

FENCING TIMES

France, Belgique, Suisse

2024, Numéro 12

Nouvelles lamelles en
composite de Betafence

Nouvelle gamme pour
les clôtures occultantes
Duofuse de Plastivan

Holler inaugure sa
nouvelle usine

Locinox présente un **ouvre-portail**
et **ferme-portail**, deux en un


Comment lisez-vous Fencing Times ?



NUMÉRIQUE GRATUIT TOUJOURS GRATUIT

Les abonnements numériques sont gratuits. Inscrivez-vous avec votre adresse e-mail et nous vous avertissons dès qu'un nouveau numéro est publié.

PAPIER GRATUITE UN SEUL PAR ENTREPRISE

Chaque entreprise de clôtures de  a droit à un abonnement gratuit à la version papier du Fencing Times. Si vous ne recevez pas encore votre exemplaire papier, faites-le nous savoir et nous nous en occuperons.



ABONNEMENTS SUPPLÉMENTAIRES POUR NOS FANS

Ne vous battez plus pour savoir qui lit le Fencing Times en premier. Commandez autant d'exemplaires que vous le souhaitez, dans votre langue, à partir de 12,50 euros par mois.

De plus, avec chaque abonnement, vous nous aidez à créer plus de contenu et à l'améliorer.

Allez sur www.fencingtimes.com et commandez.



Fencing Times

L'ÉQUIPE :

Rédaction : Carla Pritchard & Rembrandt Happel
Conception & organisation : Janina Gemblér
Salle de presse & campagnes : Kristina Khomenko
Traductions : Kelly Atkinson, Janina Gemblér, Pascale de Mari & James Duncan

TIRAGE :

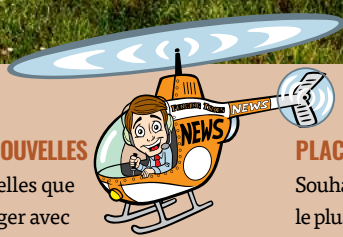
Fencing Times paraît sous forme numérique et papier. Plus de 17 000 lecteurs, dans 7000 entreprises, en Allemagne, Autriche, Belgique, France, Grande-Bretagne, Irlande, Luxembourg, Pays-Bas et Suisse, lisent Fencing Times dans leur propre langue. Une édition internationale supplémentaire, en anglais, est destinée aux lecteurs de toute l'Europe.

COPYRIGHT :

La diffusion et la transmission d'articles individuels ou de l'intégralité du numéro à des tiers sont expressément autorisées et très appréciées. À cet effet, si vous le souhaitez, nous vous envoyons volontiers les fichiers originaux. Il est interdit de copier des articles ou des parties d'articles sans mention de la source et de prétendre qu'il s'agit de votre propre contenu.

PETITS CARACTÈRES :

Ce magazine a été composé avec le plus grand soin. Néanmoins, nous ne pouvons pas garantir l'exhaustivité, l'exactitude ou la précision des informations. Les données présentées dans ce magazine n'ouvrent aucun droit. Les opinions exprimées dans ce numéro ne sont pas nécessairement les opinions personnelles de la rédaction ou des éditeurs.



CONTACT :

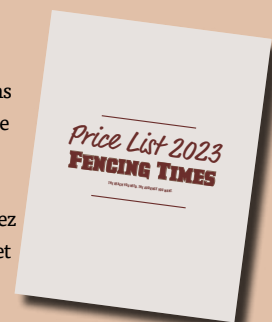
Fencing Times GmbH
Auf der Schanz 77
47652 Weeze, Allemagne
E-mail : team@fencingtimes.com
Tél :  +49 2823 9453014
 +31 85 2088447
 +44 1227 919552

ENVOYEZ-NOUS vos NOUVELLES

Avez-vous des nouvelles que vous aimeriez partager avec le monde de la clôture ? Contactez notre rédaction par e-mail à team@fencingtimes.com ou par téléphone au +49 2823 9453014 . Les articles émanant de la rédaction sont toujours gratuits, nous ne les facturons jamais.

PLACER UNE ANNONCE

Souhaitez-vous faire de la publicité dans le plus chouette magazine du monde de la clôture et faire connaître votre nom à tous les professionnels du secteur ? Appelez le +49 2823 9453014 ou envoyez un e-mail à team@fencingtimes.com et nous vous expliquerons tout.



Ferme-portillon motorisé

VENUS

NOUVEAU



Tous partout **VIP**

- ✓ Installation plug and play
- ✓ Conforme faible performance énergétique
- ✓ Moteur réversible brushless avec système de débrayage intégré
- ✓ Fixation Quick-fix

Contactez-nous



www.locinox.com



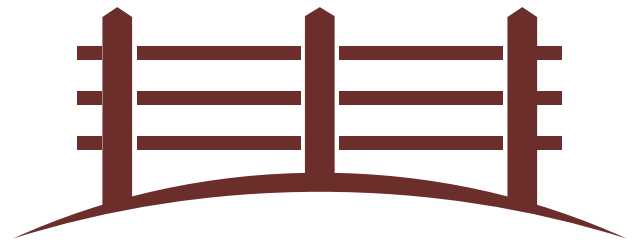
HQ: +32 56 77 27 66
CEE: +48 71 758 21 00



info@locinox.com



Scannez pour plus
d'informations



DANS CE FENCING TIMES :

De l'éditeur :

Le plus grand %&#\$\$\$ de la terre 6

De nos lecteurs :

Fence Post 9

Photo du mois 12

Photos de la clôture de Livia 40

Actualités de la branche :

AES élargit sa gamme i-Gate avec une version Wi-Fi 16

Nouvelle gamme Duofuse de Plastivan 18

Screeno Line, les nouvelles lamelles en composite de Betafence ... 21

Holler inaugure sa nouvelle usine 21

Locinox présente un ouvre-portail et ferme-portail, deux en un ... 35

En plus :

Gagnez un barbecue avec Fencing Times 14

Fences in the News 43

Le plus grand %&#\$\$\$ de la terre

Les professionnels de la clôture s'entendent bien. Ils ont souvent appris le métier à la même école, avec beaucoup de hauts et de bas. Cela crée des liens. Si, lors d'une fête organisée par un fabricant ou une association professionnelle, des professionnels de la clôture sont assis à la même table, ils s'amusent bien ensemble. Ils s'offrent des tournées, racontent de belles histoires et rient beaucoup. Nous avons participé à de nombreuses fêtes de ce type et avons toujours eu besoin d'une semaine pour récupérer, car la fête peut durer jusqu'à ce qu'il n'y ait plus d'alcool, alors que le jour est levé depuis longtemps.

Mais cette sociabilité est soumise à certaines conditions. En effet, les professionnels de la clôture ne s'apprécient que s'ils vivent très loin les uns des autres ou s'ils ont une clientèle très différente. Les concurrents directs de la région, eux, font un grand détour pour ne pas se croiser et s'injurier en des termes ne figurant dans aucun dictionnaire.

« Connaissez-vous l'installateur de clôtures Jansen ? C'est un amateur. Il monte sa clôture dans du béton frais et la soutient avec des lattes et des planches. L'abruti. On ne peut pas le prendre au sérieux. Et Pieterse, ce sale %&#\$, je ne veux rien avoir à faire avec lui non plus. Il a été mon installateur. Il m'a d'abord laissé lui apprendre comment faire, puis il s'est soudainement mis à travailler à son propre compte. Maintenant, il dit à tous les clients qu'il est le meilleur. Mais ce n'est pas possible, car j'ai 30 ans d'expérience de plus que lui. Et puis il y a Klaassen. C'est vraiment le plus grand %&#\$ à deux jambes de cette terre. Savez-vous ce qu'il a fait ? Il m'a piqué un projet dans MA ville, où il n'a rien à faire, dans la rue la plus fréquentée, dans un endroit magnifique et très visible, et il y a apposé une plaque d'une taille incroyable. Oh, et je ne vous ai pas encore parlé de De Vries. C'est un

sacré salaud. Si jamais je le vois devant ma voiture, j'accélérerai. Il a convaincu un architecte, qu'il a dû soudoyer, d'intégrer son propre système dans le cahier des charges de mon plus gros client. »

Il y a toujours quelque chose. Pietje est trop agressif en matière de marketing et les installateurs de Jantje ne répondent jamais lorsque vous les saluez d'un signe de la main. Parfois, les professionnels de la clôture sont fâchés contre un collègue parce qu'il y a 17 ans, lorsque l'entreprise appartenait encore à son père, il est venu emprunter un rouleau de grillage et a rendu un rouleau d'un autre fabricant, qui, bien sûr, fabrique du grillage d'une qualité bien inférieure à celle de l'usine à laquelle ils achètent leur propre grillage. Le salaud.

Lorsque l'on entend des professionnels de la clôture parler ainsi de leurs concurrents, on se dit au premier abord : « Est qu'on travaille dans un secteur aussi peu sportif ? » Mais nous comprenons bien d'où viennent toute cette jalousie et parfois même cette haine pure et simple. Le monde des affaires n'est pas une partie de football du dimanche après-midi entre amateurs. Le monde des affaires est froid, dur et impitoyable, et lorsque vous devez faire des affaires dans un secteur relativement primitif et non réglementé comme le nôtre, cela rend les choses encore plus difficiles. Sur le terrain de football, une poussée un peu trop forte de l'épaule se traduit tout au plus par une ecchymose, alors que chez nous, une petite poussée de la part d'un concurrent peut coûter plusieurs milliers d'euros. Sans parler des grosses bousculades et des tacles. Cela ne se rattrape pas avec une tape sur l'épaule et une bière après le match.

En même temps, c'est dommage. Chaque fois que nous sommes assis autour d'une table avec des professionnels de la clôture



de différentes régions et parfois même de différents pays et que nous voyons comment ils s'amuse ensemble, nous nous demandons pourquoi cela ne peut pas se faire au niveau régional. Bien vous entendre avec les professionnels de la clôture de votre région présente de nombreux avantages.

Vous pouvez vous recommander mutuellement pour les projets que vous ne pouvez ou ne voulez pas prendre vous-même. Vous pouvez vous louer mutuellement des équipes d'installateurs, si un gros projet doit être terminé rapidement. Vous pouvez faire des achats groupés pour augmenter les volumes et obtenir un meilleur prix. Si tout se passe bien et que la confiance croît, vous pouvez vous réunir un jour et voir comment vous entraider (dans les limites de la loi sur les cartels, bien sûr) pour relever un peu le niveau des prix dans votre région, ou protéger vos gros clients respectifs. Vous pouvez aussi créer, avec deux ou trois autres personnes, une entreprise de services électrotechniques pour laquelle vous n'avez jamais eu assez de travail seul. Ne serait-ce que parce qu'il est beaucoup plus facile de s'emprunter mutuellement une boîte de boulons ou quelques supports : on est toujours plus fort ensemble que seul.

