

FENCING TIMES

France, Belgique, Suisse

2024, Numéro 16

Kopal introduit le
portail Pluteo

Thibo lance le
portail Europa



**Nouveaux gamme de
aluminium de Wiśniowski**

Les verrous, serrures et charnières de portails les plus fiables du monde



LokkLatch[®] Deluxe



LokkLatch[®] Plus



Loquets pour portails occultants et de sécurité qui se ferment des deux côtés. Fabriqués en polymère de qualité industrielle et en acier inoxydable. Ajustement très souple. Ne rouille pas, ne s'affaisse pas, ne se déforme pas, ne se tache pas.



TrueClose[®] Regular



TrueClose[®] HD



Charnières à fermeture automatique pour portails en bois ou plastique. Facile à installer et à régler. Également la vitesse de fermeture. Convient aux utilisations à fort trafic et sans danger pour les enfants.



Recevez une poignée de portail **gratuite** avec votre première commande*

* Référence FT23



Disponible dès maintenant. Contactez notre équipe

UK +44 (0) 1342 327280

NL +31 (0) 30 291 98 47

enquiries@ddtechglobal.co.uk

www.ddtech.com

Les conditions de garantie varient en fonction de l'application et de l'utilisation du portail. Tous les détails de la garantie sont disponibles sur le site internet de D&D.

HOLLER

PORTAILS – CLÔTURES – AUTOMATISMES

FAITES CONFIANCE
À L'ORIGINAL

Holler HOME - système de portail complet : portail double, portillon, clôture et rambarde de balcon en version spéciale avec remplissage à découpe laser

Des solutions fiables en matière de protection périmétrique et des objets

Grande gamme standard, ainsi que des solutions individuelles de portails en aluminium jusque 25 m de large et 5 m de haut

AUTRICHE



Factory
Production

Holler Tore GmbH
Dorfstraße 31
8435 WAGNA

Tel. +43 3452 86031-0
mail@holler-tore.at
www.holler-tore.at

ALLEMAGNE



Holler Tore Deutschland GmbH
Parsberger Straße 9
92355 VELBURG

Tel. +49 9492 8954600
mail@holler-tore.de
www.holler-tore.de

SUISSE



Holler Tore Schweiz AG
Obere Au 4 / Rosental
9545 WÄNGI

Tel. +41 71 558 47 47
office@holler-tore.ch
www.holler-tore.ch

BENELUX



Holler Benelux B.V.
Kerkstraat 15
4126RR HEI EN BOEICOP

Tel. +31 6 27 42 53 47
info@holler-benelux.nl
www.holler-benelux.nl

POLOGNE



Holler Polska Sp. z o.o.
Szarych Szeregów 2
33-100 TARNÓW

Tel. +48 733 791 167
info@holler.pl
www.holler.pl

SLOVÉNIE



Holler, vrata in ograjni sistemi d.o.o.
Ukmarjeva ulica 4
1000 LJUBLJANA

Tel. +38 641 973 679
prodaja@holler.si
www.holler.si

ITALIE



Holler Italia SRL
Viale Vittorio E. n.51/2
31029 VITTORIO VENETO (TV)

Tel. +39 0438 1693620
info@holler-italia.it
www.holler-italia.it

LA ROUMANIE



Holler România
Str. Ciucaș 14
505800 ZĂRNEȘTI,
BRAȘOV

Tel. +40 734350987
contact@holler.ro
www.holler.ro

FRANCE



Holler France
2 Hameau de Coursouris
02220 SERCHES

Tel. +33 7 89 35 53 25
info@holler-france.fr
www.holler-france.fr

Une histoire sans fin

Dans une chronique précédente, nous avons décrit une journée prise au hasard dans la vie d'un professionnel de la clôture. Nous avons un peu exagéré, comme nous aimons le faire. L'exagération tient en haleine, procure un peu de divertissement et permet parfois d'éclaircir un point. Dans cette chronique, nous avons rassemblé beaucoup de problèmes en une seule journée.

Dans la vraie vie, heureusement, il y a généralement un peu plus de temps entre ces problèmes. Mais même dans la vraie vie, il y a de nouveaux défis à relever chaque jour. Tout le monde a des problèmes. Toute la vie consiste en un flux continu de problèmes. Dernièrement, nous buvions une bière avec un professionnel de la clôture et nous en parlions. Peu importe le nombre de problèmes que vous résolvez, un nouveau surgit toujours, vous empêchant de dormir. Ce professionnel appelle cela une « *histoire sans fin* ».

Et il a raison. Le flot de nouveaux problèmes ne s'arrête jamais. Brian Tracy, coach en motivation, compare ce phénomène aux vagues qui déferlent sur la plage : elles s'abattent sur vous en un flot ininterrompu. Problème après problème. Après chaque vague que vous avez surmontée, vous êtes sûr d'une chose : il y a toujours une nouvelle vague. Et de temps en temps, il y a une vague plus haute que les autres. Une crise comparée à laquelle tous les autres problèmes deviennent insignifiants.

Mais à l'inverse, entre chaque vague, il y a aussi un creux, où l'on peut remettre les pieds sur terre et respirer, pour reprendre de l'énergie en vue de la vague suivante. Et bien que certaines vagues vous entraînent pendant un certain temps, au bout d'un moment, elles

deviennent toutes plus petites et disparaissent sur la plage. Souvent, vous ne le voyez pas, parce que vous devez déjà vous concentrer sur la prochaine vague. Mais repensez à l'été 2023. Quel était alors le problème qui vous préoccupait le plus ? Qu'en est-il aujourd'hui ? Et qu'en est-il de tous vos problèmes de 2018 ?

De même, certaines vagues, au moment où elles arrivent, vous coûtent toutes vos forces pour les surmonter. D'autres vous entraînent très loin. Il est difficile d'avancer lorsque vos pieds sont constamment soulevés par de nouvelles vagues. Il est difficile de continuer à nager vers le rivage lorsque chaque nouvelle vague vous ramène vers le large.

Mais c'est possible. Le simple fait que votre entreprise existe toujours prouve que vous savez suffisamment bien nager pour surmonter chaque vague. Le tout est d'inspirer l'air à pleins poumons exactement au bon moment et de sauter au bon moment pour être porté « au-dessus de la vague », si l'on peut dire.

L'une des choses les plus efficaces que vous puissiez faire pour mieux gérer les problèmes de votre vie est de dresser une liste. Prenez un bloc-notes et écrivez tous vos problèmes les uns sous les autres. Ensuite, attribuez à chaque problème un chiffre tiré du tableau suivant :

	Urgent	Pas urgent
Important	1	2
Pas important	3	4

Vous inscrivez tous les problèmes portant le chiffre 1 sur une nouvelle feuille de papier. La feuille précédente va directement à la déchiqueteuse, car une seule règle s'applique aux problèmes des catégories 2, 3 et 4 : rien à f**tre.

Si Madame Jansen vous appelle et menace de vous donner un avis Google de zéro étoile si quelqu'un ne vient pas dans l'heure pour enlever les rayures sur sa clôture, vous pouvez immédiatement entrer dans une sorte de mode panique. Vous êtes tenté de tout laisser tomber et de sauter directement dans la voiture parce que « oh là là, à l'aide ».

Mais quelle est l'importance de cet avis Google ? Si vous faites toujours du bon travail et que vous avez déjà accumulé un grand nombre d'avis à quatre ou cinq étoiles, vos nouveaux clients ne manqueront pas de faire

l'impasse sur les quelques avis de personnes qui se plaignent et se lamentent. Eux aussi savent qu'il y a des Madame Jansen qui ne sont jamais satisfaites. Les quelques personnes qui ne passeront pas outre sont probablement elles-mêmes des râleurs et des pleurnicheurs, et vous ne voulez pas d'elles comme clients.

Madame Jansen appartient clairement à la catégorie 3 : urgent, mais pas important. En d'autres termes : rien à f**tre. Le tour de Madame Jansen viendra lorsque quelqu'un sera à proximité et ne devra pas faire un détour de plus de cinq minutes. En attendant, elle n'a pas de chance.

Vous faites mieux d'utiliser l'heure et demie qu'il vous aurait fallu pour répondre immédiatement à Madame Jansen, pour réfléchir à la manière dont vous allez convaincre le client de ce grand projet avec cette importante marge de vous confier le travail. Cela générera plus de liquidités et avec plus de liquidités, vous pourrez résoudre beaucoup de problèmes de la catégorie 1.

Il est également préférable d'ignorer les problèmes des catégories 2 et 4. La catégorie 4 parle d'elle-même et la catégorie 2 peut être laissée de côté pour un dimanche après-midi pluvieux. Apprendre à classer rapidement tous vos problèmes dans l'une de ces quatre catégories vous facilitera grandement la vie.

Il existe de nombreuses autres façons d'apprendre à mieux gérer les problèmes dans votre entreprise et aussi dans votre vie. L'élimination de toutes les émotions en est une autre. Cela vous permet de prendre une décision de manière calme et professionnelle. Il est également utile de voir plus grand en termes d'argent. Il est souvent payant de ne pas économiser sur les dizaines, mais de réfléchir à la manière de faire rentrer les centaines et les milliers.

Il existe des dizaines d'autres compétences de ce type, qui permettent de braver plus facilement les vagues de la mer. Et ce qui est formidable, c'est que vous pouvez apprendre toutes ces compétences. Vous n'avez pas besoin de talent particulier, ni d'avoir un ADN spécial pour résoudre les problèmes. Chaque compétence peut être apprise.

Ceux qui maîtrisent toutes ces compétences passeront lentement du statut de nageur à celui de surfeur. Plus on s'améliore dans l'attaque des problèmes, plus on s'amuse à les résoudre. Les vagues ne sont alors plus des obstacles délicats, mais des défis amusants. Avant que vous ne vous en rendiez compte, les vagues ne seront jamais assez hautes pour vous. ■



Comment lisez-vous Fencing Times ?



NUMÉRIQUE GRATUIT TOUJOURS GRATUIT

Les abonnements numériques sont gratuits. Inscrivez-vous avec votre adresse e-mail et nous vous avertissons dès qu'un nouveau numéro est publié.

PAPIER GRATUITE UN SEUL PAR ENTREPRISE

Chaque entreprise de clôtures de  a droit à un abonnement gratuit à la version papier du Fencing Times. Si vous ne recevez pas encore votre exemplaire papier, faites-le nous savoir et nous nous en occuperons.

