Team von Berner, dem Hersteller, mehr als anderthalb Jahre lang gearbeitet haben." Wirklich etwas Besonderes, Urs. Das Locinox-Bauradio geht diesen Monat nach Nottwil.





# Bever verstärkt den Außendienst



Stephan Meier

Martin Panther

**D**er deutsche Schlosshersteller Bever & Klophaus aus Schwelm bei Wuppertal hat im letzten Herbst sein Außendienstteam vergrößert. Das Team besteht jetzt aus fünf Außendienstlern, die jeweils ein eigenes Gebiet betreuen. "Bei anderen Firmen in der Branche wird der Außendienst ausgedünnt, jetzt, wo die Baubranche schwächelt, aber bei uns ist es genau andersherum," sagt Verkaufsleiter Basri Esen. "Menschen kaufen

lieber von Menschen, besonders in unserer Branche. Außerdem haben wir ein sehr breites Sortiment – die Unterschiede zwischen den Schlössern liegen oft in den Details. Das heißt, die Fragen der Kunden sind oft sehr technisch. Dann ist es schön, wenn sie einen Ansprechpartner in ihrer Region haben, der sofort vorbeikommen kann, um etwas zu erklären oder um zu sehen, welche Lösung gebraucht wird. Deshalb haben wir zwei echte Spezialisten ausgesucht, die beide über

jahrzehntelange Erfahrung in der Branche verfügen." Stephan Meier ist der neue Mann für Nord- und Westdeutschland, während Martin Panther sich um die Kunden in Baden-Württemberg kümmert. "Damit haben wir die Deutschlandkarte ab sofort komplett abgedeckt," so Esen weiter. "Das bedeutet auch, dass das bestehende Team jetzt etwas weniger weit reisen muss und wir generell mehr Zeit für unsere Kunden haben." ■



Save the Date: Messe R+T 2024!

Besuchen Sie uns. Es gibt Neues bei Berner.

› Unsere Messe Highlights:

- › Neuer Garagentorantrieb und passendes Zubehör
- › Der SafetyGuard – die mobile Zufahrtskontrolle
- › Die neuen Torschranken BS50 und BS60 mit innovativem Design und integrierter LED-Beleuchtung
- › Formschöne Dreh- und Schiebetore sowie Zaunelemente der Einfahrtstorlinien DT-live und ST-form



› WIR STELLEN AUS!

Messe Stuttgart

19.- 23.02.2024 · Halle 8 · Stand 8B62

Berner Torantriebe KG · 72108 Rottenburg/Germany  
Tel.: +49/(0)74 72/98 12-0 · [www.berner-torantriebe.eu](http://www.berner-torantriebe.eu)



# Weidetechnik

*vom Profi - für Profis!*

Professionelle & wartungsarme Zäune! Profitieren Sie von unserer über 25-jährigen Erfahrung!



Unser Katalog -  
Jetzt online blättern



Highland Stall & Weide



**Unsere Pfähle aus Robinie**  
nachhaltig - langlebig - natürlich

Highland Stall & Weide GmbH | [www.hsuw.de](http://www.hsuw.de) |    

# WKM 15.160

ZEITSPARENDE  
PFOSTENRAMME  
FÜR ZAUNBAUER

100% per Funk zu bedienen



# wikam



2000  
kg



Wikam B.V. De Ronding 13, 8072 TB Nunspeet, Netherlands t +31 (0)341 79 53 43 e info@wikam.nl i www.wikam.nl

# CAME

MORE THAN TECHNOLOGY

**WIR BEGLEITEN SIE BEI IHREM PROJEKT!  
BERATUNG. PLANUNG. MONTAGE. INBETRIEBNAHME.**

CAME Deutschland GmbH - cde.vertrieb@came.com

DOWNLOAD  
KATALOG  
Zufahrts-/  
Zutrittskontrolle

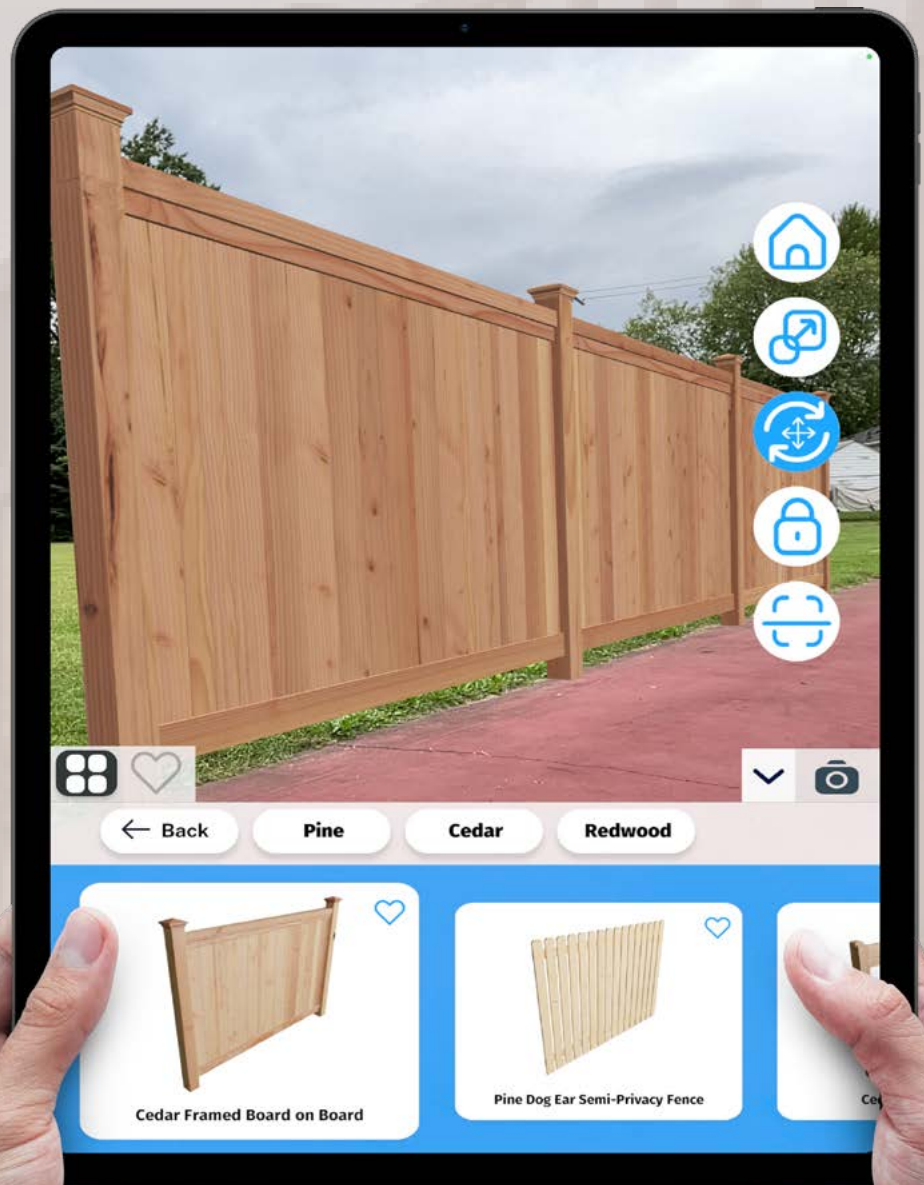




# RealityFence bringt universelle AR-App heraus

RealityFence, eine Softwareentwicklungsfirma aus West Bloomfield in der Nähe von Detroit in Michigan, hat im September eine neue App auf den Markt gebracht, mit der du Kunden schnell zeigen kannst, welche Zäune du verkaufst. Diese Zäune werden mithilfe von Augmented Reality (AR) in die reale Welt gesetzt. Mit der App möchte RealityFence den Verkauf von Zäunen einfacher machen.

“**M**ein Großvater Terry Gladstone hatte über 20 Jahre lang eine Zaunfirma,” sagt der Erfinder und Mitinhaber Drew Baskin. “Ich bin dorthin gegangen, seit ich klein war. Als er etwas älter wurde, habe ich ihn häufig zu den Kunden gefahren und da habe ich gesehen, dass die Kunden oft Schwierigkeiten hatten, sich vorzustellen, wie der Zaun aussehen wird, wenn du ihnen die Bilder in einem Katalog zeigst. Du kannst die Unsicherheit in ihren Gesichtern sehen. Aber dort, wo sie auf den Zaun des Nachbarn zeigen können, ist es genau andersherum: Da wird Sicherheit ausgestrahlt. ‘So einen Zaun möchte ich auch haben,’ sagen sie dann – und innerhalb von fünf Minuten hast du den Auftrag in der Tasche. Als mir das klar wurde, wusste ich, dass ich eine App entwickeln wollte, mit der die Kunden sehen können, wie der Zaun, den sie kaufen, in ihrem eigenen Garten aussehen wird.”







## REALITYFENCE

Baskin, der zu dieser Zeit bereits programmierte und entwickelte, belegte mehrere Augmented-Reality-Kurse am MIT und an der Wharton University sowie der Tandon School of Engineering der New York University und begann mit der Entwicklung der App. Er wandte sich an seinen ehemaligen Highschool-Lehrer und Mentor Adam Shireman, von dem er wusste, dass er Erfahrung im Verkauf von Software hatte, und gemeinsam gründeten sie die Firma und die App RealityFence. *“Mit der RealityFence-App stellst du mit ein paar Fingerbewegungen einen Zaun im Garten deiner Kunden auf,”* sagt Baskin. *“Dann lässt du sie durch den Bildschirm deines iPads schauen und sie können sofort sehen, ob er ihnen gefällt.”*

## SCHNELL

Die App ist ausdrücklich kein Konfigurator, bei dem du den Zaun in voller Länge oder um den ganzen Garten herum zeichnen musst. *“Du würdest eine halbe Stunde oder mehr im Garten des Kunden verbringen,”* sagt Baskin. *“Unsere App ist so konzipiert, dass der Kunde sich schnell zu einem Kauf entschließt. Wir haben jeden Zauntyp in einer Länge von 10 bis 12 Yards<sup>1</sup> – das sind drei oder vier Elemente oder Abschnitte – in der App verfügbar. Das reicht aus, um den Bildschirm des iPads auszufüllen, wenn du dir die Zaunlinie mit dem Kunden aus der Ferne ansiehst. Der Kunde sieht, wie der Zaun aussieht, und weiß sofort, ob er ihn haben möchte oder nicht. Du kannst ihm dann schnell verschiedene Alternativen zeigen: erst Maschendraht, dann Kunststoff, dann Holz. Wenn der Kunde Holz mag, zeigst du ihm dann verschiedene Holzmodelle. Mit oder ohne Bogen, mit horizontalen oder vertikalen Holzplanken, und so weiter. Normalerweise entscheidet sich der Kunde dann sofort, aber wenn er noch ein bisschen nachdenken möchte, machst du von den zwei oder drei Optionen, die ihm am besten gefallen, ein Foto, das du dem Kunden per E-Mail schicken kannst. Unten links auf dem Foto werden dabei dein Name und deine Telefonnummer eingetragen, damit der Kunde weiß, wie er dich findet, wenn er sich entschieden hat.”*

1) 10 Yards sind 9,14 Meter



## ZAUNTYPEN

Die Zaunbibliothek von RealityFence umfasst bisher hauptsächlich amerikanische Zauntypen.