Pour y parvenir, tolérance et acceptation sont nécessaires. Tout le monde se bat. Tout le monde galère. En période de crise, tout le monde s'efforce d'obtenir des commandes, en période de prospérité, tout le monde s'efforce de trouver du personnel et de maintenir des délais de livraison acceptables. Pratiquement personne dans notre secteur n'a fait d'études spéciales pour cela, la plupart des concurrents apprennent avec des hauts et des bas, tout comme vous. Et tous les concurrents sont

parfois (ou régulièrement) dans une mauvaise passe et font alors des choses étranges, parfois anti-sportives. Mais lorsque vous comprenez que le match de football que vous pensiez jouer est en fait un match de rugby, il devient plus facile de considérer les poussées et les placages comme faisant partie du jeu, et les autres professionnels de la clôture comme des compagnons d'armes, plutôt que comme des

N'hésitez pas à lever la main pour saluer un collègue que, jusqu'à hier, vous pensiez être un ennemi, à cause de quelques poussées de l'épaule dans un passé (parfois lointain). Et faites-le encore la fois suivante. Au bout de trois ou quatre fois, ce collègue vous saluera à son tour. Puis vous le croiserez dans une station-service, vous discuterez pendant cinq minutes et il s'avérera qu'il n'est peut-être pas aussi con que vous le pensiez. Avant même de vous en rendre compte, vous prendrez une bière ensemble après le match. ■



FENCE POST



Thomas@Pajas

Thomas Genzsch de Pajas Metall à Iéna (Allemagne) était à Oslo, où, dans les semaines précédant Noël, se tient, en plein centre-ville, entre le palais royal et la gare centrale, un grand marché de Noël. On y trouve une grande roue, de nombreux stands et une patinoire. À l'avant, surtout le soir, l'endroit est très romantique et accueillant. Thomas est allé jeter un coup d'œil à l'arrière pendant la journée, et il est tombé sur ce portail coulissant mobile très moderne. « Si ça marche, c'est que ce n'est pas stupide » disent les Américains. Merci pour la photo, Thomas !

fencepost@fencingtimes.com

Avez-vous un conseil à nous donner ? Ou avez-vous vécu une expérience amusante que vous aimeriez partager avec le marché ? Êtes-vous tombé sur une belle clôture ou un beau portail ? Ou peut-être sur une clôture vraiment moche, mais dont vous avez pris une belle photo ? Faites-le nous savoir et partagez-la avec vos collègues du secteur.



Constantin@Bayer

Encore des photos d'hiver, bien qu'à l'heure où nous écrivons ces lignes, la température soit déjà estivale. Constantin Bayer de Bayer Tor- & Zaunsysteme à Schnelldorf, une ville située entre Nuremberg et Stuttgart (Allemagne), est allé skier dans le Zillertal au Tyrol et est tombé sur cette barrière de skis, autour de la terrasse d'un refuge. Superbes photos, Constantin ! Une belle clôture et une belle vue. Que peut demander de plus à un professionnel de la clôture pendant ses vacances ? Merci de nous les avoir envoyées.

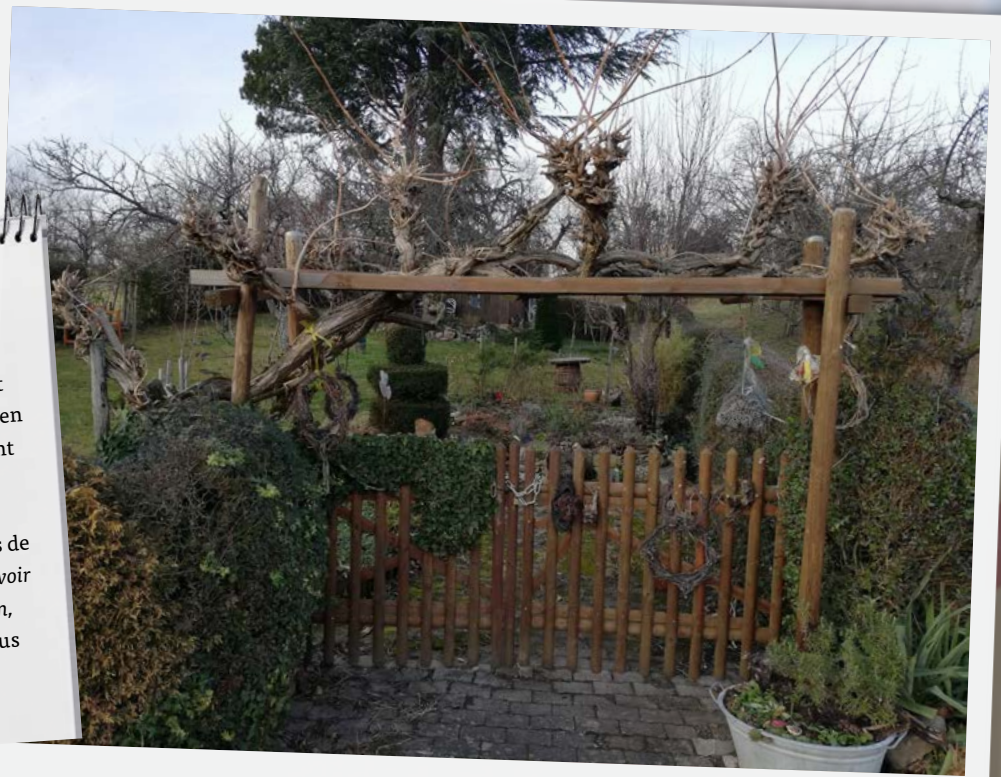


Nick@Ruigrok

Nick Kroone de Ruigrok Hekwerk à Almere (Pays-Bas) a installé deux portails coulissants avec des fils électriques et de détection autour d'une entreprise d'entreposage libre-service à Hulst, à la frontière belgo-néerlandaise. Belle photo, Nick ! Merci de l'envoi.

Alexander@BZH

Alexander Seybold de BZH Balkone & Zäune à Köngen, près de Stuttgart (Allemagne), a découvert ce portail en bois pour les personnes ne mesurant pas plus d'un mètre soixante (ou n'est-ce qu'une impression ?) en se promenant dans les vignobles près de chez lui. « Je reviendrai cet été pour voir à quoi il ressemble en pleine floraison, » a-t-il écrit. Pouvez-vous alors nous envoyer la photo ? Nous sommes curieux de voir la différence.



Suivez-nous en ligne

LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/fencing-times/>

Facebook : <https://www.facebook.com/fencingtimes>

Instagram : https://www.instagram.com/fencing_times/

Photo du mois



Gerwolt Westhuis de Cronquels
Designhekwerk à Sint Jansklooster
(Pays-Bas) nous a envoyé cette photo,
d'une clôture inhabituelle le long d'un
canal, avec un arrière-plan magnifique et
prise au coucher du soleil. Superbe photo,
Gerwolt ! La radio de chantier Locinox de
ce mois est pour vous !

Voulez-vous aussi gagner une radio de
chantier ? Faites défiler les photos sur
votre téléphone et envoyez-nous vos
meilleures photos de clôtures. Vous ferez
ainsi un grand plaisir à vos collègues
professionnels de la clôture !



Gagnez un barbecue avec Fencing Times

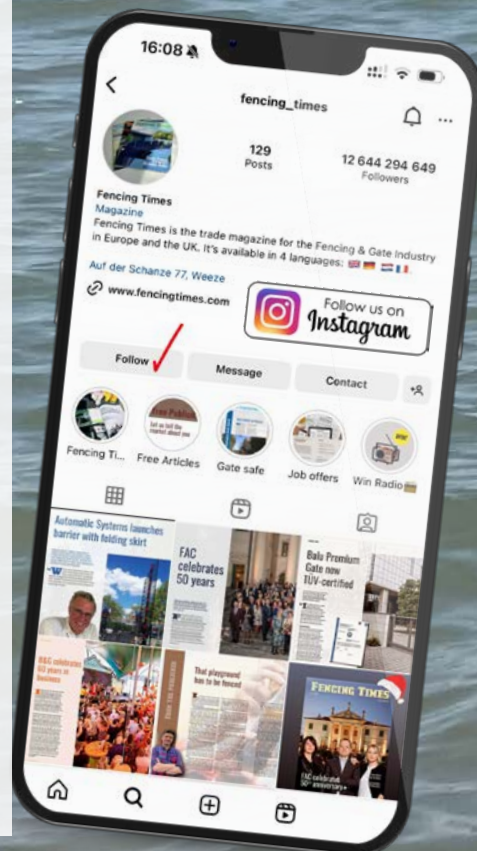
Pour promouvoir cet excellent magazine, nous recherchons des photos de lecteurs en train de le lire. Des lecteurs de clôture, en quelque sorte. L'endroit où vous lisez n'a pas d'importance : à votre bureau, dans l'entrepôt parmi les écrous et les boulons, à l'extérieur sur le chariot élévateur, allongé sur des rouleaux de grillage, affalé contre une clôture ou à l'arrière d'une camionnette, plus vous êtes créatif, mieux c'est. Cela peut bien sûr également être en dehors de votre lieu de travail : sur un camping en Espagne ou une piste de ski en Autriche, dans un hamac à Hawaï ou sur la terrasse de votre villa aux Maldives, nous acceptons tout.

Nous savons qu'il y a peu de mannequins dans notre secteur, mais nous avons Photoshop et nous promettons de vous montrer sous votre meilleur jour. Et si vous ne pouvez vraiment pas être vous-même sur la photo, je suis certain que vous avez un

collègue ou un collaborateur à qui vous pouvez mettre un magazine entre les mains.

Nous publions toutes les photos reçues sur notre compte Instagram. La photo, qui obtiendra le plus de « J'aime » avant le 1^{er} mai au soir, gagnera un barbecue. Au moins, vous n'aurez pas à vous rendre à la baraque à frites pendant la pause, mais vous pourrez faire griller vos propres saucisses tout en installant des clôtures. Nous annoncerons le nom du gagnant dans le numéro de juin.