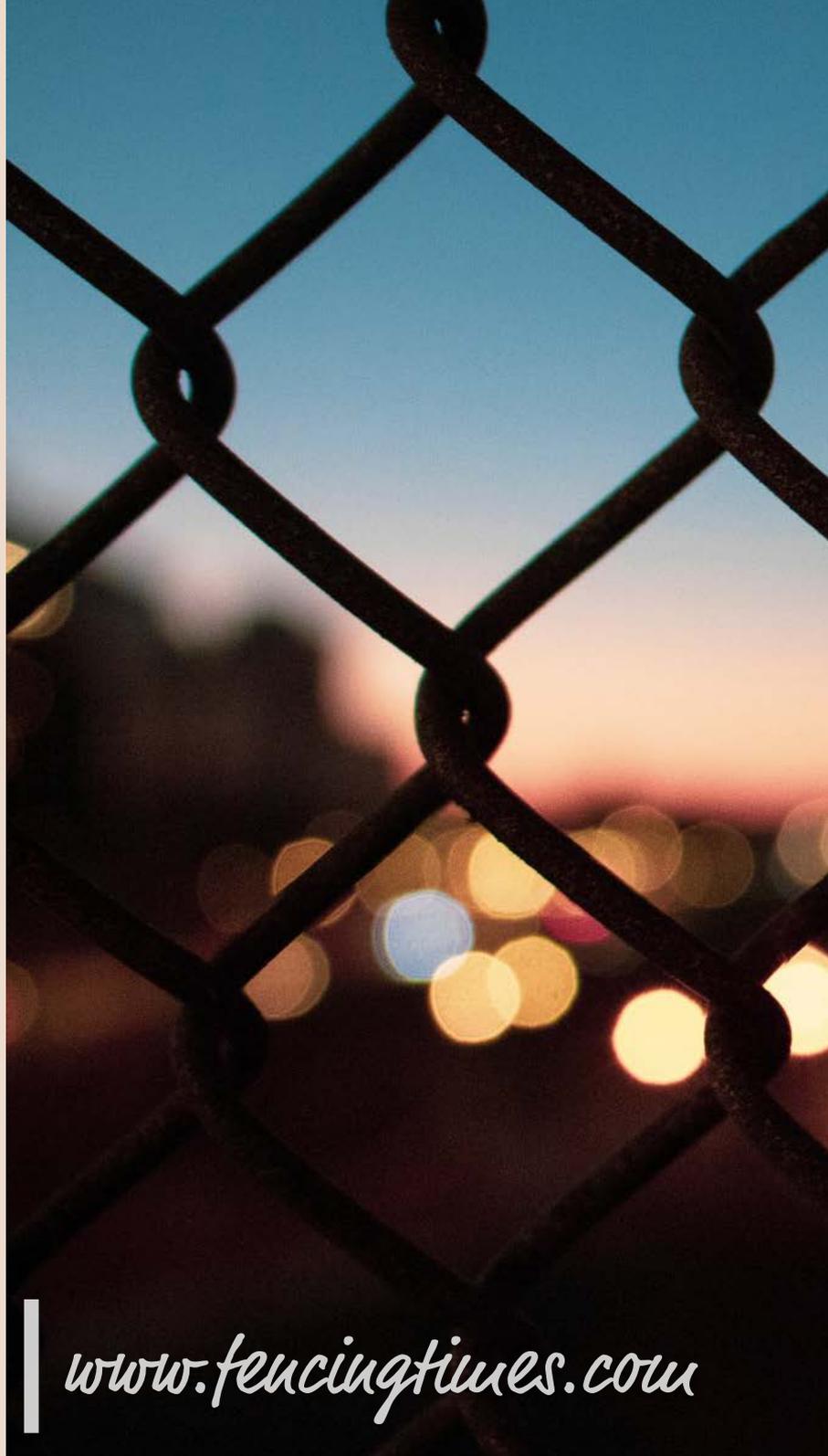


ABONNEMENTS SUPPLÉMENTAIRES POUR NOS FANS

Ne vous battez plus pour savoir qui lit le Fencing Times en premier. Commandez autant d'exemplaires que vous le souhaitez, dans votre langue, à partir de 12,50 euros par mois.

De plus, avec chaque abonnement, vous nous aidez à créer plus de contenu et à l'améliorer.

Allez sur www.fencingtimes.com et commandez.



www.fencingtimes.com

Fencing Times

L'ÉQUIPE :

Rédaction : Rembrandt Happel
Conception & organisation : Janina Gemblar
Salle de presse & campagnes : Kristina Khomenko
Traductions : Kelly Atkinson, Janina Gemblar,
Pascale de Mari & Astrid Homan

TIRAGE :

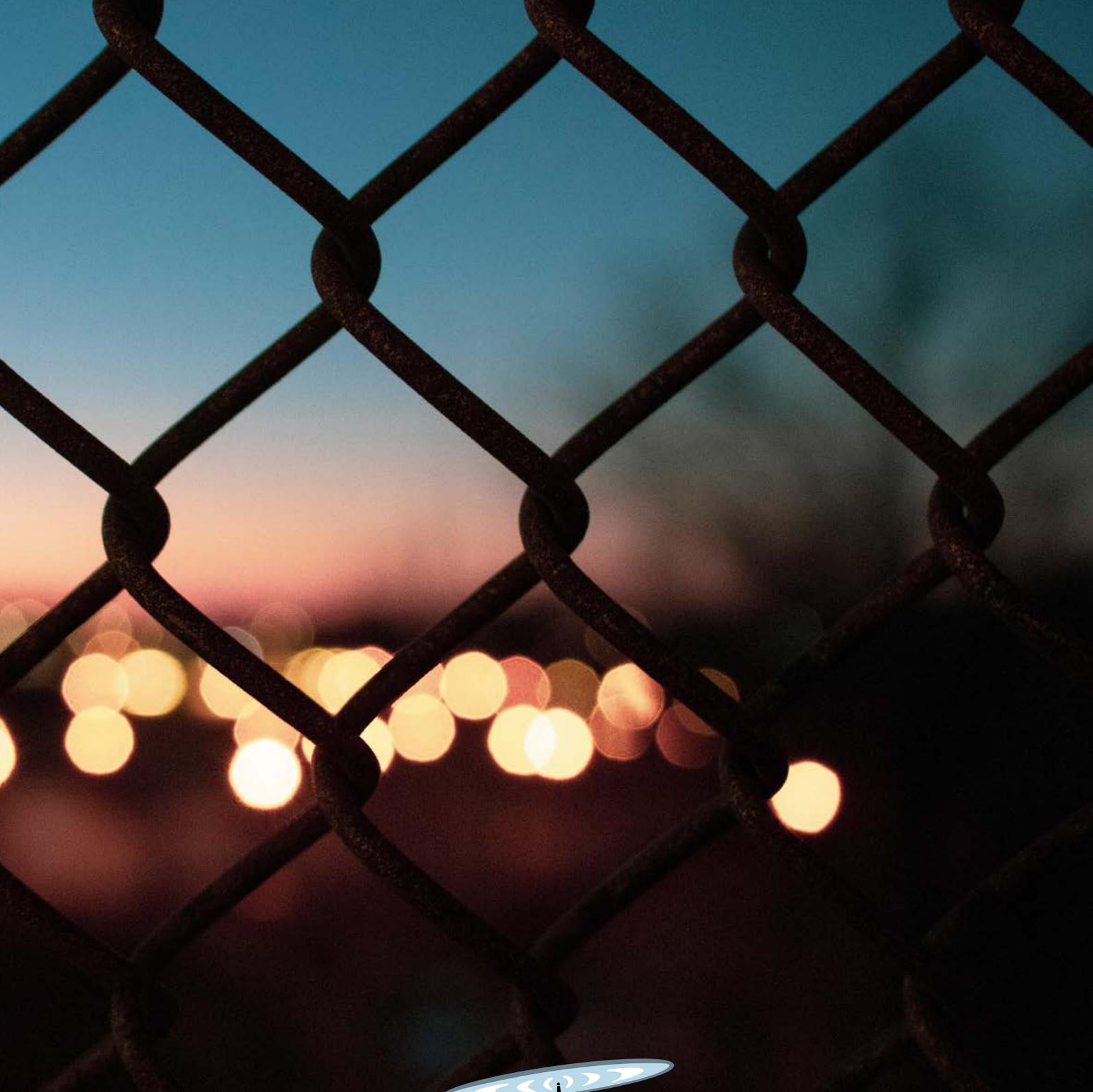
Fencing Times paraît sous forme numérique et papier. Plus de 17 000 lecteurs, dans 7000 entreprises, en Allemagne, Autriche, Belgique, France, Grande-Bretagne, Irlande, Luxembourg, Pays-Bas et Suisse, lisent Fencing Times dans leur propre langue. Une édition internationale supplémentaire, en anglais, est destinée aux lecteurs de toute l'Europe.

COPYRIGHT :

La diffusion et la transmission d'articles individuels ou de l'intégralité du numéro à des tiers sont expressément autorisées et très appréciées. À cet effet, si vous le souhaitez, nous vous envoyons volontiers les fichiers originaux. Il est interdit de copier des articles ou des parties d'articles sans mention de la source et de prétendre qu'il s'agit de votre propre contenu.

PETITS CARACTÈRES :

Ce magazine a été composé avec le plus grand soin. Néanmoins, nous ne pouvons pas garantir l'exhaustivité, l'exactitude ou la précision des informations. Les données présentées dans ce magazine n'ouvrent aucun droit. Les opinions exprimées dans ce numéro ne sont pas nécessairement les opinions personnelles de la rédaction ou des éditeurs.



CONTACT :

Fencing Times GmbH
Auf der Schanz 77
47652 Weeze, Allemagne
E-mail : team@fencingtimes.com
Tél :  +49 2823 9453014
 +31 85 2088447
 +44 1227 919552

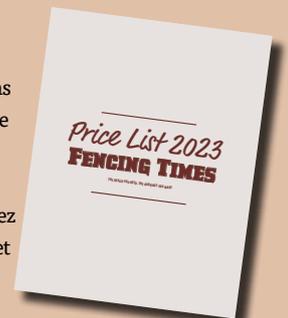
ENVOYEZ-NOUS vos NOUVELLES

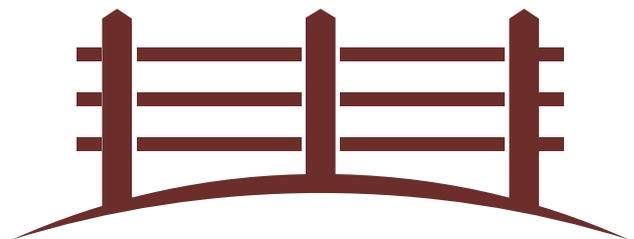
Avez-vous des nouvelles que vous aimeriez partager avec le monde de la clôture ? Contactez notre rédaction par e-mail à team@fencingtimes.com ou par téléphone au +49 2823 9453014 . Les articles émanant de la rédaction sont toujours gratuits, nous ne les facturons jamais.



PLACER UNE ANNONCE

Souhaitez-vous faire de la publicité dans le plus chouette magazine du monde de la clôture et faire connaître votre nom à tous les professionnels du secteur ? Appelez le +49 2823 9453014 ou envoyez un e-mail à team@fencingtimes.com et nous vous expliquerons tout.





DANS CE FENCING TIMES :

De l'éditeur :

Une histoire sans fin 4

Actualités de la branche :

Short News 9

Came présente un contrôle d'accès simple avec Easy Scan 11

DAS Access développe le contrôle d'accès piloté par code QR 16

Wiśniowski lance une gamme en aluminium 24

Thibo commercialise son propre portail coulissant en aluminium .. 30

Kopal lance un portail battant avec remplissage en bois 38

En plus :

Fences in the News 43

FENCING TIMES

SHORT NEWS

De nouveaux locaux pour Grillages Brossard

MESSIMY, France - Grillages Brossard, un fabricant de grillage et négociant en clôtures installé à proximité de Lyon, a emménagé en juin dans de nouveaux locaux sur son site existant. L'entreprise dispose ainsi de 230 mètres carrés de bureaux supplémentaires et de plus de 500 mètres carrés d'espace de stockage couvert supplémentaires. Grillages Brossard a été fondé en 1880 par Claude Brossard. L'entreprise a

été transmise plusieurs fois de père en fils avant d'être reprise, en 2020, par le fabricant de clôtures SBFM d'Eysines, près de Bordeaux. Cette acquisition a rendu possible l'agrandissement de l'entreprise, qui peut désormais disposer sur stock d'une gamme encore plus large de produits de clôture. La surface totale de l'entreprise Brossard est désormais de 2300 mètres carrés. ■



Postsaver fête ses 30 ans

Gloucestershire, Grande Bretagne - Postsaver, un fabricant de protections pour poteaux en bois, entre autres produits, fête ses 30 ans. L'entreprise a été fondée en 1994 par Richard et Jim George, deux frères de Gloucester (Grande-Bretagne),

lorsque Richard a dû remplacer les poteaux en bois de sa nouvelle clôture au bout de peu de temps. Les deux frères ont mis à profit leur expérience dans l'industrie du plastique pour créer un sabot en plastique destiné à recouvrir toute la partie du poteau qui se trouve

dans le sol. Il est vite apparu qu'un tel sabot était excessif, car les poteaux pourrissent surtout au niveau du sol. C'est ainsi qu'une première version du manchon, que l'on glisse sur le poteau, a été mise au point, produit que l'entreprise fournit toujours.