“Wir haben mit den Zauntypen begonnen, die in den USA am besten verkauft werden,” erklärt Baskin. “Bis jetzt haben wir Maschendrahtzäune, Kunststoffzäune, Aluminiumgitterzäune und viele Holztypen in der App, insgesamt etwa 140 verschiedene Modelle. Aber wir haben ein großartiges Team von 3D-Künstlern, die hart daran arbeiten, die Bibliothek mit neuen Zauntypen zu erweitern. Jede Woche kommen neue Typen hinzu.” Bei all diesen Modellen wird großer Wert darauf gelegt, dass sie so realistisch wie möglich aussehen. “Natürlich geht es nicht nur um die Form und die Abmessungen – die Kunden möchten genau sehen, was sie kaufen. Deshalb sorgen wir dafür, dass die Oberflächen aller Profile, Latten und Bretter so naturgetreu wie möglich aussehen. Bei einem Zedernholzzaun in der App sehen die Holzmaserung und die Farbe genauso aus wie bei einem echten Zedernholzzaun. So weiß der Kunde genau, was er kauft.”

## AUSFÜHRUNGEN

Es sind mehrere RealityFence-Abonnements verfügbar. In der Pro-Version kannst du 30 Zauntypen aus der Bibliothek auswählen. In der Pro Plus-Version sind es 50, die du auch mit fünf verschiedenen Nutzern teilen kannst. “Der Hauptgrund, sich für Pro Plus zu entscheiden, ist die Möglichkeit, uns Zeichnungen und Spezifikationen für deine eigenen Zäune anzuliefern,” sagt Baskin. “Unser Team von Zeichnern erstellt dann innerhalb weniger Tage 3D-Modelle davon, die du in der App verwenden kannst.” Die RealityFence-App funktioniert am besten auf Tablets und Telefonen, die einen Lidar-Scanner<sup>2</sup> haben. “iPads Pro von 2020 und später haben Lidar,” sagt Baskin. “Das gilt auch für die Pro-Modelle ab dem iPhone 12. Mit Lidar kannst du den Zaun sehr genau positionieren. Aber die App funktioniert auch auf anderen modernen Telefonen und Tablets, wenn sie mit Android oder iOS laufen.” ■

2) Lidar (auch LIDAR, LiDAR oder LADAR geschrieben) steht für ‘light detection and ranging’ und ist eine Methode zur Entfernungsbestimmung, bei der ein Laser auf ein Objekt oder eine Oberfläche gerichtet wird und die Zeit gemessen wird, die das reflektierte Licht benötigt, um zum Empfänger zurückzukehren.





Besuchen Sie uns unter [www.hermo-shop.de](http://www.hermo-shop.de)

Fast alles

ist möglich



Hermo-Beschlag • ☎ 02051/2887-0 • ✉ [info@hermo.de](mailto:info@hermo.de)

PERFEKTE PROFILE FÜR IHRE BESTEN PROJEKTE  
UMZÄUNUNGEN | TORE



Zertifizierte Folienverklebung



Beständig – formstabil



UV-Schutzfolie – kein Verfärben



Individuell gestaltbar nach Zeichnung



Witterungsbeständig



Recyclbare PVC- und Aluminiumbestandteile



Details aus PVC



INDUSTRIELLE FERTIGUNG VON PVC-PROFILIEN UND FOLIERUNG VON ALUMINIUMPROFILIEN



**PLASTICINO**

CREATIVE PROFILES for outdoor solutions

MADE IN ITALY

PLASTICINO S.r.l. - Viale A. Borletti 2/B - 20010 S. Stefano Ticino (MI) - ITALY  
Tel. +39 02 97270614 - Fax +39 02 97270528 - [info@plasticino.it](mailto:info@plasticino.it) - [www.plasticino.it](http://www.plasticino.it)



# Hadra baut neue Niederlassung in Wildeshausen

Hadra, ein deutscher Zaungroßhändler aus Winsen an der Luhe, in der Nähe von Hamburg, baut eine große Niederlassung in Wildeshausen, bei Bremen. Die Firma wird dort bald über 4500 Quadratmeter Lagerhalle und 800 Quadratmeter Bürofläche verfügen.

**“W**ir sind in Wildeshausen schnell gewachsen,” sagt der kaufmännische Leiter Patrick Angres. *“Vor allem, weil wir dort den Versand aller Schiebetore machen, aber auch, weil wir unser Programm in den letzten Jahren immer wieder erweitert haben, unter anderem mit einem Portfolio im Alu-Zaunbereich. Unser jetziger Standort ist daher viel zu klein geworden. Wir mussten schon hier und da zusätzliche Hallen im Gewerbegebiet anmieten, aber das ist natürlich ein logistischer Albtraum. Deshalb bauen wir jetzt eine komplett neue Niederlassung.”*







Patrick Angres

## WILDESHAUSEN

Der Standort Wildeshausen ist einer der sieben Niederlassungen von Hadra, neben Winsen, Teterow bei Rostock, Queis bei Leipzig, Langeneicke und Geseke bei Paderborn und Philippsburg bei Mannheim. *“Wir haben diesen Standort einst von einem ehemaligen Baustoffhändler angemietet,”* erklärt Angres. *“Am Anfang hatten wir hier mehr als genug Platz, aber die letzten Jahre wurde es immer schwieriger. Nach reiflicher Überlegung haben wir in diesem Frühjahr ein 2,5 Hektar großes Grundstück auf der anderen Seite der Autobahn gekauft, direkt an der Ausfahrt.”*

## NEUBAU

Am neuen Standort, der mit etwas Glück vor dem nächsten Sommer fertig sein sollte, hat Hadra genug Platz, um noch eine Weile weiter zu wachsen. *“Genügend Lagerfläche haben wir dort auf jeden Fall,”* sagt Angres. *“Aber es wird dort zum Beispiel auch Container-Ladedocks geben. Ein Teil unseres Programms – vor allem die Gartentore, Drahtgitter auf Rolle, H-Pfostenträger und Einschlagbodenhülsen – kommen aus Asien oder anderen Teilen der Welt und mit den neuen Docks können wir dieses Material viel schneller entladen. Um LKWs von oben mit Schiebetoren zu beladen, werden wir in der Lagerhalle eine Kranbahn haben. Außerdem werden alle Kollegen aus der Logistik, der Technik und dem Vertrieb bald in einem Bürogebäude sitzen, was uns viele unnötige Wege und Telefonate erspart. An dem neuen Standort werden wir eine große Outdoor Ausstellung und einen Mustergarten haben, in dem wir, oder zum Beispiel Trainer von Holler oder AES, ihre technischen Schulungen für unsere Kunden abhalten können. Alles in allem ist der Neubau in Wildeshausen ein weiterer wichtiger Schritt in die Zukunft. ■*











19-23 February  
Messe Stuttgart  
Halle: 10  
Stand: A32



# Fernüberwachung für alle Ihre Tore

**Fernüberwachung,  
Zugangskontrolle und  
vorausschauende Wartung.**

**Eine Lösung kompatibel mit  
den meisten Steuerungen auf  
dem Markt.**



Funksysteme GmbH

Händler: 06106/60080 | info@trlfunk.de

**COMLINK**

info@comlink.se | comlink.se

MASSIV IN DER SICHERHEIT

FLEXIBEL UND MOBIL

IN DER HANDHABUNG

**AREALE UMFASSEND SCHÜTZEN  
UND TROTZDEM FLEXIBEL SEIN –  
MIT CAPRA PROTECTION**

Durch das System ist ein schnelles und flexibles Versetzen jeder Zeit möglich. Dank des 850 kg Betonstandfuß und patentierter Verzahnung zudem extrem sicher. Einsatzgebiete sind z.B. Häfen & Flughäfen (ICAO & ISPS gerecht), kritische Infrastruktur (KRITIS), Baustelle und Demonstrationen.

**NEU CAPRA X SECONTEC  
MOBILER SICHERHEITSAUN  
MIT VIDEOÜBERWACHUNG**



Specksloh 6  
59757 Arnsberg / Germany

Tel.: +49 2932 894 86-0  
Fax: +49 2932 894 86-29

Mail: info@tka-metall.de  
Web: www.tka-metall.de



# Zaunteam-Jubiliare auf Reise nach Neuseeland

Beim schweizerischen Zaun-Franchiseunternehmen Zaunteam werden Jubiläen groß gefeiert. Letztes Jahr haben wir zum Beispiel in diesem Magazin über ein langes Wochenende in den Alpen berichtet, anlässlich des 10-jährigen Bestehens von fünf verschiedenen Filialen. Im Jahr 2023 feierten Christian Saller (Zaunteam Obere Donau-Bodensee) und Maik Schäfer (Zaunteam Fenzhöfe Oberwälden)

ihr 20-jähriges Bestehen, Thomas Konzelmann war seit 22 Jahren im Dienst und die Filialen von Stefan Zeller (Zaunteam Nordwest) und Christoph Spahni (Zaunteam Spahni) bestanden sogar seit 25 Jahren. Alle fünf wurden deshalb von Zaunteam-Gründer Wädi Hübscher zu einer Reise nach Neuseeland eingeladen – für viele die Zaun-Hochburg der Welt. Hübscher berichtet selbst von der Reise.