Envoyez-nous vos meilleures photos à photo@fencingtimes.com ou partagez-les avec nous directement sur Instagram. Nous ne nous soucions pas des droits d'auteur et des petits caractères : vous et nous pouvons utiliser les photos comme bon nous semble. Vous pouvez envoyer autant de photos que vous le souhaitez. N'attendez pas pour les soumettre, plus votre photo est postée longtemps, plus elle peut recueillir de « J'aime ». Un grand merci ! ■





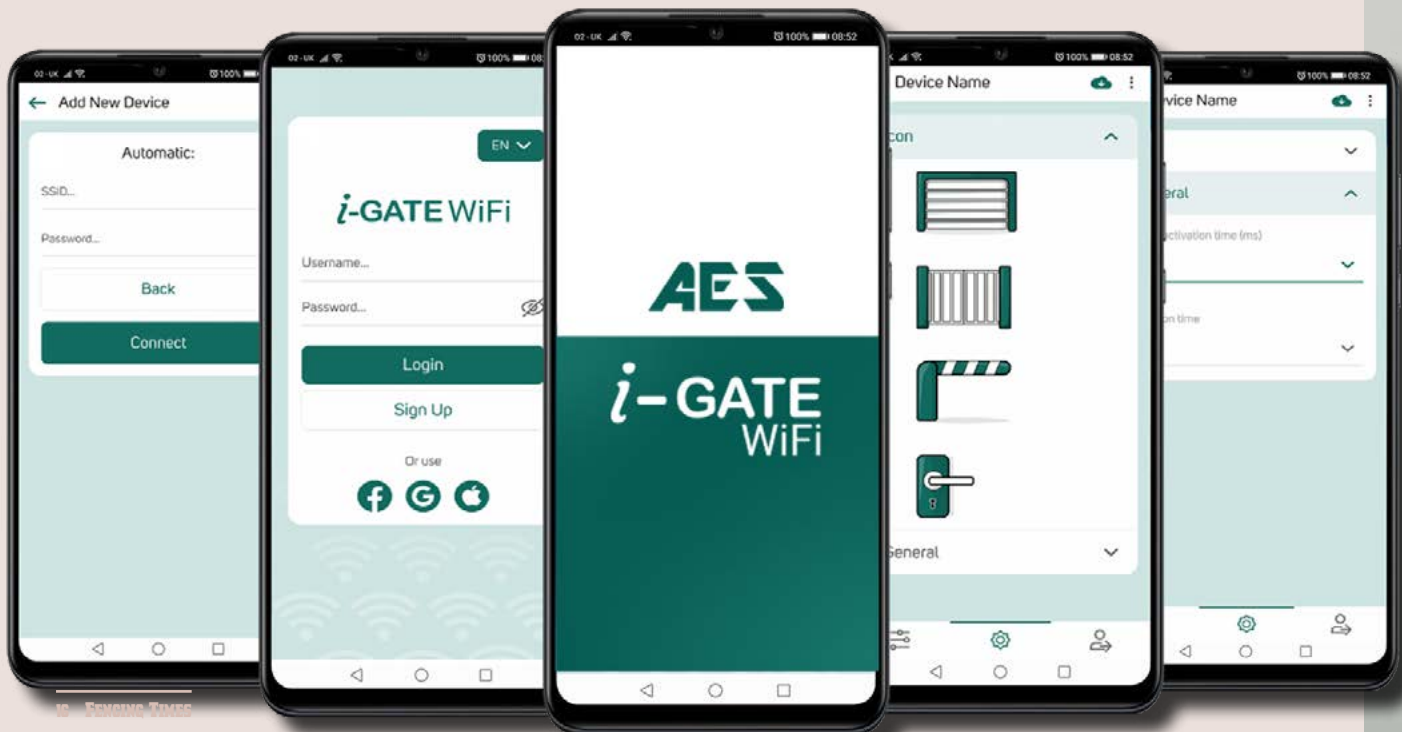
AES élargit sa gamme i-Gate avec une version Wi-Fi

AES Global, fabricant d'interphones de Cookstown, en Irlande du Nord, a lancé une nouvelle version de ouvre-portail i-Gate. En plus des ouvre-portails GSM, il existe désormais une version Wi-Fi, qui ne nécessite pas de carte SIM. « La plupart des ouvre-portails Wi-Fi existants sont conçus pour les portes de garage, » explique Thor Sagland, qui a dirigé le développement de ce nouveau produit. « Ils vous permettent de faire fonctionner votre porte de garage, si vous êtes à portée du Wi-Fi. Mais pour le portail, qui est souvent plus éloigné, ce n'est pas utile. L'alternative est alors un ouvreur GSM, mais cela nécessite une carte SIM, qui coûte de l'argent chaque mois. C'est pourquoi nous venons de lancer un ouvreur Wi-Fi à très longue portée. »

L'i-Gate Wi-Fi vous permet d'ouvrir le portail à l'aide de l'application d'AES. « Vous pouvez également demander à d'autres utilisateurs du portail d'installer l'application et ensuite leur autoriser l'accès, » explique Thor Sagland.

« Si l'i-Gate est installé à portée du réseau Wi-Fi existant, et si ce réseau Wi-Fi est connecté à Internet, vous pouvez contrôler le portail de n'importe où dans le monde avec votre téléphone. »

L'i-Gate Wi-Fi est monté sur un rail DIN. Il peut être alimenté par un courant continu ou alternatif de 8 à 36 volts, c'est-à-dire par n'importe quelle source d'alimentation disponible au niveau du portail. Il dispose d'un seul relais et d'une connexion pour l'antenne externe, lorsque vous l'installez dans une armoire métallique. Thor Sagland continue : « Nous répondons ainsi à la demande du marché avec une solution facile d'utilisation pour tous ceux qui veulent économiser le coût mensuel d'une carte SIM tout en continuant à utiliser les fonctions d'ouverture de l'application d'AES. » ■





AES
GLOBAL

Thor Sagland

Nouvelle gamme pour les clôtures occultantes Duofuse de Plastivan

Plastivan, fabricant belge de clôtures de jardin à Oostrozebeke (entre Gand et Courtrai), lance une nouvelle gamme de profilés pour ses clôtures de jardin Duofuse. Ils sont fabriqués en PVC, renforcés par des profilés tubulaires en acier et imprimés avec des motifs de bois.

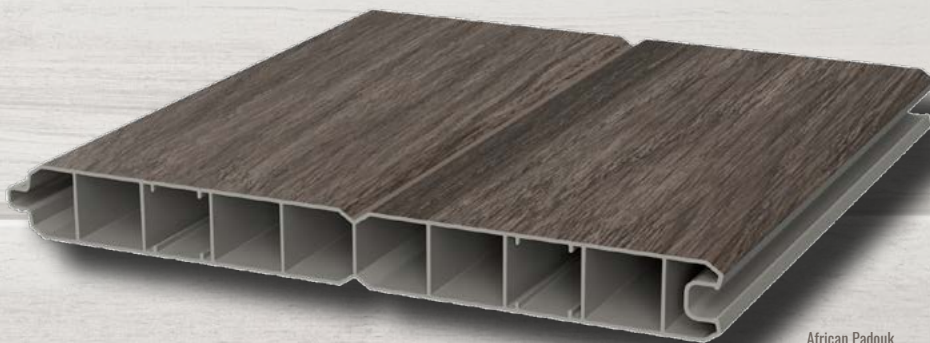
« **L**es panneaux en composite plastique-bois de notre programme Duofuse sont toujours d'une seule couleur, » explique Jacco Lodewikus, directeur des ventes pour le Benelux. « C'est pourquoi nous voulions ajouter au programme des panneaux avec un aspect distinctif et plus haut de gamme. Ainsi sont nés les nouveaux panneaux imprimés. »

IMPRESSION

La technologie d'impression des nouveaux panneaux provient des profilés de bardage Durasid Foresta de Plastivan pour le revêtement des façades. « Pour les clôtures de jardin Duofuse, des lamelles en plastique spéciales, sur lesquelles nous imprimons des motifs photoréalistes à l'aide d'une imprimante spéciale ont été développées, » poursuit Jacco Lodewikus. « Visuellement, les panneaux se distinguent à peine du bois véritable. Comme nous n'utilisons qu'une partie de la photo pour chaque planche, tous les panneaux ont un aspect différent et toute personne qui regarde la clôture de jardin a l'impression qu'elle est faite de vraies planches de bois. Ce n'est qu'en touchant les panneaux que l'on s'aperçoit qu'il manque le relief et que l'on comprend qu'il s'agit d'une imitation. Le grand avantage des planches imprimées par rapport au bois véritable est qu'elles ne s'altèrent pas et qu'elles nécessitent peu d'entretien. Dans le domaine du revêtement de façades, nous utilisons la technique d'impression depuis des années et elle a déjà fait ses preuves. Il n'y a pratiquement pas de décoloration sous l'influence des UV et d'autres facteurs météorologiques. »







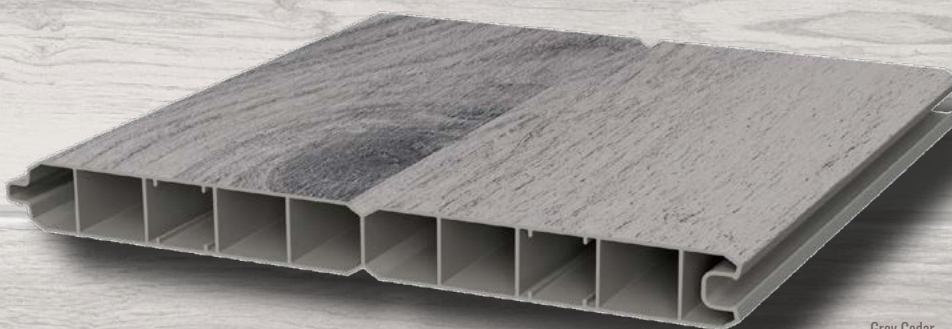
African Padouk



Barnwood Grey

TECHNIQUE

Le nouveau profilé plastique à rainure et languette est creux à l'intérieur. Chaque planche est renforcée par un profilé en tube d'acier dans l'une des chambres. Les planches imprimées mesurent 2 mètres de long et 250 millimètres de haut, avec une petite rainure au milieu. « De cette manière, une clôture de 2 mètres de haut semble être composée de 16 planches étroites, alors qu'en réalité il n'y en a que huit, » explique Jacco Lodewikus. Les lamelles sont enserrées en haut et en bas dans deux profilés en aluminium pour plus de solidité. Ces profilés de fermeture existent désormais en deux versions, avec maintenant aussi un jeu entre lequel on peut monter les lamelles verticalement. « Cela donne immédiatement un aspect complètement différent à la clôture, » explique-t-il. Les planches imprimées à rainure et languette s'adaptent aux poteaux en aluminium existants de la gamme Duofuse. Elles sont disponibles en quatre modèles : Woodland Oak, Grey Cedar, Barnwood Grey et African Padouk. ■