« Après le lancement, en 1994, de Postsaver pour les piquets de clôture, le produit a été soumis à des tests rigoureux par le BRE, » explique Richard. « Ces tests ont prouvé son efficacité et nous ont permis d'offrir une garantie de 20 ans. Depuis la production de notre tout premier manchon, nous n'avons cessé de développer le produit avec des solutions et des revêtements de plus en plus performants. Cette année, nous avons lancé un manchon extra-long, le Postsaver Plus, destiné au bois de construction. Nous sommes fiers de nos réalisations dans le domaine

de la protection du bois et nous travaillons en étroite collaboration avec les organisations commerciales et industrielles pour promouvoir l'utilisation du bois en général, car le bois est le matériau de construction le plus respectueux de l'environnement et le plus durable qui soit, et nous sommes passionnés par son avenir. » Dans un avenir proche, l'entreprise vise le marché américain. Les ventes y sont en cours d'expansion et une boutique en ligne est en cours de création. « L'année 2024 s'annonce comme une année record, » déclare Richard. « Nous sommes très enthousiastes pour l'avenir. » À l'heure où nous écrivons ces lignes, nous ne savons pas si l'anniversaire sera célébré, ni comment il le sera. Des sources au sein de l'équipe nous disent qu'une grande fête est espérée, mais elle n'a pas encore été officiellement annoncée. ■



Richard et Jim George

Nouveaux garde-corps de Tschœppé



HœRDT, France – Le fabricant de clôtures Tschœppé de Hœrdt, en Alsace, a lancé ce printemps une nouvelle collection de garde-corps en aluminium. La ligne s'appelle Garde-corps Barreaudés et son design est aussi minimaliste que possible, avec des poteaux constitués d'un profilé de 50 par 12 millimètres sans points de fixation visibles. La main courante est constituée d'un tube rond de 50 millimètres ou d'un profilé rectangulaire de 65 par 27

millimètres. Pour le remplissage, le client a le choix entre une plaque de verre, un remplissage en tôle d'aluminium avec un motif découpé ou des bandes horizontales. Les poteaux ne sont pas espacés de plus de 1,5 mètre et peuvent être montés à la française (au sol) ou à l'anglaise (contre la façade ou le mur). En combinant les différentes mains courantes et les différents remplissages de manières variées, on obtient 26 modèles différents. ■

Nouvelle mini-pelle de Develon

DOBŘÍŠ, République tchèque – Le fabricant d'engins de chantier Develon, société mère coréenne de Bobcat, elle-même propriété de Hyundai Infracore Equipment, lance une nouvelle mini-pelle. La DX10Z-7 est une mini-pelle d'une tonne qui ne se déporte pas à l'arrière. Ses performances sont nettement supérieures à celles de son prédécesseur, la DX10Z. Par exemple, la flèche de 1,45 mètre a été redessinée et la longueur du bras est passée de 810 à 890 millimètres, ce qui met la portée d'excavation au niveau du sol à 3355 millimètres et la hauteur de

déversement à 2205 millimètres. La longueur des chenilles a également été augmentée, elle est maintenant de plus d'un mètre, ce qui améliore la stabilité et augmente la force de traction. ■



Nouveaux panneaux en fils de Schertz

BERTHELMING, France – Le fabricant français de clôtures Schertz, situé à Berthelming en Alsace, a lancé ce printemps deux nouveaux panneaux en fils. Il s'agit de l'Athletico 244 et de l'Athletico 545, dont les modèles pilotes ont été présentés au salon Paysalia de Lyon en décembre. L'Athletico 244 est un panneau 3D léger en fils de 4 millimètres. D'une largeur

de 2,4 mètres, il peut également être chargé transversalement sur un camion. Le transport et le transbordement dans les centres de distribution sont ainsi plus faciles, et donc moins chers, qu'avec un panneau de 2,5 mètres de large. L'Athletico 244 est disponible dans les hauteurs de 1230, 1530 et 1730 millimètres.



L'Athletico 545 est un panneau à double fils avec des fils horizontaux de 5 millimètres et des fils verticaux de 4 millimètres. Là encore, la longueur est de 2,4 mètres afin de faciliter le transport. La taille des mailles est de 55 par 200 millimètres, comme pour l'Athletico 244. L'Athletico 545 est disponible dans les hauteurs allant

de 1230 et 1830 millimètres. Les fils verticaux des deux panneaux dépassent d'un côté de 30 millimètres. Les clients peuvent choisir de les installer vers le haut ou vers le bas. Les panneaux sont disponibles en standard en vert et en anthracite et sont compatibles avec les lamelles et bandes occultantes de la gamme Schertz. ■



Came présente un contrôle d'accès simple avec Easy Scan

Le fabricant italien de motorisations Came a présenté, lors du salon Intertraffic qui s'est tenu à Amsterdam en avril, un nouveau système de contrôle d'accès simple qui permet aux clients de contrôler facilement l'accès à leur site.





« Il y a environ deux ans, nous avons développé l'ACS01 ici, sur le site belge, » explique Jimmy Duquesne, business projects development manager chez Came Benelux. « L'ACS01 est un système de contrôle d'accès qui permet de réunir tous les types et systèmes de contrôle d'accès. Lorsque nous l'avons commercialisé, nous avons constaté qu'il existait de nombreuses applications pour lesquelles il n'était pas nécessaire de disposer de toutes les fonctions et possibilités d'un grand système, mais au contraire d'une solution la plus simple possible. Nous avons donc commencé à développer cette solution, qui est devenue l'Easy Scan ».

EASY SCAN

L'Easy Scan d'ACS est un système de tickets hors ligne qui permet l'accès avec des tickets à code QR. Le système se présente sous la forme d'un kit clé en main comprenant une imprimante de bureau avec un écran de 4,3 ou 7 pouces et un scanner de tickets. L'imprimante permet au propriétaire ou au gérant du portail, du tourniquet ou de la barrière d'imprimer un ticket avec un code QR, que les clients ou les visiteurs peuvent utiliser pour ouvrir la barrière. Le lecteur est intégré dans un pilier séparé ou directement dans un tube profilé de la barrière ou du tourniquet. Dès qu'une personne présente le reçu avec le code QR devant le scanner, la barrière s'ouvre. Le système est principalement destiné aux applications où un grand nombre d'utilisateurs uniques ou sporadiques ont besoin d'un accès temporaire.



APPLICATIONS

« Prenons l'exemple d'une entreprise qui doit laisser sortir un grand nombre de camions, » explique Jimmy Duquesne. « Une boucle de sortie ne suffit pas, car les voleurs peuvent alors sortir trop facilement. Donner des télécommandes ou même des badges au conducteur, généralement inconnu, est extrêmement coûteux, car on ne revoit jamais ces badges. La programmation d'un code PIN, du numéro de téléphone du conducteur ou du numéro d'immatriculation dans un système à usage unique est compliquée. C'est là qu'intervient Easy Scan. Vous imprimez un ticket avec un code QR valable pendant 15 ou 30 minutes et vous le remettez au chauffeur. Ce dernier peut fermer son camion à sa guise, aller aux toilettes et partir à sa convenance, sans devoir se présenter à nouveau et sans que vous deviez l'accompagner. »

PARKING SOLUTIONS



- ACS PS**
- Modular entry and exit console (keypad, badge reader, QR code reader, payment integration, licence plate recognition)
 - Customizable touch screen
 - Intensive use



FACILITÉ

« Ou bien, prenons un hôtel qui dispose de son propre parking devant sa porte, » poursuit Jimmy Duquesne. « Cet hôtel souhaite que tout le monde puisse entrer facilement et librement, mais sans abuser, ou, s'il s'agit d'un parking payant, que les clients paient avant de sortir. Là encore, l'Easy Scan est la solution idéale. Le réceptionniste imprime un ticket qui est valable aussi longtemps que le client a payé, et ce client peut sortir avec ce ticket. Dans le cas de l'hôtel, le scanner est relié à une barrière, mais vous pouvez bien sûr le relier à toutes les formes de gestion d'accès. Nous avons fourni un Easy Scan à la réception à l'entrée d'un parc de vacances à Marseille, en France, parce que les clients doivent pouvoir accéder à la piscine, située à un kilomètre de là. Un ticket, valable pour la durée du séjour réservé, et que les clients peuvent l'utiliser pour franchir le tourniquet de la piscine, est désormais imprimé à la réception. »

SOURCE DE REVENUS SUPPLÉMENTAIRE

« Une autre application typique de l'Easy Scan est, par exemple, un magasin situé au centre d'un village, » explique Jimmy Duquesne. « Nous avons livré un kit à une pharmacie, ayant son propre parking de l'autre côté de la route, où il n'est pas possible de tirer des câbles. Ce parking était toujours rempli de voitures n'appartenant pas à des clients. Une barrière et Easy Scan ont beaucoup aidé ce pharmacien. Ses caissiers impriment un ticket pour les clients, le client peut sortir du parking, ce qui n'est pas le cas d'une personne qui n'est pas cliente. Dans ce type de situation, l'Easy Scan est également une source de revenus supplémentaires pour les professionnels de la clôture, car sans l'Easy Scan, vous ne vendriez pas de barrière à ce pharmacien. Si les caissiers doivent demander à chaque client quel type de voiture il possède et utiliser ensuite une télécommande pour ouvrir la barrière lorsque le client se trouve devant, alors qu'ils sont déjà en train d'aider un autre client, cela ne fonctionne pas. C'est beaucoup trop contraignant. »

INSTALLATION

Le mot « facile » dans le nom Easy Scan n'est pas seulement synonyme d'applications simples ; le montage, l'installation et la configuration sont, selon Jimmy Duquesne, également très simples : « Le scanner et l'imprimante d'un même kit sont déjà reliés entre eux. Il n'est pas nécessaire de faire appel à un électricien pour les connecter ou les configurer, car il suffit de les brancher pour qu'ils fonctionnent. Tout le monde peut l'installer. Tout le monde peut le mettre en service et tout le monde peut travailler avec. Il n'est pas nécessaire de le connecter à internet, ni de créer des utilisateurs, il suffit de le brancher et le tour est joué. L'imprimante utilise des rouleaux de caisse TM80 standard que l'on peut acheter n'importe où. C'est un système que n'importe quel professionnel de la clôture peut vendre, même ceux qui ne sont pas familiers avec le contrôle d'accès ou les installations électriques. » ■



Thibo commercialise son propre portail coulissant en aluminium



Le fabricant néerlandais de clôtures Thibo, de Beek en Donk près d'Eindhoven, a lancé en avril son propre portail coulissant cantilever en aluminium. Le nouveau portail Europa est un portail léger en aluminium sur une traverse basse renforcée par des câbles en acier, avec lequel Thibo vise à rendre ses clients plus compétitifs.