**A**m 28. Oktober war es so weit und unsere Gruppe flog von Zürich aus via Singapur nach Auckland, wo wir nach 22 Stunden reiner Flugzeit ankamen. Mit dem Mietauto ging es gleich los: es stand ein Besuch bei einer Zaunbaufirma und Hersteller der Revolution Pfahlrammen auf dem Programm.

Als erstes Highlight gab es eine Werksführung am Hauptsitz von Gallagher in Hamilton, wo neben vielen anderen Produkten die W-Isolatoren und selbstverständlich die Weidezaungeräte auf modernsten Anlagen hergestellt werden. Auf dem Weg durch die Nordinsel besuchten wir sowohl weitere Hersteller wie Taragate, Robertson Engineering und Kiwitech, als auch einige Zaunbauer, die uns alle super gastfreundlich empfangen haben.

Eine einmalige Erfahrung war der Besuch auf der 480 Hektar großen Farm des ehemaligen Profi-Zaunbauers Paul Van Beers, ein mehrfacher Champion von den Neuseeländischen Zaunbaumeisterschaften, der 2008 gegen den Zaunteamer Swen Blumrich bei den Schweizer Meisterschaften antrat. Neben Schafen und Rindern gibt es auf der Farm ein riesiges Jagdgehege mit Rot- und Damwild. Ein zunehmendes Problem ist die Bekämpfung von Beutelratten und freilaufenden Hirschen.







Unterwegs wurden auch diverse Sehenswürdigkeiten abgeklappert und da Neuseeland bekannt ist für die heißen Quellen, ließen wir uns in Taupo ein Bad im 41 Grad Celsius warmen Wasser nicht entgehen. Von Wellington aus ging es mit der Fähre in einer 3,5-stündigen Überfahrt auf die Südinsel. In einer Fahrradtour wurden im berühmten Marlborough Weinanbaugebiet ausgesuchte Weingüter und zu später Stunde auch noch eine Bierbrauerei angesteuert und die lokalen Erzeugnisse verkostet.

Ein weiterer Zaunbauer nahm uns mit ins Awatere Tal, wo wir bis zum Upcot Saddle fuhren und zwei über 20.000 Hektar<sup>1</sup> große Schaf-Stationen besuchten. Bei der ersten wurden wir zum stilvollen 'Morning Tea' und bei der zweiten zu einem kalten Bier eingeladen.

Entlang der Küste sahen wir eine Menge Robben und machten von einer alten Walfänger-Station aus Jagd auf Schnapsschüsse der Meeressäuger. Gesehen haben wir dann jedoch außer ein paar Delfinen nur viel Wasser, dafür ließen wir es uns am Abend bei einem leckeren Seafood Dinner gut gehen.

1) Ein Hektar entspricht 10.000 Quadratmetern. 20.000 Hektar sind 200 Millionen Quadratmeter, also 200 Quadratkilometer. Das ist mehr als die Fläche des gesamten Staates Liechtenstein, der 160 Quadratkilometer groß ist.







In Christchurch, der zweitgrößten Stadt Neuseelands, besuchten wir wiederum zwei interessante Hersteller und konnten live dabei zusehen, wie verschiedene Knotengitter, Stacheldraht und Krampen hergestellt wurden.

Dann ging es wieder in die Berge, ins völlig unberührte und unglaublich eindrückliche obere Rakaia Tal, wo als Überraschung ein Rundflug per Helikopter auf dem Programm stand. Bereits am nächsten Tag wurde schon wieder geflogen, diesmal jedoch mit einem offenen Doppeldecker, was ein richtiges Abenteuer war. Weiter ging es durch die malerische Gegend mit vielen Seen rund um Tekapo und Wanaka, was uns in Cardrona zu einer Sehenswürdigkeit brachte, die wir nicht links liegen lassen konnten: Der weltweit einzige BH-Zaun, der Aufmerksamkeit für Brustkrebs fragt und an der Spenden für die Prävention davon gesammelt werden.



In Queenstown, dem Touristenmagnet Neuseelands angekommen, bezogen wir unsere Villa Zaunteam und machten uns sogleich auf den Weg in den Skippers Canyon. Schon die Hinfahrt mit dem Bus bekam alsbald die Züge eines Himmelfahrtskommandos. Nicht ohne Grund wird diese Straße als eine der zehn gefährlichsten der Welt geführt. Der darauffolgende wilde Ritt im Jetboot durch die enge Schlucht des Shotover Rivers ist an Action kaum zu überbieten und wir waren heilfroh, wieder gesund zurück in Queenstown anzukommen.



Ein letzter Tagesausflug führte uns nach einer abwechslungsreichen Autofahrt nach Otautau zu Dirk, einem Freund von Thomas Konzelmann. Zusammen mit seiner Frau Petra managt er eine Milchfarm und sie melken nicht weniger als 950 Kühe der Rasse Kiwi-Cross. Die reine Weidehaltung – ein Stall ist nicht vorhanden – und äußerst optimierte Abläufe sorgen für eine Wettbewerbsfähigkeit, die ihresgleichen sucht. Die unternehmerische Leistung hat uns alle sehr beeindruckt.

Der Rückflug von Queenstown via Auckland und Singapur nach Zürich, mit einer reinen Flugzeit von 28 Stunden, war heftig. Die vielen spannenden Erlebnisse und überwältigenden Eindrücke werden bleiben und mit ihnen die besten Erinnerungen an diese unvergessliche Reise! ■







# Aluconnect neuer Hersteller von Aluminiumtoren und -zäunen







Die Gesellschafter von Privacon Hekwerken haben eine weitere Firma gegründet. Im niederländischen Haps, zwischen Nijmegen und Venlo, wurde Anfang des Jahres eine neue Produktionsstätte für Drehtore, Schiebetore und Zäune aus Aluminium eröffnet: Aluconnect. Damit möchten sie die wachsende Nachfrage nach Aluminiumzäunen bedienen und flexibel auf neue Trends im Markt reagieren.

**“W**ir glauben an die unendlichen Möglichkeiten von Aluminium bei der Geländesicherung,”

erklärt der kaufmännische Geschäftsführer Koen Thomassen. “Wir sahen, dass es große Verbesserungsmöglichkeiten für die bestehenden Aluminiumtore auf dem Markt gab. Deshalb haben wir ein völlig neues Konzept entwickelt, das auf Schraubverbindungen basiert. Das war wichtig für uns, denn wir möchten in der Lage sein, nachhaltige Produkte zu liefern. Außerdem wollten wir flexibel sein und unseren Kunden eine Lösung für jeden Bedarf anbieten können. Deshalb haben wir unsere eigene Produktion aufgebaut. Dort arbeiten inzwischen 25 Mitarbeiter.”

### **FLEXIBILITÄT**

“Als wir wussten, dass wir eine eigene Produktionsstätte bauen würden,” fährt Thomassen fort, “konnten wir – von Grund auf – ein komplett neues Sortiment entwerfen. Ganz von vorne anzufangen ist ein großer Vorteil. Es ist eine Menge Arbeit, aber du kannst alle Produkte aufeinander abstimmen und dann sehr effiziente Produktionslinien aufbauen.” Auf der einen Seite der Halle werden die Aluminiumprofile in großen Längen angeliefert. “Diese sind bereits pulverbeschichtet, was direkt nach dem Strangpressen geschieht. Wir schneiden sie dann selbst auf Standardgrößen zu. Wenn nötig, werden Löcher gebohrt, Ausschnitte gefräst oder Gewinde geschnitten und dann werden die Profile auf fahrbaren Regalen gelagert. Sobald die Bestellung eingeht, nehmen wir die Profile in der richtigen Größe aus dem Regal und beginnen mit der Produktion. Dieser modulare Ansatz macht uns sehr flexibel, was für uns sehr wichtig ist. Als Hersteller musst du ständig innovativ sein und mit den Bedürfnissen des Marktes Schritt halten können. Aus diesem Grund werden alle Tore als leere Rahmen konstruiert und die Füllung besteht aus einzelnen Modulen, die in diese Rahmen eingebaut werden. So können wir auch in Zukunft schnell neue Modelle auf den Markt bringen und immer auf die Wünsche der Kunden eingehen.”





Geschäftsführer Koen  
Thomassen (links) mit  
Betriebsleiter Lucas Walraven



## DESIGN

Geländesicherung war bisher ein traditioneller Markt, aber laut Thomassen ändert sich das gerade. *“Wenn du die Wohnsendungen im Fernsehen verfolgst, siehst du, dass die Trends immer schneller aufeinander folgen,”* sagt er. *“Der Garten wird immer mehr ins Wohnzimmer geholt, und das ist seit Corona nur noch stärker geworden. Wenn du mich fragst, bekommt ein Tor jetzt endlich die Aufmerksamkeit, die es verdient. Das sehe ich auch bei uns zu Hause: Das Tor wird öfter benutzt als die Haustür. Da muss doch dann auch alles passen, oder?”* Damit der Kunde auch etwas zur Auswahl hat, hat Aluconnect eine Designlinie mit 14 verschiedenen Modellen entworfen: mit schmalen und breiten Füllprofilen, mit Lamellen, mit geschlossenen Blechfüllungen und mit Kombinationen aus allem. Es gibt Tore, die von innen und außen gleich aussehen, und es gibt Modelle, bei denen du von innen nach außen durch das Tor gucken kannst, aber umgekehrt kannst du von außen nichts auf dem Grundstück sehen. *“Das ideale Tor für deine Schwiegermutter,”* scherzt Thomassen, der betont, dass auch die Sicherheit bei der Entwicklung der einzelnen Produkte eine große Rolle gespielt hat: *“Die Scharnierpfosten der Drehorflügel sind zum Beispiel rund. So reduzieren wir das Risiko, dass sich jemand die Finger einklemmt, auf praktisch null.”* Zusätzlich zu den Designfüllungen gibt es auch Industrietore mit einer Stab- oder Gittermattenfüllung. Die Tore sind so konzipiert, dass die Füllung auch oberhalb des Oberholms flexibel gewählt werden kann, das Profil des Oberholms kann eine Zackenleiste oder ein Modul mit überstehenden Stäben aufnehmen.