Grey Cedar



Woodland Oak

Screeno Line, les nouvelles lamelles en composite de Betafence

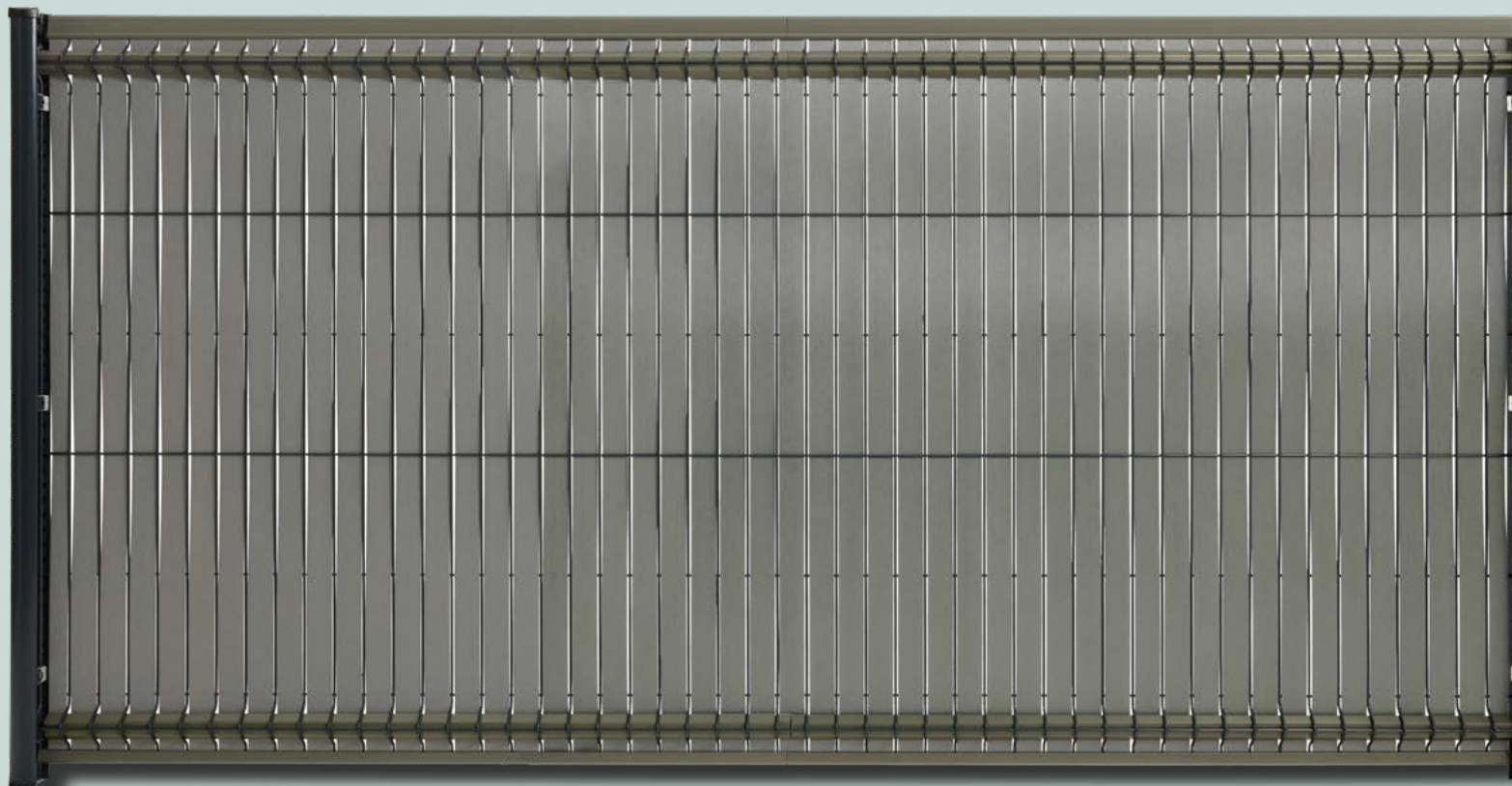
Betafence élargit sa gamme Screeno Line privacy. L'entreprise lance ce printemps Screeno Line Composite : des lamelles verticales en composite bois-plastique.



« La demande de solutions occultantes ne faiblit pas, » explique le chef de produit Kris van Waes. « C'est pourquoi, outre les lamelles verticales en PVC, nous avons maintenant des lamelles en composite dans la gamme. Elles ont un aspect plus noble et sont plus résistantes aux intempéries. »

KIT

Les lamelles sont vendues en kit. « Un kit contient toujours toutes les pièces nécessaires à la fermeture d'un panneau en fils de 2,5 mètres, » explique Kris van Waes. « Il contient 48 lamelles d'une largeur de maille de 44 millimètres, plus 2 lamelles d'une largeur de maille de 31 millimètres pour les mailles extérieures, qui disparaissent en partie dans les poteaux. Il y a également un profilé supérieur et un profilé inférieur en aluminium pour enfermer les lamelles. Ces profilés s'encliquettent sur les fils horizontaux supérieur et inférieur. Et enfin, il y a les profilés de finition. Ceux-ci sont également en aluminium et sont insérés latéralement dans les profils en V des panneaux en fils. En plus de donner à la clôture un aspect bien fini, les profilés de finition lui confèrent une certaine solidité, car ils poussent les lames verticales contre les fils horizontaux. »



UNIVERSEL

Les nouvelles lamelles Screeno Line conviennent à tous les panneaux 3D vendus par Betafence. « Bekafor Classic, Nylofor, Nylofor 3D, Nylofor 3D+, Nylofor Essential, Nylofor NYL 3D Light II et Nylofor 3D XL, à condition que la taille de la maille soit de 50 millimètres, les lamelles conviennent toujours, » déclare Kris van Waes. « La forme des profilés de finition est telle qu'ils s'insèrent dans les profils en V de chaque panneau. De plus, ils sont dotés d'une bande de caoutchouc qui compense les tolérances entre les différents panneaux. Nos partenaires peuvent donc vendre les kits avec de nouvelles clôtures, mais aussi les proposer à des clients qui ont déjà une clôture. Le deuxième avantage de cette bande est que les lamelles ne sont pas rayées pendant le remplissage. » Tous les profilés horizontaux en aluminium mesurent 1,25 mètre de long, afin que les kits soient facilement transportables et prennent peu de place lors du stockage.

SPÉCIFICATIONS

Les lamelles font 4,3 millimètres d'épaisseur. « Cela les rend robustes et bien résistantes à la déformation, » explique Kris van Waes. « En outre, elles sont résistantes aux UV et testées pour des températures allant de moins vingt à plus cinquante degrés Celsius. Nous leur accordons sans hésitation une garantie de dix ans. » Les kits sont vendus en trois couleurs : anthracite, gris clair et jaune sable. Les profilés en aluminium assortis sont dotés d'un revêtement texturé dans les teintes RAL 7016, 7039 et 1001. « Les couleurs sont similaires à celles de notre ligne Horizen Prime, une clôture encastrable composée de poteaux en aluminium et de profilés composites horizontaux. Cela permet aux clients d'associer les clôtures Horizen et les clôtures en treillis avec les profilés de remplissage Screeno Line. »

« Les clients qui choisissent nos lamelles occultantes Screeno Line Composite bénéficient d'un produit qui reste beau pendant des années et qui ne nécessite que peu ou pas d'entretien. Il s'agit d'une amélioration rapide, élégante et écologique de la clôture. » Les kits sont vendus dans toutes les hauteurs, de 1 000 à 2 030 millimètres. ■



Holler inaugure sa nouvelle usine

Le fabricant autrichien de portails coulissants Holler Tore de Wagna, près de Graz, a inauguré sa nouvelle usine de portails coulissants à la mi-février lors des Journées des Experts 2024, un événement de deux jours destiné aux revendeurs et installateurs de portails. Fencing Times était présent.





HOLLER
TOP-FAUN-ANLEGE

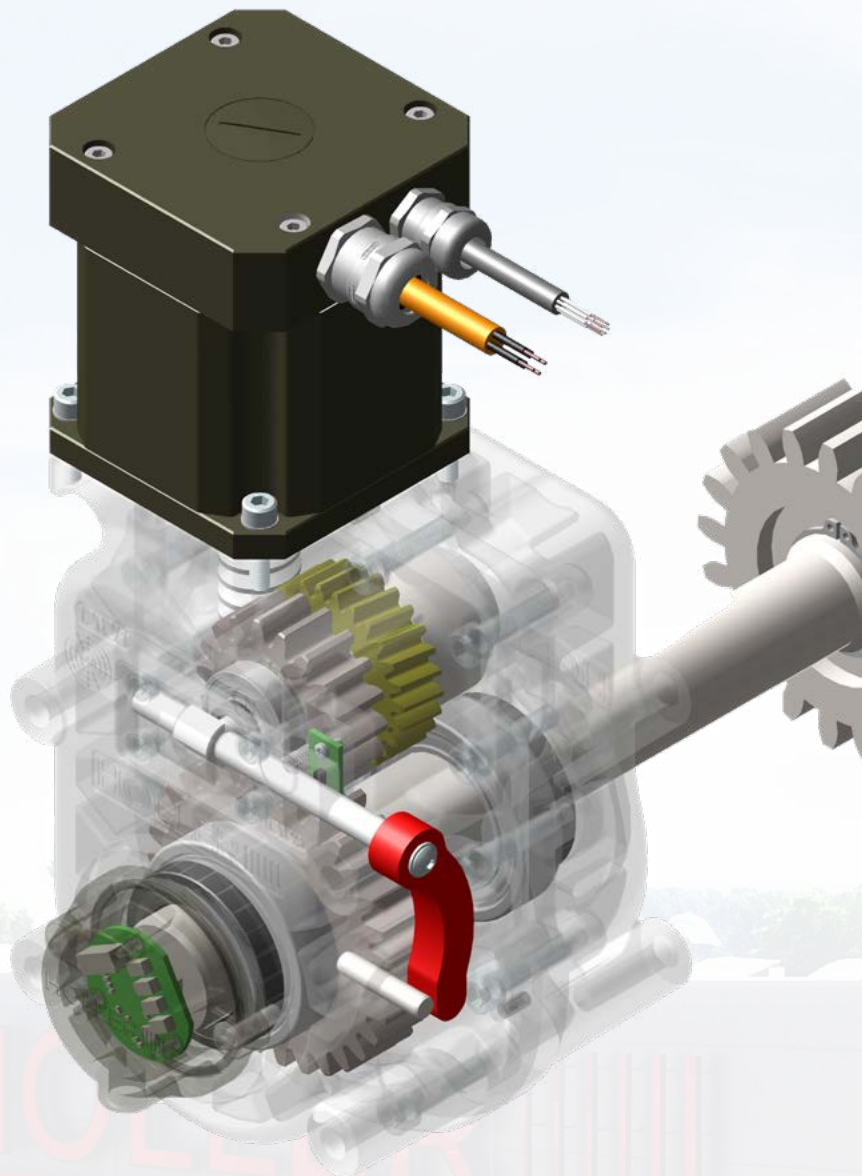
« Depuis que nous sommes passés de la vente directe à la vente par l'intermédiaire de distributeurs et d'installateurs il y a environ 15 ans, nous essayons d'organiser les Expert Days tous les quatre ans, » explique Ewald Holler, le fondateur et propriétaire de l'entreprise. « C'est un bon moyen de présenter de nouveaux produits, car les clients ont ainsi une vision complètement différente de celle qu'ils ont lorsqu'ils voient une brochure. De plus, cela nous permet de garder un contact personnel avec nos clients, avec lesquels nous entretenons souvent des partenariats étroits, ce qui pour nous est extrêmement important. En raison du Covid, de la construction de la nouvelle usine et d'autres raisons, les dernières journées professionnelles ont eu lieu il y a déjà sept ans, il était donc bien temps d'en organiser de nouvelles. Nous n'avons pas chômé non plus en termes de développement de produits, ce qui nous a permis de présenter de nombreuses nouveautés. »