« **S**ûr et fiable, puissant dans sa simplicité, c'est ainsi que nous décrivons le portail coulissant Europa, » explique Heino Thijssen, le directeur. « Parfois, il est essentiel qu'un portail s'ouvre et se ferme en toute sécurité, sans autres exigences.



Pour de tels projets, les portails existants de notre gamme étaient trop élaborés. Ils sont dotés de divers remplissages, d'options d'éclairage et de motorisations invisibles, ce qui fait grimper le prix. Par conséquent, nos clients ont parfois manqué de grands projets. Avec le portail Europa, nous changeons la donne. »

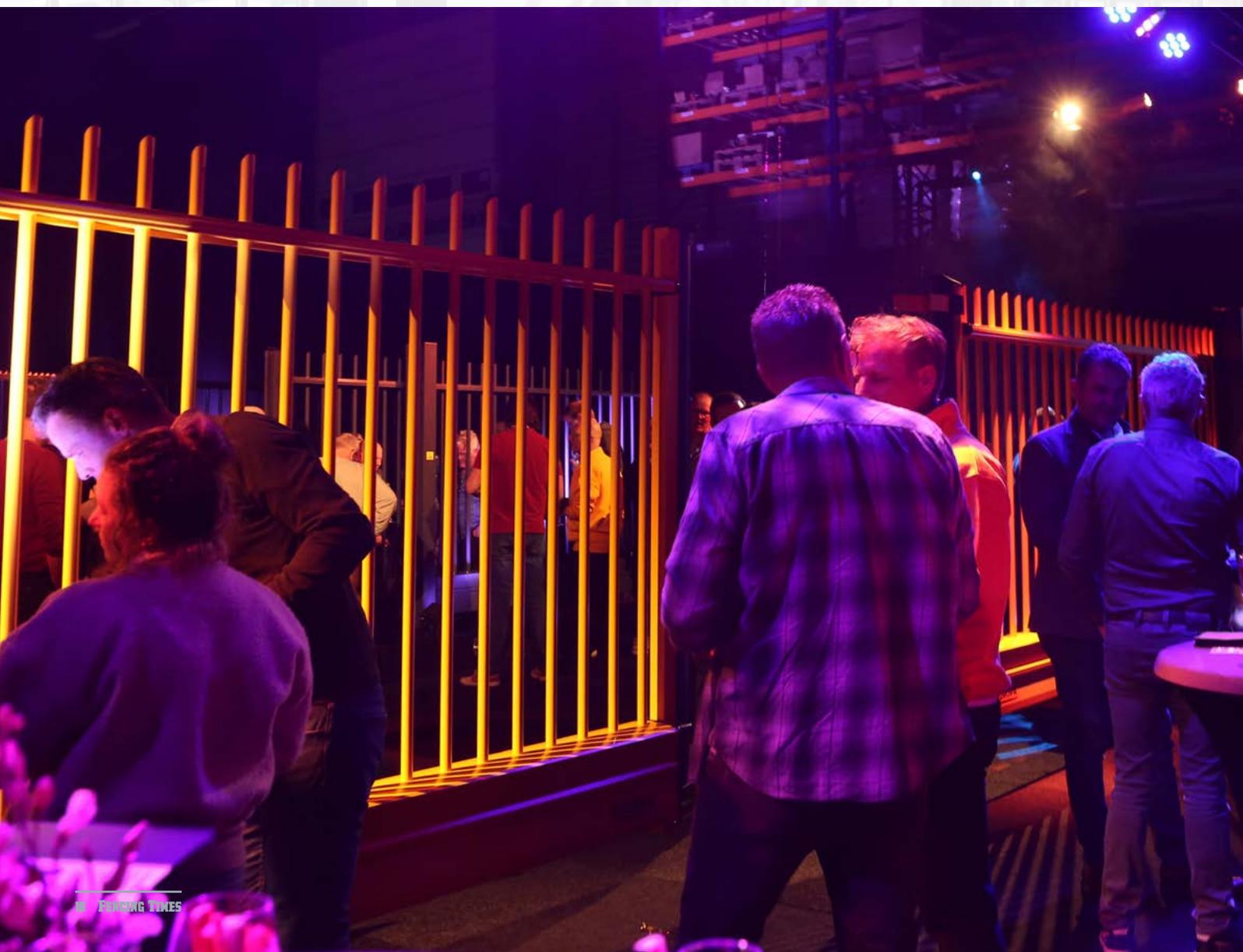
EUROPA

Le nouveau portail Europa est un portail dit « à tension, » ce qui signifie que deux câbles d'acier sont tendus dans la traverse basse pour conférer au portail sa rigidité. « Par conséquent, il faut moins d'aluminium, ce qui réduit les coûts des matériaux par rapport aux portails sans câbles, » explique Heino Thijssen. « En outre, nous avons mis en place une ligne de production très efficace avec des cobots¹ de soudage, ce qui nous permet de produire le portail en série. Grâce à ce portail, nous pouvons apporter un excellent soutien à nos clients dans les projets où le prix est décisif. »

1) Cobot signifie robot collaboratif. Il s'agit d'un robot permettant une interaction directe avec le soudeur.

SOLIDE

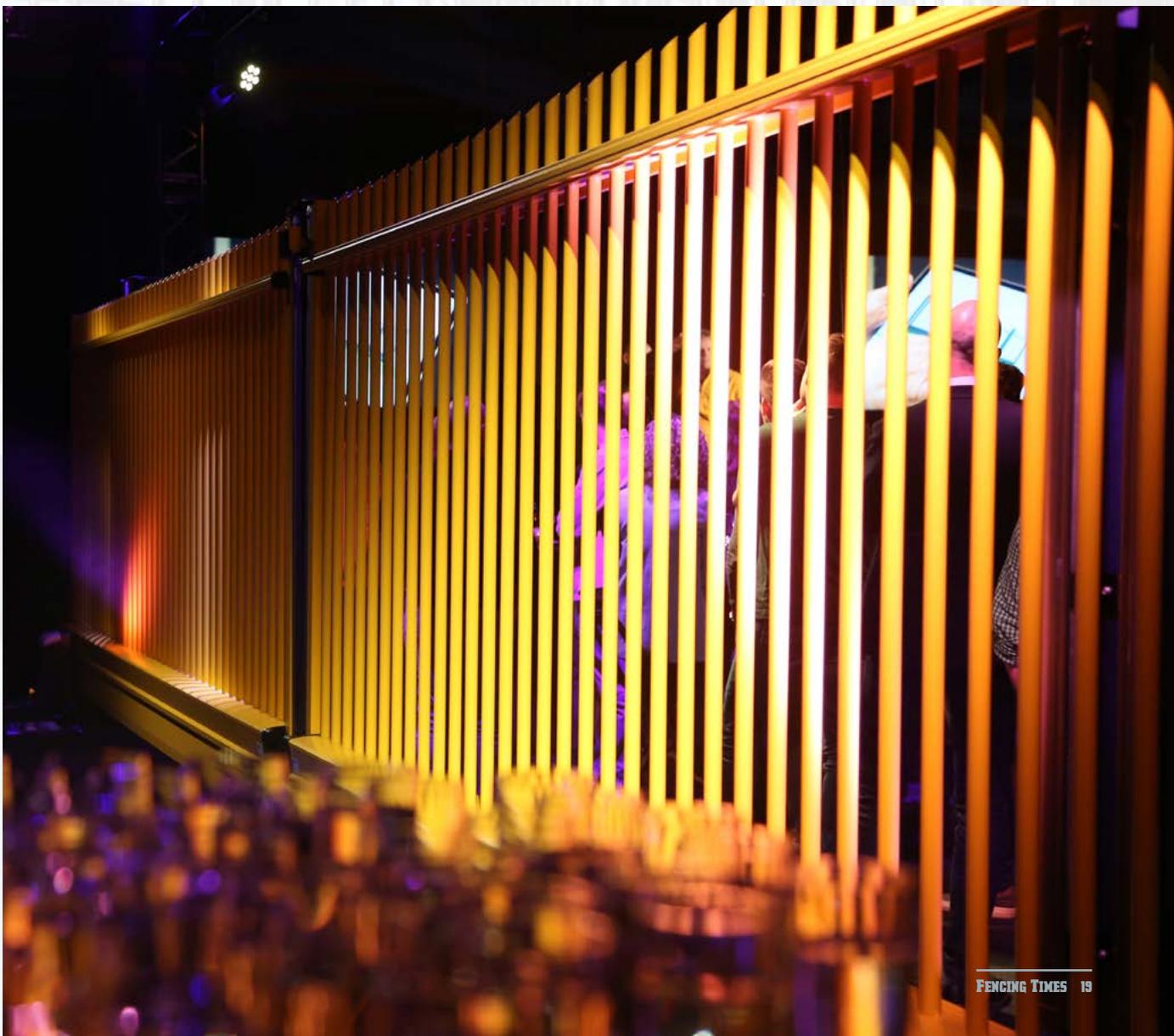
Le nouveau portail a été conçu pour le marché d'entrée de gamme, mais Heino Thijssen précise que cela ne signifie pas que c'est de la camelote. « Bien au contraire, » déclare-t-il. « Le portail Europa est proposé à un prix compétitif, mais nous avons fait de notre mieux pour en faire le meilleur portail de sa catégorie. La traverse basse est un profilé extrudé robuste, si solide que les câbles de tension sont inutiles pour les petites ouvertures. Le portail est équipé de barreaux soudés et non coincés ou serrés, et tous les profils appartiennent à la classe de vent 2. Les portails et les deux côtés du vantaïl sont équipés de barres palpeuses actives, nous avons choisi les meilleures photocellules que nous pouvions trouver et nous utilisons deux moteurs robustes et fiables de Cardin pour la motorisation. »





TOP SECRET

Thibo a longtemps travaillé à l'introduction de l'Europa. « Je l'avais sur ma liste de souhaits depuis une dizaine d'années, » explique Heino Thijssen. « Mais bon, développer son propre portail coulissant est un grand pas. Si l'on veut bien faire les choses, il y a beaucoup à faire. Finalement, nous avons commencé concrètement il y a un an. Nous avons engagé un ingénieur, fait de longs calculs et dessins, fabriqué plusieurs prototypes et les avons testés pendant plus de six mois. » Le nouveau portail a été présenté au début du mois d'avril lors d'un événement entouré de mystère. Thibo avait invité tous ses clients et relations à l'usine de Beek en Donk, où « un grand secret allait être partagé avec eux ». Une halle d'assemblage avait été partiellement vidée et habillée de rideaux noirs. Les visiteurs ont eu droit à des amuse-bouche et à des boissons. Après deux brefs discours des directeurs, Ralph Beukers et Heino Thijssen, un gros bouton rouge a été actionné et deux rideaux sont tombés. Le nouveau portail Europa était officiellement dévoilé et pouvait immédiatement être vu, examiné et discuté dans les moindres détails, comme les professionnels de la clôture aiment le faire.