## SCHRAUBEN

Aluconnect wollte nicht nur flexible Modelle. Thomassen: *“Auch die Produktion ist sehr flexibel. Wir haben uns schon früh entschieden, dass wir die Tore verschrauben möchten, anstatt sie zu verschweißen. Schweißen ist teuer und nicht sehr umweltfreundlich. Das Verschrauben ist genauso stabil – oder manchmal sogar stabiler und du siehst keine Schweißnähte. Außerdem gibt es mehr Arbeitskräfte, die schrauben können. Da wir die Profile nach der Pulverbeschichtung zusammenschrauben, können wir in Zukunft auch zweifarbige Tore anbieten. Dadurch entstehen viele zusätzliche Möglichkeiten.”* Aluconnect hat 45 verschiedene Aluminiumprofile für das neue Sortiment entwickelt. *“Wir haben unter der inspirierenden Leitung von Jairo Veulings – einem Ingenieur, der seit vielen Jahren in der Aluminiumbranche tätig ist – ein Designteam zusammengestellt. Dieses Team hat die Profile so entwickelt, dass sie so weit wie möglich ineinander geklickt werden können. Eine große Anzahl von Profilen kann für verschiedene Zwecke verwendet und leicht kombiniert werden. So können wir unglaublich effizient, aber gleichzeitig sehr flexibel produzieren.”*





## DETAILS

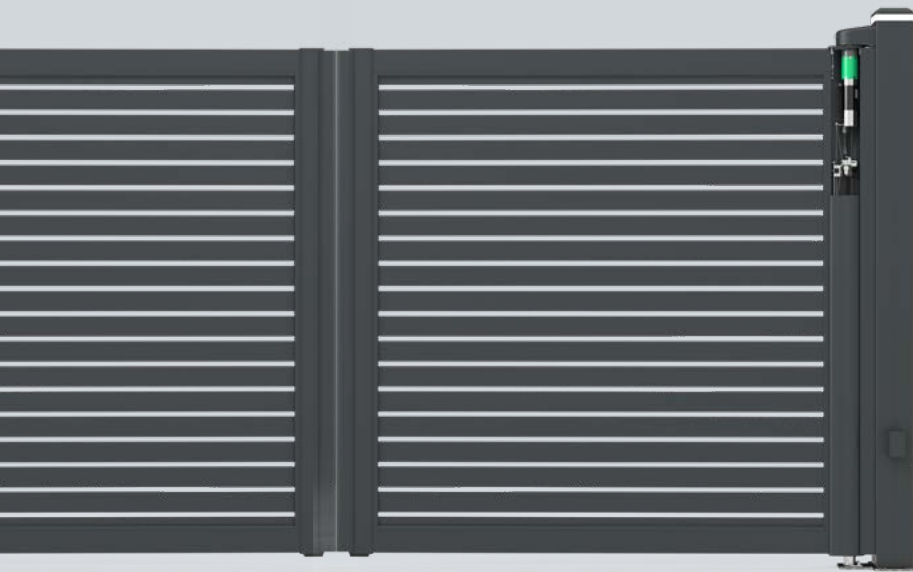
“Außerdem haben wir unser Bestes getan, um bei dem Design so viel wie möglich auf die Details zu achten,” sagt Thomassen. “Die Profile werden so miteinander verklemt und verschraubt, dass sie im Wind nicht klappern können. Die Pfosten der Drehtore haben Gummipuffer, die den ersten Schlag abfangen, wenn jemand – oder der Wind – einen Flügel mit Gewalt öffnet. Es gibt keine einzige Stelle im Tor, an der Wasser stehen bleiben kann. Alle Profile haben dort, wo es nötig ist, Löcher zur Wasserableitung. So kann Frost das Tor niemals beschädigen. Wir liefern standardmäßig mit einer Strukturbeschichtung für erhöhte Kratzfestigkeit, bessere UV-Beständigkeit und mehr Stabilität von Farbe und Glanz. Und schließlich entsprechen natürlich alle Modelle der Bauproduktenverordnung und die automatischen Tore sind auch typgeprüft, sie entsprechen also vollständig der Maschinenrichtlinie.”

## ZUSAMMENARBEIT

Bei der Entwicklung des neuen Sortiments arbeitete das Designteam eng mit mehreren Lieferanten zusammen. “Wir glauben an Zusammenarbeit,” sagt Thomassen. “Durch Innovation, Wissensaustausch und Partnerschaften schöpfen wir die unendlichen Möglichkeiten von Aluminium und Geländesicherung aus. Für die manuellen Tore zum Beispiel kommen die Schlösser, Scharniere und alle anderen Beschläge von Locinox. Unsere Ingenieure haben sich oft mit den Locinox-Ingenieuren getroffen, um herauszufinden, wie wir die Produkte so gut wie möglich aufeinander abstimmen können. Das Endergebnis ist wirklich wunderschön, und die Beschläge sind so weit wie möglich unsichtbar. Das Gleiche gilt für die automatischen Tore. Belfox hat für uns einen Rohrmotor hergestellt, den wir in den Anschlagholm des Drehtorflügels einbauen können. Bei Schiebetoren wird die Steuereinheit bei Belfox in Fulda auf eine spezielle Montageplatte montiert, die wir dann mit einem Handgriff in unsere Führungssäule einbauen können. Die Lieferanten – aber auch die Kunden – haben sehr gut mitgedacht. Das ist sehr wertvoll für uns und daher etwas, das wir sehr zu schätzen wissen.”







## MASSE

Das neue Aluconnect-Sortiment umfasst Drehtore mit einer Breite von bis zu fast 5 Metern und einer Höhe von bis zu 2 Metern. Bei den automatischen Drehtoren beträgt die maximale Breite 4,2 Meter. Bei den Schiebetoren beträgt die maximale Durchgangsbreite bei den Toren mit einer Designfüllung 7 Meter, die Schiebetore mit einer industriellen Füllung können bis zu einem Durchgang von 12 Metern bestellt werden. Standardmäßig werden die Tore in einer der vier Standardfarben Moosgrün, Tannengrün, Anthrazit und Tiefschwarz geliefert, aber auf Anfrage können sie natürlich auch in jeder anderen RAL-Farbe geliefert werden. ■





Erfolg durch moderne Maschinen  
und digitale Lösungen

 **Zaunteam**



- **Branchensoftware FenceOS**  
Eine digitale Lösung, die einzigartig in der Branche ist – von Zaunbauern, für Zaunbauer entwickelt.
- **Modernste Maschinen**  
Einsatz der besten Technik, um Zeit und Kosten nicht nur beim Kunden zu sparen, sondern diese in weitere attraktive Aufträge umzuwandeln.

**Jetzt als Zaunteam Partner selbstständig werden**

Zaunteam Franchise AG | CH-8500 Frauenfeld  
Tel. +41 52 234 00 00  
franchising@zaunteam.com



Gratis Zaunteam  
Katalog-Set  
hier bestellen.





**30**  
Jahre 1992-2022

**Partner im Torbau**

**tortec**® GmbH | **Freitragende Schiebetorsysteme in Stahl- & Aluminium** | Oberer Westring 23  
D-33142 Büren | Tel.: +49 (0) 2951 92000 | Fax: +49 (0) 2951 92002 | E-Mail: info@tortec.de | www.tortec.de

© tortec® FT3\_03/2023



# RAL Gütegemeinschaft Metallzauntechnik trifft sich in Kiel

Die RAL Gütegemeinschaft Metallzauntechnik hat ihre jährliche Tagung mit Mitgliederversammlung im vergangenen Jahr in Kiel an der Ostsee abgehalten. Mitte Oktober trafen sich die Mitglieder für drei Tage im Atlantic Hotel.





**W**ie immer begann die Veranstaltung am Donnerstagabend mit einem Begrüßungsabend, der in diesem Jahr in der Kieler Brauerei im Stadtzentrum stattfand. Der Vorsitzende Ulrich Harsch begrüßte die Mitglieder, danach wurde das Buffet eröffnet. *“Der Begrüßungsabend ist und bleibt ein beliebter Teil des Programms,”* sagt Harsch. *“Dort lernen sich die Zaunbauer kennen und können sich mit alten Bekannten unterhalten. Es ist ein entspannter Abend mit Gleichgesinnten untereinander – es ist immer gesellig und der Abend ist immer zu kurz.”* Die Brauerei schloss ihre Türen um elf Uhr, woraufhin die meisten Mitglieder in eine Bar gegenüber dem Hotel gingen, um dort den Abend ausklingen zu lassen.

### NEUE MITGLIEDER

Der Freitag begann mit der jährlichen Mitgliederversammlung. Diese wurde von Harsch mit der Ankündigung eröffnet, dass der Verband drei neue Mitglieder gewinnen konnte, zufälligerweise alle drei aus Nordrhein-Westfalen: Josef Breitmeyer Zaunbau aus Dormagen, Zaunbau Rosner

aus Bedburg und Zaunbau Sascha Küster aus Bad Honnef. *“Mit der Mitgliedschaft in einem Fachverband, der dem RAL-Institut angeschlossen ist, kannst du zeigen, dass du für Qualität stehst,”* erklärte uns Geschäftsführer Kai-Uwe Grögor später am Telefon. *“Und zwar nicht für gute Qualität im Allgemeinen, sondern für eine Qualität nach festgelegten, hohen RAL-Standards. Das schafft Vertrauen bei den Kunden und du kannst größere Kundengruppen erschließen. Zudem bieten wir ein breites Unterstützungspaket an, mit RAL-Logos für dein Briefpapier, einem Werbevideo für deine Website oder Mustertexten für deine Öffentlichkeitsarbeit. Zu den weiteren Vorteilen einer Mitgliedschaft gehören ein regelmäßig aktualisiertes Handbuch mit Antworten auf viele technische Fragen, Schulungen zu Normen und Regeln und eine praktische Berechnungshilfe für die Dimensionierung von Ballfangpfosten. Und schließlich bist du als Mitglied in einem starken Zusammenschluss gemeinsam stärker. Wenn du auf ein Problem stößt, gibt es immer ein anderes Mitglied, das Erfahrung damit hat und Rat weiß.”* Der Verband hat auch zwei neue kooperierende Mitglieder: Mit

dem Zaungroßhändler Hadra und dem Sichtschutzhersteller Profex Kunststoffe gibt es jetzt 27 Förderer der Gütegemeinschaft.