NOUVEAUTÉS

L'événement a débuté le vendredi à l'heure du déjeuner dans la salle des fêtes de la commune de Wagner. Plus de trois cents participants venus de vingt-deux pays y ont tout d'abord déjeuné, puis Ewald Holler est monté sur scène pour les accueillir. Après une brève présentation générale de l'entreprise, il a donné la parole à plusieurs autres orateurs. Ainsi, Marcel Vionnet, de Holler Suisse, a présenté les nouvelles motorisations sans balais. Celles-ci sont désormais disponibles pour tous les portails coulissants, portails battants, portails pliants et barrières de Holler. « Nous avons l'habitude d'intégrer des motorisations d'autres fabricants dans nos portails, » explique-t-il. « Aujourd'hui, nous les fabriquons nous-mêmes, ce qui nous permet de les adapter entièrement à notre application spécifique. Avec notre propre pilotage universel, qui possède toutes les fonctions dont nos portails ont besoin. » Mark Leinung, de la filiale allemande, a ensuite présenté les nouvelles barrières Holler et une nouvelle motorisation supérieure pour les portails battants, deux produits entièrement développés en interne. « Le design et la motorisation sont désormais parfaitement adaptés l'un à l'autre, ainsi qu'au design des portails coulissants, » explique Mark Leinung. « Les clients qui associent un portail coulissant pour la nuit avec une barrière pour le trafic de jour disposent maintenant de la combinaison idéale. »

INTERPHONES

Henk Sletering de Holler Benelux a présenté le nouveau programme d'interphones de Holler. « Nous avons l'habitude d'installer dans un portail l'interphone que le client souhaitait, » dit-il. « C'est beaucoup de travail : le client doit nous envoyer l'interphone et nous devons ensuite adapter la colonne de guidage exactement à cet interphone. Ou bien le client nous envoie un gabarit de perçage et de découpe, mais c'est lui qui se charge de l'installation et des discussions peuvent surgir si quelque chose ne convient pas. Nous procédons toujours de la sorte, mais pour faciliter les choses, tant pour le client que pour nous-mêmes, nous proposons désormais une sélection d'interphones en standard, dans la liste de prix. Le client n'a plus qu'à cocher l'option lors de la commande et, à l'usine, le processus est prêt à intégrer l'interphone directement dans la colonne. »





GATE CONTROL DE HOLLER

Martin Nordlander a présenté le nouveau Gate Control de Holler, dont tous les portails Holler peuvent désormais être équipés en usine. « Avec le Gate Control, vous rendez le pilotage du portail accessible à partir d'Internet, » a-t-il expliqué. « Cela présente d'énormes avantages. L'installateur peut lire les dysfonctionnements à distance, de sorte qu'il sait déjà ce qui ne va pas avec un portail avant même de monter dans sa voiture. Cela signifie non seulement qu'il n'y a plus de déplacement inutile pour nettoyer la vitre de la cellule photoélectrique, mais aussi qu'il est possible de proposer des contrats d'entretien complets et lucratifs, dans lesquels vous résolvez un dysfonctionnement avant même que le client ne se rende compte qu'il y avait dysfonctionnement. Le Gate Control de Holler présente également des avantages pour le client : il lui offre toute une série de fonctions de contrôle d'accès, lui permettant d'accorder ou de refuser l'accès à certains groupes d'utilisateurs à certaines heures de la journée. »

PRODUITS SPÉCIAUX

Lisa, la fille d'Ewald Holler, a montré toute une série de produits spéciaux construits par l'entreprise ces dernières années, notamment des portails coulissants de 11 mètres de haut ou de 70 mètres de large, avec des remplissages design ou de haute sécurité ou en version télescopique. « Il est impossible de présenter toutes ces versions ou adaptations dans une brochure, » explique-t-elle. « Mais nous voulons quand même montrer ce qu'il est possible de faire. Nous donnons ainsi des idées aux gens et encourageons nos partenaires à nous faire part des souhaits particuliers de leurs clients. Car si quelque chose est techniquement possible, nous pouvons toujours le réaliser. »



Lisa Holler





REVÊTEMENT

Thomas Sattler est copropriétaire de l'entreprise de revêtement en poudre de la première usine Holler. Il a fait une présentation sur la réparation des dommages les plus courants causés aux revêtements. « *Les clôtures et les portails subissent parfois des dommages mineurs pendant le transport et l'installation,* » explique-t-il. « *Parfois, c'est la faute de quelqu'un, parfois non, mais dans presque tous les cas, ces dommages sont plus faciles à réparer qu'on ne le pense.* » Thomas Sattler a montré sur scène comment, à l'aide d'un simple séchoir à air chaud, redonner sa couleur d'origine à un revêtement devenu blanc parce que l'eau de condensation contenue dans l'emballage a été chauffée par le soleil. « *Il s'agit d'un travail de cinq minutes qui permet d'éviter des discussions interminables avec le client,* » a-t-il déclaré. Thomas Sattler a également montré comment réparer des rayures, des piqûres et d'autres dommages de manière simple et presque invisible à l'aide d'une ponceuse et d'un peu de laque.

CLÔTURE ÉNERGÉTIQUE

Ewald Holler a également présenté quelques nouveautés. Il a par exemple présenté une nouvelle mini-centrale d'énergie pour clôture, qui convient aussi bien aux balcons qu'aux installations au sol. Il s'agit d'un ensemble dans lequel deux panneaux photovoltaïques sont intégrés dans un modèle de clôture standard, avec un onduleur. « *L'ensemble est prêt à être branché,* » précise-t-il. « *Le client n'a qu'à brancher la prise et l'énergie produite par sa clôture est disponible dans sa maison. Pas besoin d'autorisation, pas de contrat avec le fournisseur d'énergie, pas de tracas compliqués, il suffit de prendre une partie de l'énergie que vous utilisez pendant la journée à partir de votre clôture.* » Il a également montré un nouvel émetteur portatif exclusif, parlé de diverses améliorations apportées à la gamme des portails pliants et présenté de nouveaux modèles de colonnes pour colis et boîtes aux lettres.





RÖMERHÖHLE

Le vendredi soir, six bus ont conduit les invités à la carrière de pierres meulières romaine d'Aflenz, juste en dehors de Wagna. Il s'agit de la plus ancienne mine d'Autriche encore en activité, qui exploite sous terre un type de pierres meulières particulières. Mais l'heure de la fête avait sonné. Dans une section de la mine spécialement décorée pour l'occasion, les invités ont assisté à un spectacle donné par les chanteurs d'opéra Nataša Trobentar Majcen et Sergej Rupreht, qui ont interprété des chansons extraites du Fantôme de l'Opéra. L'acoustique particulière des grottes de la mine a rendu la représentation encore plus spéciale. Les chanteurs d'opéra ont été remplacés par le saxophoniste slovène Oto Vrhovnik et la guitariste Dunja Vrhovnik, qui ont fait vibrer les invités à l'opposé du spectre musical avec des chansons folkloriques, des tubes de l'été et des classiques à chanter.

L'USINE

La journée du samedi a commencé à 9 heures dans la salle des fêtes de Wagna, par le reste des présentations. Vers midi, des bus ont emmené les invités au siège social de Holler, pour un déjeuner rapide et des visites des installations de production de l'entreprise. Là, beaucoup ont vu pour la première fois la nouvelle usine de 200 mètres de long et de 10 000 mètres carrés que Holler a mise en service pas à pas au cours de l'année écoulée. « Nous avons transféré ici la production de tous les portails coulissants, » explique Ewald Holler. « L'usine existante était devenue beaucoup trop petite pour cela, bien que la dernière extension de cette usine ne date elle aussi que de quelques années. Dans l'usine existante, nous fabriquons maintenant des portails battants et pliants, des barrières, des motorisations et des produits spéciaux. »



SOUDEUSE

L'élément le plus important de la nouvelle usine est une machine à souder à mouvement alternatif, qui soude les portails coulissants de manière entièrement automatique. Elle a été construite sur mesure spécialement pour Holler et dispose de deux grandes tables de soudage qui permettent de souder des portails coulissants allant jusqu'à 17 mètres. « Pendant que le robot travaille sur une des tables de soudage, » explique Ewald Holler, « les opérateurs peuvent préparer tous les profils sur l'autre table de soudage, selon un modèle. Pour ce faire, la table de soudage est en position inclinée. Une fois que tous les profils sont en place, la table de soudage tourne de manière que le portail soit à la verticale. La machine passe alors par-dessus le portail, après quoi deux robots de soudage soudent les profilés des deux côtés simultanément. Le soudage simultané des deux côtés permet de chauffer le portail de manière uniforme et d'éviter qu'il ne se déforme. C'est également plus rapide. Lorsque le soudage est terminé, la machine passe à la deuxième table de soudage, où les profilés du portail suivant sont prêts. Les opérateurs saisissent alors le portail de la table à l'aide d'un portique et l'amènent à l'atelier de revêtement, lui aussi flambant neuf. Et tout le processus recommence. Lorsque l'usine fonctionne à plein régime, un portail est terminé toutes les huit minutes. »





LOGISTIQUE INTERNE

À l'avant, avant le robot de soudage et la station de revêtement, se trouve une zone où les profilés en aluminium arrivent et sont stockés. « Les différents profils sont immédiatement triés ici, » explique Ewald Holler. « Des traverses hautes, les traverses basses, les poteaux intermédiaires et les autres profilés qui vont ensemble dans un type de portail reçoivent une étiquette de couleur et sont placés dans des casiers revêtus de cette couleur. Ainsi, nous facilitons la tâche des opérateurs qui, après tout, n'ont que huit minutes pour prendre les bons profils pour un portail et les amener à la table de soudage. » De l'autre côté de l'usine se trouvent d'autres services : un où les portails boulonnés sont assemblés, un où le vantail et la colonne de guidage sont assemblés en une seule unité, sont « mariés » comme nous disons, et un où toute l'électronique est intégrée et où les portails sont testés. Enfin, il y a un service d'expédition, où le vantail et la colonne sont à nouveau séparés afin que davantage de portails puissent être transportés par camion. « Nos portails partent dans le monde entier, on en trouve désormais sur tous les continents. Mais même les grands marchés comme les Pays-Bas, la Pologne ou l'Allemagne voisine sont déjà si éloignés que nous pouvons économiser beaucoup sur les frais de transport en chargeant les vantaux séparément sur le camion. Les portails sont ensuite réassemblés dans nos succursales ou chez nos distributeurs locaux. »