EXTENSION

L'Europa est une extension de la gamme existante de portails coulissants de Thibo. « Pour le segment haut de gamme, nous travaillons en partenariat avec la société autrichienne Holler Tore pour la Belgique et les Pays-Bas, » continue Heino Thijssen. « La gamme Holler comprend des portails convenant à une ouverture et une fermeture continues, avec tous types de remplissages personnalisés et une largeur d'ouverture allant jusqu'à 25 mètres pour un seul vantail. C'est exactement pour l'autre extrémité du marché. En outre, nous avons également plusieurs autres marques dans notre gamme, pour lesquelles nous fabriquons notre propre pilier de guidage Matic SL, avec une motorisation de l'italien Cardin. Nous connaissons un grand succès depuis des années. Le portail Europa est un ajout supplémentaire, qui permet à nos clients de rivaliser avec les plus grandes entreprises de clôtures aux Pays-Bas. »

CONCURRENCE

Heino Thijssen précise : « Les grands projets, tels que les centres de distribution, les parcs de bureaux ou même les aéroports, se composent souvent de plusieurs éléments. À l'avant, à l'entrée, on demande un portail coulissant robuste et de qualité supérieure, avec de nombreuses fonctions de contrôle d'accès. À gauche et à droite de ce portail, une belle clôture à barreaux est souvent nécessaire, tandis qu'à l'arrière, il peut s'agir de grillage ou de doubles fils. Ensuite, divers portails pivotants et coulissants pour les entrées de service ou de fournisseurs sont nécessaires, dans des combinaisons variées, manuels ou automatiques, et souvent des tourniquets sont également requis. Nous étions déjà forts pour tous ces autres éléments, avec les portails Holler pour l'entrée principale, avec nos propres lignes de production pour les portails battants et les compartiments à barreaux et un vaste réseau de fournisseurs pour tout le matériel de grillage et de doubles fils, où notre grand volume nous permet d'acheter à un prix très compétitif. Avec le portail Europa pour les entrées où une ouverture et une fermeture sûres sont suffisantes, nous avons maintenant le paquet complet. Cela offre à nos clients une opportunité sérieuse dans les processus d'appel d'offres pour les grands projets. »



UNIVERSEL

Le nouveau portail coulissant Europa est proposé avec un passage de 3 à 10 mètres, par tranches de 1 mètre. Toutes les dimensions ont la même traverse basse, un profilé extrudé fermé de 200 par 300 millimètres. « Pour les portails à motorisation électrique, la barre dentée est dissimulée dans la traverse basse, » explique Heino Thijssen. « C'est plus joli et plus sûr. Pour la même raison, nous avons dissimulé la roue de guidage dans la traverse haute. C'est un portail robuste. » Les portails jusqu'à 8 mètres d'ouverture ont un portique de guidage, les portails de 9 et 10 mètres en ont deux. Le remplissage est constitué de barreaux ronds d'un diamètre de 30 millimètres et d'un espacement d'au maximum 110 millimètres. Les barreaux peuvent être insérés dans ou à travers la traverse haute. Pour les portails sans barreaux traversants, une lisse défensive peut être commandée à partir de 1,5 mètre de hauteur. Deux motorisations sont disponibles pour le portail. La motorisation standard a une vitesse d'ouverture d'environ 16 centimètres par seconde. Pour ceux pour qui cette vitesse n'est pas suffisante, il existe également une motorisation qui ouvre le portail à une vitesse d'environ 50 centimètres par

seconde. Les deux motorisations proviennent de la société italienne Cardin. Il existe également une version à commande manuelle : elle n'a pas de crémaillère intégrée et est équipée d'une serrure Locinox. Le portail Europa a fait l'objet d'une inspection et d'une certification par un organisme indépendant : toutes les versions sont conformes au règlement sur les produits de construction et les deux versions motorisées sont également conformes à la directive sur les machines.

EUROPE

Le nom Europa fait référence au territoire où le portail peut être utilisé. « Nous avons tout mis en œuvre pour fabriquer le meilleur portail en termes de qualité et de prix, » explique Heino Thijssen. « Nous sommes convaincus qu'il convient à tous les pays européens. C'est pourquoi nous prévoyons de mettre en place un réseau européen de distributeurs. Dans un premier temps, nous nous concentrerons sur les pays voisins, tels que l'Allemagne, la France et le Royaume-Uni, avant d'aller éventuellement plus loin. » Pour l'avenir, Thibo envisage également d'étendre la gamme à d'autres types de remplissage, tels que les panneaux en fil ou les barreaux Mikado. « Le portail Europa offre de nombreuses possibilités. Nous en sommes extrêmement fiers. » ■



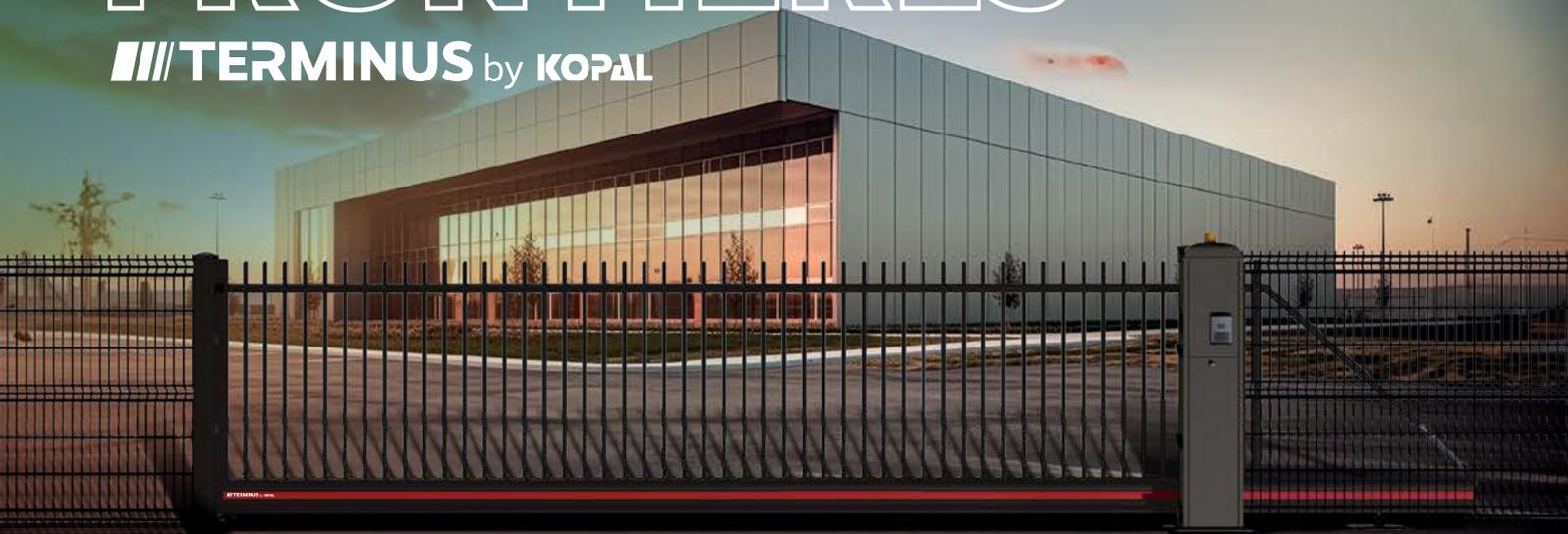
KOPAL
Good fences make good neighbours

DÉCOUVREZ
TOUT SUR
PORTAILTERMINUS.FR

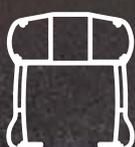


PARCE QUE L'HOSPITALITÉ A DES FRONTIÈRES

/// TERMINUS by KOPAL



CONFORME AUX
NORMES CE
EN VIGUEUR



SYSTÈME DE
MOTORISATION
NOVATEUR



PLUG AND
PLAY



DESIGN
ESTHÉTIQUE

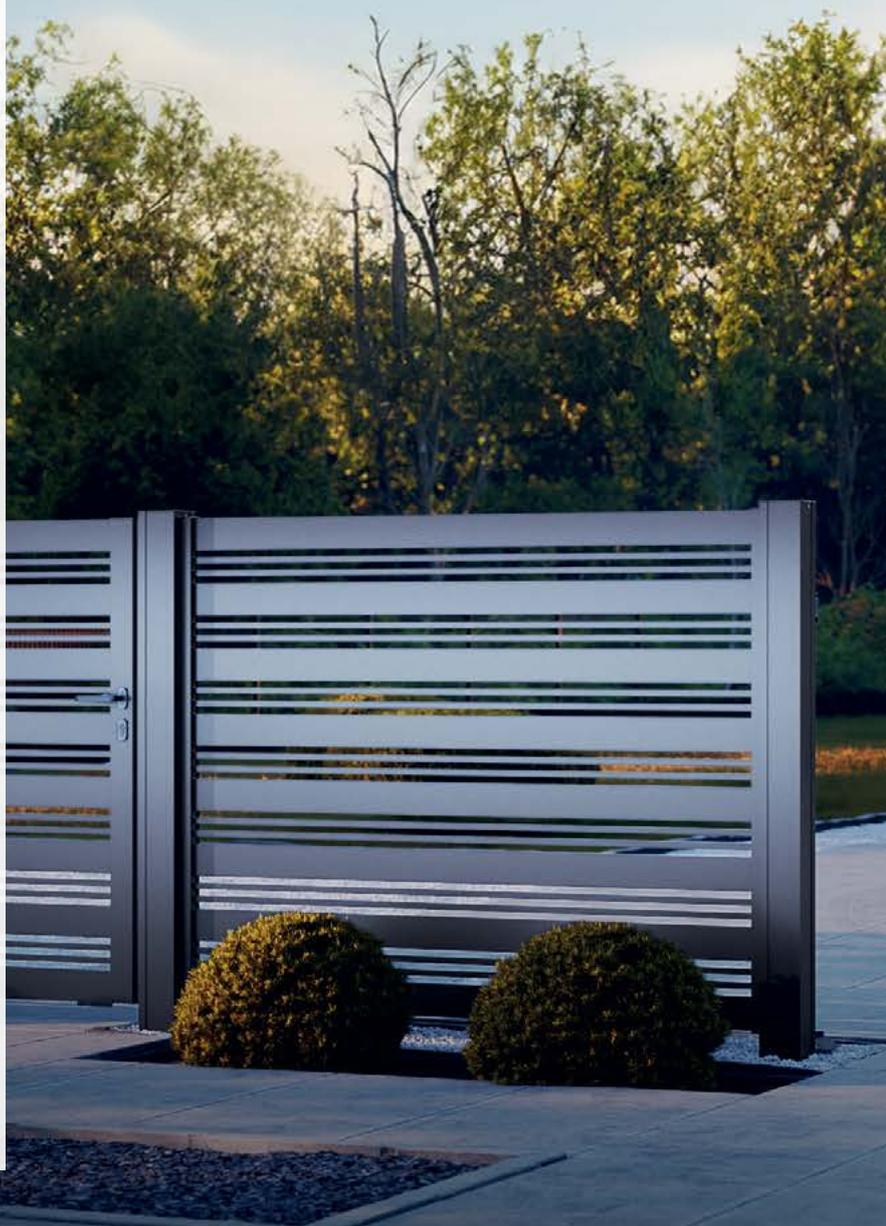
Wiśniowski lance une gamme en aluminium

Le fabricant polonais de clôtures Wiśniowski de Wielogłowy, au sud-est de Cracovie, lance une nouvelle gamme de clôtures en aluminium, avec des portails battants et coulissants. L'entreprise souhaite ainsi proposer à ses clients une offre plus large.