### QUALITÄTSSICHERUNG

Während der vorletzten Versammlung verteilte der Vorstand Gepäckwaagen und bat die Mitglieder, regelmäßig das Gewicht der Doppelstabmatten zu messen, die sie erhalten. Auf diese Weise möchte der Verband ermitteln, ob gelieferte Doppelstabmatten die angegebenen Spezifikationen erfüllen. Während die Ergebnisse noch eintrudeln, will der Verband die Feldforschung nun auf Zaunpfosten ausweiten. Deshalb verteilte Harsch auf der Versammlung kleine Messschieber, damit die Mitglieder die Wandstärke der Pfosten in ihrem eigenen Bestand messen können. *“Der Trend, dass das Material immer dünner wird, um einen besseren Preis zu erzielen, ist nicht neu,”* sagt Ulrich Harsch. *“Und daran ist auch nichts falsch, es ist eine logische Folge des Gesetzes von Angebot und Nachfrage: Wenn der Markt nach Zäunen mit niedrigeren Preisen verlangt, muss diese Preisdifferenz irgendwo herkommen. Aber der Kunde muss*





in der Lage sein, Äpfel mit Äpfeln zu vergleichen, damit er eine faire Wahl zwischen niedrigem Preis und hoher Qualität treffen kann. Und das ist nur möglich, wenn die Qualität des Materials mit den angegebenen Spezifikationen übereinstimmt. Deshalb legen wir großen Wert auf diese Untersuchung. Daher möchte ich hiermit noch einmal alle Mitglieder dazu aufrufen, sowieso regelmäßig Messungen vorzunehmen und die Ergebnisse an den technischen Ausschuss der Vereinigung weiterzuleiten.“

## **RAMMEN**

Anschließend übernahm Michael Jäger, der Vorsitzende des sogenannten Güteausschusses<sup>1)</sup> des Verbandes, das Wort. Er berichtete über die positiven Erfahrungen der Prüfer. Seit dem letzten Jahr werden die Mitglieder des Verbandes – nach Vorgaben des RAL-Instituts – häufiger von Prüfern besucht, um zu kontrollieren, ob sie tatsächlich Zäune und Tore gemäß der Güteordnung montieren. Laut Jäger mussten diese Inspektoren kaum Verwarnungen aussprechen oder Lizenzen widerrufen, alle Mitglieder hatten ihre Angelegenheiten im Griff. Sein zweiter Tagesordnungspunkt kam für uns überraschend: Der Verband hat eine Arbeitsgruppe eingerichtet, die dabei ist, einen Leitfaden zum Thema Rammen zu verfassen.

*“Rammen war in Deutschland lange Zeit undenkbar,”* sagt Jäger.

1) Der Güteausschuss ist das Gremium der Branchenvereinigung, das unter Aufsicht des RAL-Instituts Standards in der sogenannten Güteordnung festlegt, an die sich die Zaunbauer des Verbands halten müssen.



Kai-Uwe Gröger





**“E**s gibt auch immer noch kaum Zweifel daran, dass die Herstellung von Betonfundamenten solider ist, aber wir stellen fest, dass die Nachfrage nach geramten Zäunen steigt. Zunächst vor allem aus der Solarparkbranche – wo der Zaun eigentlich nur zu Versicherungszwecken da ist und kein Geld kosten darf – aber in letzter Zeit auch zunehmend aus ökologischer Sicht: Um einen Zaun in Fundamente zu setzen, muss Beton hergestellt und viel Aushub entsorgt werden – beides Dinge, die die Umwelt belasten. Außerdem ist das Rammen in Zeiten von Personalknappheit eine gute Möglichkeit, mit denselben Leuten mehr Meter zu machen. Für uns als Verband bedeutet die Entwicklung, dass wir uns mit dem Thema auseinandersetzen müssen, damit die Zaunbauer einen Leitfaden haben und wissen, welche Anforderungen und Vorgaben ein geramter Zaun erfüllen muss, um von guter Qualität zu sein – und damit der Kunde weiß, welche Qualität er von seinem geramten Zaun erwarten kann.”

### ALLGEMEINES

Zum Schluss ergriff der Geschäftsführer Kai-Uwe Grögor das Wort. Er sprach kurz über die allgemeine Wirtschaftslage. Nach aktuellen Statistiken, ist die Zahl der neuen Bauprojekte in allen Branchen außer im Logistik- und Lagerwesen rückläufig. Außerdem bleibt der Fachkräftemangel für viele Zaunfirmen ein Problem, für das es noch keine wirkliche Lösung gibt. Grögor kündigte neue Schulungen für das kommende Jahr an, unter anderem dazu, wie du anhand vom Verband erstellten Tools für Drehtore berechnen kannst, welche Spezifikationen die Pfosten und Rahmen für welche Abmessungen und Füllungen haben müssen. Der nächste Punkt auf der Tagesordnung war der Haushalt des vergangenen und des laufenden Jahres, der zunächst von Grögor erläutert und dann von den Mitgliedern genehmigt wurde. Grögor blickte dann kurz auf die letzte Ausgabe der Perimeter Protection in Nürnberg zurück, die ebenfalls sehr erfolgreich für den Verband war. Schließlich gab Grögor die Städte bekannt, in denen die Veranstaltung in den nächsten zwei Jahren stattfinden wird: Nächstes Jahr trifft sich die Vereinigung in Bayreuth und 2025 ist Erfurt an der Reihe.

### GASTREDNER

Auf den offiziellen Teil der Versammlung folgten noch zwei Gastredner. Der erste war Dirk Stefan, der die App Craftnote vorstellte. Dabei handelt es sich um eine App, mit der Bau- und Montagefirmen – und damit auch Zaunbauer – ganz einfach sicherstellen können, dass alle Informationen, die während eines Projekts benötigt werden, die richtigen Leute rechtzeitig erreichen. Der zweite war Lukas Ikenmeyer von LAO Leitungsauskunft, einer Firma, die alle unterirdischen Kabel und Leitungen in ganz Deutschland kartiert. LAO bietet einen Service an, mit dem Zaunbauer mit ein paar Klicks gleichzeitig Daten von allen Versorgungsunternehmen abfragen können, die Leitungen in der Straße des Projekts haben.





## FORUM

Nach einer kurzen Mittagspause konnten die Teilnehmer für das Nachmittagsprogramm zwischen einer Stadtführung durch Kiel und einem sogenannten Forum wählen, in dem es Raum für Fragen, Antworten und Diskussionen gab. Peter Sterrenberg zum Beispiel, ein Zaunbauer und MZT-Vorstandsmitglied aus Harrislee an der dänischen Grenze, der schon seit Jahren rammt, beantwortete alle Fragen von Zaunbauern, die sich auch für das Rammen interessierten. Zaunbauer Michael Thomas stand für Fragen zu den häufigsten Fehlern bei der Führung von Bauprotokollen zur Verfügung, und auch die Gastredner von LAO und Craftnote standen für Fragen zur Verfügung, ebenso wie der Vorstand des Verbands.

## KABARETT

Am Abend erwartete die Teilnehmer noch ein Auftritt von Kerim Pamuk, einem deutschen Kabarettisten türkischer Herkunft, der den Saal mit Witzen über Deutsche und Türken zum Lachen brachte. Danach wurde das Buffet eröffnet und die Teilnehmer hatten ausreichend Zeit, um das vergangene Jahr miteinander Revue passieren zu lassen und auf das kommende Jahr zu blicken. Diejenigen, die die Stadtrundfahrt am Nachmittag verpasst hatten, konnten das am Samstag Morgen nachholen und dann war es auch schon wieder vorbei für dieses Jahr. ■



Kerim Pamuk unterhält die Teilnehmer mit einem kurzen deutsch-türkischen Kabarettprogramm





# Gewinne einen Grill mit Fencing Times



**W**ir gehen mit der Zeit, hier in der Redaktion. Seit einer Weile sind wir auch auf Instagram – dem sozialen Medium zum Teilen von Fotos. Du kannst uns auf @fencing\_times folgen.

Um sowohl den neuen Instagram-Account als auch unser tolles Magazin weiter zu promoten, haben wir uns eine tolle Aktion ausgedacht: Wir schenken dem

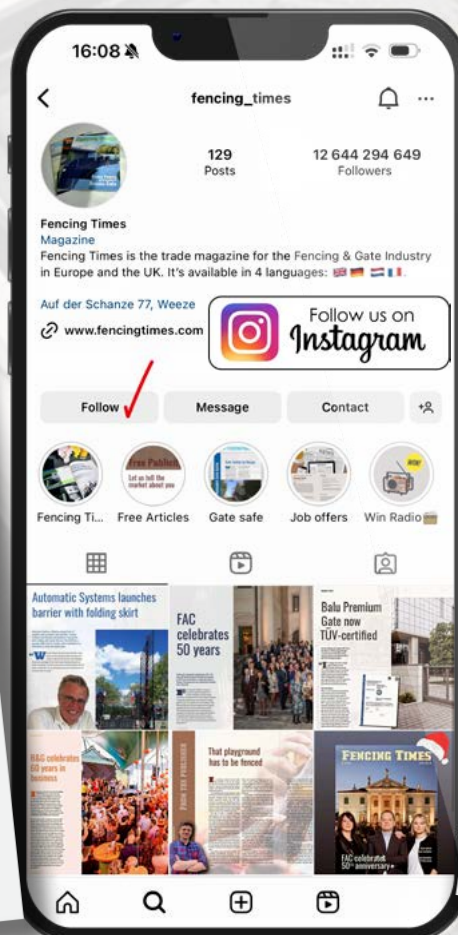
Einsender des besten Fotos, das dich oder einen Kollegen beim Lesen der Fencing Times zeigt, einen praktischen tragbaren Grill.

Du kannst die Fencing Times im Büro, am Arbeitsplatz, in deinem Montagewagen, auf der Baustelle, aber auch zu Hause, im Urlaub oder im Supermarkt lesen. Je kreativer, desto besser. Je lustiger, verrückter oder ausgefallener, desto höher die Gewinnchancen.

Wir werden alle eingereichten Fotos auf dem neuen Instagram-Account posten. Das Foto, das bis zum 1. Mai die meisten Likes bekommt, gewinnt einen Grill. Dann musst du zumindest in der Pause nicht zur Pommesbude gehen, sondern kannst beim Zäune bauen deine eigenen Würstchen grillen. Wir werden den Gewinner in der Juni-Ausgabe bekannt geben.