GALA

Le point culminant de l'événement a été le grand dîner de gala du samedi soir. Outre les participants aux Expert Days, environ cent cinquante autres invités, dont des amis, des membres de la famille et des connaissances de la vie associative, y ont assisté. Peter Stradner, maire de Wagna, Barbara Eibinger-Miedl, chef de district de Styrie, Herbert Ritter, directeur de la chambre de commerce, et d'autres personnalités ont prononcé des discours, le prêtre de l'église locale a béni le nouveau bâtiment, puis le moment est enfin venu : le ruban a été coupé et la nouvelle usine a été officiellement inaugurée. Les invités se sont ensuite régalés d'un buffet, agrémenté par un magicien qui est passé entre les tables en faisant divers tours. Il y avait également une ballerine, qui a exécuté avec agilité de la voltige au-dessus des invités, d'abord dans un cerceau, puis dans un rideau. Ewald Holler est également monté sur scène à plusieurs reprises, notamment pour remercier tous ceux qui ont contribué à la création de la nouvelle usine. « Il a fallu beaucoup d'efforts, ne serait-ce pour que la construction puisse commencer, » explique-t-il. « Le terrain sur lequel se trouve l'usine appartenait à sept agriculteurs différents, que nous avons dû désintéresser. Il a ensuite fallu modifier le plan d'urbanisme avec la municipalité pour passer de zone agricole à zone industrielle, puis nous avons dû obtenir un permis de construire. Sans le soutien de la municipalité de Wagna, nous n'aurions pas réussi. » Après la partie officielle du gala, l'heure était de nouveau à la fête, pour clôturer l'événement en beauté. ■



OCCULTANT **VERTICAL ALVÉOLAIRE** pour clôtures rigides en panneaux

- ✓ Fabriqué en PVC 100% recyclable
- ✓ Résistance thermique
- ✓ Sans entretien
- ✓ Résistant aux UV
- ✓ Réduction du bruit
- ✓ Assemblage facile



FERRO BULLONI FRANCE S.A.

www.ferrobulloni.fr



Locinox présente un ouvre-portail et ferme-portail, deux en un

Locinox, fabricant de quincaillerie pour portails, de ferme-portails et de contrôle d'accès de Waregem, en Belgique, lance un nouveau type de produit : un ferme-portail électrique qui permet non seulement de fermer les portillons, mais également de les ouvrir. Le Venus facilite le passage des usagers tout en ajoutant des fonctions de contrôle d'accès pour le gestionnaire du portail.



« Le Venus est une révolution dans le domaine des portillous »



Lieven
Pieters



« **L**e Venus est une révolution dans le domaine des portillons, » déclare Lieven Pieters, directeur des ventes et du marketing. « C'est un produit qui n'existait pas jusqu'à présent. Il permet d'ajouter une grande facilité d'utilisation et de nombreuses fonctions supplémentaires à un portail. »

FERME-PORTAIL

Comme les ferme-portails hydrauliques existants de la gamme Locinox, le nouveau Venus aide à fermer le vantail du portail. « Mais comme il est électrique, » explique Lieven Pieters, « vous pouvez effectuer des réglages autres que la vitesse de fermeture et la force de la dernière course de fermeture. Par exemple, il est désormais possible de régler le nombre de secondes ou de minutes pendant lesquelles le vantail doit rester ouvert. Cela permet de s'assurer que l'utilisateur ne doit pas maintenir le portail ouvert, mais qu'il peut passer confortablement avant que le portail n'entame son mouvement de fermeture. »

OUVRE-PORTAIL

Contrairement aux fermeurs hydrauliques, le Venus prend également en charge le mouvement d'ouverture. « Une petite poussée sur le vantail suffit, » explique Lieven Pieters. « Le moteur électrique fait le reste. C'est ce que nous appelons la fonction push-and-go. Vous n'avez plus besoin de pousser le vantail vous-même, ce qui, en fonction des réglages, peut nécessiter une certaine force avec un ferme-portail hydraulique. En outre, si vous associez le Venus à une

gâche électrique, vous pouvez également l'ouvrir sur commande. Vous pouvez alors y raccorder un panneau de code Slimstone, mais aussi tout autre émetteur de signaux, comme un émetteur portatif, un interphone ou un module GSM. En appuyant sur un bouton, le Venus ouvre alors le portail. » Le nouvel ouvre-portail est équipé d'un moteur sans balais qui est donc toujours réversible et non freiné, raison pour laquelle il est toujours associé à une serrure.

APPLICATION

Le nouveau Venus est destiné à toutes les situations où le trafic piétonnier est important ou lorsque des personnes à mobilité réduite franchissent régulièrement le portail. « Pour les piétons avec un déambulateur ou en fauteuil roulant, le Venus est bien sûr idéal, » explique Lieven Pieters. « Nous voyons également beaucoup de potentiel dans les abris à vélos, par exemple, où il peut être difficile de tenir le portail ouvert d'une main tout en poussant son vélo de l'autre. Mais en fait, le Venus peut être utilisé partout où il y a beaucoup de circulation piétonne : bâtiments publics, aéroports, hôpitaux, écoles, etc. Dans ces situations, un fermeur hydraulique pourrait ralentir les flux de circulation, tandis que le Venus ouvre le portail plus rapidement que n'importe qui ne peut la franchir. Enfin, il s'agit également d'une application extrêmement utile dans le domaine résidentiel, où les utilisateurs privés doivent franchir le portail avec des vélos, des brouettes, des poussettes et de lourds sacs à provisions. Le Venus leur apporte un confort supplémentaire. »

TECHNOLOGIE

La motorisation du nouvel ouvre-portail est un moteur sans balais qui se déverrouille automatiquement en cas de résistance ou de forçage. « Si l'utilisateur du portail pousse ou tire trop fort sur le vantail, il n'y a aucun problème, » explique Lieven Pieters. « La motorisation laisse faire. Dès que la force s'estompe, l'électronique redéfinit la position du vantail et le logiciel lance un nouveau mouvement d'ouverture ou de fermeture. La fonction de déverrouillage automatique signifie également qu'en cas de panne de courant, vous pouvez simplement franchir le portail. » Tous les composants, les engrenages en acier de la transmission, le moteur et le pilotage du moteur, l'alimentation électrique, un témoin lumineux et toute l'électronique, se trouvent dans un boîtier compact en aluminium. « C'est un système tout-en-un, au sens propre comme au sens figuré. Il n'y a pas d'armoire supplémentaire pour l'électronique ou l'alimentation électrique. Et tout a été testé pour une utilisation entre moins trente et plus soixante-dix degrés Celsius, de sorte que le Venus fonctionnera toujours, quel que soit le temps. » Avant que le nouvel ouvre-portail ne soit lancé au salon R+T à Stuttgart (Allemagne) à la fin du mois de février, le Venus a été soumis à un demi-million de mouvements d'essai. Il s'agissait non seulement d'ouvrir et de fermer le portail, mais aussi de frapper le vantail avec une force de 500 Newton.

INSTALLATION

Pour installer le nouveau Venus, il faut percer cinq trous. « Le Venus est fixé à l'aide de quatre fixations Quick-Fix, » explique Lieven Pieters. « Deux sur le vantail et deux sur le poteau. En outre, un trou supplémentaire est nécessaire pour le câblage, c'est tout. Et nous fournissons des gabarits de perçage à cet effet. » La configuration de tous les paramètres se fait avec une application sur votre téléphone. « Le Venus dispose de son propre point d'accès wifi. L'application établit une connexion avec celui-ci, ce qui, soit dit en passant, ne fonctionne que si le boîtier est ouvert à l'aide d'une clé. Ensuite il est possible de régler la vitesse d'ouverture, la vitesse de fermeture, le temps d'ouverture et la force d'ouverture. L'application comporte également un assistant d'installation très pratique, qui vous guide avec précision tout au long du processus d'installation. » Le Venus est disponible avec trois bras différents : un bras pour une ouverture à 90 degrés et un autre pour une ouverture à 180 degrés, ainsi qu'un autre bras pour le montage du vantail entre deux murs.



SÉCURITÉ

Les forces libérées lors de l'ouverture ou de la fermeture sont si faibles que, dans la plupart des cas, il n'est pas nécessaire d'ajouter des barres palpeuses ou des photocellules. « Il s'agit d'une motorisation à faible énergie, » explique Lieven Pieters. « La détection d'obstacles intégrée enregistre la moindre résistance et inverse immédiatement le sens du mouvement. Il est impossible de se retrouver coincé entre le vantail et le poteau de fermeture. De plus, le boîtier est équipé d'un feu clignotant intégré, qui se met à clignoter dès que le pilotage du Venus reçoit un signal d'ouverture ou de fermeture. Le Venus est entièrement homologué pour une utilisation dans l'UE et l'homologation pour les États-Unis est imminente. »

SPÉCIFICATIONS

Un ouvre-portail Venus peut être installé sur des portails s'ouvrant à gauche ou à droite. Il convient aux portails d'une largeur maximale de 1 400 millimètres et d'un poids maximal de 100 kilogrammes. Il s'adapte en standard sur les poteaux de portail de 80 millimètres et plus. Grâce à une plaque d'adaptation spéciale, il est également possible de l'installer sur un poteau de 60 millimètres. L'angle d'ouverture maximal est de 175 degrés. Le Venus peut être alimenté en 110 et 240 volts et est disponible avec un boîtier en aluminium anodisé noir ou brillant. Locinox lui accorde une garantie standard de deux ans, ceux qui s'enregistrent au moyen de l'appli bénéficient d'une garantie de trois ans. ■







Livia Graf est non seulement professionnelle de la clôture, mais également photographe. Chaque fois que ses collaborateurs livrent un projet, elle se rend sur place et prend les plus belles photos de clôtures. Voici l'une d'entre elles.