« Jusqu'à présent, nous fabriquions toutes nos clôtures ornementales en acier, » explique Grzegorz Mruk, directeur de la gestion des produits. *« Mais lorsque nous avons conçu les modèles les plus récents au design extrêmement moderne, nous nous sommes heurtés à des limites : les profilés en acier ont toujours des angles arrondis. De plus, il faut les laminer, ce qui n'est rentable qu'avec de très grandes séries. Enfin, les clients sont de plus en plus critiques. Les clients au portefeuille bien garni, en particulier, ne veulent pas voir les trous d'aération de la galvanisation ou les cordons de soudure ; tout doit être bien fini. Cela n'est possible qu'avec l'aluminium. »*

GAMME

C'est pourquoi Wiśniowski lance aujourd'hui une toute nouvelle gamme de clôtures en aluminium. Cette gamme se compose de neuf modèles de clôtures différents, destinés principalement au marché résidentiel. Tous les modèles proposent des panneaux de clôture, des portails battants et des portails coulissants. Ce qui est nouveau pour Wiśniowski, c'est que les éléments de clôture et le remplissage des portails ne sont pas soudés : les différents profilés d'extrusion sont collés, agrafés, vissés ou encliquetés. *« Ou une combinaison de ces méthodes, »* précise Grzegorz Mruk. *« Les soudeurs capables de bien travailler l'aluminium sont rares. En outre, nous voulions précisément nous débarrasser des cordons de soudure pour obtenir un aspect encore plus beau. Un autre avantage du collage et du vissage après le revêtement thermolaqué est que nous pouvons désormais combiner plusieurs couleurs dans un seul élément de clôture, ce qui est également une nouveauté pour nous. »* Avec la nouvelle ligne en aluminium, Wiśniowski ne soude plus que les plaques de base sous les poteaux et quelques joints dans les cadres des portails.





Grzegorz Mruk

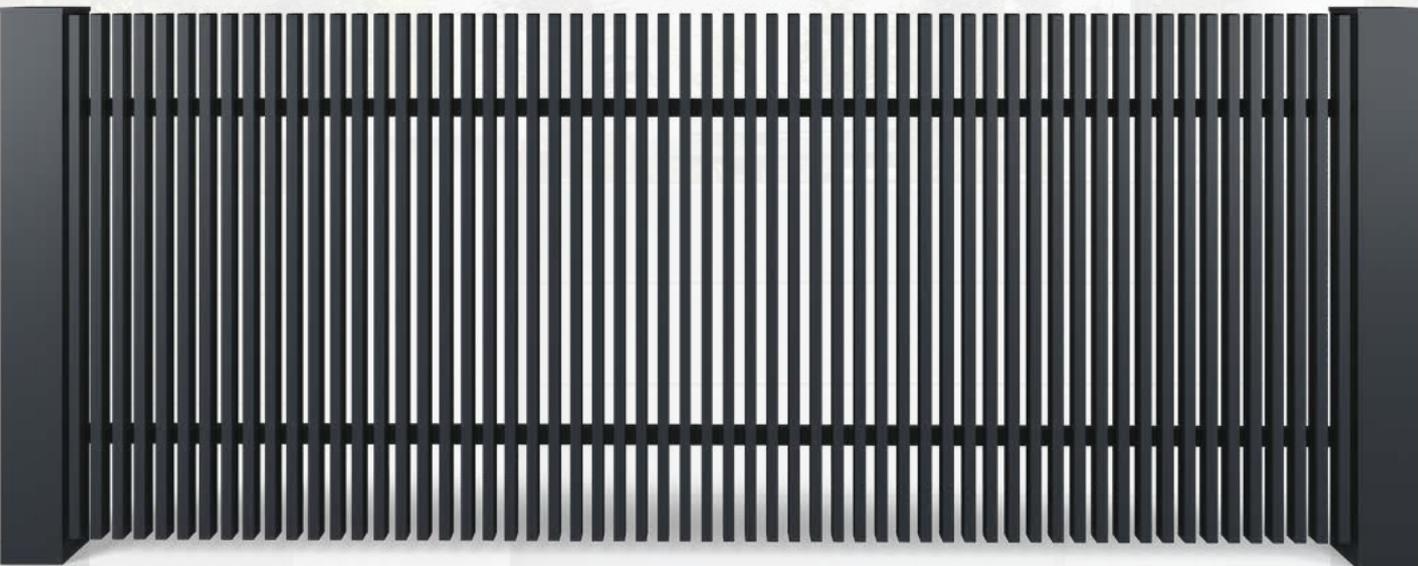


HISTOIRE

La nouvelle ligne est le fruit de plusieurs années de développement. « Lorsqu'il y a quelques années, le Covid a paralysé toute la logistique mondiale, la différence de prix entre l'acier et l'aluminium a presque totalement disparu, » explique Grzegorz Mruk. « Jusqu'alors, l'aluminium était 25 à 30 pourcent plus cher, ce qui, pour nous, a toujours été l'un des arguments en faveur de l'acier. Nous avons d'abord réalisé une étude de marché très approfondie afin de déterminer exactement à quoi la gamme devait ressembler. Nous voulions qu'elle soit moderne et qu'elle puisse être déployée dans le plus grand nombre possible de pays européens. C'était un véritable casse-tête, car l'Autriche et la France, en particulier, sont des pays où l'aluminium est très populaire, mais dans ces deux pays, les tendances et la conception technique sont très différentes. Nous avons donc mis sur pied une équipe distincte, dans laquelle les développeurs de produits du département des clôtures ont collaboré avec les ingénieurs du département des portails, car ces derniers ont une grande expérience de l'aluminium. Cette équipe a passé six mois à dessiner et à concevoir les différents modèles. »

DÉVELOPPEMENT

« Au bout de deux ans, la gamme n'existait que sur le papier, » déclare Grzegorz Mruk en riant. « Nous disposons d'une fraiseuse CNC dans laquelle il est possible d'introduire un bloc d'aluminium de 70 centimètres de haut et d'en fraiser toutes sortes de formes. Nous l'avons alors utilisée pour fraiser les profilés dessinés, il y en avait plus de 30, afin de pouvoir tester s'ils pouvaient être fixés les uns aux autres comme nous l'avions prévu. Nous avons ensuite cherché un partenaire pour l'extrusion et les matrices ont été fabriquées. Lorsque les premiers profilés sont arrivés, nous avons pu réaliser des prototypes. Sur la base de ces prototypes, nous avons ensuite modifié certains profilés, car après revêtement, ils ne convenaient pas. Parallèlement, les collègues de la production ont commencé à mettre en place une chaîne de production, avec des scies spéciales pour découper les profilés d'extrusion sur mesure et des tables de travail sur lesquelles les profilés sont vissés et collés entre eux. Nous avons ensuite consacré trois mois supplémentaires à la certification, afin de nous assurer que tous les produits de la gamme sont conformes au règlement sur les produits de construction et, le cas échéant, à la directive sur les machines. »







MODERN

Le nouveau modèle Modern est constitué de lamelles horizontales rectangulaires. Ces lamelles font 200, 100 ou 50 millimètres de hauteur. La combinaison des trois lamelles différentes, avec ou sans espacements, permet de créer une rangée de six modèles distincts. Un septième modèle présente des profilés rhombus, qui, tout en laissant passer la lumière, empêchent la vue. « Ce sont les modèles avec lesquels nous commençons, » explique Grzegorz Mruk. « À l'avenir, nous ajouterons sans aucun doute d'autres variantes. »

HOME INCLUSIVE

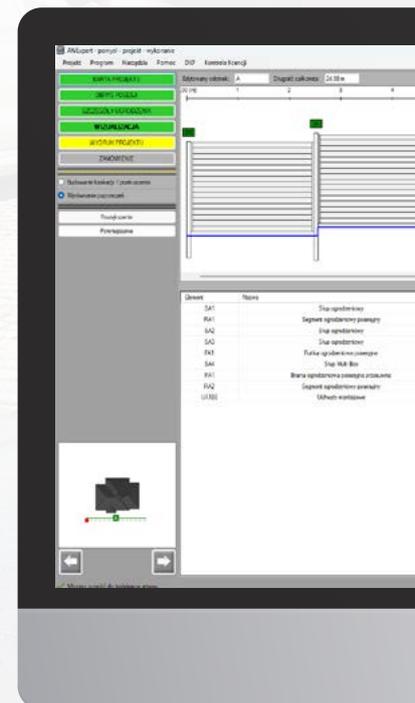
Le modèle Home Inclusive présente les mêmes profilés rhombus, mais montés transversalement pour laisser passer plus de lumière. Il est assorti à un modèle de porte d'entrée et de porte de garage d'aspect similaire. « Home Inclusive est davantage destiné aux projets de constructions neuves qu'au marché du remplacement, » continue Grzegorz Mruk. « Il s'agit d'une série distincte de notre gamme dans laquelle les modèles de portes d'entrée, de portes de garage, d'éléments clôtures, de portails battants et de portails coulissants sont assortis. Il est donc possible de donner le même aspect à toute une maison ou à tout un bâtiment. » Une série de 16 revêtements thermolaqués à texture fine, ne figurant pas dans le nuancier RAL, est disponible pour Home Inclusive.

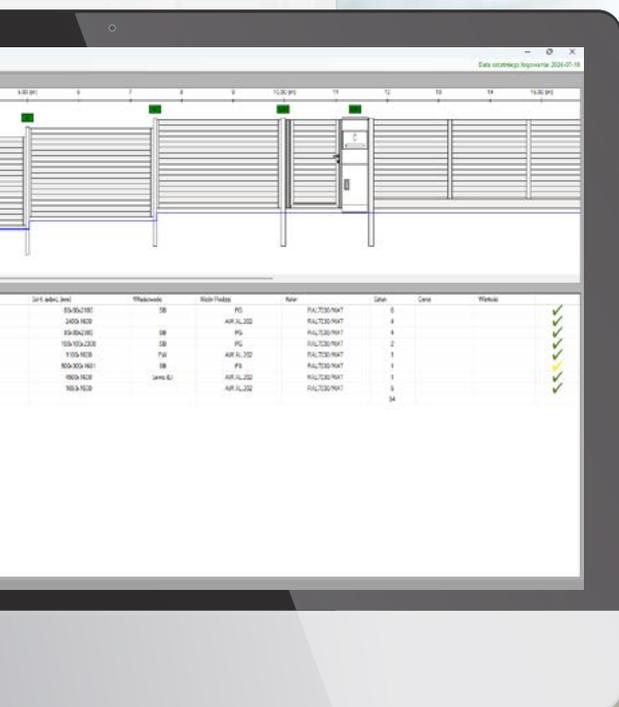
CLASSIC

Le dernier nouveau modèle s'appelle Classic. Il se compose de lamelles verticales étroites de 20 par 40 millimètres, montées avec le côté étroit vers l'avant contre deux barres transversales. « Avec Classic, nous jouons un peu sur la tendance rétro que l'on voit apparaître ici et là en Europe, » explique Grzegorz Mruk. « Autrefois, avant que les panneaux en fils, les sections à barreaux et les clôtures occultantes ne soient à la mode, on voyait souvent des clôtures constituées de lattes de bois dressées. Aujourd'hui, nous reprenons cette idée avec des profilés en aluminium. C'est pourquoi ce modèle est appelé Classic, bien qu'il s'agisse d'un tout nouveau modèle. »

AW EXPERT

Depuis leur lancement, tous les modèles sont disponibles dans AW Expert, le logiciel propriété de Wiśniowski qui permet aux professionnels de la clôture de composer facilement et rapidement une clôture complète à partir de poteaux, de sections et de portails, qu'ils peuvent ensuite envoyer sous forme de devis à leurs clients ou sous forme de commande à l'équipe de vente interne de Wiśniowski. « AW Expert accélère l'ensemble du processus et réduit le risque d'erreurs de communication, » déclare Grzegorz Mruk. « La grande majorité de nos clients utilisent le logiciel pour tous les devis et toutes les commandes. C'est pourquoi nous voulions que tous les modèles soient, dès le départ, entrés dans AW Expert. » Tous les modèles en aluminium sont disponibles depuis le début du mois de juillet. ■





DAS Access développe le contrôle d'accès piloté par code QR

DAS Access, un fabricant belge d'équipements de contrôle d'accès basé à Heist-op-den-Berg, a lancé, au début de cette année, une nouvelle gamme. Avec Scan&Go Basic, les propriétaires et les gestionnaires de petits parkings peuvent désormais contrôler facilement l'accès à leur terrain.