Schicke uns deine besten Fotos an foto@fencingtimes.com oder teile sie direkt mit uns auf Instagram. Wir stören uns nicht an Copyright und Kleingedrucktem: Du und wir können die Fotos verwenden, wie wir möchten. Du kannst so viele Fotos einsenden, wie du willst. Warte nicht zu lange mit der Einsendung, umso länger kann dein Foto Likes sammeln.

Oliver Boyd vom Nordirischen AES weiß, wie er seine Pause sinnvoll verbringen kann. Er trinkt Tee und liest Zaunnews. Simon Zumbrunnen vom Schweizer Zaunteam ging noch einen Schritt weiter und nahm die Fencing Times mit in den Urlaub nach Jordanien, damit er etwas zu lesen hatte, während er im Toten Meer plantschte. Gut gemacht, meine Herren! Vielen Dank für die Inspiration zu dieser Gewinnaktion. Eure Fotos machen natürlich auch mit.







Auf unserer B2B-Webseite  
finden Sie weitere Infos  
und den Ansprechpartner  
für Ihre Region.



SYSTEM ALU XL MIT DEKORPROFILIEN PULS



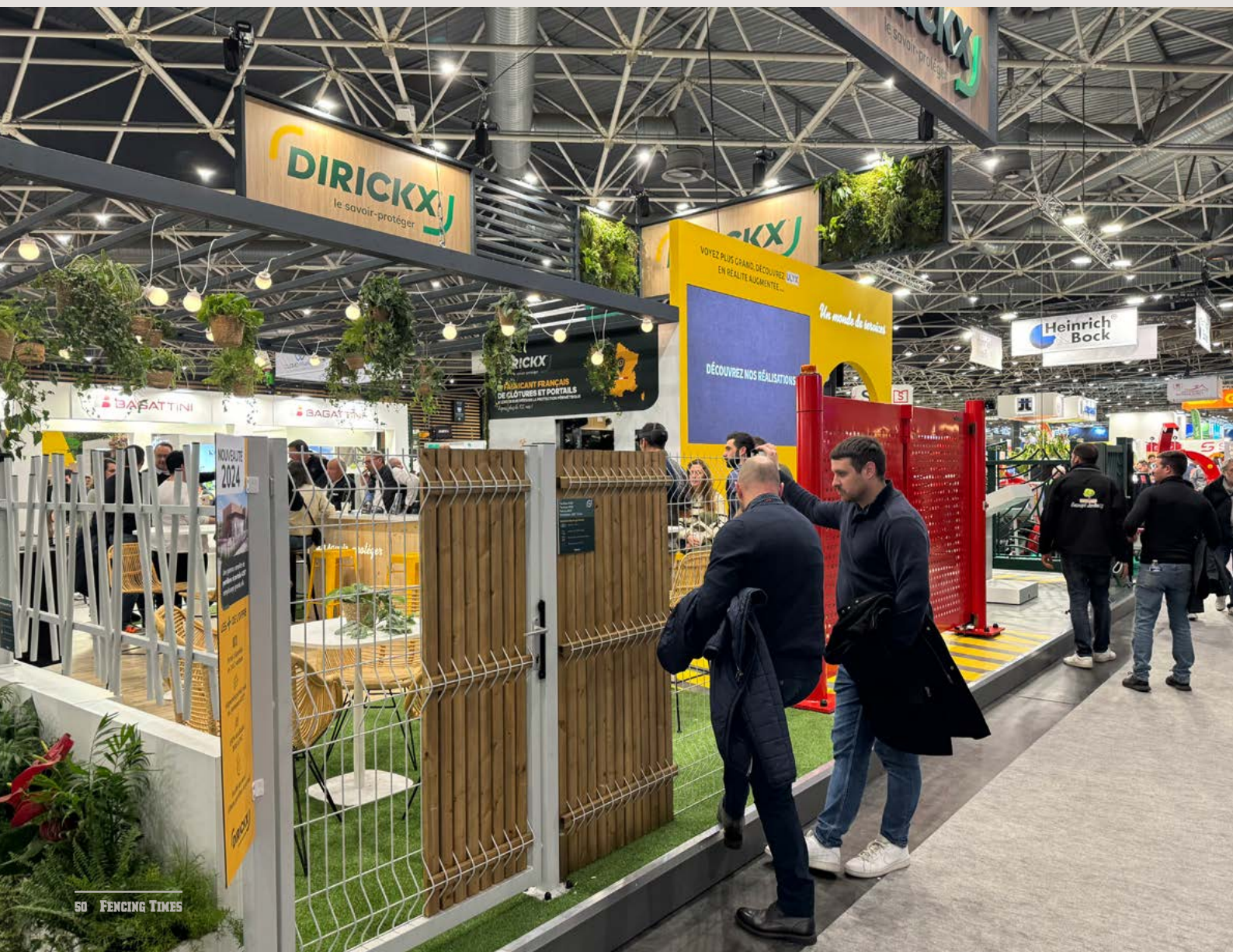
**SYSTEM - DER PFLEGELEICHTE ZAUNBAUKASTEN.** Typisch TraumGarten: Wir haben ein Gespür für Trends. Mit unseren Ideen und Systemen geben Sie Ihrem Kunden viel Gestaltungsspielraum. Unser Zaunbaukasten SYSTEM zum Beispiel bietet zu fast jedem Kundenwunsch eine individuelle und passende Lösung dank verschiedenster Materialien wie Komposit, Glas, Aluminium, ACP, Keramik, Metall und Edelstahl. Helfen Sie Ihrem Kunden bei der Planung mit unseren POS-Modulen und Musterkoffern. Zeigen Sie ihm die unglaublich vielfältigen Varianten, vom einfachen Sichtschutzzaun bis hin zur kompletten Anlage mit Einzel- und Doppeltor auf Maß, auch mit unserem Online-Planer, mit dem auf einfachste Weise eine ganze Zaunanlage visualisiert werden kann.





# Sehr viel Holz auf der Paysalia

**A**nfang Dezember fand im französischen Lyon die Messe Paysalia statt. Es ist eine Messe für Gärtner und Landschaftsbauer (paysage = Landschaft), aber weil solche Firmen auch viele Zäune setzen, haben wir in den letzten zehn Jahren auch viele Zaun- und Torhersteller unter den Ausstellern gesehen. Auch dieses Jahr waren es wieder etwa 80 bis 100 von ihnen.







Da Frankreich in Sachen Trends immer ganz vorne mit dabei ist (so war es bei den Gabionen, den geschlossenen Aluminiumzäunen, den Aluminiumtoren und dem eingewebten Sichtschutz aus Kunststoff), ist die Paysalia immer ein guter Gradmesser, um zu sehen, in welche Richtung wir uns in ganz Europa in Sachen Zaundesign entwickeln.

Was bei dieser Ausgabe sofort auffiel, als wir die ersten Stände besuchten, war der große Anteil an Holz. Zäune mit Holz, Zäune, die komplett aus Holz bestehen, hölzerne Torfüllungen, Kombinationen aus Holz mit Stahl oder Aluminium und Zäune aus einem anderen Material, aber mit einem Holzmotiv – die französischen Zaunhersteller setzen eindeutig auf alles, was mit Holz zu tun hat.

Außerdem haben wir gesehen, dass die Motive im gelaserten Blech mit der Zeit gehen: Sie werden komplexer und vielfältiger. Wir sahen auch, dass immer mehr Hersteller verschiedene Füllungen in einem Zaun kombinieren. Außerdem sahen wir natürlich viele neue Modelle und Typen von Zäunen und Toren, mehr dazu in separaten Artikeln.

Die Messeveranstalter haben von Anfang an die Politik verfolgt (was wir hier in der Redaktion nicht verstehen), den Zaunbau nicht als eigene Branche zu betrachten. Es gibt nicht einmal eine eigene Kategorie für sie in der Ausstellerliste. Wenn du ein Zaunbauer bist und nur wegen der Zaunaussteller kommst, brauchst du gutes Schuhwerk, denn die Zaunstände sind kreuz und quer über das Messegelände verteilt und du kannst sie nicht einmal im Verzeichnis nachschlagen, wenn du die Namen der Firmen nicht kennst.

Für uns Journalisten bedeutet das, dass wir nicht genau sagen können, ob die Messe in Bezug auf das Zaunangebot größer oder kleiner geworden ist. Nach unserem Gefühl gab es etwas weniger Stände mit Zäunen und Toren als bei der Ausgabe 2021, aber das ist nur ein Gefühl. Insgesamt war die Messe jedoch – deutlich – größer als die vorherige Ausgabe. Es gab 1.732 Aussteller (21 Prozent mehr als 2021) und 38.101 Besucher (32 Prozent mehr). Die nächste Ausgabe findet im Dezember 2025 statt, wieder in der Eurexpo in Lyon. ■





# UKCA nicht länger erforderlich für ausländische Produkte

**I**n diesem Sommer kündigte die britische Regierung eine 'unbestimmte' Aufschiebung der Anerkennung von Produkten an, die außerhalb des Vereinigten Königreichs hergestellt werden und nur eine CE-Kennzeichnung haben. Diese Produkte müssen nicht mit einer UKCA-Kennzeichnung versehen werden, wenn sie eine CE-Kennzeichnung haben. Diese Entscheidung bedeutet, dass die britische Regierung CE-Kennzeichnungen für Maschinen auf unbestimmte Zeit anerkennen wird. Ursprünglich sollte ab dem 31. Dezember 2024 nur noch die UKCA-Kennzeichnung gültig sein, diese Frist ist nun also hinfällig.

Für unsere Branche bedeutet das, dass jedes Produkt – oder jedes Bauteil eines anderen Produkts, wie zum Beispiel ein Torantrieb – die CE-Kennzeichnung anstelle der UKCA-Kennzeichnung tragen darf, solange das Bauteil außerhalb des Vereinigten Königreichs hergestellt wird. Dies ist für britische Zaunbauer von Bedeutung, da vor allem viele Torkomponenten wie Antriebe, Sicherheitsleisten und andere elektrische Komponenten aus der EU importiert werden. Nach der ursprünglichen Gesetzgebung hätten die Hersteller von Geräten aus der EU alle Produkte, die für den britischen Markt bestimmt sind, mit einem UKCA-Zeichen kennzeichnen müssen. Es ist unwahrscheinlich, dass alle Hersteller dies rechtzeitig geschafft hätten, was bedeutet, dass viele Anlagen nach Ablauf der Frist plötzlich nicht mehr den Vorschriften entsprechen würden.