HOLLER

PORTAILS - CLÔTURES - AUTOMATISMES

**FAITES CONFIANCE
À L'ORIGINAL**

Portail coulissant HOLLER PRO ECO

Des solutions fiables en matière de protection périmétrique et des objets

Grande gamme standard, ainsi que des solutions individuelles de portails en aluminium jusque 25 m de large et 5 m de haut

AUTRICHE



**Factory
Production**

Holler Tore GmbH
Dorfstraße 31
8435 WAGNA

Tel. +43 3452 86031-0
mail@holler-tore.at
www.holler-tore.at

ALLEMAGNE



Holler Tore Deutschland GmbH
Parsberger Straße 9
92355 VELBURG

Tel. +49 9492 8954600
mail@holler-tore.de
www.holler-tore.de

SUISSE



Holler Tore Schweiz AG
Obere Au 4 / Rosental
9545 WÄNGI

Tel. +41 71 558 47 47
office@holler-tore.ch
www.holler-tore.ch

BENELUX



Holler Benelux B.V.
Kerkstraat 15
4126RR HEI EN BOEICOP

Tel. +31 6 27 42 53 47
info@holler-benelux.nl
www.holler-benelux.nl

POLOGNE



Holler Polska Sp. z o.o.
Szarych Szeregów 2
33-100 TARNÓW

Tel. +48 733 791 167
info@holler.pl
www.holler.pl

SLOVÉNIE



Holler, vrata in ograjni
sistemi d.o.o.
Ukmarjeva ulica 4
1000 LJUBLJANA

Tel. +38 641 973 679
prodaja@holler.si
www.holler.si

ITALIE



Holler Italia SRL
Viale Vittorio E. n.51/2
31029 VITTORIO VENETO (TV)

Tel. +39 0438 1693620
info@holler-italia.it
www.holler-italia.it

LA ROUMANIE



Holler România
Str. Ciucaș 14
505800 ZĂRNEȘTI,
BRAȘOV

Tel. +40 734350987
contact@holler.ro
www.holler.ro

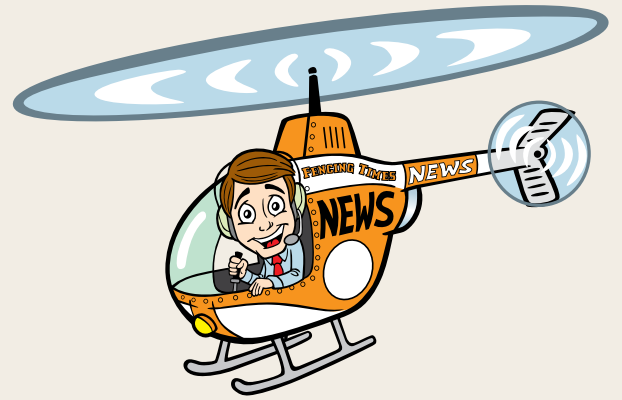
FRANCE



Holler France
2 Hameau de Coursouris
02220 SERCHES

Tel. +33 7 89 35 53 25
info@holler-france.fr
www.holler-france.fr

FENCES IN THE NEWS



28 FÉVRIER 2024

L'exploitant d'une station de ski condamné à une amende de 600 000 dollars pour un accident mortel dû à un piquet de clôture



En Nouvelle-Zélande, NZSki, l'exploitant de la station de ski de Coronet Peak, a été condamné à payer 600 000 dollars néo-zélandais¹ parce que l'entreprise avait omis d'installer un filet de sécurité empêchant les

skieurs de se heurter à une clôture. La clôture se trouve entre une piste de ski et un lac, et est censée empêcher les skieurs de tomber dans le lac. NZSki avait installé des coussins de mousse sur les dix poteaux les plus proches de la piste, mais avait estimé que les poteaux plus éloignés avaient très

peu de chances d'être touchés. En 2014, un rapport d'expert a recommandé d'équiper tous les poteaux de coussins. NZSki ne l'a pas fait et en 2019 une catastrophe est survenue : Anita Graf, une monitrice de ski âgée de 60 ans qui avait elle-même enseigné dans la région, a skié à pleine

vitesse contre l'un des poteaux et est morte sur le coup. Le tribunal a jugé que NZSki était en partie responsable du décès et lui a infligé une amende de 440 000 dollars. En outre, NZSki doit verser 130 000 dollars de dommages et intérêts, ainsi que 28 000 dollars de frais de justice. ■

1) 600 000 dollars néo-zélandais équivalent à environ 335 000 euros

Une dispute entre voisins au sujet d'une clôture entraîne une réclamation de 163 000 dollars australiens



Lorsque dans le domaine de la clôture il est question de sommes folles, on sait qu'il s'agit de l'Australie. Dans un article précédent, nous avons parlé d'une clôture autour d'une école qui avait coûté 1,4 million de dollars australiens. Cette fois-ci, il s'agit d'un mur de soutènement dans un jardin privé qui a coûté 163 424 dollars australiens². De quoi s'agit-il ? En 2018, Jay Hall et sa femme Kirsty ont construit leur maison dans le nord-ouest de Sydney. Ils ont légèrement surélevé le jardin et construit un mur de soutènement à la limite de la propriété avec les voisins, surmonté d'une clôture. Selon Jay, ses voisins

étaient d'accord. Mais même si cela était vrai au départ, ils n'étaient plus d'accord une fois le mur de soutènement construit. Ils ont pu prouver que le mur dépassait de 7 centimètres sur leur terrain et s'en sont plaints à la municipalité, Hills Shire, qui avait délivré le permis de construire. Les fonctionnaires de Hill Shire ont alors révoqué le permis initial pour le projet et ont ordonné à Jay Hall de déplacer le mur de soutènement. Cette fois, les voisins n'ont pas donné l'autorisation de le faire en passant par leur parcelle, ce qui a obligé Jay Hall à dépenser 20 000 dollars pour reconstruire un mur de soutènement et une clôture d'une valeur de 15 000 dollars. Une fois ces travaux

terminés, un représentant du conseil municipal est venu vérifier, après quoi Jay Hall a reçu une lettre indiquant que tout était désormais en ordre. Mais ce n'est pas du goût des voisins, la famille Flyaks. Ils ont assigné Halls devant la Cour pour les terres et l'environnement. Ils estimaient que le mur de soutènement n'était pas assez solide et que le drainage ne leur convenait pas non plus. Le juge leur a donné raison et a ordonné aux Halls de faire enlever le mur de soutènement et la clôture et de les reconstruire, mais d'une meilleure manière. Et ils ont bien sûr dû payer les frais de justice. Dans une première proposition de coût, cela revenait à 163 424 dollars australiens. Pour une clôture. Selon Jay Hall, c'est

la faute de la municipalité si sa clôture n'était pas correcte. « J'ai demandé un permis de construire, j'ai payé tous les frais et je me suis conformé à toutes les exigences de la municipalité, » a-t-il déclaré. La municipalité n'a fait aucun commentaire à ce sujet, mais a proposé de payer 10 000 dollars pour la nouvelle clôture. Drôle de façon de faire chez ces Australiens. Nous ne savons pas encore comment cela s'est terminé. Jay et Kirsty Hall ne peuvent pas payer les 163 000 dollars. Si le jugement est maintenu, ils devront vendre leur maison pour faire construire un mur de soutènement et une clôture dans une maison qui ne leur appartient plus. Si nous en apprenons plus sur cette affaire, nous vous tiendrons au courant. ■

2) 163 424 dollars australiens équivalent à environ 100 000 euros

Les agriculteurs apprennent à installer des clôtures

Les installateurs de clôtures ont un nouveau groupe de concurrents. Du moins, les installateurs de clôtures dans l'État du Kentucky, aux États-Unis d'Amérique. Ceux-là peuvent faire leurs valises, car le Kentucky Forage and Grassland Council³, le Kentucky Agricultural Development Fund⁴ et le Kentucky Beef Network⁵, en collaboration avec l'université du Kentucky et l'université d'État du Kentucky, ont, en octobre, organisé deux véritables journées de cours de clôture. « Sur une exploitation agricole,

les clôtures sont essentielles, » explique Chris Teutsch, professeur au département britannique des sciences des plantes et des sols, basé au centre de recherche et d'éducation de l'université du Kentucky à Princeton. Il a immédiatement imaginé une adaptation du proverbe américain « *Good Fences, Good Neighbours* » (De bonnes clôtures, pour de bons voisins) : « *Good fences keep our livestock safe and our animals from getting out and disturbing our neighbors* ». En d'autres termes, « Les bonnes clôtures protègent notre bétail et empêchent nos animaux de sortir et de déranger nos voisins ». Heureusement qu'il y a des universités et des professeurs, sinon nous n'aurions pas eu cette idée nous-mêmes. Quoi qu'il en soit, pour 35 dollars, les

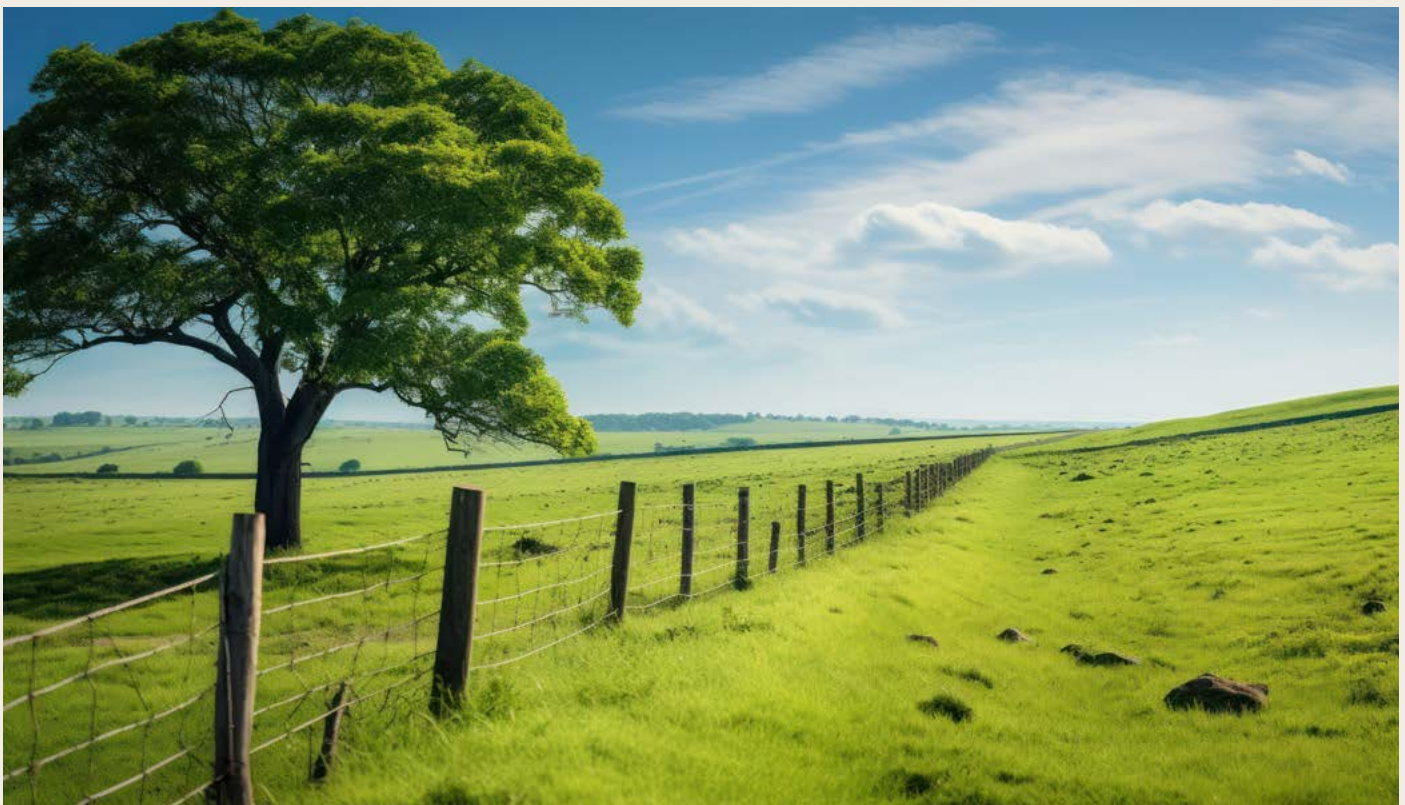
agriculteurs du Kentucky ont donc pu participer à un cours de clôture d'une journée, où on leur a expliqué le matin quels sont les types de clôtures, ce qu'elles coûtent approximativement et comment les installer. Ils ont également appris quelles sont les innovations en matière de clôtures et quelles sont les lois sur les clôtures en vigueur dans le Kentucky. L'après-midi, ils se sont exercés sur le terrain à la pose de poteaux, à la fabrication d'étais et à la tension et à la fixation du grillage. Pour nous, professionnels de la clôture, il est fascinant de lire que dans le Kentucky, il est apparemment possible d'apprendre à poser des clôtures en une seule journée. Si seulement nous l'avions su, nous n'aurions pas été obligés d'accompagner un contremaître