« **N**otre gamme Scan&Go Pro connaît un grand succès depuis 16 ans, » explique Mario Elia, le directeur et propriétaire de l'entreprise. « L'objectif de Scan&Go Pro est d'empêcher les utilisateurs et les visiteurs indésirables d'accéder aux parkings et aux sites commerciaux sans avoir à émettre des cartes ou des transpondeurs RFID relativement coûteux. »







Pour ce faire, nous gérons très efficacement les utilisateurs temporaires et souvent uniques, tels que les clients, les visiteurs, les fournisseurs ou les personnes se stationnant occasionnellement, à l'aide de technologies telles que l'ANPR et les codes QR sur les téléphones portables au niveau des barrières, des portails coulissants et des portails battants. Pour cela, nous n'avons pas besoin d'un serveur, d'une base de données centralisée ou d'une application PC. Scan&Go Pro est donc très populaire auprès des supermarchés, des centres de loisirs, des immeubles de bureaux et de bien d'autres endroits. Avec Scan&Go Basic, nous mettons également ce système à la disposition des commerces de détail, des entreprises, des hôtels et d'autres utilisateurs plus modestes. »

SCAN&GO

« La fourniture d'accès temporaires en particulier est un sujet délicat pour de nombreux fournisseurs, » explique Mario Elia. « Par « accès temporaire » j'entends, par exemple, les cliniques médicales qui veulent laisser entrer leurs patients dans le parking, mais pas les étrangers. Aujourd'hui, elles fonctionnent souvent avec une barrière et une télécommande, mais cela nécessite toujours du personnel. Il en va de même pour les petites et moyennes entreprises où de nombreux clients et fournisseurs différents doivent entrer sur le site. Elles peuvent distribuer des étiquettes RFID, appelées « drops » ou « cartes », mais il s'agit là d'une solution coûteuse, car tout le monde ne rapporte pas son étiquette. Elles peuvent aussi programmer le numéro de téléphone du chauffeur de camion dans le module GSM, mais cette méthode, outre le fait qu'elle est compliquée avec les codes SMS, est dangereuse, car il est souvent oublié de retirer ces numéros, ce qui, à long terme, permet à la moitié de la planète d'entrer dans l'entreprise. »

CODE QR

« C'est pourquoi nous avons développé notre système de code QR, » poursuit Mario Elia. « Grâce à ce système, les propriétaires de sites peuvent inviter et laisser entrer leurs hôtes très facilement. À l'entrée, ils installent un scanner de codes sur une colonne. Ils créent ensuite un code QR qu'ils peuvent envoyer par e-mail à leur hôte ou imprimer sur une confirmation de réservation. L'hôte se présente au scanner avec le ticket ou avec l'e-mail dans son téléphone et peut entrer. Ou sortir, en fonction de l'application, bien sûr. Le code QR contient toutes les informations d'autorisation, telles que l'heure, le nombre de jours ou d'heures de validité du ticket, l'identifiant de l'imprimante, etc. Cela garantit une sécurité et une commodité maximales pour l'opérateur et l'utilisateur, sans connexion physique des appareils par l'intermédiaire de réseaux ou de données mobiles. Si l'utilisateur entre également le numéro de la plaque d'immatriculation du visiteur dans le système et installe un lecteur de plaques minéralogiques, il peut également utiliser le système « sans ticket ». »

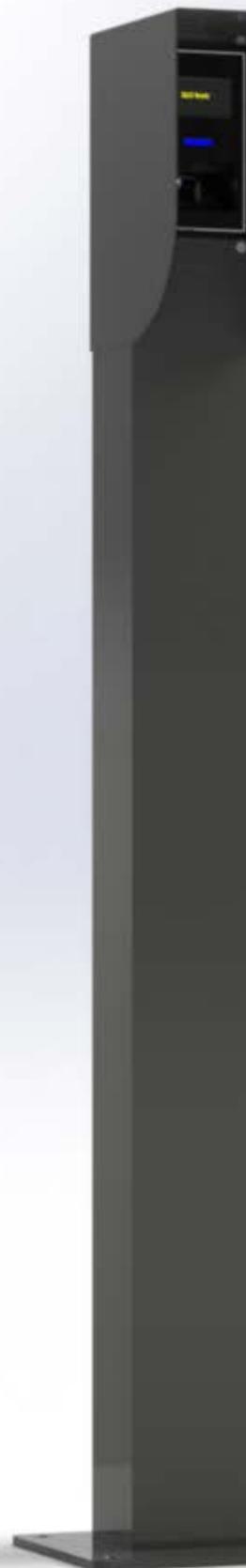


Mario Elia



BASIC

« Nous avons maintenant simplifié ce système en créant Scan&Go Basic, » continue Mario Elia lors de la présentation de la nouvelle gamme. « La gamme Basic est destinée aux applications simples à faible trafic. Son principal avantage est qu'elle ne nécessite qu'une alimentation électrique. Il n'est pas nécessaire de poser des câbles de réseau ou d'effectuer des configurations compliquées, le client ne doit installer aucun logiciel ni se connecter nulle part. La gamme est entièrement prête à l'emploi. Vous installez une barrière, vous installez notre colonne avec un scanner et vous donnez au client une imprimante de tickets. Vous branchez les deux sur le secteur et le tour est joué. Le client peut maintenant imprimer des tickets avec un code QR pour toute personne qu'il souhaite laisser entrer sur son site. C'est ainsi que nous mettons Scan&Go à la disposition des petites applications, comme par exemple le commerçant d'un centre de village qui dispose de cinq places de parking sur son terrain et qui veut les réserver uniquement à ses propres clients. Et surtout, Scan&Go Basic est si simple que tout le monde peut le vendre et l'installer. Même les installateurs qui n'ont pas de connaissances techniques approfondies en matière de systèmes de contrôle d'accès, de réseaux ou d'informatique. Il est plus facile à installer qu'une barrière et, si nécessaire, il peut être installé en quelques minutes sans ordinateur portable ni logiciel. »





STATIONNEMENT PAYANT

Les deux systèmes Scan&Go peuvent être utilisés pour le stationnement payant, en plus de la fonction pure de gestion d'accès. « Dans la gamme Pro, nous avons plusieurs terminaux de paiement dans lesquels le client peut configurer les données de son fournisseur de paiement, » explique Mario Elia. « Le client dispose alors d'un système indépendant dans lequel les automobilistes peuvent payer les frais de stationnement avec leur carte de crédit ou leur téléphone. Pour la gamme Basic, nous avons une imprimante de bureau que les commerçants peuvent placer sur leur comptoir. Ils peuvent ainsi imprimer un ticket moyennant paiement. Bien sûr, ce système ne fonctionne que pendant les heures d'ouverture du magasin, mais en contrepartie, il est très simple à installer et à gérer. »

APPLICATION

Avec Scan&Go, DAS Access ne vise absolument pas les très grands parkings, mais plutôt le marché immédiatement en-dessous. « Les aéroports, mais aussi les grands Q-Parks des centres-villes ne sont pas notre marché, » explique Mario Elia. « Là, il faut des distributeurs automatiques de pièces de monnaie, qui doivent être vidés, et des contrats coûteux de service et de maintenance 24 heures sur 24. Presque tous les grands fabricants de barrières ont leurs propres divisions qui couvrent entièrement ce marché. Mais pour le marché immédiatement en-dessous, Scan&Go est idéal. Pour les hôtels, les complexes d'appartements, les supermarchés et centres commerciaux, les immeubles de bureaux, les campings, les immeubles à plusieurs locataires, etc., ces systèmes complexes et leurs contrats sont souvent trop compliqués et trop chers. C'est notre marché.

Ce marché est également très intéressant pour les professionnels de la clôture, car avec Scan&Go, ils n'ont plus besoin d'un grand département pour le contrôle d'accès et ne doivent plus refuser des commandes de barrières et de portails dès qu'un contrôle d'accès est demandé. Chaque professionnel de la clôture et chaque installateur de portails peut trouver une solution rapide, facile et toujours abordable pour presque toutes les applications qu'on lui demande. Et ils peuvent les installer et les entretenir eux-mêmes pour leurs clients. Avec la gamme Basic, nous avons encore élargi le nombre d'applications possibles. »

GAMME

La gamme Scan&Go Basic se compose d'un scanner, qui peut lire les codes QR sur du papier, des tickets ou des écrans de téléphone à une distance de 20 centimètres, d'une imprimante de tickets et de colonnes en aluminium. Le scanner est équipé d'un écran, d'un lecteur de code et d'un anneau LED. Il peut être utilisé à l'intérieur comme à l'extérieur.

L'imprimante de tickets est équipée en standard de deux boutons. Le premier imprime un ticket par défaut, permettant à l'utilisateur de sortir jusqu'à minuit, tandis que le second bouton limite le temps de sortie à 30 minutes. L'imprimante peut être personnalisée à l'aide du logiciel DAS intégré. « Le client peut également connecter l'imprimante à un ordinateur, » explique Mario Elia. « S'il installe ensuite notre logiciel Virtual Printer, il peut placer un nombre illimité de boutons virtuels sur l'écran. Chaque bouton a alors une durée de validité différente. Mais l'imprimante fonctionne également de manière autonome. » Les colonnes en aluminium sont livrées montées sur une plaque de base. Elles sont disponibles en trois hauteurs : pour les voitures, pour les piétons et pour les voitures et les camions. Cette dernière est équipée de deux scanners. Les colonnes sont livrées de série en gris anthracite, mais peuvent également être recouvertes d'un revêtement thermolaqué en d'autres couleurs. ■





WKM 15.160

ENFONCEUR DE POTEAUX PERMETTANT
AUX PROFESSIONNELS DE LA CLÔTURE
D'ÉCONOMISER DU TEMPS

100% RADIOCOMMANDÉ



wikam



2000
kg



Wikam B.V. De Ronding 13, 8072 TB Nunspeet, Netherlands t +31 (0)341 79 53 43 e info@wikam.nl i www.wikam.nl



**Le Gas Powered Post Driver de Fast
Fencing Systems.
L'enfonceur de poteaux à essence qui
fonctionne toujours.**



FAST FENCING SYSTEMS BV
WWW.FASTFENCINGSYSTEMS.COM
CONTACTE ROGER: +31 6 50292988
OU ARNO: +31 6 52330914



Kopal lance un portail battant avec remplissage en bois



Le fabricant belge de portails Kopal, établi à Kortemark, entre Bruges et Courtrai, a lancé ce printemps un nouveau portail battant. Le Pluteo est fabriqué en acier, mais il est doté d'un remplissage en bois. Avec ce nouveau portail, Kopal vise le marché privé.