Der Aufschub auf unbestimmte Zeit gilt nur für Produkte, die außerhalb Großbritanniens hergestellt werden. Produkte, die in England, Schottland oder Wales hergestellt werden, benötigen ab Januar 2025 das UKCA-Produktkennzeichen. In Nordirland gelten andere Regeln. Produkte, die in Großbritannien die UKCA-Kennzeichnung verwenden dürfen, müssen in Nordirland den EU-Vorschriften entsprechen, darunter die CE-Kennzeichnung. Britische Hersteller, die diese Produkte in die EU exportieren wollen, müssen sie ebenfalls mit der CE-Kennzeichnung versehen. Die EU akzeptiert die UKCA-Kennzeichnung nicht anstelle der CE-Kennzeichnung und wird dies wahrscheinlich auch in Zukunft nicht tun. ■

1) Die UKCA ist in Großbritannien seit dem Brexit das Äquivalent zum europäischen CE-Kennzeichen.









# Austenitisches Kristallgefüge mit planar-zentriertem kubischem Kristallgitter

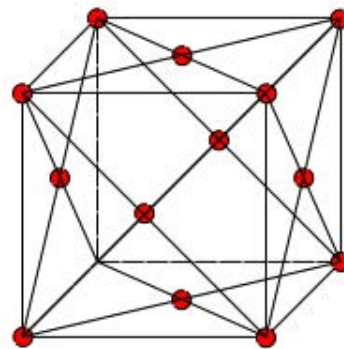


h, was? In einem Zusatzartikel in Ausgabe 8 von Fencing Times haben wir die Unterschiede zwischen zwei verschiedenen Sorten von Edelstahl erklärt: AISI 304 und AISI 316, im Deutschen auch als V2A und V4A bekannt. Der Hauptunterschied besteht darin, dass dem AISI 316 Molybdän zugesetzt wird, ein Element, das aus Molybdänit gewonnen wird.

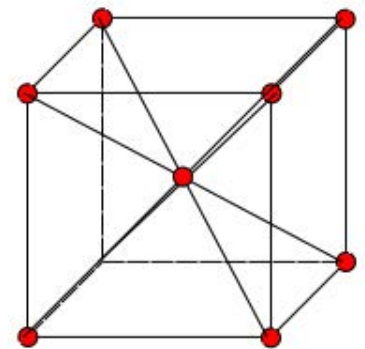
In demselben Text haben wir auch versucht zu erklären, was Austenit bedeutet, denn daher kommt das A in den Bezeichnungen V2A und V4A. Aber weil wir im Chemieunterricht nie besonders gut aufgepasst haben, haben wir uns dabei hoffnungslos verzettelt. Wir kamen nicht weiter als bis zu der Aussage "Laut Wikipedia haben beide Stähle eine austenitische Kristallstruktur, deren Kristallgitter kubisch-flächenzentriert ist." Wir versprochen, dem Leser, der uns in einfacher Sprache erklären kann, was das bedeutet, eine Sahnetorte zu schicken.

Sjors van den Hurk von Heras nahm diese Herausforderung an. Er schrieb uns:

*Es geht hier um die Anordnung der Atome. In Stahl gibt es in der Regel nur zwei Formen der Atomanordnung: kubisch-flächenzentriert und kubisch-raumzentriert. Das Bild unten zeigt beide Formen:*



kubisch-flächenzentriert




kubisch-raumzentriert

*Es ist vielleicht etwas schwer zu erkennen, aber im kubisch-raumzentrierten Würfel sind die Atome kubisch angeordnet, mit einem zusätzlichen Atom in der Mitte des Würfels. Bei der kubisch-flächenzentrierten Anordnung gibt es kein zusätzliches Atom in der Mitte des Würfels, aber es gibt zusätzliche Atome in der Mitte der Flächen des Würfels. Eine kubisch-flächenzentrierte Atomanordnung hat in der Mitte des Würfels etwas mehr Platz, in dem sich andere Elemente auflösen können. Wenn einfaches Eisen erhitzt wird, verändert sich die Struktur von räumlich zentriert zu flächenzentriert. Dieses Phänomen wird bei der Herstellung von Stahl zur Legierung genutzt. Austenitischer rostfreier Stahl hat die besondere Eigenschaft, dass er bei Raumtemperatur bereits flächenzentriert ist.*







Die Tatsache, dass AISI 304 und 316 austenitisch sind, spielt eigentlich keine Rolle, denn es gibt auch Edelstahlsorten, die ebenfalls korrosionsbeständig, aber nicht austenitisch sind. Wichtiger für dich ist meiner Meinung nach, warum 316 eine bessere Korrosionsbeständigkeit hat als 304 bei Anwendungen mit Chlor.

Dazu möchte ich zunächst erläutern, warum rostfreier Stahl korrosionsbeständig ist. Das zugesetzte Chrom im Material reagiert mit dem Sauerstoff in der Luft und bildet eine sehr dünne Oxidschicht aus Chromoxid über dem Material. Diese Oxidschicht schützt das darunter liegende Material vor Substanzen, die Korrosion verursachen können. Das hat allerdings seine Grenzen, vor allem wenn es mit ätzenden Stoffen wie Chlor in Berührung kommt. Ohne die Oxidschicht rostet korrosionsbeständiger Stahl einfach vor sich hin, weil er immer noch einen großen Anteil an Eisen enthält.

Um die Oxidschicht widerstandsfähiger gegen ätzende Stoffe zu machen, wird der Legierung in AISI 316 Molybdän zugesetzt. Durch die Zugabe von 2 bis 2,5 Prozent Molybdän wird die Oxidschicht dicker, so dass es länger dauert, bis aggressive Stoffe in diese Schicht eindringen können. Außerdem bewirkt Molybdän, dass die Oxidschicht schneller nachwächst. Kurz gesagt ist das der Grund, warum Edelstahl korrosionsbeständig ist und warum 316 dem Schwimmbadwasser besser standhalten kann als 304.

Danke, Sjors. Wir sind wieder ein Stück weiser.  
Und unsere Leser jetzt auch. ■



**R+T 2024 - Wir sind dabei!**



Vom 19. - 23. Februar 2024 in Stuttgart.  
Besuchen Sie uns in Halle 8, Stand 8C88.

Wir freuen uns auf Sie!



Schrankensysteme

Schiebetorantriebe

Drehtorantriebe

Standsäulen & Gehäuse

**ELKA**

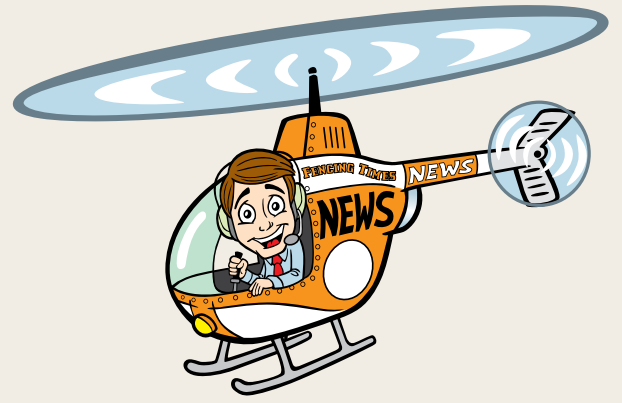
**ELKA-Torantriebe GmbH u. Co. Betriebs KG**  
Dithmarscher Str.9, 25832 Tönning

✉ [info@elka.eu](mailto:info@elka.eu)  
🌐 [www.elka.eu](http://www.elka.eu)

☎ + 49 (0) 4861 - 9690 - 0  
☎ + 49 (0) 4861 - 9690 - 90



# FENCES IN THE NEWS



24 JANUAR 2024

## Kool-Aid Man Challenge plagt amerikanische Wohngebiete



**I**n Amerika gibt es eine Limonadenmarke namens Kool-Aid. Sie wird als aromatisiertes Pulver verkauft, dem du dein eigenes Wasser hinzufügen kannst. Um für die Marke zu werben, haben sich die Marketingleute der Marke ein Maskottchen in Form eines Limonadenkrugs ausgedacht, das in Werbevideos direkt durch die Tür oder sogar durch die Wand in die Kinderzimmer stürmt, um ihnen Kool-Aid zu bringen, wobei es meist die Worte

„Oh, Yeah“ ruft. Das Getränk ist in den Vereinigten Staaten sehr beliebt und jeder Amerikaner kennt die Werbevideos, die seit den 70<sup>er</sup> Jahren laufen.