sur le chantier pendant des années. Blague à part, nous ne pensons pas que les installateurs de clôtures du Kentucky tremblent aujourd'hui dans un coin de leur atelier de peur de ne plus recevoir de commandes parce que les agriculteurs vont désormais poser leurs clôtures eux-mêmes. De toute façon, ces agriculteurs le faisaient déjà, tout au plus, ils le feront maintenant un peu mieux. Mais nous nous demandons pourquoi ces associations d'agriculteurs et ces associations professionnelles ont fait appel aux deux universités du Kentucky. À notre avis, ils auraient mieux fait de s'adresser à des professionnels de la clôture expérimentés. Ou bien n'avaient-ils pas le temps de le faire parce qu'ils traient les vaches ? ■

3) Une association professionnelle de producteurs de cultures fourragères

4) Une association pour la promotion du développement agricole
Le Kentucky Beef Network n'est pas une chaîne de restauration rapide, mais une branche de la Kentucky Cattlemen's

5) Association (une association professionnelle) qui se consacre à l'aide aux éleveurs de bovins.



La brèche dans la barrière à dingos reste ouverte à cause de querelles bureaucratiques

Pour le dernier article de cette rubrique, nous retournons en Australie. C'est dans ce pays que se trouve la barrière à dingos⁶, une clôture de 5 600 kilomètres de long qui traverse tout le continent et au sujet de laquelle nous avons déjà beaucoup écrit. Elle a été construite à partir de 1860 par des éleveurs de moutons qui voulaient protéger leurs moutons au sud contre les

dingos au nord. La clôture est aujourd'hui gérée par les États, d'ouest en est, respectivement l'Australie-Méridionale, la Nouvelle-Galles du Sud et le Queensland. Comme la clôture était en très mauvais état, ces États ont commencé, il y a une dizaine d'années, à ordonner sa réparation ou sa rénovation. De grandes parties ont été achevées, mais à la frontière entre l'Australie-Méridionale et la Nouvelle-Galles du Sud, il y a une grande brèche de 32 kilomètres où la clôture n'est tout simplement pas réparée. La décision de renouveler

entièrement ces 32 kilomètres a été prise en 2019, mais comme les exigences en matière de clôture diffèrent dans les deux États, que les conditions météorologiques ont régulièrement été extrêmes et que le processus d'autorisation est complexe, aucune clôture n'a été installée depuis maintenant plus de quatre ans. Au grand dam des éleveurs de moutons, bien sûr, qui craignent qu'une population trop importante de dingos ne franchisse la clôture. À l'automne dernier, ont eu lieu plusieurs réunions entre les associations d'éleveurs de moutons et les

autorités des états et il a été promis que les travaux de construction commenceraient rapidement. Les éleveurs de moutons locaux n'y croient toujours pas, mais ceux qui ont envie d'un travail de 32 kilomètres peuvent tranquillement commencer à se renseigner. ■

autorités des états et il a été promis que les travaux de construction commenceraient rapidement. Les éleveurs de moutons locaux n'y croient toujours pas, mais ceux qui ont envie d'un travail de 32 kilomètres peuvent tranquillement commencer à se renseigner. ■

6) Le dingo est un chien sauvage d'Australie qui descendrait du loup des steppes indiennes. Il a probablement été pris comme animal de compagnie par l'homme il y a environ 5 000 ans. Cependant, les dingos sont redevenus sauvages et, en tant qu'espèce exotique, ont développé un mode de vie très similaire à celui des loups. Les dingos sont beaucoup plus petits que les loups et ont le poids d'un chien de taille moyenne (de 10 à 15 kg)





Gate Hardware.
Kit Solutions.



NEW

REVERSE RADIUS · NEW SOLUTION FOR SECTIONAL SLIDING GATES

www.facsrl.com



PERFECT PROFILES, FOR YOUR BEST PROJECTS. FENCES | GATES



Certified film gluing



Inalterable – Non-deformable



Anti UV finishing film – Will not fade



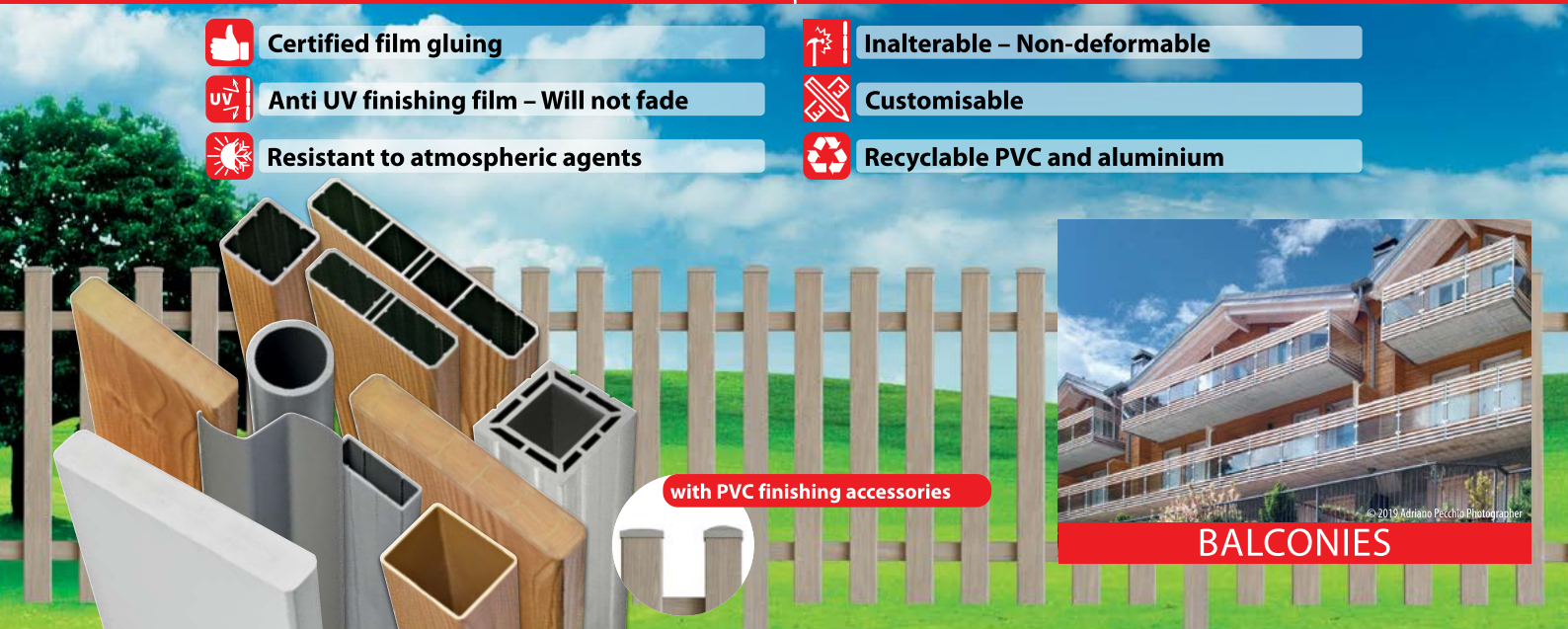
Customisable



Resistant to atmospheric agents



Recyclable PVC and aluminium



with PVC finishing accessories

BALCONIES

INDUSTRIAL PRODUCTION OF PVC PROFILES AND COATING OF ALUMINIUM PROFILES



PLASTICINO

CREATIVE PROFILES for outdoor solutions

MADE IN ITALY

PLASTICINO S.r.l. - Viale A. Borletti 2/B - 20010 S. Stefano Ticino (MI) - ITALY
Tel. +39 02 97270614 - Fax +39 02 97270528 - info@plasticino.it - www.plasticino.it

Les verrous, serrures et charnières de portails les plus fiables du monde



LokkLatch[®] Deluxe



LokkLatch[®] Plus



Loquets pour portails occultants et de sécurité qui se ferment des deux côtés. Fabriqués en polymère de qualité industrielle et en acier inoxydable. Ajustement très souple. Ne rouille pas, ne s'affaisse pas, ne se déforme pas, ne se tache pas.



TrueClose[®] Regular



TrueClose[®] HD



Charnières à fermeture automatique pour portails en bois ou plastique. Facile à installer et à régler. Également la vitesse de fermeture. Convient aux utilisations à fort trafic et sans danger pour les enfants.



Recevez une poignée de portail **gratuite** avec votre première commande*

* Référence FT23



Disponible dès maintenant. Contactez notre équipe

UK +44 (0) 1342 327280

NL +31 (0) 30 291 98 47

enquiries@ddtechglobal.co.uk

www.ddtech.com

Les conditions de garantie varient en fonction de l'application et de l'utilisation du portail. Tous les détails de la garantie sont disponibles sur le site internet de D&D.