« **J**usqu'à présent, nous ne fabriquons que des portails prêts à être remplis de bois, » explique Eline Vandromme, la responsable commerciale. « Les professionnels de la clôture, ou le client lui-même, pouvaient alors installer leur propre remplissage en bois. Mais nous constatons que la demande de remplissages en bois augmente et que les professionnels de la clôture sont loin d'être tous équipés pour en fabriquer eux-mêmes. C'est pourquoi nous lançons aujourd'hui notre propre modèle de portail avec remplissage en bois. Nous proposons ainsi au marché privé une solution solide et prête à l'emploi. »

AYOUS

Le remplissage du Pluteo est constitué de planches de bois Thermo Ayous. « *L'ayous, également connu sous le nom d'abachi, est un bois tendre, à croissance rapide et donc abordable,* » explique Stijn Pylyser, le directeur de production. Stijn Pylyser et Stefaan Talpe, le fondateur et propriétaire de l'entreprise, sont à l'origine du nouveau portail. « *Le traitement thermique du bois lui confère la durabilité et la résistance d'un bois dur tropical. Comme le bois dur, il est très résistant à la pourriture, aux parasites et aux intempéries. De plus, sa croissance rapide lui confère une structure de grain dense et robuste qui est particulièrement jolie. C'est pourquoi c'était pour nous le choix idéal.* » Les planches d'ayous ont des rainures fraisées à l'extérieur, ce qui donne l'impression que le remplissage est fait de lattes étroites. En usine, Kopal assemble les lames verticales avec des lames transversales pour former des éléments qui sont ensuite vissés d'un seul tenant dans le vantail.

RESPECT DE LA VIE PRIVÉE

« *Grâce à l'utilisation de planches à rainure et languette avec des rainures fraisées au lieu de lattes étroites, le remplissage dans son ensemble gagne en solidité,* » poursuit Stijn Pylyser. « *De plus, il est impossible de voir entre les lames, ce qui rend le portail complètement occultant et permet de le vendre en tant que portail respectant la vie privée. Pour les espaces entre les vantaux eux-mêmes et entre les vantaux et les poteaux, nous fournissons des bandes occultantes.* » Si le client souhaite une clôture du même style à gauche et à droite de son portail, c'est également possible : Kopal fournit aussi le remplissage en bois sous forme de panneaux de clôture de 2 mètres de large, avec une bande de recouvrement en aluminium qui veille à ce que l'eau ne pénètre pas dans le côté ouvert du bois.





PLUTEO

Les vantaux du nouveau Pluteo sont constitués d'un cadre en tubes profilés, avec des bandes soudées sur lesquelles sont vissés les panneaux de bois. Ils sont suspendus par des charnières 3D de Locinox sur des poteaux en tubes profilés de 100 millimètres par 100 millimètres. La serrure encastrée provient également de Locinox. Le Pluteo est disponible avec un passage de 1,1 à 4 mètres et des hauteurs de 1,50 à 2 mètres. La base du portail et l'emplacement des ferrures sont conçus de manière que chaque portail puisse s'ouvrir à

gauche et à droite, vers l'intérieur et vers l'extérieur. « Cela permet à n'importe quel installateur d'installer le portail sans problème, dans n'importe quelle situation, » explique Stijn Pylyser. Les éléments en acier sont en standard revêtus de noir mat. « Cette couleur est très appréciée sur le marché privé, » ajoute Eline Vandromme. « Nous voulions répondre à la demande de portails abordables, robustes et esthétiques. D'où le Pluteo : une harmonie entre l'acier et le bois, comme nous l'appelons. » ■



FENCES IN THE NEWS



23 AOÛT 2023

Les éléphants plus forts que le grillage



A Lhaptshakha, une ville du Bhoutan, un petit pays situé entre la Chine et l'Inde dans l'Himalaya, les agriculteurs doivent réparer presque tous les jours la clôture grillagée qui entoure les zones humides où ils cultivent leur riz. Cette clôture de 7 kilomètres de long a été construite par le gouvernement l'année dernière pour protéger les 280 hectares de zones humides

des sangliers et des éléphants, qui piétinent les cultures et mangent les fruits. Mais cela ne sert à rien. Les éléphants, en particulier, ne se soucient pas de la clôture en grillage, ils la renversent tout simplement. Et par conséquent, les sangliers ont eux aussi le champ libre. La zone où les agriculteurs cultivent leur riz est l'une des plus fertiles au monde et pourrait produire 12 tonnes à

l'hectare chaque année, mais comme les agriculteurs doivent garder leur zone la nuit et réparer les clôtures pendant la journée, ils ne se consacrent pas à leurs activités agricoles et les champs ne produisent que 7 tonnes de riz à l'hectare. Les agriculteurs souhaiteraient une clôture électrique ou, si ce n'est pas possible, au moins une clôture en fil de fer barbelé, et demandent au gouvernement

de la faire construire. Le gouvernement affirme que la clôture existante a été mal construite et est mal entretenue par les agriculteurs et qu'il n'a pas l'intention de dépenser de l'argent pour une autre clôture. Conclusion : les vraies victimes sont donc principalement les professionnels de la clôture bhoutanais qui, pour l'instant, n'obtiendront pas ce travail de 7 kilomètres. ■

Une clôture électrique protège les enfants des éléphants



L'histoire suivante, qui se déroule dans le parc national d'Amboseli, au Kenya, prouve que certaines clôtures sont tout à fait capables d'arrêter les éléphants. Là, une clôture a été construite (avec l'argent de sponsors occidentaux, bien sûr) autour d'une petite école, après qu'un éléphant (en 2020 déjà) a utilisé le réservoir d'eau de l'école pour étancher sa soif et a ensuite démoli ce réservoir d'une main de maître. Cela n'a pas seulement effrayé les enfants à l'époque, mais a également

nécessité de devoir à chaque fois parcourir 3 kilomètres à pied pour aller chercher de l'eau. Ce qui par ailleurs, selon les normes kenyanes, n'est pas si terrible : certains élèves de cette petite école parcourent chaque jour 8 kilomètres pour se rendre à l'école et 8 kilomètres pour rentrer chez eux. Aussi, la branche kenyane du World Wildlife Fund (WWF) a sponsorisé 1,2 million de shillings kenyans (ce qui semble beaucoup, mais représente moins de 10 000 euros, apparemment les clôtures ne sont pas si chères

au Kenya) afin qu'une clôture de 1,2 kilomètre de long soit construite autour de l'école. Cette fois-ci, elle est électrique, avec des panneaux solaires pour l'alimentation. Cette clôture est en place depuis un certain temps et, depuis, aucun éléphant n'a attaqué l'approvisionnement en eau potable de l'école ou l'école elle-même. Selon James Obunga, le directeur adjoint de l'école, la clôture permet également de retenir les élèves : depuis qu'elle est en place, beaucoup moins d'élèves font l'école buissonnière. ■

Les clôtures autour de Glastonbury ne sont pas assez hautes

Glastonbury, près de Bristol en Angleterre, accueille chaque année un immense festival de cinq jours où se produisent des artistes célèbres. Les billets sont chers (355 livres sterling) et rares, si bien que chaque année, d'autres moyens d'accès sont recherchés. L'un de ces moyens est le trafic de personnes à petite échelle : moyennant 50 livres sterling, de prétendus guides conduisent les visiteurs illégaux à travers les champs et les bois entourant le site du festival, vers des endroits où ils ont de bonnes chances de franchir les clôtures sans être vus. Selon la presse à sensation britannique, des centaines de visiteurs sont entrés illégalement dans l'enceinte du festival de cette manière. ■



Un Cybertruck démolit une clôture

En juin, une courte vidéo est apparue sur YouTube, montrant le blogueur automobile Supercar Ron arrachant pour s'amuser (?) une clôture en PVC sur environ 30 mètres, avec un Cybertruck Tesla. Il est possible que les personnes qui ne connaissent rien aux clôtures trouvent cette vidéo, par ailleurs dépourvue de commentaire, quelque peu amusante, mais ici, à la rédaction, nous ne comprenons pas du tout quel en était

l'intérêt. La clôture est en PVC et ne semble pas renforcée par des tubes d'acier. La vidéo ne peut donc pas avoir été tournée pour montrer la solidité d'un Cybertruck : un Dodge Ram aurait eu exactement le même effet. Mieux encore, nous pensons que même une Suzuki Jimny aurait fait quasiment la même chose. Inversement, il semble également peu probable que quelqu'un qui tient un blog sur les voitures veuille soudainement démontrer

la piètre qualité des clôtures américaines en PVC. Alors, pourquoi ? La seule possibilité que nous pouvons imaginer est que la clôture à cet endroit devait de toute façon être démolie pour laisser la place à une clôture meilleure ou plus récente, et que le Cybertruck a donc été autorisé à la traverser pour s'amuser. Quoi qu'il en soit, une nouvelle clôture est maintenant nécessaire, et le professionnel de la clôture local peut se réjouir d'avoir une commande. ■



Des bouffons de cour interdisent les barrières occultantes

Pour notre histoire sensationnelle du mois, nous nous rendons à Mickleover, un village situé près de Derby, dans les Midlands anglais. Quelqu'un y a acheté un vieux cottage et a rénové d'abord le cottage, puis le jardin. Cette rénovation a fait le bonheur des voisins, car le jardin, en particulier, n'avait pas été entretenu depuis des décennies et s'était transformé en une jungle qui bloquait la lumière du soleil dans la rue adjacente. Au lieu d'une haie de grands arbustes, le nouveau propriétaire a installé une clôture occultante en bois, mais cela allait à l'encontre des souhaits de la municipalité, car la clôture ne s'harmonisait pas avec la

maison typique, qui est déjà ancienne et bénéficie d'un statut protégé. La municipalité souhaite à présent que la clôture soit enlevée, ce qui conduit à une situation inhabituelle : les voisins sont maintenant extrêmement mécontents, car ils étaient si heureux de leur nouvelle vue. C'est extraordinaire, car normalement, ce sont toujours les voisins qui se plaignent et veulent qu'une clôture soit enlevée, et non l'inverse. Le fait que la chaîne de supermarchés Tesco ait été autorisée à installer un grand panneau bleu de 3 mètres de haut à un demi-mètre de la parcelle, avertissant les clients du supermarché de ne pas emporter leurs chariots dans le village

et de ne pas jeter d'emballages alimentaires dans les jardins des voisins, n'est pas une défense valable pour la municipalité. Le fait que le nouveau propriétaire du cottage ait construit la clôture précisément pour éviter que son jardin fraîchement rénové ne soit encombré par les emballages alimentaires de Tesco ne compte pas non plus. La clôture doit disparaître. Le Daily Mail, un journal de qualité, s'est entretenu avec les voisins, dont l'un a qualifié les fonctionnaires municipaux de bouffons de cour et l'autre a estimé qu'ils devraient se faire examiner la tête. Néanmoins, la municipalité reste implacable : la clôture doit disparaître. ■



CLOTURES MOBILES

100% DE SÉCURITÉ AVEC LE GRILLAGE SOUDÉ À L'INTERIEUR

Pour répondre correctement aux prescriptions du Code du Travail, selon la Prévention des Risques des Chantiers et de la Sécurité des Ouvriers (DIR.92/57/CEE ET 2001/45/CEE), la conception des clôtures mobiles FERRO BULLONI intègre le grillage soudé à l'intérieur du cadre. De cette manière, la sécurité est assurée à 100%.



LE NOUVEAU PLOT

Fabriqué en plastique
100 % recyclée



FERRO BULLONI FRANCE S.A.
www.ferrobulloni.fr





SCANNEZ
POUR PLUS
D'INFORMATIONS



” Je ne dois plus réintervenir sur un chantier, cela me donne satisfaction.

Installateur Antoine

LOCINOX

Let's make it better together

Le point le plus faible d'une protection périmétrique est le portillon s'il n'y a pas un système de re-fermeture automatique

Ferme-portails Locinox®

- Temps de fermeture adapté en terme de confort, de sécurité et de contraintes
- Installation dans le monde entier grâce à leur système d'insensibilité aux variations de température
- Pas de maintenance



Locinox, +32 56 77 27 66, locinox.com