Außerdem wissen wir natürlich aus Amerika – sorry amerikanische Leser – dass die Qualität der Zäune, die sie dort bauen, nicht an die Qualität der europäischen Zäune heranreicht. Wir haben keine Ahnung, woran das genau liegt, ein Grund könnte die oft gehörte Auffassung sein: *„Ich habe Hunde*

*und Gewehre, um Eindringlinge draußen zu halten, der Zaun soll nur die Hunde drinnen halten.“* Wie dem auch sei: Was passiert, wenn du ein cooles Werbevideo mit einem Maskottchen produzierst, das Mauern und qualitativ minderwertige Zäune durchbricht? Genau: Übermütige Jugendliche, die dann ebenfalls *„Oh Yeah“* rufend durch die Zäune brechen. Nur so zum Spaß. Seit das erste Video davon vor Jahren in den sozialen Medien aufgetaucht ist,

gibt es jedes Wochenende neue Berichte über kaputte Zäune im ganzen Land. Nun wollen wir nicht unbedingt behaupten, dass Amerika schöner wird, wenn alle Amerikaner anfangen, einen Doppelstabzaun mit eingewebtem Plastik um ihre Häuser zu errichten, aber wir sehen trotzdem Chancen für Zaunbauer, die auf dem Markt des Landes der unbegrenzten Möglichkeiten mit einem europäischen Anspruch anfangen, Zäune zu verkaufen. ■



# Elchkalb aus Stacheldrahtzaun gerettet



**F**ür unsere monatliche Portion Wohlfühlnachrichten wechseln wir in die Uinta Mountains, eine Gebirgskette in Utah, einem westlichen Bundesstaat der Vereinigten Staaten. Dave Beronio ist ein Jagdführer, der (Hobby-)Jäger durch die Berge fährt und ihnen die besten Plätze zum Jagen zeigt. Auf einer solchen Fahrt mit einem Kunden durch die Wildnis im letzten Herbst sah er, wie sich ein junges Elchkalb mit einem Huf in einem

Stacheldrahtzaun verheddert hatte. *„Das Kalb hatte sich in eine ungünstige, unbewegliche Position gedreht,“* erzählt Beronio unseren Kollegen vom Outdoor Life Magazin. *„Sein Kopf zeigte nach unten, sein linkes Vorderbein war in der Luft verdreht und sein Hinterbein steckte zwischen dem linken Vorderbein und dem Rumpf. Wenn der Hunger oder die begrenzte Blutversorgung ihn nicht zuerst töteten, würden es die Raubtiere in der Nähe tun.“* Und so machte sich Beronio an die Arbeit, das

Tier zu befreien. Das war eine knifflige Aufgabe. Zum einen, weil das Kalb offensichtlich völlig in Panik geraten war und heftig zappelte, aber auch, weil die Mutter und ein kleiner Bruder zunächst nicht verstanden, dass Beronio gute Absichten hatte und ihn mehrmals angriffen. Außerdem musste er mit primitiven Werkzeugen arbeiten. *„Normalerweise habe ich immer einen Cutter dabei, aber an diesem Tag hatte ich einen anderen Pickup mitgenommen. Ich*

*hatte nur ein Stück Gestein, um die Stacheldrähte zu durchtrennen und eine Axt, um die Angriffe der Mutter abzuwehren.“* Nach 20 Minuten hat er das Tier endlich befreit – und nach weiteren 10 Minuten des Beruhigens und Kuschelns kann das Elchjunge wieder auf seinen eigenen Füßen stehen und verschwindet mit Mutter und Bruder in den Wald. Gut gemacht, Dave. Jetzt hoffe nur, dass das Kalb nicht doch von einem deiner Kunden erschossen wird. ■



# Australische Grundschule erhält Millionen für neuen Zaun

In Atherton, im Norden Queensland, feiert der Vorstand der örtlichen staatlichen Grundschule die Vergabe von 1,1 Millionen australischen Dollar<sup>1)</sup> für den Bau eines neuen Zauns um die Schule. In den letzten Jahren gab es einige Einbrüche und Vandalismus an der örtlichen Grundschule, was zu Unruhen in der Gemeinde führte. "Wir wollen sicherstellen, dass sich unsere Schüler in der Schule sicher fühlen," sagte Emily Larcombe, die Vorsitzende des Elternausschusses der Schule,

gegenüber den lokalen Medien. "Wir wollen, dass unsere Lehrkräfte und Mitarbeiter einen sicheren Arbeitsplatz haben und sich keine Sorgen machen müssen, dass ihre Klassenzimmer an Wochenenden oder in den Ferien nicht sicher sind." Aber das scheint vor allem eine PR-Strategie zu sein, denn gleich danach, im selben Artikel, sagt sie: "Unsere Hauptpriorität bei der Verbesserung des Zauns um die Schule ist es, zu verhindern, dass Leute von der Brücke zu Woolworths direkt durch die Schule zur Armstrong Street laufen." Wir haben kurz auf Google Maps nachgesehen: Woolworths ist ein

Einkaufszentrum und hinter der Armstrong Street befindet sich ein ganzes Wohngebiet. Von nun an müssen die Bewohner dieses Viertels einen Umweg von etwa einem Kilometer laufen, weil die Schule für 1,1 Millionen einen Zaun bauen lässt. Weiter unten im Bericht erklärt Larcombe ihre Worte etwas besser: Sie glaubt, dass ein Teil der Straftaten von Gelegenheitskriminellen begangen wird, die, wenn sie nicht mehr über das Schulgelände laufen können, nicht auf die Idee kommen, dort etwas zu stehlen oder zu demolieren. Hier in der Redaktion haben wir da so unsere

Zweifel. Aber was wir uns noch mehr fragen: Wie wird der Zaun aussehen, wenn er 1,1 Millionen Dollar kosten darf? Ist er dann aus Gold? Google Maps war noch offen, also haben wir schnell nachgemessen: Wenn der Zaun um die gesamte Schule gebaut wird, wird er etwa 750 Meter lang sein. Bei einem Gesamtpreis von 1,1 Millionen sind das mehr als 1.400 australische Dollar (etwa 860 Euro) pro Meter. Schöner Auftrag. Ab nächsten Monat wirst du keine Fencing Times mehr in deinem Briefkasten haben, denn wir werden eine Zaunfirma in Atherton, Australien, gründen. ■

<sup>1)</sup> 1,1 Millionen australische Dollar sind etwa 673.000 Euro, 647.000 Schweizer Franken oder 580.000 Pfund Sterling





# Kanadischer Braunbär überwindet kanadischen Elektrozaun für eine Mahlzeit Honig

**H**ier in der Redaktion dachten wir, Braunbären ernähren sich hauptsächlich von Fleisch und Fisch, ergänzt durch einige pflanzliche Lebensmittel wie Knollen und Wurzeln. Honig, so dachten wir, wird nur von Winnie the Pooh gegessen. Aber da lagen wir völlig falsch, wie die Videoaufnahmen einer Überwachungskamera irgendwo im Westen Kanadas zeigen, auf

die wir auf Youtube gestoßen sind. Die Aufnahmen zeigen einen Braunbären, der versucht, einen Elektrozaun um eine Reihe von Bienenstöcken zu überlisten. Zweimal gelingt es ihm, den Zaun zu überwinden. Aber als er dann versucht, einen Bienenstock zu öffnen, berührt er beide Male den Zaun, was ihn so erschreckt, dass er die Flucht ergreift. Wir haben das sofort mal eben nachgeprüft: Bären lieben zweifelsohne Honig.

Sie haben Süßrezeptoren auf ihren Zungen, die sie zu Honig locken. Ihr ausgeprägter Geruchssinn kann Honig sogar aus mehr als eineinhalb Kilometern Entfernung riechen. Wenn ein Bär auf einen Bienenstock stößt, hat er es nicht nur auf Honig abgesehen: Bären fressen auch die Bienen und ihre Larven, die eine hervorragende Proteinquelle sind. Von den verschiedenen Bärenarten sind Braun- und

Schwarzbären diejenigen, die am meisten Verlangen nach Honig haben. Vor allem, wenn sie ihn einmal gekostet haben, wollen sie mehr davon. Eisbären und Riesenpandas sind nicht dafür bekannt, dass sie Honig essen. Eine weitere Lektion gelernt. Laut der Beschreibung zu dem Video auf Youtube hat der Besitzer dieser Bienenstöcke seinen Zaun verbessert, um eine Wiederholung zu verhindern. ■





**NEU & sehr beliebt:**  
**Sichtschutzstreifen mit  
Holzmaserung**



„Oak“-Sichtschutzstreifen

**Vorteile:**

- ✓ schnelle Angebotserstellung nach Ihren Aufmaßvorgaben
- ✓ Fertigung auf Maß
- ✓ einfache Montage
- ✓ unendliche Designmöglichkeiten
- ✓ riesiges Lagerprogramm für Zaun und Sichtschutz

**Wartungsfreie Materialien:**

- ✓ Kunststoff (Fenster-PVC)
- ✓ Aluminium
- ✓ Resysta
- ✓ WPC
- ✓ Glas
- ✓ Lichtsysteme

**Werden Sie unser Vertriebspartner!**



Sicht- und Lärmschutzzäune



Vorgartenzaunsysteme



LED-Lichtsysteme



# QUALITÄT & DESIGN VOM MARKTFÜHRER



ÜBER 20 JAHRE ERFAHRUNG

- Gebietsschutz
- Top Konditionen
- Marketingunterstützung
- Umfassende Erstausrüstung
- Exklusives GUARDI-Partner-Portal



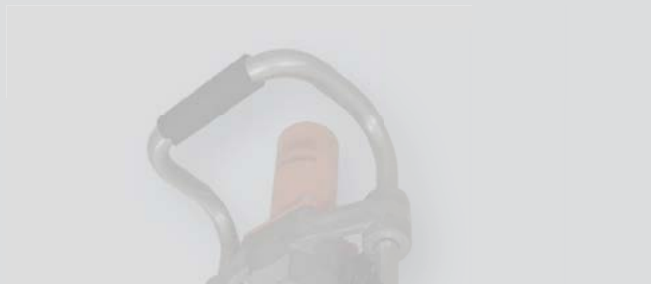
[www.guardi.de/franchise](http://www.guardi.de/franchise)

[franchise@guardi.de](mailto:franchise@guardi.de)

Tel: +43 505 890

## WIR SUCHEN FRANCHISENEHMER!





**Der Gas Powered Post Driver von Fast Fencing Systems.  
Die Benzinramme die immer funktioniert.**



FAST FENCING SYSTEMS BV  
WWW.FASTFENCINGSYSTEMS.COM  
RUF ROGER AN: +31 6 50292988  
ODER ARNO: +31 6 52330914



# SCHRANKEN.DE

## SCHRANKEN - ZUBEHÖR - MONTAGE

SHOWROOMS IN BERLIN • HAMBURG • FRANKFURT



*SCHRANKEN,  
TERMINALS UND  
VIELES MEHR FÜR  
IHRE PROJEKTE.*



*DREHKREUZE UND  
DREHTORE ZUR  
ABSICHERUNG VON  
AUSSENAREALEN.*



*NUMMERSCHILD-  
ERKENNUNG UND RFID-  
LÖSUNGEN FÜR DIE ZU-  
FAHRTSKONTROLLE.*

*W. ARNOLD GMBH  
INFO@SCHRANKEN.DE  
+49 6103 201270*

*BESONDERE KONDITIONEN  
FÜR ZAUNBAUER UND  
WIEDERVERKÄUFER.*

*WIR BEGLEITEN SIE BEI DER  
PLANUNG, MONTAGE UND  
INBETRIEBNAHME.*